

Insider RusCable

Еженедельный журнал для специалистов кабельной, электротехники и электроэнергетики



ХОЛДИНГ
КАБЕЛЬНЫЙ
АЛЬЯНС

Клиентоориентированность

одна из основополагающих ценностей нашего предприятия: мы строим деловые отношения открыто и честно и всегда ориентируемся на долгосрочное сотрудничество. Для нас признание на таком высоком уровне особенно ценно. И мы готовы каждый день подтверждать статус надежного партнера своей работой!



каталог продукции

8 800 7000 100

hka@holdcable.com



www.holdcable.com

Содержание выпуска

Обложка / ХКА

Холдинг Кабельный Альянс

Кабельный бизнес

Москабельмет / Алюминий

УНКОМТЕХ 360

Торговый дом «УНКОМТЕХ»

Кабельные полимеры

Эксперт.Аналитика

Инновации и инвестиции

Сырьевые рынки

КабельСтар / Переменка

Кабельные полимеры

Режкабель / Спецпроект

Подкасты и радио Kabel.FM

Ассоциация «Электрокабель»

Инструменты Alroc

Фото от КабельСтройСервис

КЗ «ЦВЕТЛИТ»



ХОЛДИНГ
КАБЕЛЬНЫЙ
АЛЛЯНС



02/10/23

#331

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ ЭЛ № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства

Дата регистрации

Статус свидетельства

Наименование СМИ

Форма распространения

Территория распространения

Учредители

Адрес редакции

ЭЛ № ФС 77 - 67589

10.11.2016

действующее

RusCable Insider Digest

Электронное периодическое издание

Российская Федерация

Усатова Е.В.

111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Золотой партнер RusCable Insider



zvetlit.ru

ЦВЕТЛИТ

Бронированный кабель
Алюминиевый кабель
Секторная жила

Журнал RusCable Insider
выходит при поддержке
ООО «КЗ «ЦВЕТЛИТ»

Журнал остается бесплатным благодаря поддержке спонсоров и партнеров, которые развивают кабельный бизнес и поддерживают информационную открытость кабельного сообщества. Партнеры, спонсоры и рекламодатели позволяют создавать и поддерживать единственное независимое СМИ в отрасли

zvetlit.ru

Над выпуском работали:

Руководитель медиа

**Александр
Гусев**

Главный редактор

**Евгения
Гусева**

Контент-менеджер

**Светлана
Климова**

Руководитель IT-отдела

**Алексей
Левин**

Редактор и SMM

**Мая
Танрибергенова**

Редактор

**Александра
Борзенкова**

Бухгалтер

**Юлия
Спиридонова**

Медиаменеджер

**Александра
Лукина**

Корректор

**Ксения
Кулешова**

Редактор

**Сергей
Кузьминов**

Технический директор

**Владимир
Козачек**

Отделы и сервисы

Редакция журнала
mail@ruscable.ru

Редакция Форума
admin@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Отдел мероприятий
expo@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Статистика Insider

Прямых подписчиков
журнала по e-mail

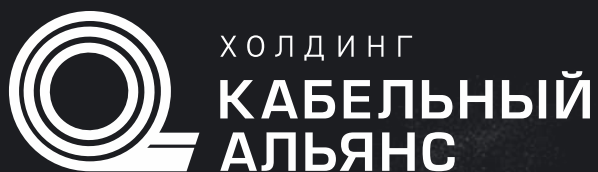
5 778+

Охват предыдущего
номера журнала

11 451+

Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru





обеспечивающие БЕЗОПАСНОСТЬ

производство и поставка кабельно-проводниковой продукции для любых условий эксплуатации



