

Insider

RusCable

Еженедельный дайджест рын

и электроэнергетики

58374

КЛИЕНТОВ ПОДТВЕРДИЛИ

КАБЕЛЬНОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ
УСПЕШНЫХ
ЗАВОДОВ



xinming

XINMING.RU

#241

04/10/2021

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ Эл № ФС 77-67589



xinming
XINMING.RU

**НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
УЖЕ ГОТОВО К РАБОТЕ**



SALES@XINMING.RU



Содержание выпуска

Кликни для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Обложка - Xinming

Оборудование Xinming готово

Кабельные полимеры / Genesis

Кабельный бизнес

Российские сети

ЭНЕРГОКОМПЛЕКТ-М

Мероприятия

Зеленая энергетика

РНК СИГРЭ

Инвестиции

НПП «Герда» / Донкабель

КабельСтройСервис

ElektroPortal.Ru / Москабель

Подводный кабель ТЭВОКС

Инструменты Alroc

Новости технологий

Новости электротехники

Подкасты на Kabel.FM

Кавказкабель / Каталог



xinming

XINMING.RU



/ruscable.ru



/ruscable



/ruscableru



/ruscableru



telegram

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Золотой партнер RusCable Insider



УК «КАВКАЗКАБЕЛЬ»

— КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД —

361043, КБР, Прохладный, ул. Остепенко, дом 21
8 (800) 500-50-57 zavavka@kavkazkabel.com

Журнал RusCable Insider выходит при поддержке УК «Кавказкабель»

Журнал остается бесплатным благодаря поддержке спонсоров и партнеров, которые развивают кабельный бизнес и поддерживают информационную открытость кабельного сообщества. Партнеры, спонсоры и рекламодатели позволяют создать и поддерживать единственное независимое СМИ в отрасли

kavkazkabel.com

Контактная информация:

Редакция журнала
mail@ruscable.ru

Отдел мероприятий
expo@ruscable.ru

Редакция Форума
admin@ruscable.ru

Техническая поддержка
tech@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала
puspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Над выпуском работали:

Маркетинг и дизайн

Сергей Кузьминов

Заместитель по маркетингу и специальным проектам
s.kuzminov@corp.ruscable.ru

Редактор, дизайн и SMM

Дарья Орехова

Руководитель ElektroPortal.Ru
Специалист e-commerce
info@elektroportal.ru

Контент-менеджер

Александра Лукина

Специалист сервиса «Тендеры»
Ведущая видеопроектов
tenders@ruscable.ru

Ведущий автор и редактор

Евгения Амелехина

Автор и редактор материалов, ведущая подкастов kabel.fm
e.amelehina@corp.ruscable.ru

Дизайн и верстка

Степан Васильченко

Контент-менеджер проектов медиахолдинга
stepan@elektroportal.ru

Корректор

Ксения Кулешова

Первый раз читала журнал RusCable Insider



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ ЭЛ № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства

ЭЛ № ФС 77 - 67589

Дата регистрации

10.11.2016

Статус свидетельства

действующее

Наименование СМИ

RusCable Insider Digest

Форма распространения

Электронное периодическое издание

Территория распространения

Российская Федерация

Учредители

Усатова Е.В.

Адрес редакции

111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru

Реклама в проектах RusCable.Ru
store.ruscable.ru



Герои Insider

**Алексей
Каравайный**
Директор по развитию Genesis

Трудовая деятельность:

С 01.02.2017 г. по н.в.: директор по развитию компании Genesis Polymers. Отвечает за продвижение и продажи широкого ассортимента продукции компании на рынках России и стран СНГ, стимулирование потребления полимерных компаундов отечественными отраслями промышленности (кабельной и трубной изоляции, ротоформование), поиск новых рынков сбыта продукции, в том числе за счет внедрения новых инновационных продуктов, а также ответственен за операционное управление экспортными продажами компании Genesis.

До 2015-2017: исполнительный директор в компании (производитель упаковочной полимерной пленки) производственное подразделение компании, отвечающее за снабжение, производство и продажи готовой полимерной упаковки. В этой должности Каравайный А.В. отвечал за формирование эффективной коммерческой структуры компании и производство, взаимоотношения с ключевыми клиентами, оптимизацию логистической цепочки поставок, повышение продаж продукции с добавленной стоимостью.

До 2015: более 10 лет работы в области маркетинга, продаж и брендинга, построение эффективных коммуникаций. Работал в крупных коммуникационных агентствах России, личный консалтинг в области маркетинга и рекламы. Под его руководством и участии реализовано более 50 маркетинговых проектов в области промышленного и потребительского рынков.

Образование и квалификация:

High School of Branding (Высшая Школа Брендинга), бренд стратег;
USIB (Урало-Сибирский институт бизнеса), степень MBA
USUE; (Уральский Государственный Экономический Университет).



Genesis кабельных полимеров

Новые игроки на рынке кабельных полимеров — это всегда интересно. Сергей Кузьминов из RusCable.Ru поговорил с директором по развитию компании Genesis — Алексеем Каравайным. Что привело его и партнеров к созданию компании Genesis и почему они пришли на рынок компаундов, что такое Genesis кабельных полимеров и почему рынок полимеров становится более прозрачным и осознанным, где открытость — это сильнейший маркетинговый инструмент производителя.

— Как начиналась компания Genesis?

— Идея возникла из моего личного опыта. Я руководил предприятием по производству пленки, занимался снабжением, продажами и производством. Понимаю, как выстраиваются производственные процессы, как добавляется ценность продукта и осуществляется его дальнейшее продвижение.

В 2016 году мы придумали компанию Genesis, которая будет заниматься полимерами не так, как это принято на рынке. Быть более сфокусированными и позиционированными, более понятными с точки зрения мотивации персонала, культуры производства.

— Какое это было предприятие по производству пленки?

— Я пришел как наемный работник в одну крупную компанию, которая и сейчас работает и успешно занимается стрейч-пленкой. У них есть собственная переработка полимеров.

Я был на многих предприятиях в стране, видел разные способы организации, но по разным причинам на рынке нет качественного сырья. Не умеют собирать, сортировать, измельчать, сушить и гранулировать. Не было конкуренции, никто не хотел вкладываться. Было мало переработчиков полимеров. Вторичное сырье забирали сразу, практически без переработки.



— Перекупали и не перерабатывали?

— Перерабатывали, но не вкладывая в продукт. Оставляли то, что получилось на старом китайском оборудовании. Не использовали складской сбор и фильтрацию. Было плохое качество. Сделать из такого сырья качественную стрейч-пленку крайне сложно. Приходилось постоянно бороться с рекламациями, но все равно был дефицит. Стало понятно, что есть рынок переработки вторичного сырья.

После полутора лет работы на производстве стрейч-пленки временно ушел работать в логистику. Когда появилась возможность привлечь инвестиции и создать бизнес, начали готовиться к проекту. Стартовали с моим партнером, который сейчас является генеральным директором компании Genesis.

Готовились более года, посещали выставки и производства. Выбрали подрядчиков и запустили производство качественной Genesis-гранулы. Это принципиальный момент. Это не «вторичка». Это именно новый продукт. Процесс и отражает название компании. Это именно Genesis. Это полиэтилен высокого давления и линейный полиэтилен, который используется и для качественной стрейч-пленки.

Первый килограмм мы сделали в декабре 2017 года и к 2018 году уже продавали качественную Genesis-гранулу производителям конечного продукта. В основном для стрейч-пленки. Они предлагали самую высокую цену за килограмм сырья и требовали высокое качество. Пленка — один из самых сложных продуктов с точки зрения требований к сырью. И мы этому качеству полностью соответствуем.

Потом у нас появился клиент, который занимается изоляцией нефтегазопроводов. Он брал металлическую трубу и наносил на нее полиэтилен. У него более сложные требования, он имеет иные свойства и добавки. К нему нужна сертификация, но он и стоит принципиально дороже. Мы разобрались с технологией и к концу 2018 года наладили производство композитных материалов нефтегазовой отрасли. В середине 2019 года модернизировались, изменили процессы, добавили узлы, чтобы делать более сложные материалы — полимерные компаунды. А это уже касается и кабельной отрасли.

Мы посетили много клиентских производств, в том числе кабельных. Видели их особенности, узнали огромное количество нюансов, начиная с изношенного парка оборудования, заканчивая спецтребованиями к материалу. Дорабатывали рецептуру, адаптировались, привлекали к работе сторонних технологов. Также начали работать с уже действующими игроками на рынке. Часть компаундов производится по контрактам под другими торговыми марками.

На кабельном рынке — сколько заводов, столько и нюансов. Результаты дает настройка оборудования на территории клиента.

Мы подробно изучаем характеристики ГОСТ марок: 153-10 К и 273 К, а также материалы конкурентов. Нам удалось разными способами улучшить физико-математические свойства и быть стабильно лучше ГОСТа.

— Это компаунды для кабельной промышленности?

— В основном для трубной изоляции. Они имеют свои торговые марки, у них свои ТУ. Многие кабели имеют свои марки полиэтилена. Мы недавно зарегистрировали свою торговую марку — Gelen.

От идеи и понимания проблем перешли к предприятию по переработке вторичного сырья, а потом и к производству компаундов. На кабельном рынке мы уже три года. У нас более 35 контрактов.

Для нас основное — это задачи клиента. У нас есть лаборатории, и пока мы не добьемся результата — продолжаем работать над материалом. Все проблемы решаемы, в итоге всегда доходим до результата.

Мы подробно изучаем характеристики ГОСТ марок: 153-10 К и 273 К, а также материалы конкурентов. Нам удалось разными способами улучшить физико-математические свойства и быть стабильно лучше ГОСТа.

На кабельном рынке — сколько заводов, столько и нюансов. Результаты дает настройка оборудования на территории клиента.

— Вы уже окупите первые инвестиции?

