cigré
Российский Национальный Комитет
ПОДКОМИТЕТ B1
«Изолированные кабели»

ТАТКАБЕЛЬ

Существующие барьеры в развитии экспорта кабельной продукции и пути их решения

Фаниль Фаритович Динмухаметов

21 марта 2017 года

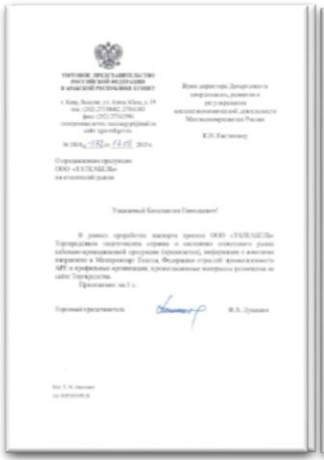
ТАТКАБЕЛЬ

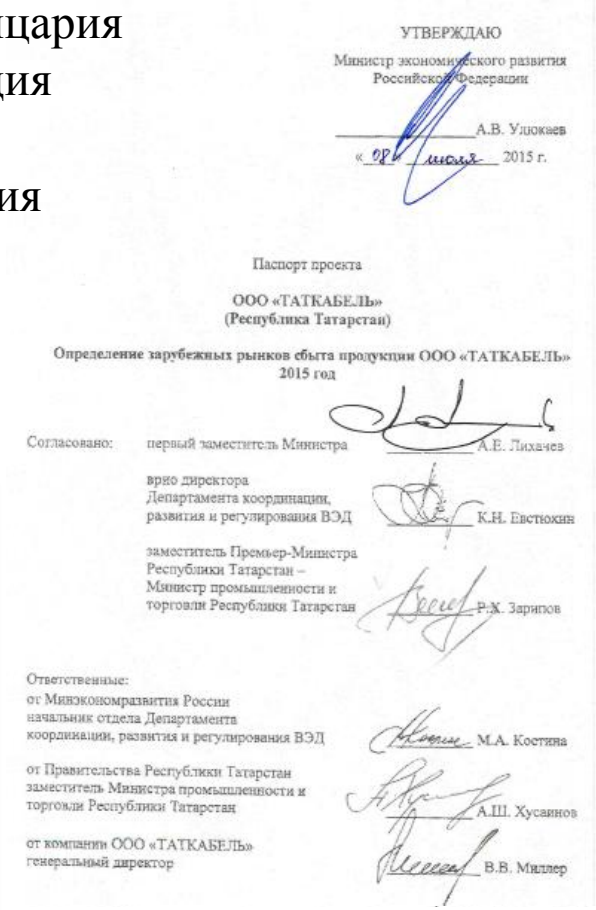
cigré Российский Национальный Комитет

ПОДКОМИТЕТ B1 «Изолированные кабели»

Проработка возможности выхода завода «ТАТКАБЕЛЬ» на рынок 37 стран:

1. Австралия
2. Алжир
3. Аргентина
4. Армения
5. Бельгия и Люксембург
6. Болгария
7. Бразилия
8. Венгрия
9. Вьетнам
10. Дания
11. Египет
12. Индия
13. Иран
14. Испания
15. Казахстан
16. Киргизия
17. Куба
18. Литва
19. Малайзия
20. Марокко
21. Нидерланды
22. Норвегия
23. Пакистан
24. Польша
25. Сербия
26. Словакия
27. Таджикистан
28. Таиланд
29. Туркменистан
30. Узбекистан
31. Украина
32. Финляндия
33. Чехия
34. Швейцария
35. Швеция
36. ЮАР
37. Япония





УТВЕРЖДАЮ
Министр экономического развития Российской Федерации
_____ А.В. Улюкаев
«08» июля 2015 г.

Паспорт проекта

ООО «ТАТКАБЕЛЬ»
(Республика Татарстан)

Определение зарубежных рынков сбыта продукции ООО «ТАТКАБЕЛЬ» 2015 год

Согласовано: первый заместитель Министра _____ А.Е. Лихачев

врио директора Департамента координации, развития и регулирования ВЭД _____ К.Н. Евстюхин

заместитель Премьер-Министра Республики Татарстан – Министр промышленности и торговли Республики Татарстан _____ Р.Х. Зарипов

Ответственные:
от Минэкономразвития России начальник отдела Департамента координации, развития и регулирования ВЭД _____ М.А. Костина

от Правительства Республики Татарстан заместитель Министра промышленности и торговли Республики Татарстан _____ А.Ш. Хусаинов

