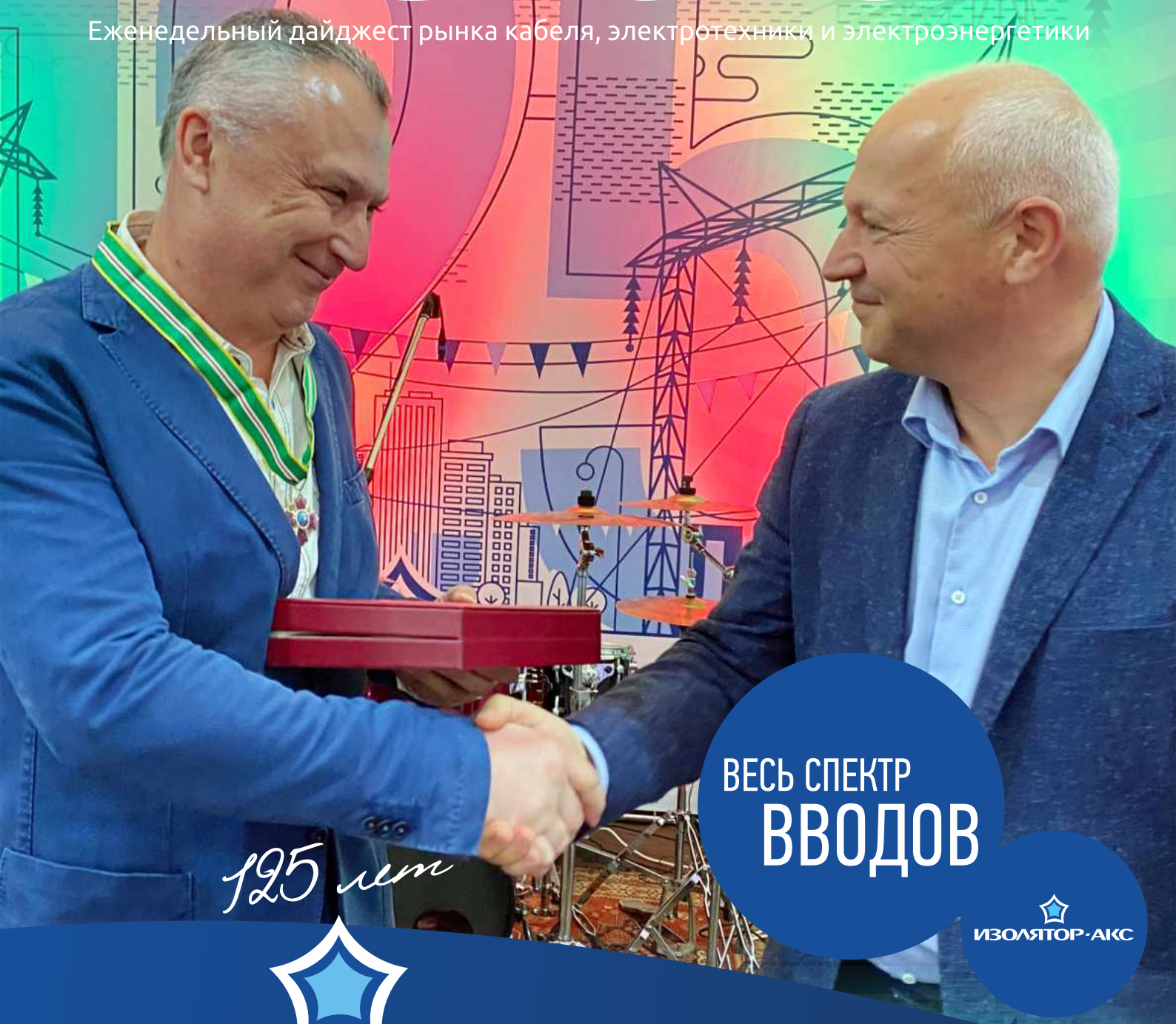


1 RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



125 лет



ИЗОЛЯТОР

Вековые традиции – современные технологии

ВСЕ СПЕКТР
ВВОДОВ

ИЗОЛЯТОР-АКС

#229

12/07/2021

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ Эл № ФС 77-67589

125 лет



ИЗОЛЯТОР

Вековые традиции – современные технологии

ВВОДЫ
КЛАССОВ НАПРЯЖЕНИЯ
10–1500 кВ



ВСЕ СПЕКТР
ВВОДОВ

Инновационная продукция

Компания «Изолятор» проектирует, производит, обслуживает и ремонтирует высоковольтные вводы переменного и постоянного тока классов напряжения от 10 до 1500 кВ для применения в рабочих средах «воздух — масло», «масло — масло», «воздух — воздух», «воздух — элегаз», «элегаз — масло», «воздух — жидкий азот».

В конструкции большинства выпускаемых вводов используется, как наиболее совершенная, твердая внутренняя изоляция, обладающая высокой надежностью и длительным сроком эксплуатации.

Производятся вводы с двумя видами твердой изоляции: RIP и RIN. При этом RIN-изоляция обладает предельно высокой гидрофобностью и стойкостью к атмосферной влаге, что практически исключает увлажнение изоляции. В качестве внешней изоляции применяются: фарфоровая покрывка, полимерная изоляция с непосредственным нанесением на внутреннюю изоляцию, композитная покрывка с внешним силиконовым оребрением.



Вводы «воздух — масло» для масляных выключателей
Напряжение: 40,5–252 кВ
Ток: 1000–3150 А
Изоляция: RIP или RIN



Вводы «масло — масло» для кабельного подключения трансформаторов
Напряжение: 72,5–550 кВ
Ток: 630–2000 А
Изоляция: RIP или RIN



Вводы «элегаз — масло» для КРУЗ
Напряжение: 126–550 кВ
Ток: 800–3150 А
Изоляция: RIP или RIN



Линейные вводы «воздух — воздух»
Напряжение: 72,5–252 кВ
Ток: 2000–4000 А
Изоляция: RIP или RIN



Вводы «воздух — масло» для силовых трансформаторов и шунтирующих реакторов
Напряжение: 12–1200 кВ
Ток: 315–5000 А
Изоляция: RIP или RIN (до 550 кВ)



Вводы «воздух — элегаз» для КРУЗ
Напряжение: 252 кВ
Ток: 2000–3150 А



Вводы постоянного тока
Напряжение: ±126–800 кВ
Ток: 1800–400 А



Съемные вводы «воздух — масло» для силовых трансформаторов
Напряжение: 20–40,5 кВ
Ток: 6–20 А

Развитие производства

КАБЕЛЬНАЯ АРМАТУРА НА КЛАССЫ НАПРЯЖЕНИЯ 110-220 кВ



Завод «Изолятор-АКС» проектирует и производит высоковольтную кабельную арматуру на классы напряжения от 110 до 220 кВ для сечения кабеля от 185 до 2500 мм² — новое направление деятельности компании «Изолятор».

Производится кабельная арматура всех типов для кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена: кабельные вводы для соединения силового

кабеля с элегазовым распределительным устройством или трансформатором, концевые муфты наружного исполнения с силиконовым изолятором для осуществления перехода воздушной линии электропередачи в кабельную, соединительные муфты с прямым соединением экранов и с разделением экранов (транспозиционные).

СОЕДИНИТЕЛЬНЫЕ МУФТЫ



ИСМ(Р)-123/170

Макс. рабочее напряжение 126/172 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 185–2000 мм²



ИСМ(Р)-245

Макс. рабочее напряжение 252 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 400–2500 мм²

КОНЦЕВЫЕ МУФТЫ



ИКМ-126/172

Макс. рабочее напряжение 126/172 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 185–2000 мм²



ИКМ-245

Макс. рабочее напряжение 252 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 400–2500 мм²

КАБЕЛЬНЫЕ ВВОДЫ



ИКВ-123/170

Макс. рабочее напряжение 126/172 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 185–2000 мм²



ИКВ-245

Макс. рабочее напряжение 252 кВ
Сечения токоведущих жил кабелей, с которыми используется арматура, 400–2500 мм²

Содержание номера

Клики для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Обложка - «Изолятор-АКС»

Продукция «Изолятор»

RusCable Trust Level

Кабельный бизнес

НП «Подольсккабель»

Вебинар VIA Technologies

Герои / Костромакабель

КабельСтройСервис / Фото

ЭлектроПортал.Ру

Большой обзор на Кактус

Новости электротехники

Технологии и гаджеты

РНК СИГРЭ

ОКЛ от ДКС

Подкасты Kabel.FM

125 лет



ИЗОЛЯТОР

Вековые традиции – современные технологии



ИЗОЛЯТОР-АКС

#скачай #читай



/ruscable.ru



/ruscable



/ruscableru



/ruscableru



telegram

Insider RusCable

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Редакция портала
RusCable.Ru
mail@ruscable.ru

Отдел информационного
сотрудничества
expo@ruscable.ru

Редакция Форума RusCable.Ru
admin@ruscable.ru

Техподдержка клиентов
tech@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала
pusspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Над выпуском работали:

Маркетинг и дизайн
**Сергей
Кузьминов**

Заместитель директора по маркетингу
и специальным проектам
s.kuzminov@corp.ruscable.ru

Редактор и дизайн
**Дарья
Орехова**

Руководитель ElektroPortal.Ru
и специалист e-commerce
info@elektroportal.ru

Контент-редактор
**Евгения
Амелехина**

Редактор спецпроектов
и ведущая подкастов
e.amelehina@corp.ruscable.ru

Корректор
**Юлия
Толкачева**

Любит отправлять
отчеты по ошибкам

SMM-менеджер
**Мария
Солдатова**

Контент и SMM-менеджер
проектов медиахолдинга



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ Эл № ФС 77 - 67589

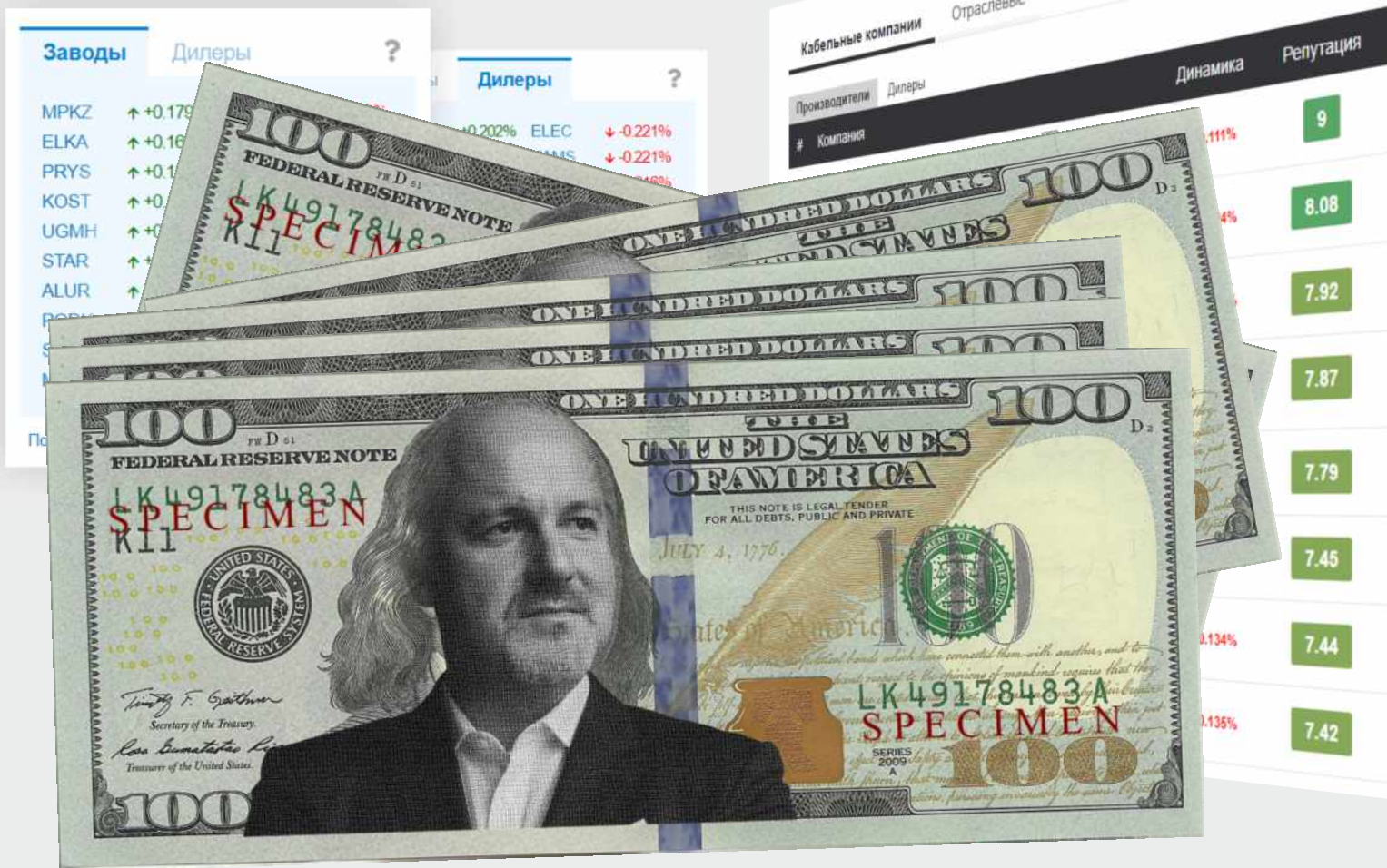
Номер свидетельства
Дата регистрации
Статус свидетельства
Наименование СМИ
Форма распространения
Территория распространения
Учредители
Адрес редакции