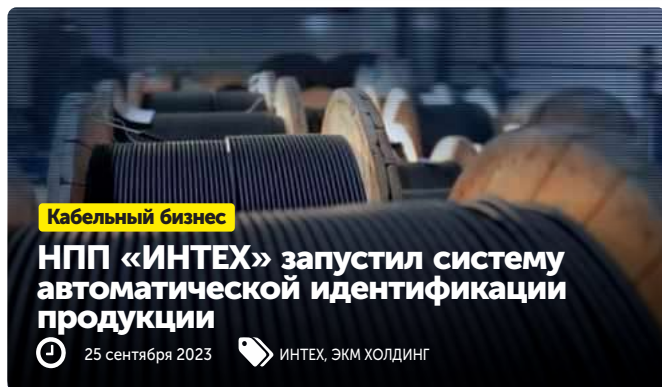
каталог продукции

8 800 7000 100
hka@holdcable.com

www.holdcable.com

Кабели защищены патентом на полезную модель № 128773 от 18.10.2012 АО «ВНИИКТ»

АЭ АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ


Кабельный бизнес

НПП «ИНТЕХ» запустил систему автоматической идентификации продукции

25 сентября 2023 ИНТЕХ, ЭКМ ХОЛДИНГ

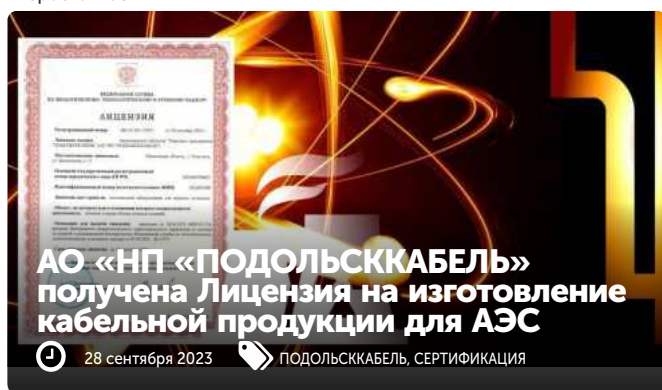
Участившиеся случаи появления контрафакта на рынке заставляют разработчиков оригинальной продукции вести жесткую защиту своих законных прав и интересов. Именно поэтому на заводе ООО НПП «ИНТЕХ» была запущена современная система автоматической идентификации кабельно-проводниковой продукции. Внедрение данной системы позволяет своевременно получить информацию о товаре, данные об отгрузке, его местонахождении и точном количестве. Так, ООО НПП «ИНТЕХ» защищает заказчика от контрафактных поставок запатентованных торговых марок «ИнСил», «Купе», «МКПС».



СПЕЦКАБЕЛЬ создал кабели для высокочувствительных приборов

27 сентября 2023 РАЗРАБОТКИ, ИННОВАЦИИ, СПЕЦКАБЕЛЬ

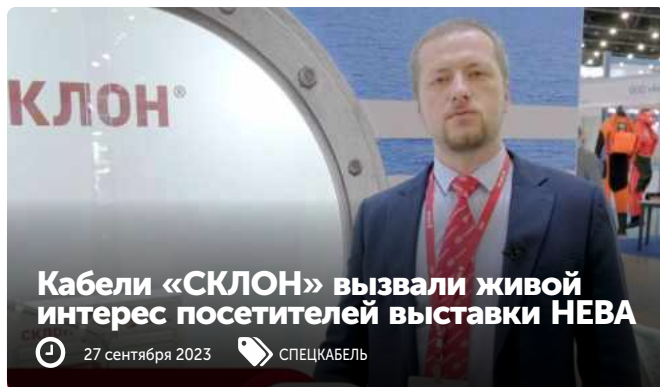
Инженеры кабельного завода «Спецкабель» в Москве представили новый кабель, разработанный специально для высокочувствительных приборов, измеряющих параметры окружающей среды. Кабель превосходит европейские аналоги по ряду характеристик: не подвержен воздействию ударов, вибрации и изгибов, устойчив к помехам и эксплуатируется в температурном диапазоне от -70 до 85 °С. Новый кабель может применяться для измерения радиации на атомных электростанциях, в медицинских кабинетах рентгена и даже в летательных аппаратах благодаря вибростойкости.