от компании ООО «ТАТКАБЕЛЬ» генеральный директор _____ В.В. Миллер

Основные барьеры сдерживающие экспорт кабельной продукции:

1. Отсутствие ценового разрыва как на внутреннем, так и на международных рынках между российскими продуктами и их зарубежными аналогами

2. Отсутствие возможности подтверждения соответствия кабельной продукции международным и национальным стандартам различных стран на территории России

3. Высокая конкуренция на международном рынке

4. Высокие инвестиции в НИОКР основных мировых производителей

5. Защищенные международные рынки

1. **Отсутствие ценового разрыва как на внутреннем, так и на международных рынках между российскими продуктами и их зарубежными аналогами**

Для создания ценового разрыва между российскими и зарубежными заводами необходимо обратиться к себестоимости готовой кабельной продукции. Себестоимость кабельной продукции, как и любой другой продукции, складывается из цен на сырье и тут существует огромная зависимость от двух факторов:

1. **100% зависимость от валюты**
2. **Отсутствие в России производства необходимых полиэтиленов**

Для решения этих двух вопросов хочу предложить следующие мероприятии:

1. **Нахождение мер для снижения зависимости кабельных заводов от цен на LME, при условии использования российских металлов, а это от 60 до 80% себестоимости продукции**

ТАТКАБЕЛЬ

cigré Российский Национальный Комитет

ПОДКОМИТЕТ В1 «Изолированные кабели»

2. Организация производства сшитого полиэтилена и композиционных материалов для кабелей на высокое и сверхвысокое напряжение (энергетического назначения)

2.1 На заводе «Нижнекамскнефтехим» освоено новое направление – бимодальный полиэтилен для производства оболочки силовых кабелей, напряжением до 330 кВ. Нижнекамский полиэтилен может быть применен как альтернатива импортному материалу в производстве силовых кабелей. Данный материал уже применен как на заводе «ТАТКАБЕЛЬ», так и на других кабельных заводах России.

«НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»
ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
г. Нижнекамск, Республика Татарстан, 423574

«НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»
АЧЫК АКЦИОНЕРЛЫК ЖӘМГЫЯТЕ
Түбән Камա шәһәре, Татарстан Республикасы, 423574

№ 3152-Пр/т "07" 11 2016 г.

УТВЕРЖДАЮ
Первый заместитель генерального директора – главный инженер
И.Г. Шарифуллин
«10» 11 2016 г.

ПРОТОКОЛ
встречи представителей ООО «ТАТКАБЕЛЬ» и ПАО «Нижнекамскнефтехим» согласно исполнения п.1 Протокола поручений №ПР-178 Президента РТ от 08.06.2016 года

ПРИСУТСТВОВАЛИ:
от ПАО «Нижнекамскнефтехим»
Заместитель коммерческого директора (по продвижению полимеров) — М.Г. Фатыхов
Зам. главного технолога — Д.А. Максимов
Начальник лаборатории НТЦ — И.И. Салахов
Зам. начальника ПТО Завода Пластиков — Х.Ш. Закиянов
Руководитель группы по СиНСИ — О.В. Шувалова
Начальник отдела ОПРиИД ТУ — И.А. Хасанов

от ООО «ТАТКАБЕЛЬ»
Главный технолог — А.Ю. Бескоровайный
Руководитель отдела маркетинга — С.А. Григорьев

ПОВЕСТКА:
1) Обсуждение результатов испытаний кабельной оболочки на основе полиэтилена PE6146KM в рамках импортозамещения. ООО «ТАТКАБЕЛЬ» представил протокол с положительными результатами типовых испытаний оболочки из полиэтилена марки PE6146KM, наложенной на кабель напряжением 110 кВ с сечением жилы 2500 мм^2.

2) Ознакомление с презентацией ООО «ТАТКАБЕЛЬ» по объемам рынка поставок в Россию пероксидносшиваемого полиэтилена. Обсуждение возможности освоения производства данного материала на мощностях ПАО «Нижнекамскнефтехим», а также возможного сотрудничества в этой области со стороны ООО «ТАТКАБЕЛЬ».

Рабочая группа

ПОДКОМИТЕТ В1 «Изолированные кабели»

НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ

Министерство промышленности и торговли Республики Татарстан

ТАТКАБЕЛЬ

РЦИ ХИМТЕХ

RusCable.Ru

ТАТКАБЕЛЬ

cigré Российский Национальный Комитет

ПОДКОМИТЕТ В1 «Изолированные кабели»

2.2 Подкомитет В1 ведет еще два направления – это создание в России **производства безгалогенновых композиций** и создание **производства сшитого полиэтилена**, для кабелей на высокое и сверхвысокое напряжение.