Эл № ФС 77 - 67589
10.11.2016
действующее
RusCable Insider Digest
Электронное периодическое издание
Российская Федерация
Усатова Е.В.
111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru

Реклама в проектах RusCable.Ru
store.ruscable.ru



«Мы не 100 баксов, чтобы нравиться всем»

Александр Гусев рассказал в прямом эфире почему у одних компаний RTL растет, а у других падает

28 июня портал RusCable.Ru рассказал об обновлении своего сервиса по оценке компаний рынка – RusCable Trust Level. Система старейшего отраслевого информресурса, подсчитывающая уровень доверия к организациям на электротехническом рынке, дополнилась новыми параметрами. Теперь в рейтинге есть показатели роста и падения общего балла компании, а также учитываются данные по протоколам проверок качества кабельно-проводниковой продукции. Новость вызвала живой интерес сообщества, стало поступать много вопросов в адрес редакции, на форуме разгорелись споры о легитимности существования сервиса. Пообщаться с пользователями портала в прямом эфире еженедельного YouTube-шоу RusCableLive от 2 июля и ответить на все возникшие вопросы вышел генеральный директор медиахолдинга «РусКабель», основатель RusCable.Ru Александр Гусев. Ниже расшифровка беседы с ведущим Сергеем Кузьминовым.



– Расскажи, как этот сервис RTL в принципе появился?

– Почему вы предпочитаете ту или иную марку машины? У каждого покупателя есть ряд критериев, по которым он выделит свой бренд. Абсолютной системы измерения оценки предпочтений не существует, согласитесь. Мы не можем сказать «кто лучше», какой человек, продукт, организация. Но мы можем дать оценку, исходя из своей парадигмы. Какова моя парадигма? Надо начать с того, что я окончил профильную кафедру Московского энергетического института и в кабельной сфере уже 26 лет. За эти годы я накопил опыт и знания. Так как RusCable.Ru, – это мой «ребенок», то все, что я собрал за эти годы, воплощено в этом проекте. В самом названии рейтинга «RusCable Trust Level» заложен смысл сервиса – мы измерили в баллах уровень доверия к той или иной организации. RTL изначально был нашим внутренним сервисом, который мы создавали для себя еще 20 лет назад. Потому что базовая установка при создании портала была на репутацию. Это ключевой параметр. Та информация, которую мы размещаем на RusCable.Ru – это информация, которой можно доверять. Почему? Потому что мы очень стараемся непредвзято подходить к тем или иным событиям. Мы не 100 баксов, чтобы нравиться абсолютно всем. Но мы готовы для всех предоставить платформу высказаться. Вернемся к RTL. Десять лет назад мы делали попытки систематизировать информацию о компаниях, которая у нас скапливалась. Я уверен, что у каждого менеджера по продажам есть некий файл с контактами его клиентов со столбцом «комментарий», в котором указано: какой это клиент, что он любит, чего не любит и какие имеет привычки и особенности. Для упрощения взаимодействия с клиентом в будущем. Некое досие. Почему мы перешли от внутренней системы к открытой внешней? Мои сотрудники постоянно получают такие вопросы: «Подскажите, вы же всех знаете, а вот с этой организацией стоит работать?» Почему было не собрать все ответы на одном сервисе? По сути, RTL – это оцифрованный ответ на этот вопрос по 10-балльной шкале.

– Тут вот сразу вопрос от форумчанина: его мнение, что рейтинг нарушает закон ГК РФ, статья 152. Защита чести, достоинства и деловой репутации. Есть у тебя мнение – держи при себе. Насколько это легитимно?

– Это сильно нарушает права. Приведу пример: вы надели майку фирмы Puma; это нарушает права компании Adidas? Нет, конечно! Вот и ответ на вопрос. То есть, мы говорим, что это субъективная позиция, исходя из очень многих факторов. Каким образом идет подсчет? Пять лет назад, в первой версии рейтинга, подсчет шел по 30 параметрам. Они были полуавтоматические. Это данные, которые мы могли собрать о той или иной компании в автоматическом режиме на наших, и не только наших площадках. Сейчас революция состоит в том, что рейтинг учитывает публичные данные трех ассоциаций: «Электрокабель», «Честная позиция», EL-komitet. Плюс параметр «инсайдерская информация». Что это? Если вы проверили кабель в аккредитованной лаборатории и у вас есть все документы, это подтверждающие, – мы примем информацию и учтем ее в рейтинге. Этот сервис обречен на успех по одной причине: все хорошие вещи рождаются тогда, когда ты их делаешь для себя. Для себя ты сделаешь хорошо. Возьмите пиво «Герда», тушенку от КСК, масло от СПКБ, мед от «Камита»... Это качественные продукты, потому что созданы для себя, от души. Рейтинг на главной странице с тикерами меняется каждую пятницу, как на бирже. Кстати, сейчас я работаю над тем, чтобы и в GR-секторе наши данные воспринимали.

– То есть RTL – это что-то вроде «биржи доверия»? Но на бирже покупают и продают. Как ею пользоваться? Как на нее влиять? Как в ней ранжироваться? Например, самый большой рост на сегодня показала компания «ЦентрКабель». Я эту компанию не знаю, рейтинг у нее меньше трех, но за эту неделю она в лидерах роста. Почему?

– Если вы знакомы с биржевой системой, то знаете, что есть «голубые фишки», а есть стартапы. У вторых обычно очень резкие всплески волатильности. Если у компании рейтинг 2,43, это значит – либо мы с компанией вообще не работаем, либо работали, но несколько лет назад. Мы не можем про нее ничего сказать. «ЦентрКабель» я знаю лет 15. Действительно, коммуникаций между нами сейчас нет никаких. Вероятно, на портале появилась какая-то новая информация, которая изменила на сотую долю общий балл, так и получился скачок роста. Если на бирже у нас есть «капитализация организации», то здесь мы имеем капитализацию репутации. Чем выше общий балл – тем меньше он подвержен колебаниям. RTL постоянно меняется. Мы добавляем новые параметры, влияющие на общую оценку. Участие в наших сервисах СКЛАД, ТЕНДЕРЫ, аккаунты в соцсетях.

– Помимо лидеров роста в рейтинге есть и лидеры падения. Сегодня там Режевской кабельный завод – большое известное предприятие. Что с ним не так?

– Да. На форуме есть ответ на этот вопрос.

– Давай пару слов о дилерах. В рейтинге есть разбивка по дилерам и по кабельным заводам. Тут есть такие компании, про которые я ни разу не слышал: «Энергосвет» – рейтинг 3,74

– На дилеров влияет информационная закрытость предприятия. Если мы занимаемся тем, что каждый день предоставляем информацию о рынке, то о каком доверии к компании можно говорить, которой не о чем сказать сообществу?

– Есть моменты, на которые надо обратить внимание самим организациям? Как пользоваться RTL?

– В течение месяца-двух мы сделаем более полную картинку из первой сотни-двух. Каждый день база дополняется. Если компании не удовлетворяют сегодняшние данные – напишите нам. К чему мы стремимся: RTL должен стать таким инструментом, который помогает в работе покупателям, кабельным производителям, в поиске партнера, при взаимодействии. В этом рейтинге есть большое количество организаций, которые обладают плохой финансовой дисциплиной. Есть категория людей, которые воспринимают свой бизнес как свою жизнь, свое детище. А есть категория тех, кто четко разделяет: «Если я кому-то должен – это не я, это организация; давай я ее обанкрочу, и она не будет никому должна». Лично для меня второй подход категорически неприемлем. В рейтинге RTL этот подход найдет отражение. Отвечая на вопросы по покупке нашего доверия – финансовые параметры есть, но это максимум 1 балл из 10.

– Влияют ли личные рекомендации форумчан?

– Естественно, влияют. Уважаемые форумчане, вы являетесь тем самым костяком, на который лично я опираюсь во мнениях, особенно на старожилов. Поэтому информацию мы ждем, и анонимность гарантируем.

График уровня доверия на страницах организации в каталоге



Персональный тикер
для ключевых игроков рынка

UNKT
УНКОМТЕХ

Тикер – сокращенное обозначение компании для ротации в рамках рейтинга RusCable Trust Level



– Есть ли где-то подобные рейтинги?

– Любой рейтинг – это субъективный рейтинг, даже государственный. Рейтинг, который принимается на основе мнений конкретных людей, либо систем, которые сделаны людьми, – любые цифры и оценочные суждения откуда-то растут. Я никого верить нам не заставляю. 21 год мы занимаемся информацией на рынке. Я могу отличить, когда люди лукавят, а когда – нет. Нас сложнее обмануть. Кто-то занимается наукой, кто-то – производством, я – информацией. Используя этот объем информации, мы и формируем цифровое отображение нашего оценочного суждения по отношению к той или иной информации. Маленький инсайт – мы активно работаем над рейтингом персоналий. Это будет очень интересно.

– Можно сказать, что сейчас RTL – это в меньшей степени зависима система от человеческого фактора?

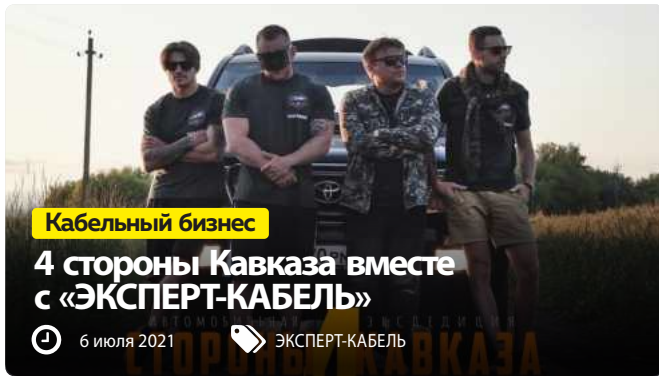
– Отвечая на твой вопрос, хочу поделиться историей, которая произошла несколько лет назад: когда мы запускали сервис «Чеснок», на меня вышли люди из компании, которая занимается системами безопасности. Им заказали «пробить» один кабельный завод. Начали смотреть по разным системам – все отлично, но по внутренним данным – не все так хорошо. Они спросили меня: «Как оцениваешь ты?», потому что наши оценки полностью совпали. Профессионал из этой сферы подтвердил жизнеспособность моих расчетов. Это было очень круто! Важно: этот рейтинг строится не одним человеком, это консолидированное мнение, за которое мы отвечаем.

– Я бы сказал, что RTL – это не инструмент общественного порицания, а то, как видят компанию со стороны, и это очень важно. Оставь свои пожелания.