АО «НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» получена Лицензия на изготовление кабельной продукции для АЭС

28 сентября 2023 ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ, СЕРТИФИКАЦИЯ

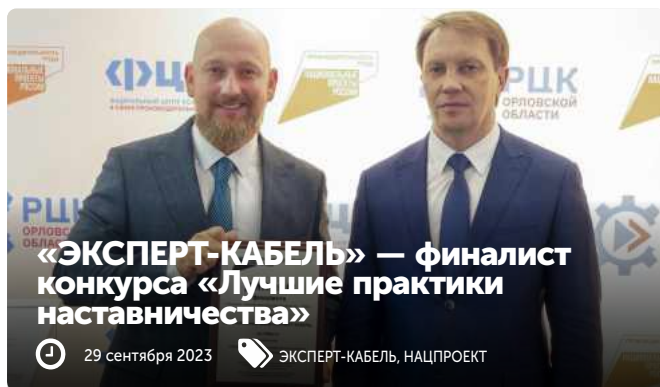
На основании заявления АО «НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» и решения Центрального межрегионального территориального управления по надзору за ядерной и радиационной безопасностью Федеральной службы по экологическому, техническому и атомному надзору заводом получена Лицензия № ЦО-12-101-13533 от 18 сентября 2023 года, дающая право на изготовление оборудования для ядерных установок, атомных станций (блоков атомных станций). Срок действия лицензии — 5 лет. Уже на протяжении многих лет АО «НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» поставляет кабельно-проводниковую продукцию на находящиеся в эксплуатации и строящиеся АЭС как в России, так и за ее пределами по техническим условиям ОАО «ВНИИКП» и совместными разработками с центральным профильным институтом.



Кабели «СКЛОН» вызвали живой интерес посетителей выставки НЕВА

27 сентября 2023 СПЕЦКАБЕЛЬ

На минувшей неделе в Санкт-Петербурге прошла 17-я Международная выставка по гражданскому судостроению и судоходству «Нева-2023», одним из экспонентов которой стал кабельный завод «Спецкабель». Представители предприятия демонстрировали на «Неве» разработки для судоходства и судостроения: универсальные кабели «СКАБ-М», кабели судовые герметизированные, огнестойкие судовые герметизированные кабели, кабельные сборки, оптические сборки и другие изделия. Также на стенде проводились испытания сверхгибкого кабеля для робототехники «СКЛОН». Посетители наблюдали за скручиванием изделия на специальной установке и наглядно убедились в его повышенной гибкости.



«ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» — финалист конкурса «Лучшие практики наставничества»

29 сентября 2023 ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ, НАЦПРОЕКТ

Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» вошел в число финалистов конкурса «Лучшие практики наставничества», который организовала и провела администрация Орловской области. Команда заняла 2-е место в номинации «Профессиональное развитие молодежи» с практикой «Вместе к успеху». Конкурс прошел в рамках национального проекта «Производительность труда» и призван способствовать развитию наставничества на производствах.



«ЭКМ Холдинг» выпустил новый каталог систем промышленного электрообогрева КСТерм

25 сентября 2023 ЭКМ ХОЛДИНГ

Система промышленного электрообогрева представляет собой проектно-компонуемый комплекс технических средств для организации электрообогрева на различных объектах с целью соблюдения условий технологического процесса, облегчения транспортировки путем уменьшения вязкости транспортируемого продукта, для предотвращения остывания продукта при прокачке или хранении согласно условиям процесса, для предотвращения обледенения запорной арматуры, площадок, насосного и прочего оборудования.

В состав системы входит:

- греющие кабели саморегулирующиеся НСКс, ССКс, ВСКс, ВСКсп,
- нагревательные элементы ЭА-НС, ЭА-НР,
- распределительные и соединительные коробки КСТ-К,
- преобразователи температуры ЭА-ПТ,
- изделия для монтажа (кронштейны, хомуты, клейкие ленты),
- шкафы управления ЭА-КАТ, ЭА-КАТ-ех.

Системы электрообогрева КСТерм изготавливаются в соответствии с ТУ 28.21.13-009-70386892-2017 TC RU C-RU.AA71.B.00280.