— Есть понимание собственного капитала, и он у нас положительный. Мы постоянно модернизируем и закупает новое оборудование.

— Рентабельность в полимерах не очень высокая. Легко ли собирать сырье для переработки в качественный материал и обеспечивать Genesis?

— Это нелегко. Многие еще не научились перерабатывать, и мы взаимодействуем с поставщиками. Пишем регламенты, выезжаем к ним. Показываем, как работать, как гранулировать, фильтровать, калибровать сырье. Постепенно, при таком личном контроле, получаем пул поставщиков необходимого нам сырья. Невозможно просто купить на рынке нужное количество. Есть дефицит, и у поставщика всегда есть альтернативный способ сбыта.



— Нельзя быстро масштабироваться и в 2 раза увеличить производство?

— Да, есть границы, каждые следующие 30-40 тонн даются сложнее. Рынок не исчисляется десятками тысяч тонн.

— Часто под проекты переработки создаются программы поддержки — утильсбор. Есть такие проекты, в которые вы вошли благодаря финансированию государства?

— Мы верим в прямой бизнес. Недавно был год переработки вторичного сырья, мы обратились к государству. Ответ был: «Вы не попадаете в программу поддержки переработки». Если мы не получили ничего в год переработки сырья, то в обычный год нам ждать нечего.

— Существуют ли налоговые риски?

— Такой риск всегда есть. Если какой-то поставщик не заплатит НДС, то могут прийти с проверкой. Мы проверяем поставщиков. Когда работали с пленкой, закупались у крупных поставщиков. Они дорогие, но понятные с точки зрения рисков. Государство быстро разобралось с НДС, и все стали его платить.

— Рентабельность вашего продукта лежит в научно-техническом подходе, а не в обходе НДС?

— Мы работаем без хитростей. У нас сложные процессы. Приходя к клиенту, мы, по сути, конкурируем с СИБУром и Казанью. Часто выигрываем на уровне продукта, так как настроены под задачи клиента. Не настолько сериен и одинаков. Имеем более высокий ПТР и более точные другие параметры.

Доносим до клиента, что мы делаем лучше ГОСТа. Мы всегда на 10-15% дешевле СИБУРа и Казани. Мы готовы подписать длинные спецификации на три и более месяцев.

— Как добиваетесь стабильности в качестве?

— Все начинается с правильного входящего контроля. Есть системы дозирования, выравнивания ПТР, добавки. Для генезиса используется не только переработанное сырье, но и добавляется много дорогих марок полиэтилена. Улучшаем характеристики. Наш продукт — это квинтэссенция нашего опыта. Нам важно, чтобы клиент нанес его на трубу или кабель и ни о чем не волновался.

— Основной упор на трубный или кабельный бизнес?

— Наш «локомотив» — это кабельное направление. Там больше заводов и прямых закупок, выше рентабельность. В трубной промышленности более сложная нормативная база, но для нас это тоже интересный рынок.

— Вы делаете только полиэтилен?

— Да, базовые марки. ГОСТ и модификации к ним. 153-10 К. 153-10 КМ с повышенными прочностными характеристиками. 153-10 КМ+, где есть добавки, улучшающие процессинговые свойства.

Иногда важна цена, иногда — высокая скорость экструзии и требуется другой материал, где-то нужен максимальный глянец. Но в большинстве своём это наши две основные марки: 153-10 К и 273 К.

— Как у вас строится маркетинг? Ваша бизнес-модель в том, чтобы иметь как можно больше сырья на складе?

— Сейчас наша модель — это работа «под заказ». Мы четко понимаем требования наших клиентов и знаем для кого мы производим конкретный продукт.

Зачастую, из-за лучших свойств материала, мы продаем дороже, чем клиент покупал ранее. Бывает, что цена сырья растёт, а цена реализации нет. Мы не можем просто так поднять цену для клиента и всегда ориентируемся на рынок. Наши цены всегда обоснованы и могут быть привязаны к конкретной формуле.

— Как строится долгосрочная работа с клиентом, есть ли квоты?

— Работа строится в рамках месяца. В начале возникает потребность, мы оцениваем, можем ли выполнить задачу. Потом подписываем спецификацию на объем, согласовываем цену и начинаем выполнять.

— Воспринимают ли вас как системного игрока на рынке?

— Сейчас мы не являемся игроком, который влияет на рынок. У нас нет такой цели, наша задача — выполнять задачи клиента.

Доносим до клиента, что мы делаем лучше ГОСТа. Мы всегда на 10-15% дешевле СИБУРа и Казани. Мы готовы подписать длинные спецификации на три и более месяцев.

Мы развили факторинг. Для клиента он не является обременением, самостоятельно разбираемся с оплатой за услуги банка. Максимальная отсрочка возможна до 60 дней. Мы находимся в Екатеринбурге, и доставка в Центральную Россию в 2-3 раза более доступна, чем из Москвы.

Наш инженер-технолог, помогает разрабатывать рецептуры и внедрять продукт.

Подытожим: вместе с покупкой полимеров мы предлагаем отсрочку платежа и технолога, который настроит оборудование для получения результата.

— Очень позитивно получается...

— Мы допускали много ошибок, многое меняли. Продукт не является на 100% совершенным, но мы решаем возникающие проблемы. Они не фатальные и исчезают, когда клиент начинает работать с нами над результатом, который достигается в 99% случаев. Часто завод занимает позицию «не хочу ни о чем думать, куплю дороже».

— Получается, тот, кто хочет просто купить дешевого полимера, вряд ли выиграет от этого?

— Да. Мы точно не бросим и поможем. Если будет ошибка — исправим.

— Кажется, что вы первые, кто начал заниматься такой переработкой и настоящим «генезисом» в России? Реализовано ли такое в Европе?

— Уверен, такие предприятия есть в Европе. Тренд на переработку и восстановление «полимеров» существует давно. Люди хотят получить тот же результат по более низкой цене. Постоянно повышаются требования ко переработанному сырью. На выставках и конференциях часто идет речь про замкнутые циклы производств.



— Удалось ли полюбить кабельную отрасль?

— Genesis задумывался как сырьевое предприятие. Конечный продукт — это композиты. Я вижу большие перспективы в кабельном направлении. Пока мы делаем самые простые продукты, но дальше можно создавать компаунды для решения совсем других задач. Нам надо захватить рынок базовых полимеров и потом идти дальше.



GENESIS

WWW.GENESIS-POLYMERS.RU



КАБЕЛЬНАЯ ИЗОЛЯЦИЯ



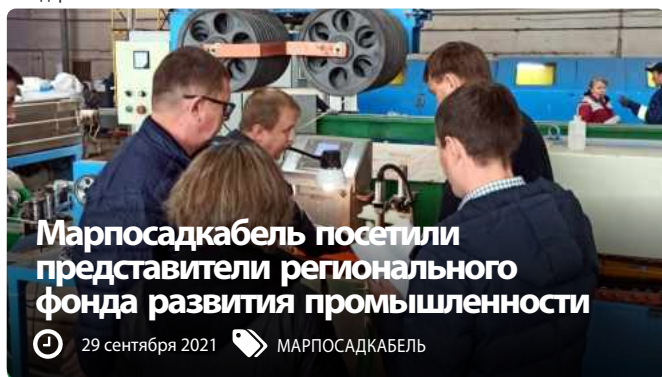
GELEN

Закажите образец

+7 (343) 288-51-98
INFO@GENESIS-POLYMERS.RU



Соответствующий сертификат выдан Международной Ассоциацией «Русский регистр» и действителен по 12 октября 2024 года. Документ подтверждает, что система менеджмента бизнеса ООО «Режкабель» была проверена и признана соответствующей International Railway Industry Standard (IRIS rev. 03.1) в отношении проектирования, разработки, производства и сбыта кабельно-проводниковой продукции. Для предприятия это уже третья сертификация по требованиям данного стандарта. Подтверждение соответствия IRIS – это показатель высокого уровня клиентоориентированности предприятия, реализации стратегии повышения надежности и безопасности на всех стадиях жизненного цикла продукции. Использование стандарта IRIS, который считается гарантией качества во всем мире, позволяет производить на «Ржевском кабельном заводе» продукцию для нужд железнодорожного комплекса, соответствующую самым высоким мировым стандартам.

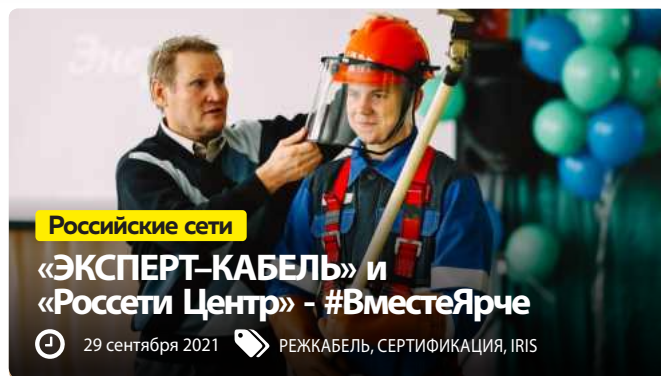


21 сентября завод АО «Марпосадкабель» посетили представители регионального фонда развития промышленности и специалист республиканского центра компетенций. В ходе встречи делегация ревизировала действующее производство и площадки, планируемые для расширения производства. С руководством компании были обсуждены вопросы экономического и социального развития предприятия, также были рассмотрены и обозначены перспективы реализации инвестиционного проекта «Расширение производства силовых и огнестойких кабелей и проводов». На сегодняшний день проект находится в завершающей стадии – стадии принятия и согласования экспертной оценки.

Проект позволит модернизировать существующий парк оборудования и доукомплектовать производство новыми современными станками, что позволит сократить сроки изготовления, увеличить объем перерабатываемой меди и, самое главное, появятся новые перспективные рабочие места.