– Чем больше вы будете открыты для отрасли, тем выше у вас будет RTL. Выходите в инфополе.

Перейти в рейтинг доверия

https://www.ruscable.ru/company/company_rtl/



Кабельный бизнес

4 стороны Кавказа вместе с «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ»

6 июля 2021 ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ

«ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» начал серию репортажей о новом проекте «4 стороны Кавказа», где Кабельный завод является официальным партнером. «4 стороны Кавказа» – это автомобильная экспедиция по Северному Кавказу четырех увлеченных и очень непохожих друг на друга друзей, объединенных страстью к новым творческим и географическим открытиям. Шесть регионов Северного Кавказа: Карачаево-Черкесия, Кабардино-Балкария, Южная Осетия, Ставропольский край, Ингушетия и Чечня – все это предстоит пересечь участникам проекта. Узкие тропы, перевалы, ледяные водопады и величественные горы никого не оставят равнодушными. Эти четыре человека, являющихся амбассадорами в своих направлениях, с разных сторон заново откроют знакомые и малоизвестные уголки России, привнося свой неповторимый взгляд в общую картину путешествий. Что ждет ребят? Проверка на выносливость, экстремальные ситуации и духовное насыщение. Следим за развитием событий в аккаунте в Instagram «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ».



Сделано в России, сделано в «Москабельмет»

5 июля 2021 МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ

В новом сюжете проекта «Сделано в России» одним из героев стал завод «Москабельмет». Передача рассказывает о том, как сегодня развивается промышленность с применением алюминия и как выглядит цепочка производства алюминиевой электропроводки нового поколения. Генеральный директор ГК «Москабельмет» Павел Моряков и ведущий проекта Вячеслав Волков наглядно продемонстрировали, что инновационная разработка предприятия, огнестойкий кабель Fire Resistant, полностью соответствует высоким требованиям безопасности и сохраняет свои эксплуатационные свойства при экстремально высоких температурах. Также в сюжете были продемонстрированы и другие инновационные разработки ГК «Москабельмет». Это силовой кабель с NFC-метками, который позволяет с помощью смартфона получать всю необходимую информацию о продукте, и кабель с цельной гофрированной оболочкой из алюминия, который с 2022 года будет применяться при строительстве дорожных магистралей и объектов нефтегазовой промышленности.



АО «Марпосадкабель» поставляет ШВВП для производства физиотерапевтического аппарата «ТГС»

5 июля 2021 МАРПОСАДКАБЕЛЬ, ШВВП

АО «Марпосадкабель» сообщило о поставках гибкого шнура марки ШВВП для производства физиотерапевтического аппарата «ТГС», называемого Катушкой Мишина. Аппарат предназначен для проведения процедур вихревой медицины, который создает оздоровительный эффект резонансного воздействия на ткани организма человека электрическим полем. «АО «Марпосадкабель» гордится тем, что вносит вклад в производство полезных медицинских аппаратов, дающих здоровье и жизнь людям. Компания всегда ставит в своем производстве курс на выпуск качественной кабельно-проводниковой продукции, предназначенной для использования не только в электротехнической промышленности, но и в медицинской отрасли.



ООО «Томсккабель» продлена аккредитация ПАО «Россети»

9 июля 2021 ТОМСККАБЕЛЬ, РОССЕТИ

ООО «Томсккабель» успешно пройдена процедура продления действия заключения аттестационной комиссии ПАО «Россети»:

- кабели силовые на напряжение 0,66 кВ и 1 кВ, выпускаемые ООО «Томсккабель» по ТУ 3500-020-59680332-2010, ТУ 3500-021-59680332-2011;
- самонесущие изолированные и защищенные провода для воздушных линий электропередачи, выпускаемые по ТУ 3553-016-59680332-2010.

Процесс аттестации заключается в установлении соответствия поставляемого оборудования техническим требованиям ПАО «Россети» и гарантирует поставку на объекты ПАО «Россети» продукции проверенного качества от надежных поставщиков.



Компания NKT инвестирует в свои предприятия по производству силовых кабелей высокого напряжения

6 июля 2021 NKT

Компания NKT инвестирует более 150 миллионов евро в производство и логистику силовых кабелей высокого напряжения. Растущий курс на возобновляемую энергию уже является основным стимулом на рынке силовых кабелей, и поэтому для компании вполне естественно продолжать развивать мощности и разрабатывать технологии для производства высоковольтных силовых кабелей. Подготовка к будущему росту и предстоящему выполнению крупных заказов для проектов создания морских ветровых электростанций и соединительных линий предполагает также крупные инвестиции. Инвестиционная программа включает строительство нового испытательного центра для силовых кабелей высокого напряжения в г. Кельн, Германия, и строительство новой экструзионной линии для производственной площадки в г. Карлсруна, Швеция, а также постоянные инвестиции в новое оборудование и специально созданную баржу для транспортировки морских силовых кабелей по реке Рейн.



Типовое электрическое испытание концевой кабельной муфты на 525 кВ постоянного тока компании Nexans

6 июля 2021 Nexans, Siemens Energy

Компания Nexans в сотрудничестве с компанией Siemens Energy провела типовые электрические испытания концевой муфты 525 кВ постоянного тока для подключения кабелей к распределительному устройству с газовой изоляцией (GIS) в соответствии с CIGRE TB 496. Это специальная разработка компании – концевая кабельная муфта для подключения кабелей с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение 525 кВ постоянного тока к распределительному устройству с газовой изоляцией (GIS). В результате исследований электротермических аспектов интерфейса была оптимизирована конструкция кабельной арматуры. Решение состоит из концевой муфты Nexans GIS, смонтированной в корпусе Siemens Energy DC GIS, оба из которых соответствуют размерам стандартов IEC 62271-209. Проверка этого решения была успешно завершена с помощью типового электрического испытания 525 кВ DC VSC Type Test в соответствии с CIGRE TB 496. Испытание было проведено в лаборатории высокого напряжения компании Nexans в г. Кале с сертификацией независимой третьей стороной.

80 ЛЕТ НП «ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ»

С ЧЕГО НАЧИНАЛАСЬ ИСТОРИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ



История Подольского кабельного завода уходит корнями к началу Великой Отечественной войны. Именно тогда, 9 июля 1941 года, на базе бывшей артели «Технохимжирработник» приказом № 132 заместителя народного комиссара электропромышленности СССР и был основан и принят в состав Главкабеля завод с названием «Винилпровод». Шел первый месяц войны, и в ходе ожесточенных боев линия фронта стремительно приближалась к рубежам Москвы. Части наших войск были вынуждены держать оборону агрессора, но его натиск был слишком велик.

В таких тяжелых условиях самым важным компонентом была связь частей, полков и штабов, а для своевременного обеспечения этой связи между воинскими частями и подразделениями требовалось большое количество легких и, что немаловажно, недорогих полевых проводов. Именно с целью быстрого удовлетворения потребностей фронта в кабельно-проводниковой продукции на небольшом участке площадью примерно в сотню квадратных метров установили производственную линию со шприц-прессом и необходимым сопутствующим оборудованием, что и стало началом изготовления проводов и кабелей в городе Подольске. Также, одновременно с изготовлением уже освоенных изделий, завод начинает разработку и изготовление новых марок кабелей.



ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ



Уже в конце августа 1941 года на фронт ушли первые партии новых проводов, а в июле 1942 года завод «Винилпровод» вышел на плановые показатели выпуска освоенной продукции, которые с тех пор неизменно только увеличивались. При этом специалисты предприятия постоянно продолжали разрабатывать новую номенклатуру кабельной продукции для удовлетворения запросов Красной армии, вплоть до поднятия знамени Победы Красной армии над рейхстагом в 1945 году.

Уже после окончания опустошающей войны и с переходом страны к мирной жизни, а соответственно, и восстановления инфраструктуры на огромных площадях нашей Родины, потребность в кабельно-проводниковой продукции различной направленности увеличилась в разы, так как поднимающаяся промышленность требовала новых видов кабельных изделий с различными характеристиками.

Так, к 1947 году была проделана большая работа по разработке и освоению производства проводов бортовой сети самолетов, а также новых видов кабельных изделий, нашедших широкое применение во многих отраслях народного хозяйства и строительства. Страна, вставшая из руин, требовала новых побед на всех промышленных фронтах, и Подольский кабельный завод стал одним из лидеров в этом важном для всех общем деле.

Пройдя путь разработок и освоения, уже в середине 60-х годов была разработана и внедрена в производство конструкция специального кабеля для нефтедобычи в полиэтилене низкого давления, а позже постановлением Совета министров СССР с 1969 года кабель был внедрен как единственная конструкция для этих целей на нефтепромыслах Тюменского месторождения. С этих пор Подольский кабельный завод стал лидером в производстве нефтепогружных кабелей на просторах Союзного государства, а его работники – носителями ценнейших знаний и умений в его производстве.

Затем, за 60-е и 70-е годы, было освоено производство монтажных проводов в полиэтиленовой изоляции, кабелей для эксплуатации во взрывоопасных средах, кабелей для погружных электронасосов, судовых кабелей, кабелей для сейсморазведочных работ и многих других. Список освоенной номенклатуры на сегодняшний день настолько велик, что насчитывает более 140 000 маркоразмеров различной кабельно-проводниковой продукции.

Очередной вехой в 1984 году, с получением соответствующих указаний Минэлектротехпрома, на заводе была начата работа по созданию и организации промышленного производства серии электрических кабелей, не распространяющих горение, а также кабелей и проводов с применением поливинилхлоридных пластикутов пониженной горючести, для обеспечения атомных электростанций кабелями, не распространяющими горение. Это стало новым прорывом в кабельной отрасли страны и положило начало процветанию кабельных компаний России сегодня. Для достижения этой цели конструкторскими и технологическими службами завода были модернизированы различные конструкции кабелей с целью повышения их надежности при выпуске в исполнении "нг", разработаны технологические процессы и произведена модернизация имеющегося технологического оборудования. В итоге, к 1994 году по отдельным изделиям предприятие уже являлось разработчиком и единственным производителем в стране. Позже на предприятии был освоен выпуск кабельно-проводниковой продукции в исполнениях LS, HF, FRLS и FRHF, что открыло новые горизонты рынка и позволило оставаться на волне новых разработок.





Как и многим, вход в новое тысячелетие предприятию дался нелегко, но, пережив прогремевшие кризисы прошлых лет, завод продолжил работы в направлении собственных разработок, и в 2012 году были созданы конструкции и освоен выпуск нового поколения монтажных кабелей, обладающих улучшенными техническими и эксплуатационными характеристиками, высокой степенью надежности и увеличенным сроком службы, что стало отправной точкой и примером для новых развивающихся кабельных предприятий. Оперативно реагируя на изменения рынка кабельно-проводниковой продукции и постоянно анализируя запросы клиентов, сотрудники предприятия проводили и проводят системную работу по разработке и предложению рынку актуальной продукции. Так, в 2016 году конструкция монтажных кабелей была усовершенствована и предложена рынку под новой собственной маркой «ЭПОКС».



И на сегодняшний день кабели монтажные гибкие «ЭПОКС» – это универсальные конструкции, которые можно использовать в самых разных областях промышленности в качестве монтажного кабеля, силового кабеля, контрольного кабеля, кабеля управления, интерфейсного кабеля и т.д.

За долгие годы работы на предприятии неуклонно накапливался опыт и отраслевые знания, что дало возможность в конце 2019 года АО «НП «ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ» войти в состав рабочей группы Технического комитета 46 «Кабельная продукция» для того, чтобы принимать активное участие в разработке новых и пересмотре ранее разработанных отраслевых стандартов. А уже с 2020 года АО «НП ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ» в рамках полученной лицензии осуществляет по требованию заказчиков конструирование оборудования для ядерных установок (атомных электростанций, атомных систем, сооружений и комплексов с исследовательскими ядерными реакторами).



На протяжении всей своей истории службы предприятия, конструкторские и технологические отделы завода постоянно работают над расширением диапазона существующей номенклатуры и созданием конструкций кабеля с совершенно новыми свойствами, проводятся экспериментальные и исследовательские работы, внедрение и постановка на производство продуктов кабельно-проводниковой промышленности, необходимые заказчикам из различных отраслей электротехнической промышленности.