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

ТАТАРСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ ПРЕЗИДЕНТЫ

ПРОТОКОЛ 08.06.2016

БЕРКЕТМӘ № ПР-178

поручений
по итогам посещения предприятий ГК «ИНВЭНТ»

1. Министерству промышленности и торговли Республики Татарстан совместно с ГК «ИНВЭНТ» создать рабочую группу с привлечением представителей ОАО «ТАИФ», ПАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг», ПАО «Нижнекамскнефтехим», ООО «ТАТКАБЕЛЬ», АО «РциХимТех» для изучения вопросов импортозамещения полимерных материалов кабельного производства на производственных площадках участников рабочей группы по следующим направлениям:

создание в Республике Татарстан производства по выпуску композиций сшитого полиэтилена различных типов в зависимости от назначения кабельной продукции (силанольносшиваемых для низковольтных кабелей, пероксидносшиваемых для кабелей на среднее напряжение, пероксидносшиваемых для кабелей на высокое и сверхвысокое напряжение);

создание в Республике Татарстан производства полиэтиленовых компаундов на основе бимодального полиэтилена низкого давления для защитных оболочек высоковольтных кабелей;

создание в Республике Татарстан производства безгалогенных компаундов на полиолефиновой основе для изоляции, внутренней и наружной оболочки пожаробезопасных кабелей.

Президент
Республики Татарстан Р.Н. Минниханов

Рабочая группа

ПОДКОМИТЕТ В1 «Изолированные кабели»

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ

НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ

ТАТКАБЕЛЬ

РЦИ ХИМТЕХ

Министерство промышленности и торговли Республики Татарстан

ТАТАРСТАН

RusCable.Ru

2. Отсутствие возможности подтверждения соответствия кабельной продукции международным и национальным стандартам различных стран на территории России

В российских ИЦ отсутствует возможность подтверждения соответствия международным требованиям, так как:

- Нет необходимой испытательной базы;
- Нет необходимой области аккредитации.

В связи с этим российские кабельные заводы вынуждены проходить испытания за рубежом. Подобные испытательные центры имеются в Европе, но для российских компаний существует ряд недостатков:

- Дорогая логистика;
- Высокие цены за испытания.

KEMA

Type test Certificate of complete type test

TATCABLE LLC

Republic of Tatarstan, Russia

has successfully passed the type test sequence on a `

power cable system

Type: Power cable (F)2XS(FL)2Y 1 x 2000 / 150

Ratings: 190/330 (362) kV, 1 x 2000 mm², Cu, XLPE

The test object passed the required clauses of

IEC 62067

The test results are recorded in Certificate No.

TIC 1058-11

This Certificate is issued on 31 January 2012

KEMA Nederland B.V.

S.A.M. Verhoeven
Director Testing, Inspections & Certification The Netherlands

Copyright © KEMA Nederland B.V.
Please note that this document has been issued for information purposes only, and that the original bound and sealed paper copy of the Certificate including the results of the tests of the apparatus will prevail. This document does not imply that KEMA has certified or approved any apparatus other than the specimen tested.

Experience you can trust.

Испытательный центр завода «ТАТКАБЕЛЬ»

ТАТКАБЕЛЬ

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ИСПЫТАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР

cigré Российский Национальный Комитет

ПОДКОМИТЕТ B1 «Изолированные кабели»

Соглашение предусматривает:

- Совместные испытания кабельной продукции;
- Разработку методов и методик проведения испытаний;
- Поддержку и развитие кадрового потенциала;
- **Развитие экспорта кабельной продукции.**

СОГЛАШЕНИЕ
О СОТРУДНИЧЕСТВЕ И ВЗАИМОДЕЙСТВИИ

г. Париж, Франция «23» августа 2016 г.

Публичное акционерное общество «Федеральный испытательный центр», именуемое в дальнейшем ПАО «ФИЦ», в лице Генерального директора Александра Леонидовича Дюжинова, действующего на основании Устава, с одной стороны, и

Общество с ограниченной ответственностью «ТАТКАБЕЛЬ», именуемое в дальнейшем ООО «ТАТКАБЕЛЬ», в лице Генерального директора Виктора Владимировича Миллера, действующего на основании Устава, с другой стороны, в дальнейшем совместно именуемые Стороны,

– учитывая важность долгосрочных партнерских отношений, и принимая во внимание общие интересы в сфере проведения испытаний, аттестации и сертификации электротехнического оборудования;

– стремясь консолидировать усилия в области подготовки квалифицированных кадров для работы в сфере испытаний и диагностики оборудования;