Группа компаний
МОСКАБЕЛЬМЕТ

АЛЮМИНИЕВЫЕ ИННОВАЦИИ

с экономией до 50%

14 и 15 сентября в Красноярске «Москабельмет» совместно с Ассоциацией Наружного Освещения и Алюминиевой Ассоциацией провел конференцию, посвященную перспективным решениям для наружного освещения и благоустройства городской среды. На ней обсудили не только сами решения, но и их интеграцию с экосистемой «умного города», а главное — преимущества применения кабельно-проводниковой продукции из алюминиевых сплавов 8xxx серии в уличном освещении, при создании временных сетей, на городских и промышленных объектах.

МАТЕРИАЛ БУДУЩЕГО

Ключевым докладом встречи стало выступление генерального директора «Москабельмета» Павла Морякова, который в этом году получил награду «За существенный вклад в развитие производства кабельной продукции с алюминиевым сплавом 8xxx серии и активное продвижение на рынках России и СНГ». Он рассказал о передовых кабельных решениях с алюминием и алюминиевыми сплавами, о преимуществах и перспективах их применения в городской инфраструктуре, а также о марках кабеля, которые позволяют реально экономить.



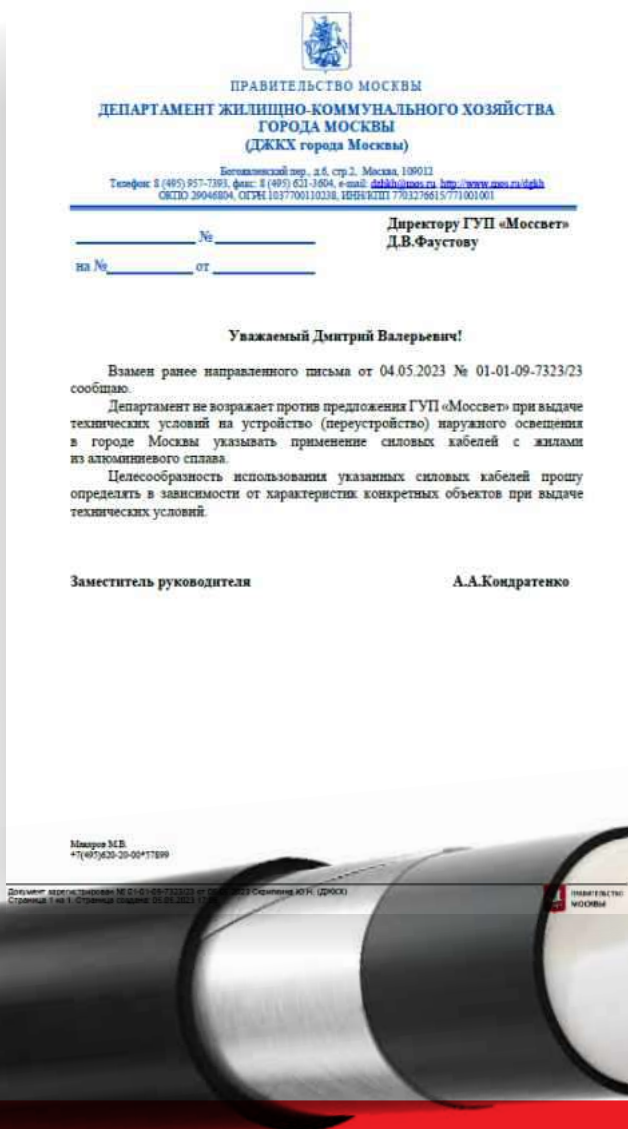
УЖЕ В ПРОЕКТАХ

Руководитель «Москабельмета» напомнил, что Моссвет и Департамент жилищно-коммунального хозяйства города Москвы дали разрешение на применение силовых кабелей с жилами из алюминиевого сплава наравне с медными. Уже это, по словам Павла Морякова, можно считать большим прорывом, но работу в данном направлении необходимо продолжать:

«Нужно продвигать кабели с алюминием, чтобы больше построить, больше ввести в эксплуатацию домов, парков, предприятий. Алюминий и алюминиевые сплавы позволяют сэкономить на проектах и, соответственно, сохранить эту стоимость на протяжении всей реализации проекта. Давайте использовать этот прекрасный материал, потому что за ним будущее!»

Сейчас на стадии подписания аналогичные разрешения и в других городах России. Это значит, что «Москабельмет» выбрал правильную стратегию и работа в алюминиевом направлении, которую компания проводит, действительно эффективна.