Особое внимание специалисты АО «НП «ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ» уделяют разработке и внедрению в производство кабельных изделий с применением новых материалов, работающих в сложных условиях воздействия высоких и низких температур, а также агрессивных сред, и смотрят в будущее отрасли с желанием развиваться самим и помогать кабельному сообществу страны, ищут новые пути внедрения продуктов и освоения новых горизонтов кабельной техники.

Сегодня предприятию исполняется 80 лет, но это старт для достижения новых вершин вместе с коллегами и партнерами.

Портал RusCable.Ru поздравляет «НП «ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ» с юбилеем и желает всестороннего развития!





ИСТОРИЯ СТРАНЫ - ИСТОРИЯ ОТРАСЛИ

Специальный проект журнала RusCable Insider и НП «Подольсккабель» об истории развития предприятия на фоне исторических событий. От создания завода в 1941 году до настоящего времени.



П Р И К А З

ГОСУДАРСТВЕННОГО КОМИССАРА ЭЛЕКТРОПРОМЫШЛЕННОСТИ СССР

№ 132^а "9" июля 1941 г.

В соответствии с распоряжением СНК СССР от июля 1941 года приказываю:

1. Принять в состав Главкабеля Подольский завод "ВИНИТ" из МОСОВПРОМСОВЕТА с наличными штатом рабочих и служащих.
2. Подольский завод подчинить заводу "ЭлектрОпровод" на правах самостоятельного хозяйственного подразделения "ЭлектрОпровода".
3. Директору завода "ЭЛЕКТРОПРОВОД" Г. ВЕНДИКОВУ немедленно развернуть работы на базе Подольского завода по выпуску проводов с винилитовой изоляцией.
4. Утвердить приемочную комиссию, по Подольскому заводу в составе:
 - 1) БОРИСОВ Е.Н. - Зам. Директора з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД" /Председатель/
 - 2) БЕЛОВ - ст. бухгалтер з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
 - 3) РАДАЛЬСОН - главн. энергетик з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
 - 4) ХОХЛОВ - инж. механик з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
 - 5) ОСНОВАТ И.П. - зам. гл. технолога з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
5. Срок приемки завода - 8 дней. - Приемку вести по балансу на 1 июля 1941 года в соответствии с постановлением Совнаркома СССР № 667 от июля 1940

ГОСУДАРСТВЕННОГО КОМИССАРА
ЭЛЕКТРОПРОМЫШЛЕННОСТИ СССР:

[Handwritten signature]
Л. ТОВСТУПКИН

Специальное приложение
к выпуску журнала RusCable Insider

Скачать спецпроект



Вебинар

Производственное планирование для кабельных и метизных заводов

15 июля 11:00

15 июля в 11:00 (МСК) BIA Technologies проведет вебинар, посвященный планированию производственной программы. На вебинаре вы узнаете о точках роста для предприятий, о построении APS-систем и сможете разобрать кейс «Севкабеля» с представителями проектной команды.



Станислав Воронин

Руководитель направления бизнес-аналитики компании BIA Technologies

Для кого вебинар?

Вебинар будет полезен директорам и руководителям производственных и планово-экономических департаментов кабельных заводов и предприятий по производству метиза.

Актуальность темы обусловлена снижением значимости дистрибьюторов в крупных поставках и смещением фокуса на тендеры, через которые разыгрываются наиболее крупные контракты. Такие перемены на рынке подталкивают производства к улучшению уровня собственного сервиса для конечных клиентов: сокращению и соблюдению сроков изготовления и отгрузки. Помимо этого, перед заводами стоят задачи снижения себестоимости продукции, выравнивания нагрузки на склады, сокращения потребности в оборотном капитале для поддержания складских запасов. Основой конкурентоспособности становятся решения по оптимальному планированию.

Регистрация на вебинар

Программа вебинара

В первой части мероприятия мы обсудим тренды отрасли и актуальные задачи, которые возникают при формировании производственной программы. А также технические особенности использования внешнего модуля планирования.

- Актуальность задач, проблемы и ограничения при планировании.
- APS-система и ее место в архитектуре производственного ПО.
- В поисках данных: ERP (MES), WMS и MDM.
- Эффект от внедрения и метрики успеха.
- Расширение функциональности APS до уровня сквозного планирования: от закупок до сбыта.

Вторая часть будет посвящена разбору практического кейса внедрения модуля оптимизации производственного планирования на кабельном производстве. Опыт будет освещен со стороны участников проектной команды заказчика — завода «Севкабель», что позволит дать более объективный взгляд на сложности, которые могут возникнуть в процессе внедрения, и ожидаемые эффекты.

- Перечень проблем и задач, которые послужили триггером для старта проекта.
- Объем проекта: количество производимых SKU, особенности рабочих центров и процесса планирования.
- Реализация. Технические особенности.
- В заключение вы сможете задать вопросы спикерам.

Герой Insider

Евгений Плесовских, «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» / «ЭМИЛИНК»:

«Завод «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» не конкурирует с производителями дешевого некачественного кабеля»

Российский производитель оптического кабеля «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» принял участие в выставке «Связь-2021». На стенде компания представила оптические шнуры и кабельные сборки, а также бренд телекоммуникационных конструкций и решений для ЦОДов – NTSS. Репортеры RusCable.ru Сергей Кузьминов и Евгения Амелихина побывали на выставке, заглянули на стенд производителя и пообщались с генеральным директором завода «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» Евгением Плесовских. Евгений поделился планами, рассказал о формировании дилерской сети, создании обучающего контента, модернизации производства и ценовой политике компании.

– Расскажите о том, что вы показываете на выставке совместно с партнерами.

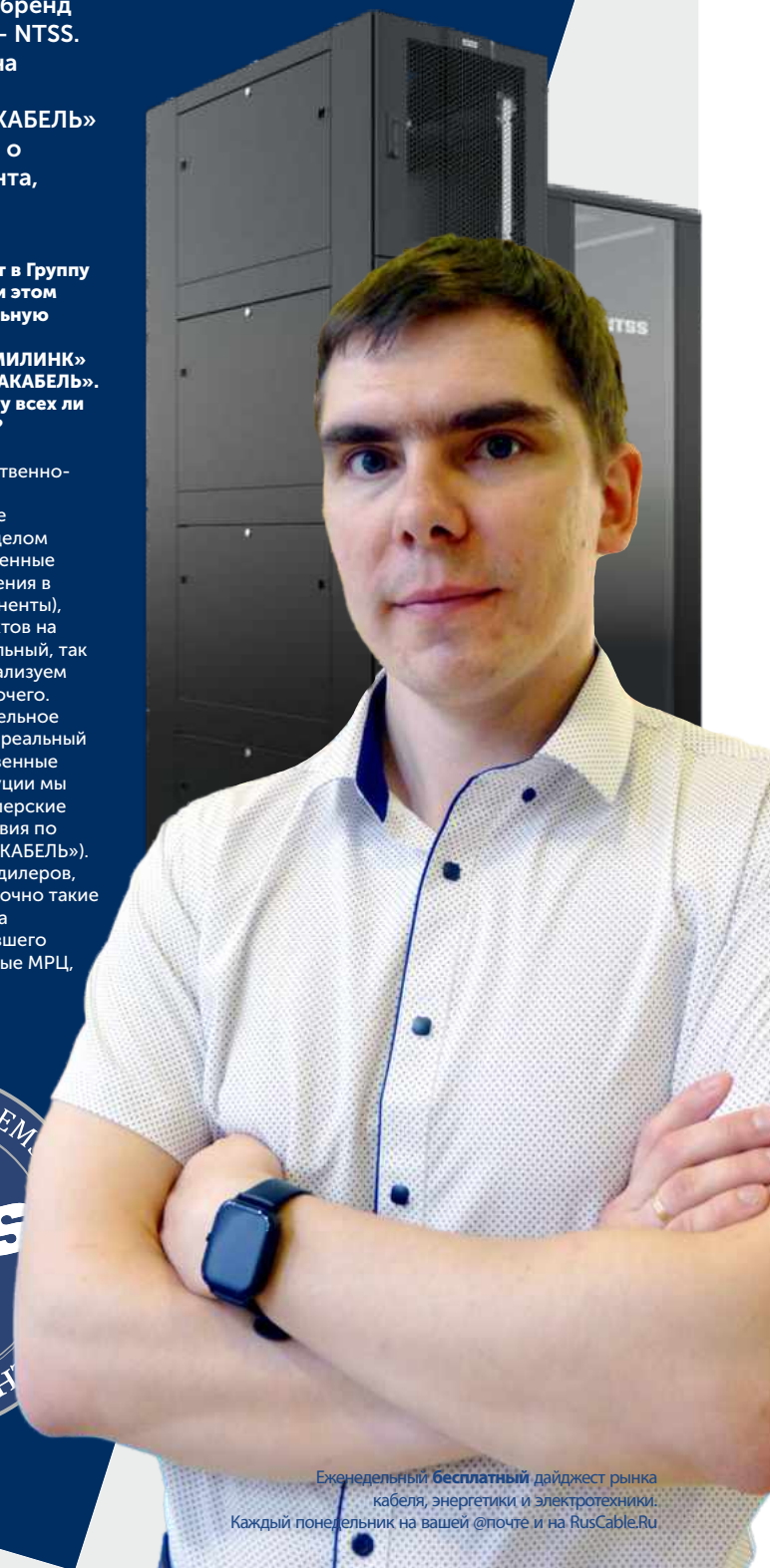
– Для нас эта выставка очень интересная, знаковая. Мы впервые стоим на выставке на стендах наших официальных дистрибьюторов, наших партнеров. В частности, мы представляем кабельные решения от завода «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» (оптические шнуры и кабельные сборки). А также представляем телекоммуникационные конструктивы под брендом NTSS (телекоммуникационные и серверные шкафы и стойки, решения для ЦОДов, климатика и проч.).

– «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» сейчас активно формирует дилерскую политику. Какие условия получают дилеры и чем вы планируете отличаться от других производителей кабельной продукции? Будет ли какой-то особенный, в том числе финансовый, сервис с отсрочками?

– Дилерская политика у нас уже сформирована, определены четкие условия, заключены первые соглашения. Есть определенные коммерческие условия. Дистрибьютору предоставляются специальные скидки, кредитный лимит, завод берет на себя обязательства обеспечить дистрибьютора необходимым объемом выпуска. В свою очередь дистрибьютору необходимо поддерживать определенный объем закупаемой и сбываемой продукции, наличие собственных складов и товаров на них, плановое размещение заказов и прочее. Необходимо отметить наличие проектных гарантий в рамках контракта. В частности, мы сделали личный кабинет на сайте завода, на котором дистрибьютор самостоятельно формирует заказы продукции, может видеть свои условия и прочую информацию.

– «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» входит в Группу компаний «ЭМИЛИНК», но при этом ведет полностью самостоятельную деятельность с точки зрения менеджмента и продаж, и «ЭМИЛИНК» является дилером «КОСТРОМАКАБЕЛЬ». Как вы избегаете конфликта и у всех ли дилеров одинаковые условия?

– «ЭМИЛИНК» – это производственно-торговая компания, имеющая собственные производственные площадки. Мы, я имею ввиду в целом «ЭМИЛИНК», развиваем собственные решения, такие как NTSS – решения в области СКС (пассивные компоненты), причем есть разделение продуктов на стандартный сегмент и премиальный, так называемый NTSS-премиум; реализуем решения в области ЦОДов и прочего. «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» – это отдельное самостоятельное направление, реальный завод, помещения, производственные линии. С точки зрения дистрибуции мы даже сформировали разные дилерские условия (то есть у нас есть условия по NTSS и условия по «КОСТРОМАКАБЕЛЬ»). Если говорить про условия для дилеров, то у компании «Эмилинка» они точно такие же, как у любого дистрибьютора «КОСТРОМАКАБЕЛЬ», заключившего контракт. В частности, это единые МРЦ, поддержка в рамках проектов и тендерных процедур и прочего.