– констатируя необходимость приложения совместных усилий компаний-производителей и испытательных лабораторий для повышения надежности производимого в стране оборудования и создания условий для импортозамещения;

– понимая необходимость развития импортозамещающих продуктов, имеющих экспортный потенциал;

– признавая высокий потенциал в области разработки и производства электротехнического оборудования ООО «ТАТКАБЕЛЬ», а также широкий спектр возможностей создаваемого ПАО «ФИЦ» испытательного центра;

заключили настоящее соглашение о сотрудничестве (в дальнейшем – Соглашение) о нижеследующем:

1. Предмет соглашения

1.1. Стороны настоящего Соглашения намерены развивать всестороннее сотрудничество по консолидации усилий в области:

- совместных испытаний электротехнического оборудования;
- разработки методов и методик проведения испытаний;
- поддержки и развития кадрового потенциала;
- развития экспорта электротехнической продукции;
- разработки и создания электротехнического оборудования как для ПАО «ФИЦ», так и для применения на объектах ПАО «Россети».

Испытательный центр завода «ТАТКАБЕЛЬ»

ТАТКАБЕЛЬ

cigré Российский Национальный Комитет

ПОДКОМИТЕТ В1 «Изолированные кабели»

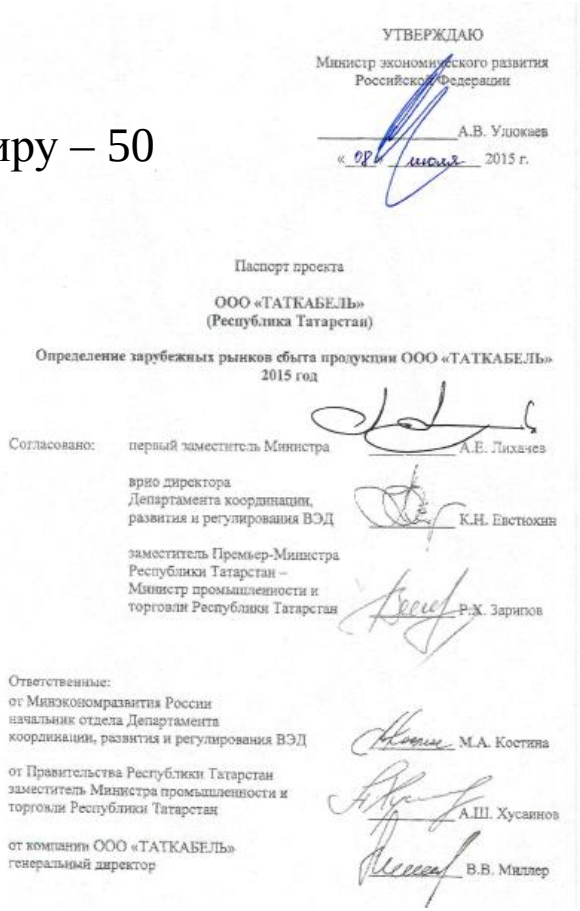
3. Высокая конкуренция на международных рынках

Prysmian Group

- Выручка в 2015 году – 7,5 млрд. евро
- Количество дочерних компаний по миру – 50
- Количество заводов в мире – 88
- Количество научных центров – 17
- Количество сотрудников – 19 000

Nexans

- Выручка в 2015 году – 6,2 млрд. евро
- Количество заводов в мире – 40
- Количество сотрудников – 26 000



УТВЕРЖДАЮ

Министр экономического развития Российской Федерации

А.В. Улюкаев

«08» июля 2015 г.

Паспорт проекта

ООО «ТАТКАБЕЛЬ»
(Республика Татарстан)

Определение зарубежных рынков сбыта продукции ООО «ТАТКАБЕЛЬ» 2015 год

Согласовано: первый заместитель Министра А.Е. Лихачев

врио директора Департамента координации, развития и регулирования ВЭД К.Н. Евстюхин

заместитель Премьер-Министра Республики Татарстан – Министр промышленности и торговли Республики Татарстан Р.Х. Зарипов

Ответственные:
от Минэкономразвития России начальник отдела Департамента координации, развития и регулирования ВЭД М.А. Костина

от Правительства Республики Татарстан заместитель Министра промышленности и торговли Республики Татарстан А.Ш. Хусаинов

от компании ООО «ТАТКАБЕЛЬ» генеральный директор В.В. Миллер

ТАТКАБЕЛЬ

cigré Российский Национальный Комитет
ПОДКОМИТЕТ B1
«Изолированные кабели»