Ведется разработка технической документации для проектов Моссвет, Ленсвет и др.



ПРОВОД КОНТАКТНОЙ СЕТИ МАРКИ АсВБШв

- ✓ Аналог кабеля марки ВБШв
- ✓ Улучшенные характеристики по пластичности
- ✓ Защита от контрафакта
- ✓ Уменьшение веса кабеля от 15 до 30%
- ✓ **Снижение стоимости кабеля**

не менее, чем на **30%**

Как сэкономить на проектах до 50%? Применить:



Уличное освещение АсВБШв



Строительство домов АсВВГ



Временные сети АсКГ



НПЗ АсВБШв, АсППГ



Метрополитен АсППГ



Нефтегаз АсКГ, АсППГ, КРИОСИЛ АсРв



Строительство промышленных заводов АсВБШв, АсППГ



ТЕХНИЧЕСКАЯ ЭКСКУРСИЯ

За гостеприимство и организацию промышленной экскурсии на производство экструзионной продукции и опор освещения Группа компаний благодарит Красноярский металлургический завод (ООО «КраМЗ»). Посещение предприятия, которое специализируется на переработке алюминия и алюминиевых сплавов, было частью программы конференции.

БОЛЬШАЯ КОМАНДНАЯ РАБОТА

За помощь в организации конференции «Алюминиевые инновации в наружном освещении. Сибирь – 2023» на высоком уровне, а также за постоянную всестороннюю поддержку и комфортное сотрудничество «Москабельмет» выражает благодарность Алюминиевой Ассоциации и Ассоциации Наружного Освещения.

СИЛЬНО, ЯРКО, МАСШТАБНО

Конференция «Алюминиевые инновации в наружном освещении. Сибирь – 2023» стала самым масштабным с начала пандемии деловым мероприятием, организованным ГК «Москабельмет». Она собрала на одной площадке представителей более сотни региональных горсветов, а также руководителей крупных компаний, таких как ООО «МГК "Световые Технологии"», ООО «ФОС ГРУПП», ООО «НПО "Апротех"», АО «Гражданпроект» и др.

Отдельная признательность выражается представителям горсветов и профильных компаний, приехавших для участия в конференции из Москвы, Санкт-Петербурга, Томска, Архангельска, Омска, Нижнего Новгорода, Улан-Удэ и других городов со всей страны.



Событие широко освещалось в СМИ: публикации вышли в региональных и отраслевых изданиях: ИА «Пресс-лайн», «Современное машиностроение», «Аргументы и Факты», «Сибирское агентство новостей», RusCable.Ru, «Новости энергетики» и других изданиях.

КРАСНОЯРСК

Напомним, что Красноярск занимает особое место в географии «Москабельмета»: здесь открыт первый региональный филиал «Завода Москабель» и проходит ежегодный турнир по баскетболу 3x3 — «Ночной кубок "Завода Москабель"», который в этом году получил статус межрегионального.



ООО «Мордовская
Заготовительная Компания»

Теперь доступна каждому!

Медная катанка

КМ М001 8.0 ГОСТ Р 53803-2010

Производство АО «Уралэлектромедь»

ООО «Мордовская Заготовительная Компания» реализует медную катанку КМ М001 8.0 ГОСТ Р 53803-2010 производства АО «Уралэлектромедь». Продукция в наличии на складе г. Саранск. Условия поставки по договоренности.

В наличии на складе в Саранске!

Сделайте заказ уже сегодня!



Прямой контакт!

**Гулевич
Дмитрий
Валерьевич**

Заместитель коммерческого
директора по продажам
готовой продукции
(Реализация катанки М001)

+7-927-276-12-10
gulevich_dv@lom-rm.ru



lom-rm.ru

**Классика
и инновации****Глава 8**

Кабельный капитал

Торговый дом «УНКОМТЕХ»

В предыдущих главах мы рассказывали о необычных кабельных конструкциях и технологиях на заводах «Кирскабель» и «Иркутсккабель». Сегодня настало время посмотреть на кабельный бизнес с точки зрения экономики и узнать, на что способен кабельный капитал.