— Одно из самых сильных направлений — производство патч-кордов. Какой примерно процент кабеля сейчас идет на собственные нужды, а сколько отгружается именно в формате кабеля?

— На самом деле, если смотреть весь объем выпускаемой кабельной продукции, то доля кабеля, используемого в производстве шнуров, не превышает 10–15 %. Это неудивительно, ведь кабель продается и прокладывается сотнями километров, а оптические шнуры — это все-таки короткие длины, хотя и объемы тоже немаленькие.

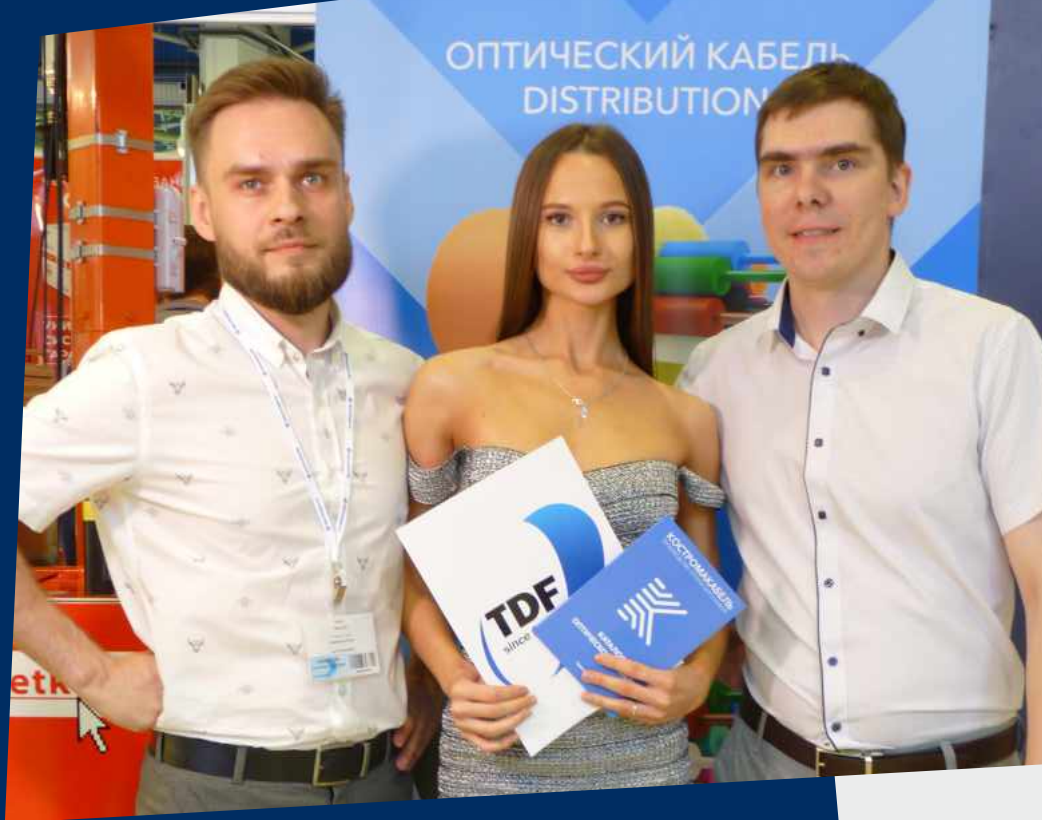
— Насколько известно, вы планируете запускать собственную платформу для обучения. Насколько это востребовано и нужно рынку, где уже, например, есть ВОЛС.ЭКСПЕРТ?

— Как вы знаете, в последнее время мы ведем активную маркетинговую работу, в том числе вовне, я имею в виду активное продвижение в социальных сетях, обновления сайтов, взаимодействие со СМИ — в частности, порталом RusCable. Сейчас в наших планах записывать много обзорных роликов по продукции, описания, сравнения. Чтобы люди могли открыть ютуб, посмотреть обзор и выбрать для себя подходящие продукты. Одной из идей, действительно, является запуск серии обучающего контента. Будем стараться предоставлять интересную полезную информацию, чтобы люди могли открыть для себя что-то новое, научиться чему-то, возможно, посмотреть на какие-то моменты под другим углом.

Мы хотим и планируем привлекать экспертов в области прокладки ВОЛС, построения СКС, чтобы они делились своими мыслями, секретами, лайфхаками и т.д. Надеюсь, будет интересно, полезно и не скучно!

— На выставку «СВЯЗЬ-2021» привезли еще и шкафы NTSS. Расскажите подробнее об этом направлении работы. Будет ли кабель под брендом NTSS и как вообще планируется разделять линейки продуктов — «КОСТРОМАКАБЕЛЬ», NTSS, «Эмилинк»?

— Как уже сказал выше, «ЭМИЛИНК» — это производственная группа, компания, и помимо собственных брендов NTSS и «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» мы планируем продвигать продукцию наших партнеров. Что я имею в виду? В настоящее время мы ведем активную работу по модернизации сайта ЭМИЛИНК.РУ и делаем из него большую интернет-площадку, мультибрендовый интернет-магазин, где будут продаваться товары и других брендов. В идеале, мы хотим сделать большой электронный гипермаркет телекоммуникационных товаров. Если говорить о кабельном направлении — кабели NTSS есть, они существуют, это внутриобъектовые кабели (в частности, кабели для оптических шнуров производим под брендом NTSS), распределительные кабели, кабели для «последней мили», FTTH. Продукция же «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» — это кабели DROR, магистральные кабели. То есть в целом другой вид продукции.



— У вас идет активная модернизация производства. Расскажите о планах развития кабельного производства

— С одной стороны, мы работаем над модернизацией существующего производства и производственных линий, с другой стороны — над расширением ассортимента выпускаемой продукции. В скором времени вы увидите магистральные волоконно-оптические кабели для прокладки в кабельную канализацию, самонесущие подвесные кабели, как многомодульной конструкции, так и с одним модулем. Также планируем выпускать кабели с легкой металлической броней для прокладки в грунт и производства бронированных кабельных сборок малого диаметра.

— Что с качеством продукции? Насколько я понимаю, «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» стремится быть в среднем ценовом сегменте, и у вас далеко не самый дешевый оптический кабель на рынке.

— Вы знаете, я оптимист по натуре и верю в чудеса по жизни, но если говорить про стоимость кабельной продукции, то нам приходится довольно часто отвечать нашим клиентам на вопрос «Почему у вас дороже чем у...» в таком ключе: чудес нет, имея в виду, что есть высокое качество и соответствующая цена, либо низкая цена и плохое качество. Хороший кабель делается из дорогих материалов, поэтому и его стоимость соответствующая. Да, есть дешевый кабель на рынке, но у него будет тоньше оболочка, меньше силовые элементы, хуже гидрофобный наполнитель и т.п. Завод «КОСТРОМАКАБЕЛЬ» не конкурирует с производителями дешевого некачественного кабеля, потому что мы дорожим своим именем, своей репутацией, и не готовы ради цены снижать качество!

Более того, как правило, доля стоимости кабеля в общем объеме строительства, проектов, решений довольно низкая, соответственно, экономя на кабеле, клиенты очень сильно рискуют, поэтому либо не идут на это, либо, однажды обжегшись, больше не повторяют этих ошибок. Слава богу, клиенты это понимают, и к нам идут!

— Будет ли реализована «система» и «системная гарантия» на ваши продукты, включая решения «ЭМИЛИНК» и NTSS?

— Да, на решениях «ЭМИЛИНК» могут быть построены (и уже построены сотни раз) комплексные системы СКС, включающие в себя максимальный набор нашей продукции: металлические конструктивы, в зависимости от решения, кабели, шнуры, медную подсистему СКС. При выполнении определенных условий (полный набор компонентов, правильный монтаж, прохождение необходимых проверок (прохождения сигнала, затухания и т.д.) мы предоставляем системную гарантию 25 лет, с выдачей соответствующего гарантийного сертификата. Если в течение данного периода на объекте что-то выходит из строя (разумеется, при правильной эксплуатации), мы направляем своих технических специалистов, разбираемся в проблеме и в случае технических проблем в нашей продукции производим соответствующую замену. Это также говорит о профессиональном подходе и максимально высоком качестве, а также уверенности в наших продуктах! Поэтому обращайтесь к нам, будем рады видеть вас в числе наших клиентов, а возможно, и дистрибьюторов!

— Спасибо за интервью. Это будет полезно для понимания рыночной ситуации.

Беседовал Сергей Кузьминов / RusCable.Ru

Искал кабель?
Сначала проверь на tdkss.ru

КАБЕЛЬСТРОЙСЕРВИС

ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ

Рубрика «Фото недели» выходит
при поддержке ТК «КабельСтройСервис»



Фото недели

Кабельный коллектор «Автозаводский»,
расположенный в ЮАО г. Москвы

Фото: ©RusCable.Ru / 18.03.2017 года

ВВГнг(А)-LS 3x1,5 в наличии



tdkss.ru

info@kabelstroyservice.ru

**БОЛЬШИЕ
КАБЕЛЬНЫЕ
СКЛАДЫ**

МОСКВА

г. Москва, г.о. Щербинка,
Симферопольское шоссе д. 22, с. 1

СИМФЕРОПОЛЬ

Крым, г.Симферополь,
ул.Генерала Васильева 30Н.

Актуальная тема

УТИЛЬСБОР НА КАБЕЛЬ В КАЗАХСТАНЕ

В июне 2021 года правительством Казахстана были изданы три приказа, которые на первый взгляд не имеют отношения к внешнеэкономической деятельности и направлены на решение внутренних вопросов. Согласно первому приказу, в Перечень РОП включена кабельно-проводниковая продукция. Второй приказ устанавливает ставку утильсбора для отходов КПП в размере 5% от стоимости новой продукции. Третий приказ утверждает Правила стимулирования производства КПП в Казахстане.

При внимательном изучении всех трех нормативно-правовых актов выясняется, что все они преследуют только одну цель – установление барьера для производителей КПП из Российской Федерации и других стран ЕАЭС. Напомним, что кроме Казахстана, ни в одной стране Евразийского союза не взимается утильсбор на КПП. Причина понятна – кабельных отходов нет в мусоре, следовательно, система РОП не может обеспечить их сбор и утилизацию. Однако данный факт не смутил наших казахстанских партнеров, и они пошли еще дальше. В Экологический кодекс РК и другие документы, примененные для обоснования утильсбора, был введен новый термин «экологически безопасная кабельно-проводниковая продукция». Единственное, что авторы термина забыли сделать, так это указать, в каком стандарте регламентируются требования к «экологически безопасному» кабелю. Кроме этого, также весьма странным является привязка ставки утильсбора к цене нового товара в размере 5%! Видимо, в Казахстане цена товара оказывает критическое влияние на окружающую среду. Зачем же понадобилось притягивать проблемы экологии к несуществующим в свободном доступе кабельным отходам?

Все перечисленные странности находят объяснение в Правилах стимулирования казахстанских производителей КПП. Оказывается, что при ввозе в Казахстан или при производстве кабельной продукции внутри страны и импортеры, и заводы обязаны платить утильсбор Оператору РОП. Далее, согласно Правилам, РОП производит финансирование казахстанских производителей, возвращая им ранее уплаченный утильсбор. Непременным условием для получения стимулирования от РОПа является выполнение всех технологических операций только в Казахстане. То есть, утилизационный платеж в РК оплачивается исключительно на импортируемую кабельно-проводниковую продукцию! Другими словами, в Казахстане ввели заградительную таможенную пошлину на КПП из других стран, хотя и постарались ее максимально замаскировать заботой об экологии.

Ассоциация «Электрокабель» совместно со многими предприятиями Российской Федерации и Республики Беларусь обратились с заявлением в Евразийскую Экономическую комиссию о нарушении норм договора о ЕАЭС и создании заградительной меры казахстанской стороной для партнеров по союзу.

16 июля в ЕЭК состоится совещание по вопросу введения утилизационного платежа на КПП в Республике Казахстан.