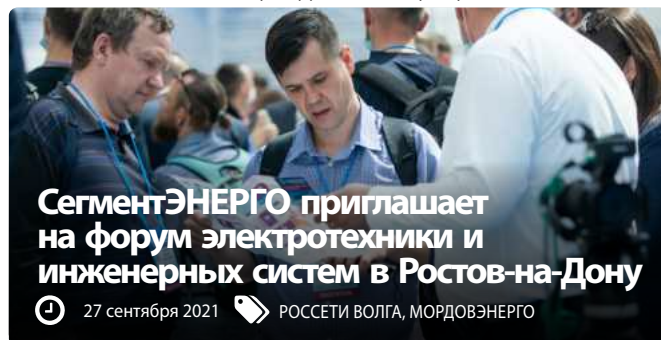
Совсем недавно Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» успешно провел испытания и запустил газопоршневую станцию на 300 киловатт на предприятии. Газопоршневые установки представляют собой генерирующий объект, который может работать на различных видах горючего газообразного топлива. Снижение затрат на электроэнергию позволяет предприятию реализовывать свою продукцию по более выгодным ценам, не теряя качество.



22 сентября 2021 года в КОУ ОО «Нарышкинская школа-интернат» прошел фестиваль энергосбережения #ВместеЯрче. Данный фестиваль проходит по всей России уже шестой год и Орловская область – один из его ключевых участников. Организаторами регионального этапа фестиваля в КОУ ОО «Нарышкинская школа-интернат» выступили «Россети Центр» – «Орелэнерго» и ООО «Торговый Дом «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ». Перед воспитанниками школы-интернат выступили: генеральный директор ООО «Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» Сергей Кутнев, начальник отдела энергосбережения и повышения энергоэффективности «Россети Центр» – «Орелэнерго» Александр Балабин, специалист по охране труда «Орелэнерго» Андрей Шарин и др. Для детей и преподавателей были проведены уроки по энергоэффективности, энергобезопасности, занятие по оказанию первой медицинской помощи при электротравмах, организована викторина на знание основ энергобезопасности, была продемонстрирована специальная техника, также прошла развлекательная шоу-программа. Организаторы подарили КОУ ОО «Нарышкинская школа-интернат» различные светодиодные светильники, которые смогут продемонстрировать энергосбережение и энергоэффективность, а воспитанники, принимавшие участие в мероприятии, получили призы и памятные сувениры.



В филиале ПАО «Россети Волга» – «Мордовэнерго» смонтирована и введена в эксплуатацию гибридная солнечная электростанция (СЭС) номинальной мощностью 10 кВт. Эксплуатация СЭС позволит компенсировать потребление электроэнергии на хозяйственные и собственные нужды зданий Саранского производственного отделения в пределах 13,9 тыс. кВтч в год. Это, в свою очередь, будет способствовать повышению энергоэффективности предприятия.



21 октября более 3000 участников соберутся на масштабное мероприятие в КВЦ «ДонЭкспоцентр», чтобы познакомиться с новинками и обсудить актуальные технические и бизнес-темы в ходе деловой программы. Программа форума сформирована с учётом специфики региона – особое внимание будет уделено обеспечению промышленных предприятий. Ключевые темы дискуссии: цифровизация закупок, BIM-моделирование и технологии управления зданиями, энергоэффективные решения, практика реализации энергосервисных контрактов. Представители завода СегментЭНЕРГО будут участвовать в форуме. На стенде компании будут представлены новые каталоги и образцы продукции: кабели симметричные, для систем сигнализации и оповещения; кабели огнестойкие для RS-485 марки КОПСЭ; кабели симметричные, для промышленного интерфейса RS-485; кабели симметричные для структурированных кабельных систем (СКС); огнестойкие кабельные линии (ОКЛ).

5-8 ОКТЯБРЯ 2021
ПАВИЛЬОН F
СТЕНД №С1



Х ЮБИЛЕЙНЫЙ
ПЕТЕРБУРГСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ГАЗОВЫЙ ФОРУМ

GAS-FORUM.RU



ПРОИЗВОДСТВО
И ПОСТАВКА
ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ
ПРОДУКЦИИ



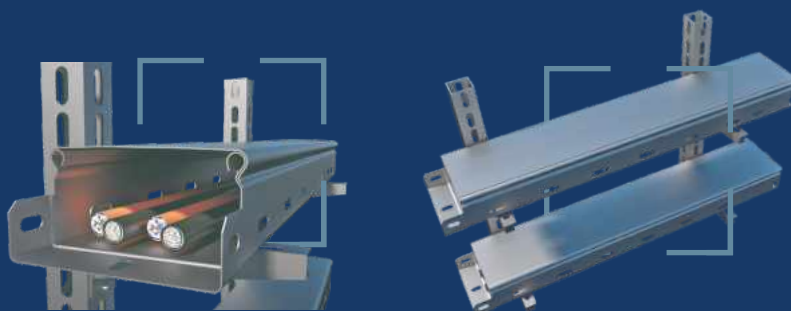
КАБЕЛЬНО-ПРОВОДНИКОВАЯ ПРОДУКЦИЯ

- Кабели монтажные ИнСил® для промышленных сетей опасных производственных объектов
- Кабели силовые ИнСил® для опасных производственных объектов на номинальное напряжение 0,66 – 3 кВ
- Кабели силовые ИнСил® для опасных производственных объектов на номинальное напряжение 6 – 35 кВ
- Провода и кабели термоэлектродные ИнСил®(Т)
- Кабели монтажные КуПе® для промышленной автоматики
- Кабель СКИНЕР® КПС для систем охраны и противопожарной защиты



КАБЕЛЕНЕСУЩИЕ СИСТЕМЫ СКИНЕР®

- Кабельные лотки глухие и перфорированные
- Лестничные лотки
- Лотки для тяжелых пролетов
- Крышки лотков
- Проволочные лотки
- Монтажные элементы
- Продукция ГЭМ
- Фасонные изделия
- Профили монтажные
- Опорные поверхности и соединительные элементы
- Фурнитура, метизы, крепеж



СВЕТОТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

- Осветительное оборудование во взрывозащищенном исполнении Ex
- Общепромышленное и уличное освещение
- Система управления освещением
- Коммутационное оборудование Ex



ООО «ЭНЕРГО КОМПЛЕКТ-М»

Тел.: +7 (347) 246-84-04
e-mail: zakaz@ek-m.com

ek-m.com

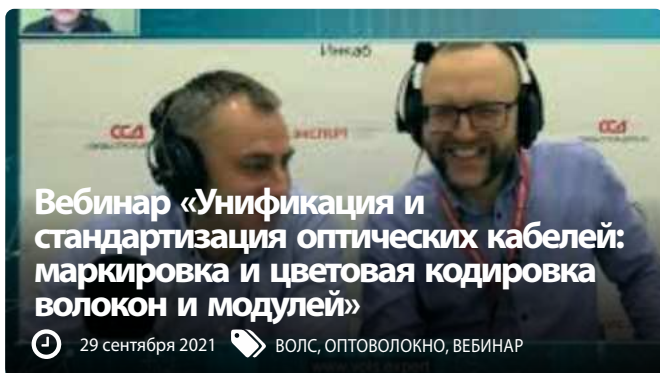


Мероприятия

«ЭМ-КАБЕЛЬ» приглашает посетить выставку и конференцию «Нефть и Газ» KIOGE 2021

29 сентября 2021 РЕЖКАБЕЛЬ, СЕРТИФИКАЦИЯ, IRIS

«ЭМ-КАБЕЛЬ» приглашает посетить свой стенд на Казахстанской Международной выставке и конференции «Нефть и Газ» — KIOGE 2021. На выставке специалисты ООО «ЭМ-КАБЕЛЬ» продемонстрируют образцы не только традиционной, но и инновационной кабельно-проводниковой продукции, также представят детальную информацию о техническом перевооружении, новой продукции и новых возможностях завода. С 5 по 7 октября 2021 года в городе Нур-Султан, Республика Казахстан по адресу: МВЦ «ЭКСПО», Стенд К092. Для бесплатного посещения выставки необходимо зарегистрироваться на сайте мероприятия.



Вебинар «Унификация и стандартизация оптических кабелей: маркировка и цветовая кодировка волокон и модулей»

29 сентября 2021 ВОЛС, ОПТОВОЛОКНО, ВЕБИНАР

23 сентября центром технических компетенций ВОЛС.Эксперт проведен вебинар, посвященный обсуждению недавно разработанного ГОСТа на оптические кабели. Вопрос стандартизации названий, маркообразования ОК, цветового порядка волокон — один из самых частых и один из самых острых, как кажется в первую очередь, для конечного потребителя кабельной продукции и для строительно-монтажных организаций.

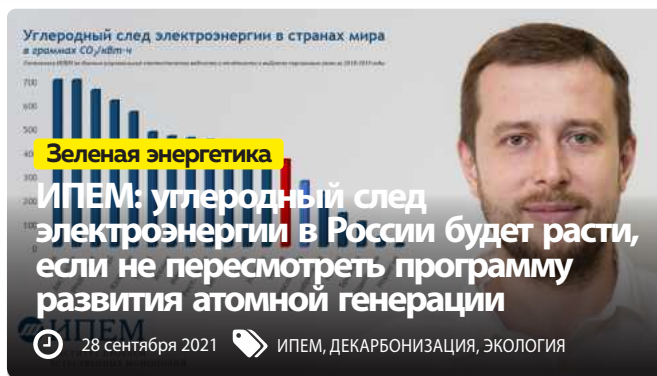


Инвестиции

«Коулстар» за 10 лет вложит 60 млрд рублей в развитие новосибирского разреза «Богатырь»

30 сентября 2021 ИНФРАСТРУКТУРА, КОУЛСТАР

«Коулстар» собирается инвестировать 60 млрд рублей в развитие угледобычи Новосибирской области в ближайшие 10 лет. До конца 2023 года входящая в «Коулстар» компания «Разрез Богатырь» собирается начать здесь добычу антрацита. Антрацит — самый древний тип угля. Чтобы наладить его добычу, потребуются вложить примерно 1,2 млрд рублей. После выхода предприятия на проектную мощность компания будет добывать до 10 млн тонн антрацита в год. Полученный уголь железнодорожным путем направится в расположенный в Приморском крае порт. Его еще предстоит построить, этим будет заниматься другая дочка «Коулстара». Чтобы связать месторождение и будущий порт, понадобится примерно 8,4 млрд рублей. На эти деньги построят погрузочные станции, дополнительные жд пути и другие инфраструктурные объекты. Сообщается, что через 2 года разработка участка «Богатырь» начнется в границах первоочередной отработки. Неподалеку от угольного разреза построят собственные погрузочные комплексы, которые затем соединятся с путями РЖД. Также будут возведены обогатительная фабрика и склад готовой продукции. Помимо этого, предстоит построить технические и административные сооружения.