Сейчас вы узнаете, как развивалась филиальная сеть «УНКОМТЕХ» и как холдинг стал первопроходцем в финансовом секторе, как устроена работа склада холдинга и почему перспективный подход в разработках — это «высший пилотаж» для рынка. Нам предстоит побывать в Москве и Электростали, на строительных объектах и вернуться на склады и в цеха «Кирскабеля» и «Иркутсккабеля», чтобы понять природу кабельного капитала и его влияние на каждого из нас...

Несмотря на «неосвязаемость» понятия, капитал — это в первую очередь источник будущих денежных и общественных благ, которые может получить его обладатель. Капитал — это некоторый запас, который накапливается и создается сегодня за счет ограничения и отказа от текущего потребления ради того, чтобы завтра получить от запаса больше.

На уровне простого человека капиталом может быть обычный банковский вклад. Вы откладываете какую-то сумму денег, отказывая себе в чем-то или ограничивая потребление, другими словами, копите свой капитал, который, например, кладете на банковский вклад под %, чтобы получать доход.

Большая теория кабельного капитала

Что такое кабельный капитал? Такое понятие точно отсутствует в экономической теории, но есть похожие по конструкции, например человеческий капитал. Кабельный капитал — это первую очередь знания, навыки, производственные возможности и ресурсы, которые есть у предприятия и которые оно может использовать в производственных или потребительских целях. Он воплощен и сосредоточен в первую очередь на уровне компаний и холдингов, а совокупный кабельный капитал предприятий формирует капитал отрасли и страны... С другой стороны, под кабельным капиталом можно представить уже построенную инфраструктуру с использованием кабеля.

**Сергей
Снежко**Директор по
маркетингу
ТД «УНКОМТЕХ»

Точка старта «УНКОМТЕХа» и бурный рост филиалов

«УНКОМТЕХ» начинался как коммерческая структура, которая занималась поставками кабеля. При приватизации были куплены пакеты акций советских заводов «Кирскабель» и «Иркутсккабель», которые, несмотря на свой советский период развития, к началу 2000-х требовали модернизации и инвестиций в развитие.



Склад г. Электросталь

Площадь склада около 4500 м²

Развитие заводов происходило постепенно, вместе с запусками новых продуктов. Большие советские предприятия не были адаптированы для гибкой работы в рыночных условиях. Но эти предприятия несли в себе тот самый кабельный капитал, который предстояло освоить и восстановить. Огромные площади и штатная численность, ограниченность номенклатуры, отсутствующая цифровизация и удаленность заводов. Руководители «УНКОМТЕХа» увидели в этом не только проблемы, но и возможности. Возможности перестроить предприятия, найти заказы, заняться цифровизацией, освоить передовые марки кабеля и стать гигантами отрасли. С этой задачей компания справилась. Вместо того, чтобы «выкачивать» последние деньги из заводов, туда были направлены серьезные инвестиции. 3 из 5 цехов завода «Кирскабель» были почти полностью перестроены. В Иркутске была запущена наклонная линия и освоено производство кабеля среднего напряжения. «УНКОМТЕХ» стал первопроходцем на рынке СИП и массовом производстве LAN-кабеля, запускал уникальные продукты и кабели и выходил на новые рынки. Мы подробно рассказывали об этом в серии «Кабель четырех стихий».



Расширение сети

«Примерно с 1997 года начали активно расти рынки сбыта кабельной продукции, и тогда перед нами стали два основных фактора: это желание быть ближе к покупателю и сложности с логистикой, так как страна у нас большая и крупные города находятся достаточно отдаленно друг от друга. Доставка с заводов в те времена была возможна только вагонами, автомобильный транспорт не ходил. Тогда мы начали формировать в крупных городах-миллионниках филиалы, в них открывать склады, что позволило нам работать в данном регионе».

Сергей Чирков,
генеральный директор ТД «УНКОМТЕХ»

Развитие заводов было бы невозможным без развития торгового дома. Проблема «продать» стояла острее, чем проблема произвести. Поэтому одним из стратегически верных, но неочевидных для России конца девяностых стало решение «УНКОМТЕХа» инвестировать в развитие филиальной сети.