ПРЯМОЙ ЭФИР / 2 ИЮЛЯ 2021 ГОДА
RusCable Live
 Прямые трансляции

КАЗАХСТАН ПРОТИВ РОССИИ

СМОТРИТЕ БОЛЬШОЙ РАЗБОР СИТУАЦИИ В RUSCABLE LIVE



ИНТЕРЕСНО И НЕСКУЧНО ОБ ЭЛЕКТРОТЕХНИКЕ, БИЗНЕСЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

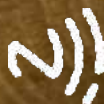
Elektr Portal

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ



Гарантия
3 года

 Bluetooth

 NFC



ПЕРВОЕ В МИРЕ
ТЕПЛОВИЗИОННОЕ
РЕЛЕ ЗАЩИТЫ



КАКТУС



Микропроцессорные технологии

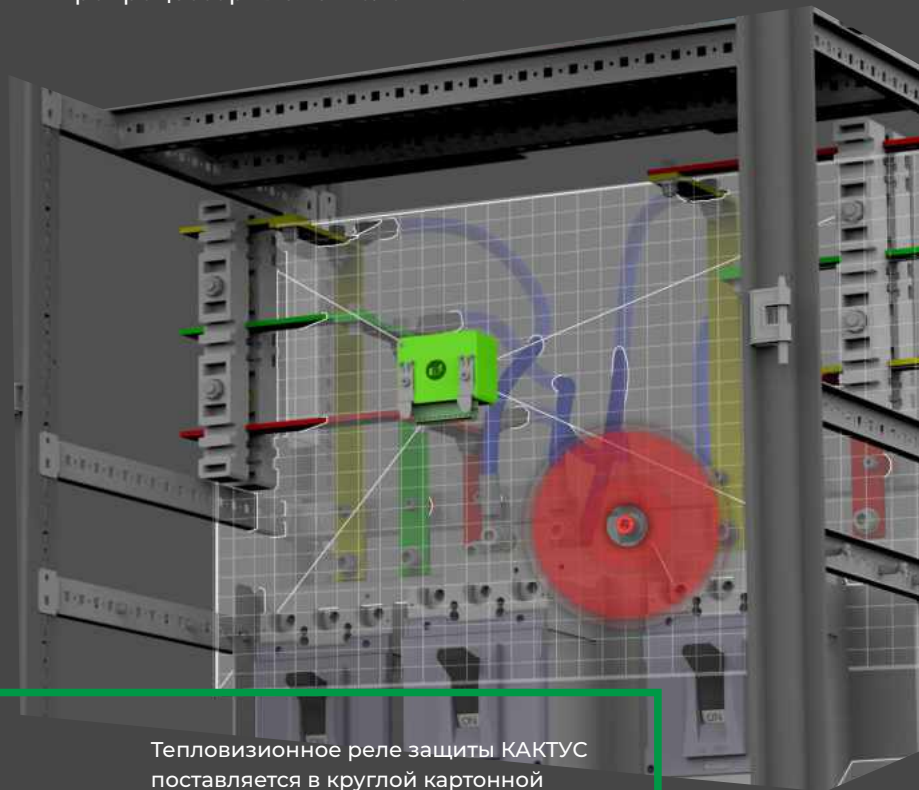


КАКТУС - НЕ ЦВЕТОК

Приходилось ли вам слышать что-нибудь про реле защиты, знаете, что это за устройство такое и для чего оно нужно? Если слышали — отлично, значит, у вас есть некое представление о данном приборе, а если не слышали — не беда, к нам на обзор попало не просто реле защиты, а тепловизионное от компании «Микропроцессорные технологии».

ТЕПЛОВИЗИОННОЕ РЕЛЕ ЗАЩИТЫ КАКТУС

КАКТУС — первое в мире тепловизионное реле защиты, способное осуществлять непрерывный мониторинг электрооборудования на наличие перегрева. Применяется на коммутационных аппаратах и группе коммутационных аппаратов для контроля температуры элементов электрооборудования 0,4–35 кВ. Так как КАКТУС непрерывно осуществляет измерение температуры, то риски возникновения перегрева или возгорания значительно снижаются, а надежность и безопасность оборудования повышаются. Итак, теперь мы знаем для чего предназначено тепловизионное реле, давайте посмотрим, что входит в его комплектацию.



КОМПЛЕКТАЦИЯ

- › ТЕПЛОВИЗИОННОЕ РЕЛЕ ЗАЩИТЫ КАКТУС;
- › НЕБОЛЬШОЙ ПЛАСТИКОВЫЙ КОНТЕЙНЕР;
- › ПОДСТАВКА ДЛЯ РЕЛЕ ЗАЩИТЫ;
- › ТЕХНИЧЕСКИЙ ПАСПОРТ.

Тепловизионное реле защиты КАКТУС поставляется в круглой картонной коробке зеленого цвета, на которой указано название устройства, наименование прибора, нанесено изображение кактуса, логотип компании, указана гарантия на прибор, сайт компании, номер горячей линии и e-mail. При открытии коробки мы видим подставку черного цвета с изображением кактуса и наименованием устройства. Под ним находится само реле, обернутое воздушно-пузырьковой пленкой, и небольшой пластиковый стаканчик, напоминающий по дизайну цветочный горшок, также обернутый в пленку. На дне коробки лежит технический паспорт прибора.

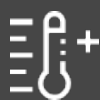


ВНЕШНИЙ ВИД И ОСОБЕННОСТИ

Теперь поговорим подробнее про сам КАКТУС. Реле представляет собой небольшое устройство, которое легко помещается в одной руке. Прибор довольно легкий, изготовлен в гладком пластиковом зеленом корпусе и имеет габаритные размеры 81x81x51 мм (с креплением).



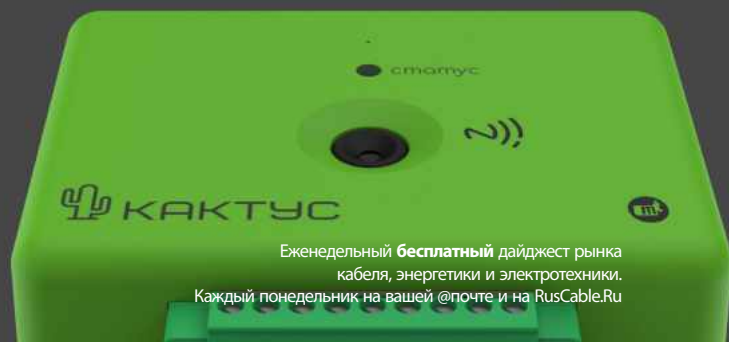
Непрерывный мониторинг



Выявление перегрева



Снижение аварий в 2 раза



Светодиод СТАТУС

- Отключен
- Светит
- Мигает



СТАТУСЫ ИНДИКАЦИИ

- Устройство выключено
- Устройство включено
- Сработала сигнализация неисправности
Причина срабатывания неактивна
- Сработала сигнализация неисправности
Причина срабатывания активна
- Сработала сигнализация перегрева
Причина срабатывания неактивна
- Сработала сигнализация перегрева
Причина срабатывания активна
- Активируется при подключении по Bluetooth
- Появление напряжения на дискретном входе

ПРОВЕРКА ОБОРУДОВАНИЯ

Проверим, как работает оборудование и рассмотрим его принцип действия. Для начала подключим реле защиты к сети, для этого вставим провода кабеля в клеммную колодку, а сам кабель подключим в розетку. Мы видим, как реле загорелось зеленым светом — прибор включен. Теперь нам надо зарегистрировать оборудование, чтобы мы могли начать им пользоваться. Для этого включаем на ноутбуке или на компьютере Bluetooth и создаем с КАКТУСом новое подключение. В это же время на сайте компании «Микропроцессорные технологии» находим тепловизионное реле защиты КАКТУС, скачиваем с сайта ПО, устанавливаем его. После установки у нас появится окно, где надо будет нажать на ПОИСК, а затем ПОДКЛЮЧИТЬСЯ к реле. Подключаемся к КАКТУСУ, и следом выскакивает окно, в котором будет указано, как можно активировать устройство: звоним в техподдержку, диктуем оператору наши ФИО, город, номер телефона, серийный номер реле, дату производства прибора. Оператор подтверждает активацию устройства, и мы начинаем его тестировать.



ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Метрологические характеристики

Диапазон измеряемых температур, °C	-40 ÷ +300
Диапазон нормируемой точности измерений температур, °C	-40 ÷ +120

Условия применения

Климатическое исполнение по ГОСТ 15150-69	УХЛ 3
Рабочий диапазон температур, °C	40 ÷ +55
Влажность при +25°C, %, не более	98
Атмосферное давление, мм. рт. ст.	550-800
Высота над уровнем моря, м, не более	2 000
Средний срок службы, не менее, лет	10
Средняя наработка на отказ, не менее, часов	125 000

Электрическая прочность

Сопротивление изоляции при нормальных климатических условиях, не менее	100 МОм при 2000 В
Испытательное переменное напряжение: дискретные входы, выходы и цепи питания	2 кВ; 50 Гц; 1 мин
Испытательное переменное напряжение: RS-485	0,5 кВ; 50 Гц; 1 мин

Более детально с техническими характеристиками можно ознакомиться на сайте производителя.



ЧУСТВИТЕЛЬНОСТЬ

Как видно, изначально реле отображает температуру помещения, но как только мы поднесли руку к прибору, температура начала резко повышаться. В итоге температура поднялась с 28 °С до 33 °С, что означает — реле исправно работает и реагирует на малейшие температурные изменения.

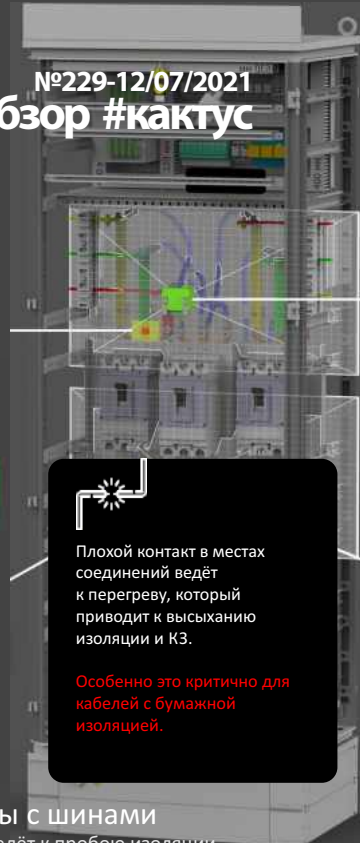
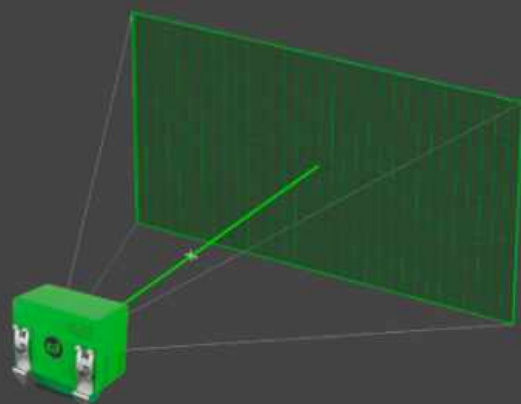
УГОЛ ОБЗОРА

У реле прямоугольная зона контроля. Угол обзора тепловизионной матрицы, заявленный разработчиками, — 110°x75°. Вся матрица разбита на участки, и каждый такой участок (пиксель), его температура фиксируются отдельно. Чем дальше будет находиться реле от поверхности контроля, тем крупнее будет пиксель. В инструкции по эксплуатации есть все предельные параметры для вычисления эффективности местоположения реле относительно поверхности контроля, которые необходимо будет посчитать при проектировании своего шкафа.



110°x75°

великолепный угол обзора!



Плохой контакт в местах соединений ведёт к перегреву, который приводит к высыханию изоляции и КЗ.

Особенно это критично для кабелей с бумажной изоляцией.