Зеленая энергетика

ИПЕМ: углеродный след электроэнергии в России будет расти, если не пересмотреть программу развития атомной генерации

28 сентября 2021 ИПЕМ, ДЕКАРБОНИЗАЦИЯ, ЭКОЛОГИЯ

На фоне общемирового тренда на декарбонизацию Россия может существенно ухудшить свои позиции в рейтинге стран с низкоуглеродной энергетикой. Об этом свидетельствует проведенный ИПЕМ анализ актуального прогноза СиПР ЕЭС России на 2021–2027 годы, согласно которому в стране будет снижаться мощность и КИУМ АЭС, и ГЭС при росте мощности, и КИУМ ТЭС. Сейчас российская электроэнергетика характеризуется низкой углеродоёмкостью — лучшие показатели наблюдаются только в ряде европейских стран: Канаде и Бразилии. И в России, и в большинстве крупных экономик низкий углеродный след электроэнергии обеспечивается за счёт АЭС и ГЭС, а не ВЭС и СЭС (за исключением Великобритании). Перспективы ввода низко- и безуглеродной генерации в России можно оценить как невысокие: строительство крупных ГЭС и программа ДПМ ТЭС завершены, ожидается снижение мощности АЭС, а мощность действующих и планируемых СЭС и ВЭС в стране пока невелика. По оценкам ИПЕМ, с учётом незначительного вклада ВИЭ в выработку электроэнергии в стране даже в перспективе (1%) и при допущении, что углеродоёмкость ТЭС не изменится, к 2027 году углеродный след отечественной электроэнергии увеличится на 7% к уровню 2019 года и составит 388 г CO₂/кВт·ч. Даже если предусмотреть в расчётах все инвестиционные планы, не учтённые в СиПР ЕЭС (ДПМ ВИЭ 2, отказ от вывода блоков АЭС и пр.), а также улучшение иных качественных характеристик работы электростанций (например, ввод ПГУ по программе модернизации ТЭС), то углеродный след российской электроэнергии все равно вырастет, пусть и не так сильно — около 2% (до 369 г CO₂/кВт·ч) в 2027 году к уровню 2019 года.



РНК СИГРЭ

РНК СИГРЭ выступил партнером конференции «Силовые трансформаторы — производство, эксплуатация, диагностирование и ремонт»

27 сентября 2021 РНК СИГРЭ, НИК D1

С 14 по 16 сентября 2021 года представители НИК D1 РНК СИГРЭ приняли участие в научно-практической конференции «Силовые трансформаторы — производство, эксплуатация, диагностирование и ремонт. Общие вопросы диагностирования и эксплуатации электрооборудования» и XXVI пленарном заседании Совета специалистов по диагностике силового электрооборудования при Инженерно-техническом центре «УралЭнергоИнжиниринг», которые состоялись в г. Екатеринбург на площадке, предоставленной Группой «СВЭЛ». В конференции приняло участие более 130 специалистов, включая представителей сетевых и генерирующих компаний, промышленных предприятий и научных центров. Изготовители измерительного и испытательного оборудования были представлены как российскими, так и зарубежными компаниями. НИК D1 на конференции и заседании представляли, а также выступили в роли докладчиков. В докладах были представлены стратегические направления деятельности компании «Изолятор» и НИК D1 РНК СИГРЭ, основные результаты в области разработки и внедрения современных технологий в энергетике, наиболее значимые успехи, достигнутые в сотрудничестве с крупнейшими российскими и зарубежными энергетическими и промышленными компаниями.

Молодежный чемпионат «БРИКС: устойчивое развитие»: открыта регистрация участников

Международный инженерный чемпионат «CASE-IN» ежегодно открывается новыми гранями и идеями. В IX сезоне впервые пройдет Молодежный чемпионат «БРИКС: устойчивое развитие», который объединит студентов из России и зарубежных стран для решения задач в области устойчивого развития. Чемпионат «CASE-IN» входит в президентскую платформу «Россия — страна возможностей».

По следам НПП «Герда»

RusCable.Ru начинает большой спецпроект «По следам Герды» – легенды кабельного бизнеса. Для подготовки этого большого спецпроекта наша команда решила посетить предприятия «Герды», поговорить с руководителями предприятий и рассказать большую историю длиной в 30 лет. Первая остановка этого большого путешествия — завод «Донкабель», который мог бы называться «Великокняжеский кабельный завод», а сейчас располагается в небольшом городе Пролетарске, что в Ростовской области.

Великокняжеский кабельный завод «ДОНКАБЕЛЬ»

НПП «Герда» - легенда кабельного бизнеса
www.gerda.ru

Добро пожаловать на завод «Донкабель»

Донкабель — известный производитель кабельно-проводниковой продукции, на предприятии выпускают монтажные, силовые, контрольные кабели и провода для воздушных линий, однако основной упор сделан на выпуск именно монтажного кабеля. Большинство необходимых операций выполняются непосредственно на предприятии (от получения проволоки из медной катанки до нанесения маркировки на готовые изделия и их упаковки), для этого в арсенале Донкабеля имеются два производственных корпуса, участок металлообработки, участок обработки фильер, испытательная лаборатория и свой автопарк. В жарком (42°C) Пролетарске мы были впервые, и, подъезжая к территории завода, ожидали увидеть типичную картину: промзону с невзрачными зданиями и заставленной территорией.

Каково же было наше удивление, когда мы вышли из машины — небольшое опрятное здание с облагоустроенной территорией: клумбы с цветами, всевозможные виды сосен, кусты роз, которые замечательно пахнут и аккуратная аллея, пройдя по которой мы попали к центральному входу предприятия. Здесь нас уже ждал генеральный директор завода «Донкабель» — Дмитрий Михайленко. И как вы думаете, куда нас пригласили сразу после дороги? Конечно в столовую, где по-домашнему вкусно кормят каждого работника завода. Надо отметить, что своя столовая — это огромный плюс руководству!

После обеда пора и за работу взяться: расположившись в офисе под кондиционером, расставив оборудование и настроив свет, Александр Гусев, руководитель медиахолдинга «РусКабель», взял любопытное интервью у директора завода «Донкабель» — Дмитрия Михайленко.



Общий вид
на территорию



Вход в административный
корпус завода



— Мы сегодня в крайне необычном месте — это кабельный завод «Донкабель» в городе Пролетарске. Нас встретил директор завода Дмитрий Михайленко.

Пролетарск — очень интересный маленький городок, в котором мы ожидали увидеть старую промзону на окраине города, но были приятно и сильно удивлены, когда подъехали к предприятию: оно радикально отличается от всего, что мы видели ранее. У вас все очень красиво и современно. Прежде чем мы попадем в цех, я бы хотел узнать немного больше о заводе: в каком году он был построен и какова основная номенклатура, что вы выпускаете?

— Завод был приобретён 6 октября 2005 года, а специализируемся мы на монтажных кабелях.

— Достаточно специфическая номенклатура. По сути, вы сразу ушли от понятия ширпотреб.

— Да, также мы производим силовые кабели, неизолированные провода, но упор все же делаем на монтажные кабели.

— На улице мы встретили множество барабанов. Потребность в этом виде кабеля настолько велика?

— Думаю, что да. Мы работаем под заказ, т.е. на склад не выпускаем. Номенклатура монтажных изделий очень обширная, поэтому все, что вы видели на улице, — это заказы.

— А какой парк оборудования под вашу продукцию? Что это за оборудование и каких примерно годов?

— В 2014 году прошла техническая модернизация на заводе, тогда мы приобрели много нового оборудования, а также избавились от изношенного и восстановили то, что подлежало реставрации.

Разговорить Дмитрия было очень непросто. Давать интервью и рассказывать о своих успехах здесь не принято. На Донкабеле все заточено на эффективность производства, а маркетинг и продажи в ведении НПП «Герда»

— Какова примерная площадь производственных цехов?

— Примерно 9,9 тыс. м².

— А сколько людей у вас трудится?

— 167 человек.

— Это довольно небольшое число сотрудников и говорит о том, что производство достаточно технологичное. Каким образом у вас реализована автоматизация? Сколько в среднем времени проходит с момента оформления заказа до выпуска готовой продукции?

— Все, конечно, зависит от объема. Но должен отметить, что Донкабель был приобретен для мгновенного выпуска изделий. Мы обязаны все выполнять максимально быстро и счет ведем в днях. Поделюсь с вами недавним случаем: мы оговаривали заказ на 700 метров, который готовы выполнить за три дня.



Максимально быстрое производство

«Мы обязаны все выполнять максимально быстро и счет ведем в днях. Поделюсь с вами недавним случаем: мы оговаривали заказ на 700 метров, который готовы выполнить за три дня»...

— О каком кабеле была тогда речь?