Международные рынки

Предложение генподряда

- РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР — Субсидии на: сертификацию, омологацию, транспортировку, участие в выставках и форумах. Страховая поддержка экспорта товаров и услуг.
- МИНПРОМТОРГ РОССИИ — Разработка и контроль экспортной стратегии. Координация действий между участниками процесса.
- ВЭБ БАНК РАЗВИТИЯ — Финансовые инструменты поддержки экспорта: гарантии, в том числе в форме аккредитивов; экспортные аккредитивы; краткосрочный целевой МБК; кредитование покупателей российской продукции; кредитование экспортеров; финансирование инвестиционных проектов за рубежом.
- ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ИСПЫТАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР — Проведение сертификации по международным стандартам (IEC, EN, DIN, VDE, NF и BS).
- Торгово-промышленная палата Российской Федерации — Анализ потенциальных международных рынков.
- Крупные российские компании, которые ведут деятельность за рубежом — Применение российской продукции на зарубежных объектах российских компаний.
  РОСАТОМ; Российские железные дороги; ИНТЕР РАО ЭКСПОРТ; ТЕХНОПРОМЭКСПОРТ
- Крупные российские компании — Продвижение российской продукции у своих зарубежных коллег.
  Федеральная Сетевая Компания; Единой Энергетической Системы; РОССЕТИ
- cigré Российский Национальный Комитет — Анализ новых функциональных возможностей кабельных систем, инновационных конструкций кабелей и арматуры.
- фрп — Льготное кредитование новых производств и продуктов.
- Российские заводы по производству энергетического оборудования — Поставка продукции.

4. Инвестиции в НИОКР основных мировых производителей

Prysmian Group

- 17 научно-исследовательских центров развития;
- Действует 4 500 патентов;
- Работают более 500 научно-технических сотрудников;
- **Расходы на НИОКР в 2015 году составил около 73 млн. евро;**
- Ведут тесную работу с политехническими университетами в Италии, Испании, Бразилии и Голландии.

Nexans

- Более 600 научно-технических сотрудников;
- **Расходы на НИОКР составляют 82 млн. евро за 2015 году;**
- Действует 670 патентов и 53 получены в 2015 году.

ZTT 中天科技

- 7 научно-исследовательских центров развития;
- **Расходы на НИОКР в 2015 году составили около 67 млн. долларов.**

5. Защищенные международные рынки

Мировые инструменты по защите кабельного рынка:

- **Евросоюз** – закупка продукции производится в первую очередь внутри Евросоюза, и только потом у третьих стран;
- **Австралия** – существует кабельная ассоциация «Australian Cablemakers Association» – основной функцией которой является лоббирование интересов производителей кабельной продукции Австралии;
- **Алжир** – прямые поставки кабельной продукции исключены, а для осуществления торговли требуется открытие представительства иностранной компании с обязательным участием алжирского юридического лица в размере не менее 51%;
- **Бразилия** - накладываются ограничения в виде положения о так называемом «национальном содержании» (Conteudo Nacional). Налоговые сборы и пошлины при прямом импорте кабельной продукции достигают от 60 до 80%;
- **Иран** – постоянно создаются значительные преграды для ввоза кабельной продукции;
- **Киргизия** – прямые поставки кабельной продукции по импорту в адрес киргизских предприятий с государственным участием исключены;
- **Марокко** – при ввозе промышленной продукции пошлина равна 25%;
- **Узбекистан** – ставка ввозной пошлины на кабельную продукцию составляет 50%.

Предложения для развития экспорта кабельной продукции:

- создание инфраструктуры (создание материалов) для снижения себестоимости;

- привлечение кабельных заводов в деятельность Подкомитета В1, для ускорения перехода на российские материалы;

- по экспортным поставкам создать возможность снижения стоимости металлов;

- создание возможности подтверждения соответствия продукции международным и национальным стандартам на территории России;

- создание производства кабелей для подводной прокладки на территории России с учетом развития шельфовых месторождений, планов России по освоению Арктики, а также с обширным спросом на мировых рынках (кабельные заводы Европы, по выпуску подобной продукции, загружены на 3-4 года вперед);

- создание в России группы компаний с возможностью комплексного подхода для развития экспорта;

- объединение производителей и потребителей продукции для создания новых разработок, не имеющих аналогов в мире;

- объединение кабельных заводов для выработки предложения по защите сегментов кабельного рынка, которые связаны с защитой стратегических интересов страны.

ТАТКАБЕЛЬ

cigré
Российский Национальный Комитет
ПОДКОМИТЕТ B1
«Изолированные кабели»

Спасибо за внимание!