Контакты с шинами

Перегрев ведёт к пробое изоляции



Кабельная муфта

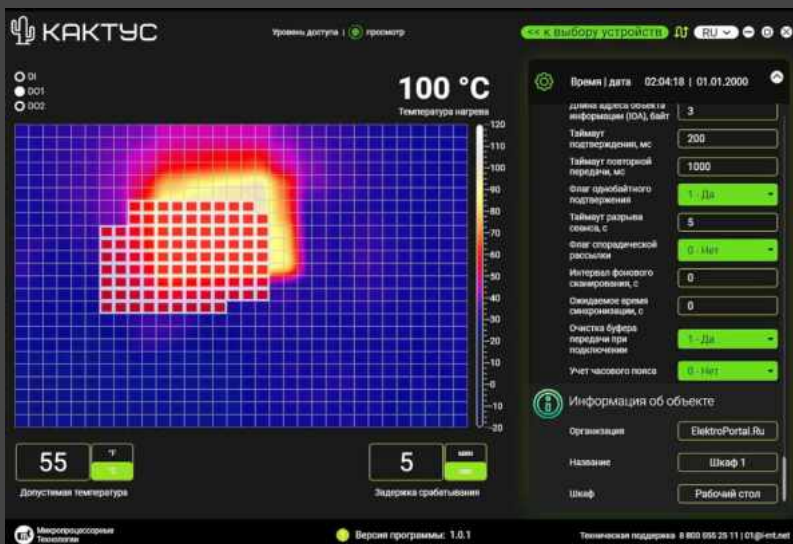
Наиболее часто повреждения встречаются в кабельной разделке



В интерфейсе программы также можно выполнить настройки связи, если они необходимы

Мы посмотрели, как КАКТУС будет реагировать на обогреватель R5MHT15 от ДКС: подключили обогреватель в сеть и поднесли его к реле. Температура резко поднялась с комнатной 28 °С до 72 °С.

Далее мы заставили реле сработать с максимальной допустимой температурой, поставим 55 °С и задержку срабатывания — минимально 5 секунд. Уже нагретый обогреватель продолжает работать, реле защиты срабатывает и показывает зону нагрева с максимально допустимой температурой. В это время справа в журнале действий появляются записи — сигнализации перегрева, где можно посмотреть, в каком конкретно пикселе перегрев, дату и время происшествия и какая была температура нагрева у каждого пикселя. Нажав на кнопку «Съем сигнализации», мы снимем все красные значения, но они по-прежнему будут доступны в журнале для просмотра и формирования полной картины работы оборудования.





ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЕ БУДУЩЕЕ

КАКТУС - ЭТО КАК APPLE

В заключение отметим, что тепловизионное реле защиты КАКТУС — электротехническое будущее, можно сказать, это Apple в электромонтажной среде. Гаджет станет неплохим решением для спасения любых контактов, соединений и электроэлементов в электротехнических шкафах от возникновения перегрева. В случае превышения допустимой температуры КАКТУС заранее предупредит об этом и даст конкретную информацию о том, где и когда происходит нагрев, тем самым поможет избежать нежелательной аварии.



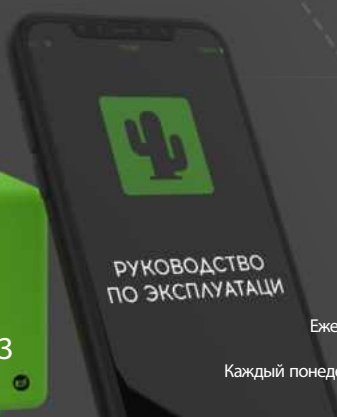
КАКТУС
ТЕПЛОВИЗИОННОЕ РЕЛЕ ЗАЩИТЫ

ЭКОСИСТЕМА

ПРЕДИКТИВНОЕ БУДУЩЕЕ



МИКРОПРОЦЕССОРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



ДСП 1422А-1425А IEK®

Аварийные светодиодные светильники

Аварийные светодиодные светильники ДСП 1422А-1425А IEK® предназначены для общего и аварийно-эвакуационного освещения общественных, производственных и подсобных помещений с повышенным содержанием пыли и влаги (IP65). Светильники ДСП 1422А-1425А имеют универсальное подключение (постоянного и непостоянного действия), время работы от БАП — 1 час. Соответствуют требованиям ГОСТ Р МЭК 60598-2-22 по аварийному освещению.



Цифровая Арктика

Оборудование ЗАО «ЗЭТО» на первой арктической цифровой подстанции

На первой в Арктике цифровой подстанции (ЦПС) 110/10 кВ «Север» применено и успешно эксплуатируется КРУЭ 110 кВ производства ЗАО «ЗЭТО». ЦПС 110/10кВ «Север» введена в эксплуатацию в прошлом году в северной части Новопортовского месторождения «Газпромнефть» — самого северного и одного из наиболее крупных разрабатываемых нефтегазоконденсатных месторождений углеводородов на полуострове Ямал. При проектировании подстанции специалисты адаптировали конструкцию здания и оборудование для работы в экстремальных климатических условиях Арктического региона, применили инновационные отечественные разработки в области элегазового оборудования, в частности КРУЭ 110 кВ производства Великолукского завода электротехнического оборудования ЗАО «ЗЭТО». Данное решение является полностью отечественной разработкой, входящей в «Реестр промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации» Министерства промышленности и торговли РФ.

STEP-модели DKC

Разработаны STEP-модели решений для систем распределения и управления электродвигателями «RAM power» и «RAM мсс»

Компания DKC дополнила базу 3D-моделей в формате STEP готовыми функциональными блоками для монтажа большинства серий автоматических выключателей «RAM power» и выкатными функциональными блоками, элементами конструкций и контактных групп «RAM мсс». Теперь в базе данных моделей и чертежей DKC содержится полный перечень моделей для проектирования НКУ. STEP-модели могут использоваться в различных системах автоматизированного проектирования.



DEWALT DCH172N: новинка среди перфораторов

DEWALT представила новый малогабаритный аккумуляторный перфоратор. Это компактная и легкая модель для продолжительной работы в вертикальном положении. DEWALT DCH172N не пришел на смену DCH133N, а лишь дополняет модельный ряд еще более миниатюрной версией. Модель обладает рядом преимуществ:

- Антивибрационная система AVC. Плавающая задняя и демпферная дополнительная рукоятки значительно снижают уровень вибрации.
- Константная электроника. Поддержание постоянной мощности и оборотов под нагрузкой
- Переключатель режимов с синхронизатором. Легкий выбор режимов работы без «заеданий» и лишних усилий
- Электронная система защиты от перегрузок. Защита от «обратного удара» в случае заклинивания оснастки
- Узел крепления «ланьярда» Lanyard Ready. Возможность установки страховочного узла от падения инструмента при работе на высоте.
- Поясная клипса. Возможность ее установки слева и справа
- Яркая светодиодная LED подсветка. Максимальное освещение рабочей области
- Реверс и блокировка от случайного включения. Две функции в одном переключателе. Блокировка включения в среднем положении.



BOSCH GOF 130 сетевой фрезер с высокой производительностью

Компания BOSCH презентовала свою новинку GOF 130 Bosch Professional — сетевой фрезер с высокой производительностью в доступном исполнении. Функция постоянной скорости на 20 % увеличивает эффективность резания. Удобное управление с легким доступом к кнопкам регулировки скорости и кнопки переключения на рукоятках, а также провод длиной в три метра позволяют с легкостью маневрировать инструментом. Защита от перегрузок обеспечивает двигателю долгий срок службы, что дает увеличенное количество погружений: 10000+ раз погружений в пыльных условиях. Замена фрез возможна двумя способами: нажатием кнопки блокировки шпинделя или двумя гаечными ключами. Безопасность пользователя осуществляется фиксированием выключателя, случайное включение инструмента невозможно, также исключается повторное самопроизвольное включение после внезапного прекращения подачи электроэнергии. Подробнее о новинке и технических характеристиках читайте на портале.



Касперский Phone Теперь не только антивирус

Осенью этого года в России будет представлен защищенный смартфон, который невозможно взломать. Об этом сообщил Евгений Касперский — глава компании по разработке антивирусного программного обеспечения. Как отметил сам Евгений, новое устройство не будет обычным телефоном. «То есть там не будет музыки, всяких соцсетей и прочих «вкусных» прибамбасов», — уточнил он. С устройства можно звонить, будет интернет, мессенджер, почта, офис, но все это будет сильно ограничено для того, чтобы не нарушать концепцию безопасности. Новинку уже заказали крупные корпорации, чтобы сотрудники «имели гарантированно безопасный доступ к инфраструктуре и конфиденциальной информации». Касперский предпочел не называть, какие именно компании будут пилотировать смартфон.





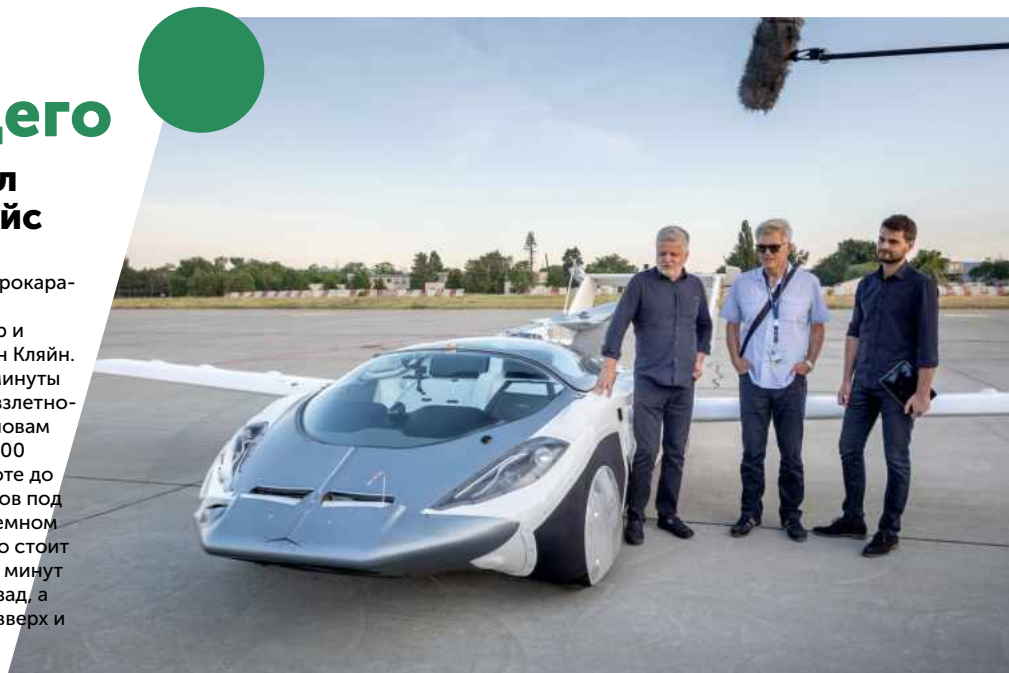
ANAFI Ai от Parrot беспилотник с поддержкой 4G

Компания Parrot в 2021 году представит новинку — складной дрон ANAFI Ai с поддержкой сетей 4G, который способен отслеживать от операторского пульта качество сигнала Wi-Fi. Квадрокоптер оснащен LTE-модемом, поэтому он может работать на большом расстоянии от оператора. Новинка отличилась продолжительностью автономной работы и складной конструкцией. Квадрокоптер обладает небольшими габаритами, на полную предполетную подготовку устройства, по словам производителя, уходит около одной минуты. Заявленная автономность беспилотника, оснащенного аккумулятором на 6800 мАч, составляет 32 минуты, а максимальная скорость достигает 54 км/ч.

Летающие машины будущего

Klein Vision AirCar совершил первый междугородний рейс

В июне этого года состоялся первый успешный междугородний полет длительностью в 35 минут аэрокара-трансформера из аэропорта Нитра в Братиславу. Создателем аэрокара стал талантливый конструктор и основатель компании Klein Vision профессор Стефан Кляйн. AirCar превращается из автомобиля в самолет за 2 минуты 15 секунд, после чего может взлететь с небольшой взлетно-посадочной полосы с двумя людьми на борту. По словам Стефана Кляйна, аэрокар может пролететь почти 1000 километров со средней скоростью 170 км/ч на высоте до 2,5 километра. Klein Vision AirCar уже отлетал 40 часов под контролем Управления гражданской авиации. В наземном варианте AirCar похож на спорткар гонок Ле-Ман. Но стоит лишь нажать на кнопку, как он в течение менее трех минут трансформируется в самолет: хвост выдвигается назад, а сложенные по бокам крылья сначала поднимаются вверх и затем, как положено, «расправляются».