— КВИП (кабели для высокоскоростной передачи данных) 4х2х0,5 в парном экране. У нас для этого на складе стоит стренга, которую мы запускаем под изоляцию. Пускаем в скрутку, и это уже позволяет выполнить 2/3 технологического цикла производства конечной продукции. У нас всегда на складе есть запас стренги. Однако сейчас мы ушли вперед: мы не волочим, так как там необходимо многократное волочение — этим мы выигрываем день.



КВИП

Кабель высокоскоростной передачи данных «витая пара»
 (ТУ 3581-012-76960731-2008)

Смотреть в каталоге

— Интересно. Я обратил внимание в каталоге продукции, что маленькие сечения у вас очень серьезные. От 0,35 мм. Удивительно тонкое волочение, а у вас все заготовлено, осталось только зарядить машину и начать.



Уникальное производство, спроектированное под специфические задачи

Надев защитные каски, мы с командой отправились на экскурсию по предприятию. Войдя в помещение, сразу увидели, что изначально (в далеком 1972 году) оно проектировалось под завод: высокие потолки и пролеты между балками. Ранее в этом здании, как нам рассказали, располагалась ремонтная база комбайнов Пролетарского РТП «Агротехсервис». Благодаря грамотной архитектуре и определенной специфике в проектировании советских зданий, в работающем цеху комфортно находиться даже в столь изнуряющую южную жару, а также, что примечательно, здесь сохраняется комфортный уровень шума.

Бок о бок с техническими «старичками» стоит и молодое оборудование, например из китайских производителей здесь можно встретить бренд Xinming, который представлен отдатчиком, приемниками, толкателями и тандемной линией экструзии; также представлено оборудование европейских брендов: Gauder Group и Niehoff; помимо зарубежных брендов мы неожиданно обнаружили отечественных представителей — оборудование бренда Redwill — аналог ЗАСИ (звукового аппарата контроля сопротивления изоляции), это оборудование сделано специально для Донкабеля. Аппарат, как заверил нас директор, отлично работает. Во время разговора о спецзаказах нам с гордостью продемонстрировали оборудование, которое было спроектировано здесь же, на самом заводе «Донкабель»: рядом с 4 линиями перемотки китайского производителя стоит их отечественный брат-близнец — специально выполненный аналог и даже немного усовершенствованный, чтобы подходил под размер катушки большего размера. Мастера, занимающегося изготовлением подобных машин, зовут Данила (символично, конечно).

Донкабель — завод с уникальным оборудованием, например, тут есть тяговое устройство фирмы «АНДУАРД» — это бренд, который давно уже ничего не производит. Специалистам предприятия пришлось немного поколдовать над механизмом, так как клиновые ремни износились, а купить оригинальные было невозможно. Немного смекалки плюс умелые руки — и устройству была дана вторая жизнь уже с новыми плоскими ремнями. Еще в цеху можно встретить оборудование, которое служит аж с 1971 года — настоящий винтаж, работает исправно и обволакивающе гудит.





Общий вид
на производство



На производстве всегда
большой запас материалов
и заготовок для производства
кабелей разного сечения



Парк оборудования
очень разнообразный.
Есть и новое и старое
оборудование. Европа
и Китай удачно сочетаются
и дополняют цепочку
производства завода



Пресс Andouart с модификациями и доработками на заводе «Донкабель»

— Ну что мы все о заводе, давайте немного о вас: с какого года вы трудитесь в должности директора?

— С первого дня, с 2005 года. 6 октября будет 16 лет.

— Не надоело?

— Да нет, работа интересная, постоянно все новое, обучение регулярное в рамках НП «Герда», с ними не соскучишься.

— Да, все мечтают стать «Гердой». **Вопрос про город: почему Пролетарск так назван? Здесь происходили серьезные революционные события?**

— Нашему городу около 300 лет. В прошлом это место носило имя станица Великокняжеская в честь великого князя Николая Николаевича, который, проезжая мимо селения, отметил его жителей. Но во время революции станицу переименовали в Пролетарск, а затем преобразовали в город.

— «Великокняжеский кабельный завод» звучит, конечно, круто! А какая примерно численность населения города?

— Около 30 тыс. жителей.

— Здесь есть еще какие-то промышленные объекты, кроме кабельных заводов?

— В советское время здесь было много предприятий, в их числе завод железобетонных изделий, комбинат «Кавказ» — это хранилище реактивного топлива. Но сейчас из этого сохранилось только хранилище, оно на госрезерве и в подчинении у Москвы.

— Раз уж вы упомянули госрезерв: насколько мне известно, бренд «Герда» активно работает на «военку». До вас мы были на Камышмаш, там тоже выпускают для нужд военных какие-то распределительные шкафы, устройства и т.д. А Донкабель работает на рособоронзаказ?

— Этот вопрос нами рассматривался, мы даже некоторое время выпускали продукцию под госзаказ. А с оборонзаказом все намного серьезней, с представителем военной приемки и т.д. Нас не захотели туда принимать, но нам площади позволяют и в случае необходимости — мы готовы.

— Вы, кстати, планируете расширять производство?

— В данный момент не планируем. Мы бы хотели отточить то, что есть у нас. Глобальных планов на расширение пока нет.

— То есть если следовать логике производства Донкабеля, то получается, что достаточно одного цеха: тут и скрутка, и наложение. Верно?

— Не совсем так. Завод у нас состоит из двух цехов: первый — 2000 м², второй — 7500 м². Между цехами переход. Конечно, было бы удобней, чтобы все было под одной крышей, но зато мы продумали все аспекты по безопасности: у нас один вход и выход, что предотвращает несанкционированное проникновение.

Испытательная лаборатория

Проходя по территории предприятия, мы заметили, что нет ни одного технологического участка, который стоял бы без работы, это касается и лаборатории испытаний. Предприятие оснащено двумя испытательными полями, где испытывается 100% продукции, на чем сделал особый акцент Дмитрий Михайленко, а также уверил, что они делают упор на максимальный уровень исключения брака из производства столь дорогостоящего продукта. Интересно то, что кабинет, в котором расположены мониторы и компьютер для отслеживания хода испытаний, оборудован специальным электромагнитным замком, который в целях безопасности блокирует дверь в испытательную лабораторию на время проведения испытания; как только процедура завершится — дверь открывается.



За стеклом испытательной лаборатории подключают очередной барабан для испытаний



Тонкая работа

Когда мы вышли из лаборатории, нам показали еще один важный отдел завода — участок оплетки с капризными, как выразился директор, иностранными машинами, которым требуется тишина, женская рука и кондиционер. Скорость работы машин — 500 м/мин, вес одной сменной катушки — около 500 кг; весь участок оплетки обслуживает одна женщина, рук одного человека, благодаря автоматизации, достаточно

Эксклюзивное программное обеспечение

Стоит отметить, что программное обеспечение для лабораторного компьютера также эксклюзивно и разработано специально под тестирование монтажных кабелей

— Спрошу про коллектив. Вы во главе завода 16 лет, и через вас прошло большое количество людей. Есть ли среди сотрудников те, кто работает здесь 5-10 лет? А что с текучкой?

— Тут есть даже те, кто трудятся с самого начала. И таких довольно много.

— Это связано с тем, что работы вокруг нет или они здесь находят что-то для себя? Спокойствие, стабильности или еще что?

— Как раз вы правильно отметили, у нас стабильно. Мы стараемся создать максимально комфортные условия. Например, в столовой у нас питание почти бесплатное, предприятие многие задачи берет на себя.

— Шикарно! Как к вам устроиться на работу? Здесь тепло, хорошо и кормят. Еще я уверен, что на всевозможные праздники и дни рождения предприятие выделяет поощрительные средства.

— Конечно. Недавно сотрудник у нас женился, мы ему вручили премию 10 000 руб.

После участка оплетки мы переместились на промежуточный склад с полимерами и, подходя к нему, заметили, что кабельные барабаны при упаковке, как раньше, забивают досками. Давно мы не видели такого. Директор объяснил, что это обязательное условие для доставки на Крайний Север, куда часто поставляют продукцию Донкабеля. Бывали даже случаи, когда перевозчики подводили со сроками и только такая упаковка спасала кабель, никакие маты или ДВП не справляются со столь низкими и неблагоприятными температурными условиями.



Про качество полимеров

— Цена, безусловно, играет важную роль, но мы закладываем ее в готовую продукцию. Мы остановились на Проминвест, потому что опытным путем проверили многих; Башпласт, ВХЗ — не держат.

— Давайте перейдем к другому важному вопросу. У кого вы берете материалы, которые закупаете для производства, например, полимеры? Если не секрет.

— Конечно это не секрет, наши основные поставщики полимеров — «Бариялиз» и Проминвест.

— Тогда на секунду остановимся. Какие именно качества Проминвест как поставщика вас больше всего привлекают?

— В первую очередь, качество предоставляемых материалов.

— Я еще много слышал про их отменный сервис и первоклассную реакцию.

— Да, все верно. Мы испытывали свои изделия с применением их материалов — все выдержало и прошло испытания.

— Еще коснусь темы полимеров. С вами, конечно, очень интересно общаться, потому что вы непосредственно руководитель предприятия и не простого предприятия, которое выпускает не ширпотреб. Я говорю про ширпотреб без какого-либо пренебрежения, он, безусловно, нужен. Но мне очень интересны эксклюзивы. И для вас качество поставляемых полимеров играет приоритетную роль. А что же с ценой?

— Цена, безусловно, играет важную роль, но мы закладываем ее в готовую продукцию. Мы остановились на Проминвест, потому что опытным путем проверили многих; Башпласт, ВХЗ — не держат.



Внимание! Барабаны!

Кабельные барабаны на заводе наглухо зашиты. Упаковке уделяется особое внимание. Принципиально не используют маты, обшивают именно деревянными досками

— Про последних мы хорошо знаем.

— К сожалению, да. Испытания показывают качество. Это факт. Мне без разницы, кто будет поставлять, главное — качество. Вот с Проминвест нам повезло. Мы поставляем свою продукцию на Крайний Север и холодостойкость на высоте, не дымит и не горит.

— А вы слышали о новом ГОСТе на ПВХ, который скоро будет?

— Конечно. Сейчас почему-то производители ПВХ не несут ответственности за поставляемую готовую продукцию: товар не соответствует заявленным требованиям, что подтверждают испытания. А наказывают в итоге кого? Нас, производителей КПП, а мы ведь просто купили ПВХ с приложенным сертификатом.

— Как выйти из этого порочного круга? Потому что производители полимеров говорят: «У нас отличный продукт, просто вы не соблюдаете технологию и делает что-то не так». Тогда вы должны сами приехать и на месте разобраться в проблеме вместе с производителем ПВХ. А некоторые говорят: «Стоп! Пишите письмо. Мы рассмотрим вашу претензию. Мы не виноваты». И еще один важный момент: сам гранулят меняет свои свойства в конечной продукции. И уже непосредственно испытания самого кабеля они могут не пройти, а материал наоборот — пройдет.

— Да, материал может пройти, но испытывают же кабель.





Все на своих местах. Идеальный завод для кабеля «Герда»

На обход всего предприятия мы потратили минут 40, вообще завод удивляет своей гармоничностью и умным подходом к организации пространства: здесь все на своих местах и нет никакой путаницы даже для впервые пришедших. Кажется, что именно на таком предприятии и должен производиться самый знаменитый кабель в России под брендом «Герда».

— В таком случае, может ли проблема решиться раз и навсегда, если мы говорим о том, что качество ПВХ можно и нужно измерять только в готовом изделии?

— Да, я думаю, это как раз должно решить проблему. Но дело еще в специфике, например, у нас очень много горючей массы. Есть такие изделия, где 70% материала — ПВХ, а до 15% — медь, т.е. тут есть чему гореть. Поэтому мы очень серьезно подходим к этому вопросу.

— Я вас понял. Я просто знаю еще пару предприятий в России, которые делают именно такой специфический кабель, где приоритетны как раз эксклюзив и качество. Вас не так много.

Что бы вы обозначили как реальное конкурентное преимущество своего предприятия? Почему Донкабель — классный? Видно, что у вас не рядовой завод.

— Наверное, я отмечу особую атмосферу, постоянное обучение и инновации. Однако не все это выдерживают: у нас увольняются по 1-2 человека в год. У меня как директора правило — я назад не беру. Мы вкладываем силы и время в каждого нового сотрудника, и вы должны хорошенько подумать.

— Я уже у нескольких директоров спрашивал, сколько в среднем времени уходит на обучение сотрудника: кто-то говорит — два месяца, кто-то — год.

— Два месяца — это срок для получения азов. Так что для получения специалиста уйдут годы.

— А такой вопрос: случаи воровства бывали?

— Последние лет 5 нет. Раньше было. На самотек я такое не пускаю, пресекаем моментально. Нужен жесткий учет и контроль.



Защита от подделки

На предприятиях «Герды» используют сразу несколько степеней защиты продукции от подделки, например, по-прежнему внутри кабеля вплетаются цветные нитки



Insider RusCable
Спецпроект «По следам «Герды»

**Следующая остановка — Кубанькабель!
Скоро продолжение спецпроекта «По следам «Герды»**

Беседовал: Александр Гусев,
Текст и репортаж: Александра
Лукина, Евгения Амелехина
Фото и верстка: Сергей Кузьминов

30 лет НПП «Герда». Идеальный заказчик

— Вы говорили про «Герду», которая является вашим основным заказчиком; компании в этом году исполняется 30 лет! В реалиях современной России — это, по сути, максимальный срок. Что бы вы, как директор, стоящий на руководящем посту с момента основания завода, могли пожелать «Герде»?

— «Герде» я желаю процветать, новых творческих успехов, желаю расширяться на рынке сбыта, а также здоровья акционеру и всем его работникам.

— В завершение нашей беседы, Дмитрий, скажите, вы смотрите наши шоу: Review, пятничный Live? Может, что особенно запомнилось? Могли бы вы посоветовать, на что нам обратить внимание?

— Я смотрю с удовольствием, но самый наш большой фанат — это наш технолог Лариса Васильевна, она ни одной вашей программы не пропускает. А я больше люблю читать.

— Супер! Это кому что больше нравится: смотреть, читать или слушать. У нас вот новый подкаст вышел — «Полимерный подкаст», потом все наши видео-форматы можно слушать на Kabel.Fm. Я лично очень рад, что вы следите за нашим творчеством и хотел бы вам подарить небольшие сувениры: наш тотемный кабельный барабан и фирменную лампу. Команда RusCable желает Донкабелю дальнейшего процветания!

— Спасибо вам! Приезжайте еще, будем ждать.

Спасибо, что приняли нас. И более вкусной столовой я пока больше нигде не встречал!

Скоро и на YouTube и в подкастах:

Кабель FM
Подкасты о кабельном бизнесе, энергетике и электротехнике

Слушать
в Google Подкастах

Слушайте
ВКонтакте

Послушайте на
Яндекс Музыке

Искал кабель?

Сначала проверь на tdkss.ru

КАБЕЛЬСТРОЙСЕРВИС

ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ

Рубрика «Фото недели» выходит
при поддержке ТК «КабельСтройСервис»



Фото недели

ПАО «МОЭСК» проводят целый
комплекс противопаводковых мероприятий
Фото: RusCable.Ru© / Дата загрузки 16.03.2017

ВВГнг(А)-LS 3x150 в наличии



tdkss.ru

info@kabelstroy-service.ru

**БОЛЬШИЕ
КАБЕЛЬНЫЕ
СКЛАДЫ**

МОСКВА

г. Москва, г.о. Щербинка,
Симферопольское шоссе д. 22, с. 1

СИМФЕРОПОЛЬ

Крым, г.Симферополь,
ул.Генерала Васильева 30Н.

ИНТЕРЕСНО И НЕСКУЧНО ОБ ЭЛЕКТРОТЕХНИКЕ, БИЗНЕСЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

Elektr Portal

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ

НАДЗОР НАД
ОПТОВОЛОКНОМ

КРЭТ
ПРОТИВ
РЖАВЧИНЫ

ИСПЫТАТЕЛЬНЫЙ
ЦЕНТР «ЭЛЕКТРОЩИТА»

МОЩНЫЙ USB-C
ДЛЯ БЫСТРОЙ
ЗАРЯДКИ

ЭЛЕКТРОБОРД
ДЛЯ ДЕРЕВНИ

УМНЫЙ
РЕСПИРАТОР

РОБОТ-
ДОМРАБОТНИК

ЭЛЕКТРОМОПЕД
ДЛЯ ПОЕЗДОК
В СУПЕРМАРКЕТ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ
ЖУРНАЛ ОТ 04/10/21



Группа компаний
МОСКАБЕЛЬМЕТ

ТЭВОКС® ПОД ВОДОЙ

«МОСКАБЕЛЬ» ПРЕДСТАВИЛ СОБСТВЕННЫЙ ПОДВОДНЫЙ КАБЕЛЬ

1



Группа компаний
МОСКАБЕЛЬМЕТ

№241-04/10/2021

#электропортал #электротехника

23 сентября прошла 15-я Международная конференция по освоению ресурсов нефти и газа Российской Арктики и континентального шельфа. На ней впервые был представлен специальный подводный кабель, который в России производит только Москабельмет.

ТЭВОКС® ПОД ВОДОЙ

**ПРОГРЕССИВНОЕ
РЕШЕНИЕ ОТ «МКМ»**



Генеральный директор Москабельмет принимает участие в работе круглого стола «Обустройство и освоение нефтегазовых месторождений Арктической зоны и ее континентального шельфа». Павел Моряков выступил с докладом на тему «Инновационные кабели, в том числе подводные технологии, для обустройства Арктических зон и континентального шельфа». Кабель марки ТЭВОКС®ПКОСПвПК2гж решает целый ряд проблем, возникающих при эксплуатации кабельных линий под водой.

ПРОБЛЕМЫ ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ КАБЕЛЬНЫХ ЛИНИЙ ПОД ВОДОЙ

- отсутствие локализованной технологии, санкционные ограничения европейских производителей ПСКЛ;
- высокая стоимость иностранного оборудования;
- сложность поиска информации при проектировании ПСКЛ и перепроектировании ВОЛС на ПСКЛ;
- требования по герметичности кабеля и муфт;
- необходимость экспертизы и привлечения партнеров для осуществления прокладки кабельных систем;
- требования по интегрированным оптическим системам,
- требования по системам мониторинга.

ГИБРИДНЫЙ КАБЕЛЬ ТЭВОКС®ПКОСПВПК2ГЖ

Гибридный кабель для энергоснабжения морских нефтегазодобывающих платформ

Кабель может быть проложен в земле (траншеях) независимо от коррозионной активности грунтов и грунтовых вод; на воздухе; в пресной воде - для переходов по дну рек и озёр, в морской воде - для соединения и энергоснабжения объектов с суши **или морских платформ на глубинах до 150-200 метров.**

В производстве опытной партии помимо инжиниринга российских специалистов были учтены опыт мировых лидеров кабельной промышленности Nexans, Prysmian, Taihan, Estralin.

СИСТЕМА МОНИТОРИНГА

Конструкция кабеля может содержать оптический модуль с оптическими волокнами, используемыми не только для передачи данных между офшорными объектами, но и в качестве чувствительного элемента системы мониторинга состояния подводной кабельной линии. Эта система по контролю температуры позволяет определять состояние кабеля, возможность увеличения токовой нагрузки, обнаруживать размытие грунта обратной засыпки, оголение кабеля вследствие зацепления якорем или пропахивания донного грунта льдами, своевременно оповещать о развитии опасных явлений для предотвращения повреждения ответственной кабельной линии.