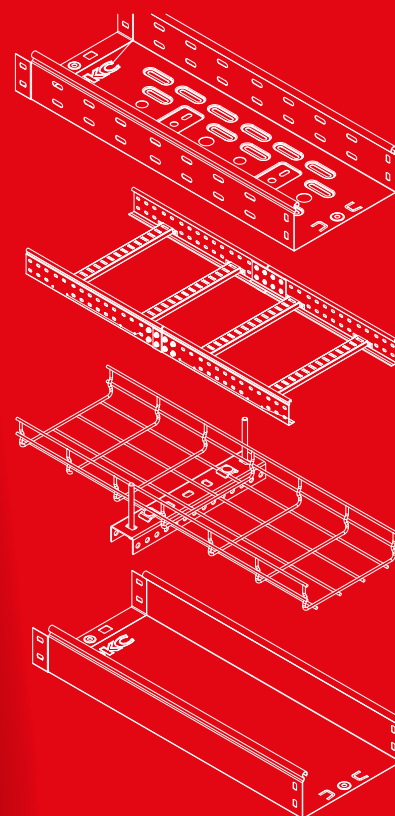
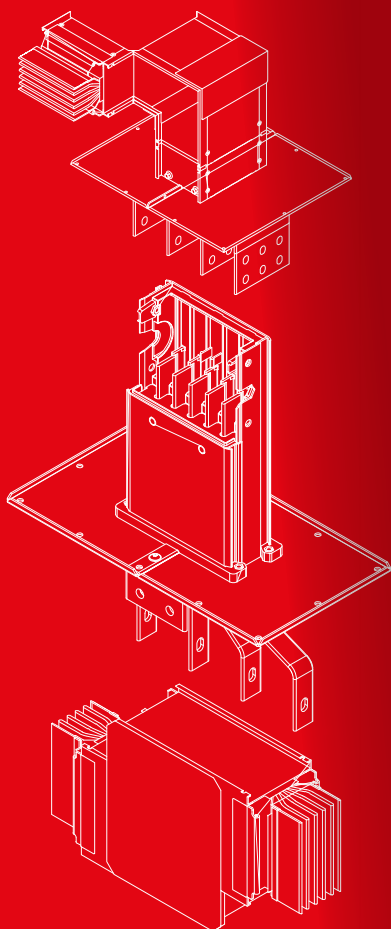
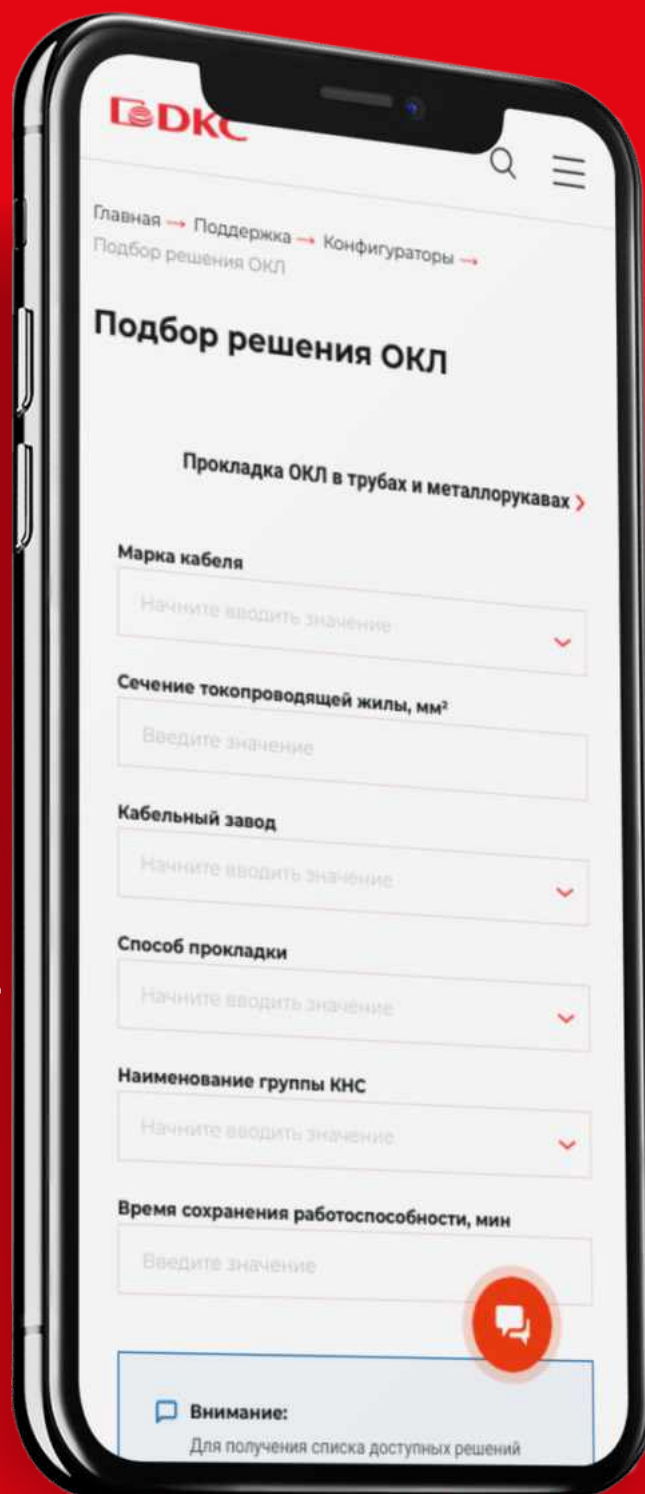
Hadean Новая линейка электроскейтбордов

Компания Evolve представила новую линейку электроскейтбордов Hadean. Борды изготовлены из углеродного волокна и способны разогнаться до 50 км/ч. У Hadean тонкая платформа, но при этом достаточно прочная, что гарантирует безопасную интеграцию в нее электронной начинки и системы питания нового поколения, а также выходов системы охлаждения. Элементы конструкций электроскейтбордов изготовлены из материала, используемого в современной авиации и суперкарах класса люкс — литого углеродного волокна. Все эти особенности в итоге обеспечивают Hadean 20-процентный прирост скорости (с 42 до 50 км/ч) и 30-процентное увеличение дальности по сравнению с GTR (с 50 до 65 км). В отличие от линейки GTR, изменился и пульт ручного управления. Он расположен в раме из легкого сплава. С его помощью пользователь ускоряется, тормозит, включает аварийное освещение и световой индикатор уровня зарядки батареи. Hadean будет выпускаться в нескольких версиях. Цена модели Hadean Carbon Street начинается с 2900, а Bamboo — с 2550 долларов.



Подберите свою ОКЛ в удобном конфигураторе!

DKC - лидер рынка по количеству сертификатов на ОКЛ и предоставляет широкие возможности для проектирования и закупок



Vibrosonic

Слуховая контактная линза

«Слуховая контактная линза» — это абсолютно новый тип устройства для компенсации дефектов слуха, разработанный немецкой компанией Vibrosonic. Это обусловлено его спецификой – передающая часть гаджета непосредственно контактирует с барабанной перепонкой. Аппарат состоит из трех компонентов: двух внутренних модулей (слуховая контактная линза и модуль слухового канала) и наружного модуля с процессором и батареей. Внутренние компоненты надежно фиксируются внутри уха; наружный модуль носится за ухом и может быть удален. Слуховая контактная линза представляет собой динамик, который устанавливается непосредственно на барабанную перепонку, передающую вибрации слуховым косточкам. Такое строение аппарата помогает передавать звук без каких-либо посторонних шумов посредством прямого механического воздействия на структуры внутреннего уха.

Аппарат Vibrosonic alpha состоит из трех компонентов: двух внутренних модулей (слуховая контактная линза и модуль слухового канала) и наружного модуля с процессором и батареей. Внутренние компоненты надежно фиксируются внутри уха; наружный модуль носится за ухом и может быть удален. Слуховая контактная линза представляет собой динамик, который устанавливается непосредственно на барабанную перепонку, передающей вибрации слуховым косточкам. Такое строение аппарата помогает передавать звук без каких-либо посторонних шумов посредством прямого механического воздействия на структуры внутреннего уха.



ИТ для цифровой электроэнергетики

Продолжается регистрация участников и спикеров на семинар НИК D2 РНК СИГРЭ

Национальный исследовательский комитет (НИК) D2 РНК СИГРЭ приглашает специалистов и экспертов отрасли 15 июля 2021 г. в 11:00 (мск) принять участие в семинаре «Информационные технологии и телекоммуникации в создании цифровой электроэнергетики: драйверы, решения, возможности и риски с учетом опыта СИГРЭ». Семинар состоится в формате онлайн-конференции. Участие в вебинаре бесплатное. В рамках семинара будут рассмотрены следующие актуальные темы:

- Стратегия и тактика перехода к цифровой энергетике.
- Особенности создания систем управления, передачи и обработки информации в энергосистемах.
- Решения по информационной безопасности в составе АСУТП объектов управления.

СИГРЭ В2 и С6

Приглашаем к работе в новых рабочих группах исследовательских комитетов

ТК РНК СИГРЭ информирует о создании в рамках исследовательского комитета (СК) и и приглашает к работе в группах:

В2 – новой рабочей группы (WG) TOR-WG B2.85_Emergency Restoration Systems for Overhead Lines - Guide for Design, Planning and Installation.

С6 – новой рабочей группы (WG) TOR-WG C6.44_Nodal Value of Distributed Renewable Energy Generation.

POLYMERPLAST®

Эпизод 1 - История ПВХ

КАК ПВХ ВЫБРАЛСЯ
ИЗ ПРОБИРКИ?

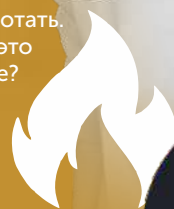
ПОДКАСТ

Poly- мерный

Документальный подкаст Евгении Амелехиной о том, как разобраться в кабельных полимерах и стать немножечко компаундером. Уровень сложности — легкий, а финальный босс — практически непобедимый. Евгении нужно пройти путь от полного «нуля» до «профессионала», чтобы устроиться на работу в полимерную компанию или на кабельный завод. Получится ли у Евгении понять пластику достаточно, чтобы полноценно работать. Реально ли научиться отличать ТЭП от резины и ЭРП от сшитого полиэтилена? ПВХ - это вредно или сойдет? Какая кабельная оболочка в топе, а что уважают реально в Европе? Слушайте первый сезон «Полимерного подкаста», который мы делаем вместе с Полимерпласт и Полимерхолдинг.

Слушайте на сайте kabel.fm

Или вбивайте в поиск «На проводе» «RusCable» и Kabel.FM в приложении для подкастов



▶ **Слушайте на Кабель.FM уже сейчас!**



Подкаст «На проводе»

Все разговоры записываются, а все ли они прослушиваются? В подкасте «На проводе» мы испытываем отраслевые компании на умение общаться и вести переговоры по телефону. Обсуждаем новые темы и анализируем ошибки вместе с экспертом программы.



Аудиоверсия RusCable Review

Еженедельное шоу RusCable Review в аудиоформате. Главные новости кабельного бизнеса, энергетики и электротехники в легком формате с комментариями и эффектами от бессменной ведущей Елизаветы Коробковой. Делаем новости интересными!



Аудиоверсия RusCable Live

Каждую пятницу в дневном прямом эфире RusCable Live обсуждаем ключевые новости рынка и общаемся с интересными собеседниками из отрасли. А не дадут заскучать постоянные рубрики «Инспекция по соцсетям» и «Ретроспектива» и интерактив со зрителями из чата эфира.

Слушайте там, где привыкли

RusCable
Кабель FM
Подкасты о кабельном бизнесе, энергетике и электротехнике

Слушать
в Google Подкастах

Слушайте
ВКонтакте

Послушайте на
Яндекс Музыке