НА ПРАВАХ ЭКСПЕРТА

Больше года Павел Моряков входит в состав Экспертного Совета Межрегионального научно-технологического, делового образовательного партнерства «Устойчивое развитие Арктической зоны Российской Федерации», что позволяет быть в курсе приоритетных направлений отрасли, знать потребности рынка и предлагать такие инновационные решения, как новый подводный кабель.

MKM.RU

9.41

← НАЗАД Magnetag

информация о продукте

Марка кабеля

Кабель АС3/10 x 95/ОЖ - 10

нормативный документ

ГОСТ 31966-2012

Дата изготовления

11.03.2019

Заказный номер

125456789

Предприятие-изготовитель

ООО «Завод Москабель»

Длина от начала

10,36

Длина участка

10,36

Дополнительное сведение

Единица измерения



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ РАЗДЕЛКИ КАБЕЛЯ

Для работы с кабелем
низкого, среднего, высокого
напряжения и оптоволоконна

Кабельный инструмент Alroc в России

Акционерное Общество



РЭС
энергия дела

РУССКИЕ
ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ
СИСТЕМЫ

АО «Русские Энергетические Системы»
официальный дистрибьютор ALROC в России

+7(495)979-62-77
sales@rusensys.ru

АО «РЭС». ИНН 109388, Москва,
ул. Гурьянова, д.30 офис 308 (м Печатники)





ЗЭТО для студентов

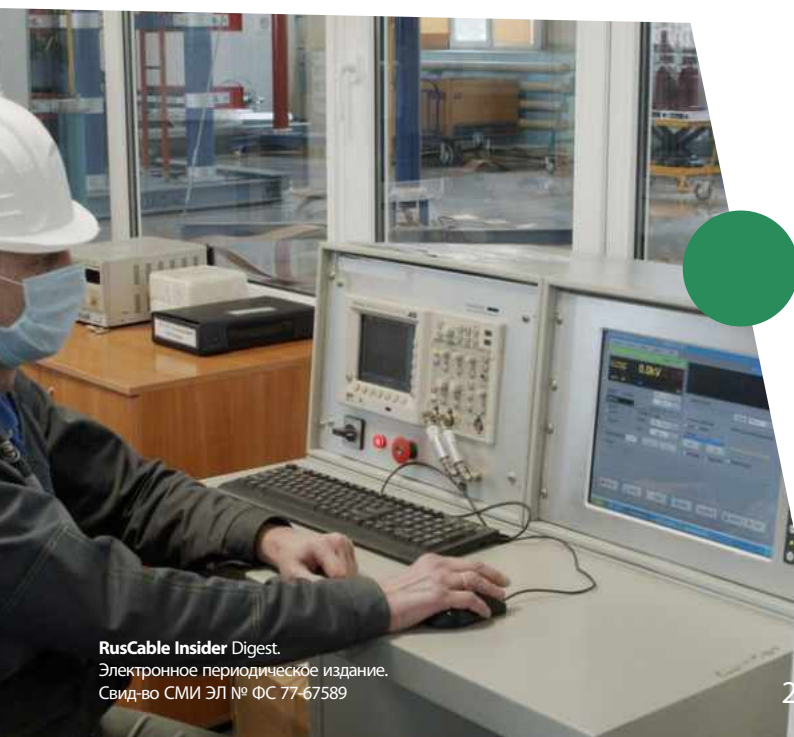
Студенты великолукского профессионального лицея проходят непрерывную практику на ЗАО «ЗЭТО»

Поддержка трудоустройства молодежи — системная стратегическая задача, которую решает сообщество предприятия Псковской области. На ЗАО «ЗЭТО» с сентября 2021 года стартовала непрерывная практика для студентов 2-го и 3-го курсов великолукского профессионального лицея №8 им. А. Матросова. 7 студентов будут проходить практику на заводе до апреля 2022 по специальностям: токарь, сварщик, слесарь КИПиА. Так, практикант Иван Дюбов поделился, почему он проходит практику на ЗЭТО: «Практика — прекрасный способ показать себя и начать подъем по карьерной лестнице еще во время учебы или сразу после окончания вуза». Кадровому вопросу и подбору квалифицированного персонала на ЗАО «ЗЭТО» всегда уделяли пристальное внимание. Чтобы привлечь как можно больше грамотных сотрудников, великолукское предприятие на протяжении многих лет непрерывно сотрудничает с учреждениями высшего и среднего профессионального образования.

КРЭТ против ржавчины

КРЭТ представил новое оборудование для защиты подземных объектов от коррозии

«Концерн Радиоэлектронные технологии» Госкорпорации Ростех представил многоканальную блочную станцию катодной защиты от коррозии «Сигнал» (СКЗ-ИП-Б4К). Разработка предназначена для антикоррозийной защиты металлических поверхностей, ее ключевое преимущество — универсальность. Одна новая станция КРЭТ может заменить до четырех обычных, что позволит существенно сократить расходы заказчика на оборудование для оснащения объектов защиты. Новая разработка Ставропольского радиозавода «Сигнал» отличается своей функциональностью. Во-первых, станция позволяет обеспечить защиту нескольких несвязанных между собой объектов. Во-вторых, она предусматривает не менее четырех вариантов конфигурации, благодаря чему заказчик, в зависимости от своих потребностей, может самостоятельно изменить ключевые параметры оборудования. При переходе на другой объект или на следующий этап работы пользователю вместо замены станции достаточно самостоятельно переустановить силовые модули и подобрать новые характеристики станции — увеличить или уменьшить выходную мощность, выходной ток.



Испытательный центр открыт

Электрощит Самара запускает проведение испытаний электротехнической продукции

Испытательный центр компании Электрощит Самара, аккредитованный в Федеральной службе по аккредитации «Росаккредитация», объявил о запуске услуг по испытанию электротехнической продукции для сторонних производителей. Область аккредитации испытательного центра охватывает широкий спектр электротехнической продукции, включая такое оборудование, как комплекты распределительные устройства (КРУ), КСО, низковольтные комплектные устройства управления, распределения электрической энергии (НКУ), комплекты трансформаторные подстанции (КТП). Аккредитация испытательного центра Электрощит Самара позволяет выполнять испытания различного характера: на воздействия нагревом электрическим током; климатические испытания на воздействие повышенной, пониженной температур, повышенной влажности; высоковольтные испытания напряжением промышленной частоты, грозового импульса, низковольтной аппаратуры; испытания на степень защиты оболочки IP44; механические ресурсные испытания и др.

Надзор над оптоволоком

FiberSense проследит за состоянием оптоволоконка

Устройство FiberSense может отслеживать состояние 200 километров кабеля. Специальное оборудование «выстреливает» лазерный луч в кабель и следит за обратным рассеиванием света. Технология позволяет отследить сильные вибрации, выявить деформации в стеклянных волокнах и даже определить причины их возникновения. Чувствительность датчиков позволяет определить, что те или иные вибрации вызваны велосипедом или грузовиком, определить скорость движения. С помощью технологии можно определить герметичность трубы и геотехнический профиль грунта под волокнами. Данное устройство создано для быстрого определения проблемы. Например, оптоволоконно часто повреждается во время строительных, ремонтных работ, при прокладке коммуникаций. Подводные линии связи могут быть повреждены якорями кораблей. Представители FiberSense говорят, что их датчики помогут предупреждать инциденты, так как появился инструмент предупреждения об угрозах. К примеру, обнаружив повышенные вибрации на участке, провайдеры могут повлиять на работу строителей и предупредить разрыв линии оптоволоконной связи.



USB-C теперь мощнее

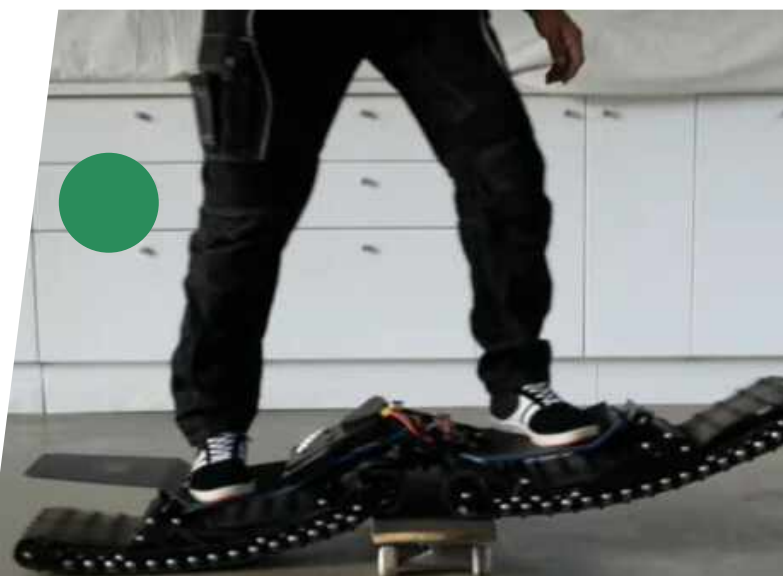
Новая версия USB-C 2.1 теперь поддерживает до 240 Вт мощности

Инженер Google и тестировщик кабелей Бенсон Люн рассказал о новой спецификации стандарта USB-C. Новый стандарт совместим с предыдущим, однако было внесено несколько важных изменений. Нововведением стала опциональная спецификация Extended Power Range (EPR), которая предполагает увеличение максимального напряжения до 48 В, что при токе 5 А даёт мощность в 240 Вт. В версии USB-C 2.0 напряжение составляло 20 В, обеспечивая при токе 5 А мощность 100 Вт. В спецификацию добавлен новый параграф, в котором сказано, что контакты A4-A9 и B4-B9 не должны замыкаться на землю при подключении коннектора в разъем. Но главным в новой спецификации оказались математические и инженерные выкладки по прогнозированию, обнаружению и снижению дугового разряда при отключении кабелей USB-PD. Возникновение дуги при подключении не является проблемой, поскольку высокое напряжение не подается до тех пор, пока кабель не будет полностью подключен.



Борд для деревни Vendetta одолеет бездорожье

Изобретатель Дэн Болдуин еще восемь лет назад выпустил необычное транспортное средство Ungoverned Powerboard, которое являлось гибридом скейтборда и гусеничного трака, оснащенного двигателем внутреннего сгорания. Теперь он собирается выпустить электрическую версию и начал на краудфандинговом сервисе Indiegogo сбор средств на проект Vendetta. В новой версии будет разделение на переднюю и заднюю части, и каждый из траков будет оснащен своим электродвигателем. Vendetta будет управляться наклонами тела пилота и сможет преодолевать препятствия до 20 см высотой. В крейсерском режиме с пилотом весом 75 кг Vendetta может проехать со скоростью 25 км/ч до 40 минут на одной зарядке. Максимальная скорость достигает 50 км/ч, но только по ровной местности, тогда как основное предназначение пауэрборда – покорять бездорожье. Оригинальная машина прекрасно справляется с лестницами, камнями, движется по песку и льду. Ориентировочная стоимость Vendetta составляет \$5100.



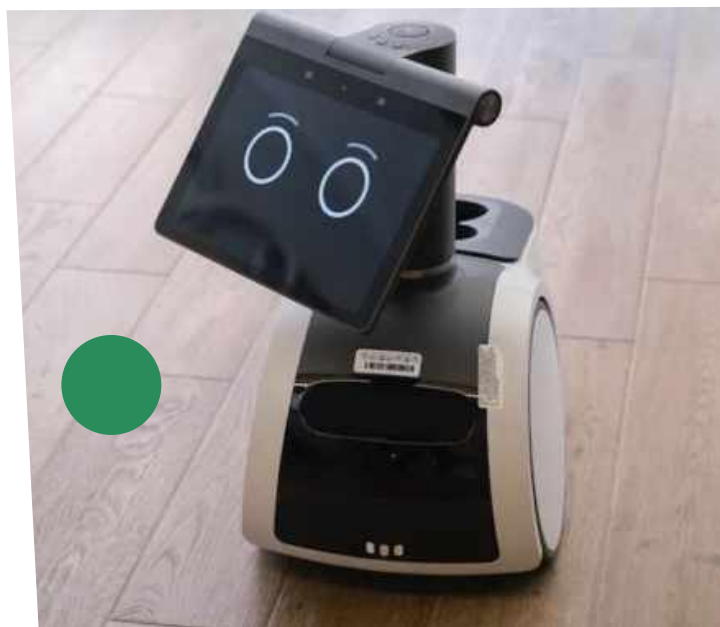


Умный респиратор Первый в мире AI респиратор

Корейские инженеры создали умную маску для лица, которая адаптируется к условиям. То есть маску можно, не снимая, использовать в разных ситуациях. В маске установлен динамический фильтр из нановолокон с микропорами. При растяжении поры увеличиваются и пропускают больше воздуха. Это позволило создать респиратор, который может менять свои свойства. Встроенный контроллер отслеживает состояние воздуха как снаружи, так и внутри маски. Например, при интенсивных занятиях спортом респиратор может увеличить пропускную способность. Устройство связывается по беспроводной сети с системой искусственного интеллекта на внешнем компьютере. Таким образом, маска способна подстроиться под уникальные условия дыхания любого человека и адаптироваться к ним. Это сильно поможет людям с респираторными и легочными проблемами. Разработчики будут продолжать работать над устройством, они планируют улучшить алгоритмы реагирования на условия и уменьшить размер маски.

Робот-помощник Astro Новый домашний робот от Amazon

Новый робот Astro обучен многим вещам. Он перемещается по дому или квартире, согласно им же составленному плану, распознает лица, может привезти предмет для другого человека, также воспроизводит музыку, показывает погоду и отвечает на вопросы. Он может помочь в проведении видеозвонков, так как способен перемещаться. Новинку можно использовать для совершения видеозвонков, следуя за человеком. Также робот в отсутствие человека может проверять, все ли в комнатах в порядке. Высота робота составляет около 61 см, вес — 9 кг. Колеса диаметром 30,5 см позволяют роботу преодолевать межкомнатные пороги и перемещаться по ковру. В целом внешний вид напоминает пылесос с экраном. Скорость робота около 1 м/с. Внутри пластикового корпуса находится пять различных двигателей: по одному для каждого ведущего колеса, один для подъема и опускания камеры-перископа и два для поворота и наклона экрана. На лицевой панели располагается массив датчиков и 5-Мп камера для видеозвонков. Большую часть времени на экране отображаются два круга, которые имитируют глаза. Эти «глаза» позволяют понять, что делает Astro и куда он планирует отправиться. В задней части находится небольшая багажная зона, позволяющая роботу перевозить до 2 кг груза. В задней части есть багажное отделение, в которое по умолчанию установлены два подстаканника.



Электромoped для поездок в супермаркет E-motocompro — электромoped с необычным дизайном

В 1981—1983 годах Honda выпускала необычный складной мопед Motocompro. Он был предназначен для перевозки в малолитражных автомобилях субкомпактного класса. Идея была в том, чтобы у водителя была возможность продолжить путь там, где на автомобиле уже невозможно проехать, например, поставить авто на парковке и продолжить путь (к примеру, до кемпинга) дальше с комфортом на мопеде. Но недавно вьетнамская студия Carota Design показала переосмысление японской идеи с учетом современных тенденций. Новый мопед E-motocompro сохраняет преемственность своим угловатым «квадратным» внешним видом. Они добавили букву Е к названию, которая означает, что это электромoped. Однако серьезное отличие нового мопеда от старого заключается в том, что вьетнамцы отказались от идеи возить его в багажнике. Концепция такого транспорта не подразумевает длительных поездок, скорее, он будет использоваться для коротких поездок на работу или в супермаркет, так как его квадратная форма позволила сделать в нем довольно внушительный «багажник».



POLYMERPLAST®

Эпизод 1 - История ПВХ

КАК ПВХ ВЫБРАЛСЯ
ИЗ ПРОБИРКИ?

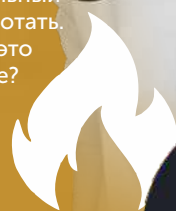
подкаст

Poly- мерный

Документальный подкаст Евгении Амелехиной о том, как разобраться в кабельных полимерах и стать немножечко компаундером. Уровень сложности — легкий, а финальный босс — практически непобедимый. Евгении нужно пройти путь от полного «нуля» до «профессионала», чтобы устроиться на работу в полимерную компанию или на кабельный завод. Получится ли у Евгении понять пластику достаточно, чтобы полноценно работать. Реально ли научиться отличать ТЭП от резины и ЭРП от сшитого полиэтилена? ПВХ - это вредно или сойдет? Какая кабельная оболочка в топе, а что уважают реально в Европе? Слушайте первый сезон «Полимерного подкаста», который мы делаем вместе с Полимерпласт и Полимерхолдинг.

Слушайте на сайте kabel.fm

Или вбивайте в поиск «На проводе» «RusCable» и Kabel.FM в приложении для подкастов



► Слушайте на Кабель.FM уже сейчас!



Подкаст «На проводе»

Все разговоры записываются, а все ли они прослушиваются? В подкасте «На проводе» мы испытываем отраслевые компании на умение общаться и вести переговоры по телефону. Обсуждаем новые темы и анализируем ошибки вместе с экспертом программы.



Аудиоверсия RusCable Review

Еженедельное шоу RusCable Review в аудиоформате. Главные новости кабельного бизнеса, энергетики и электротехники в легком формате с комментариями и эффектами от бессменной ведущей Елизаветы Коробковой. Делаем новости интересными!



Аудиоверсия RusCable Live

Каждую пятницу в дневном прямом эфире RusCable Live обсуждаем ключевые новости рынка и общаемся с интересными собеседниками из отрасли. А не дадут заскучать постоянные рубрики «Инспекция по соцсетям» и «Ретроспектива» и интерактив со зрителями из чата эфира.

Слушайте там, где привыкли

RusCable
Кабель FM
Подкасты о кабельном бизнесе, энергетике и электротехнике

Слушать
в Google Подкастах

Слушайте
ВКонтакте

Послушайте на
Яндекс Музыке

Марка

ВБШвнг(А)-LS

ТУ 16.K71-310-2001



УК «КАВКАЗКАБЕЛЬ»

КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

Кабели, не распространяющие горение, с низким дымо- и газовыделением. Класс пожарной опасности по классификации ГОСТ 31565-2012 — П1б.8.2.2.2

Число жил	от 1 до 5
Сечение	от 1,5 до 630 мм ²
Напряжение	0,66 кВ и 1 кВ

Журнал RusCable Insider выходит при поддержке УК «Кавказкабель»

Журнал остается бесплатным благодаря поддержке спонсоров и партнеров, которые развивают кабельный бизнес и поддерживают информационную открытость кабельного сообщества. Партнеры, спонсоры и рекламодатели позволяют создать и поддерживать единственное независимое СМИ в отрасли

kavkazkabel.com

ЖИЛА

медная

- однопроволочная круглая (ок)
- многопроволочная круглая (мк)
- многопроволочная секторная (мс)

ИЗОЛЯЦИЯ

поливинилхлоридный пластикат пониженной пожарной опасности

ВНУТРЕННЯЯ ОБОЛОЧКА

поливинилхлоридный пластикат пониженной пожарной опасности

БРОНЯ

стальные оцинкованные ленты

ЗАЩИТНЫЙ ШЛАНГ

поливинилхлоридный пластикат пониженной пожарной опасности

kavkazkabel.com

361043, КБР, Прохладный, ул. Остапенко, дом 21
8 (800) 500-50-57 zayavka@kavkazkabel.com

КАВКАЗКАБЕЛЬ