После приватизации и выкупа акций заводов у «УНКОМТЕХа» было 3 опорных склада: «Кирскабель», «Иркутсккабель» и арендованная складская площадка в Электростали. С существовавшей на тот момент логистикой и «диким» рынком, где покупатели часто оплачивали продукцию только после того, как сами приезжали на склад, было принято стратегическое решение о расширении филиальной сети.

Первый филиал открылся в Кирове (филиал «Вятка») — это был офис-склад. Типичный филиал представлял из себя 3–4 человек в небольшом кабинете и арендованную складскую площадку. Тактика сработала, и филиалы стали открываться достаточно быстро. Поэтому через год был открыт более крупный филиал в Нижнем Новгороде. Далее пошло распространение на регионы. Были открыты базовые филиалы в нескольких городах, а также дочерние департаменты. Основной рост сети был до 2003 года, в течение этих лет было открыто порядка двадцати трех филиалов. Помимо департаментов в России, были представительства в странах СНГ: Казахстан, Украина, Беларусь, Таджикистан, Узбекистан, Туркменистан.

История развития филиальной сети «УНКОМТЕХа» похожа на то, как сейчас растут и открываются агрегаторы или пункты выдачи заказов крупных маркетплейсов. Еще пять — семь лет назад OZON был обычным интернет-магазином, а уже сегодня пункты выдачи открыты буквально в каждом дворе, а срок доставки «на следующий день» стал нормой для очень широкого ассортимента.

«УНКОМТЕХ» на кабельном рынке произвел буквально такую же революцию, когда стал активно развивать филиальную сеть. Сроки поставки резко сократились, сервис вырос, а кабельная продукция заводов «Кирскабель» и «Иркутсккабель» стала завоевывать рынок. Можно сказать, что именно правильные тактические действия по построению филиальной сети дали возможность наращивать кабельный капитал «УНКОМТЕХа».



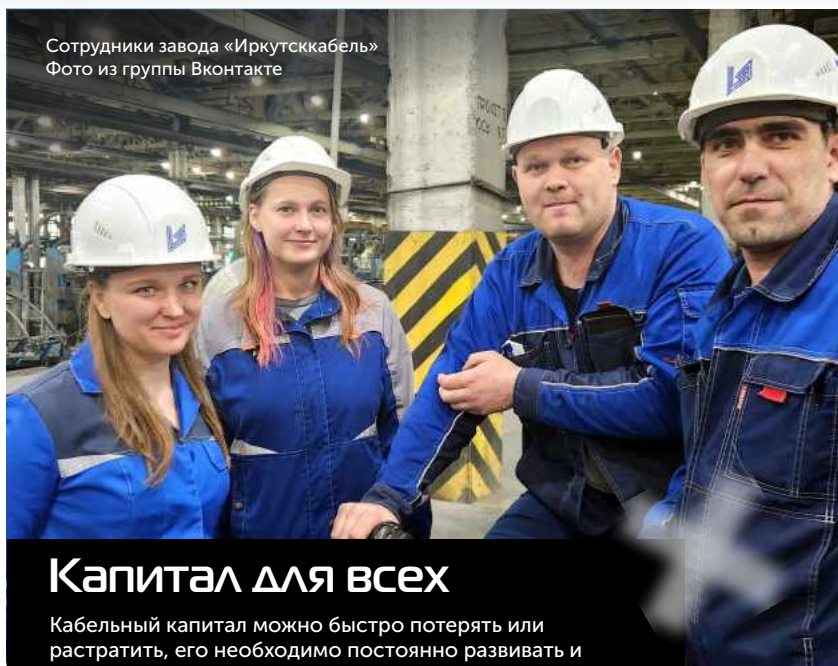
Больше, чем деньги

Кабельный капитал — это не только деньги. Это в первую очередь люди, технологии и возможности для производства. Поэтому формирование кабельного капитала — это сложный и нелинейный процесс, при котором капитал не растет сам по себе. Над его созданием нужно целенаправленно работать.



Неотделимость и коллективное владение

Главной особенностью кабельного капитала является то, что он неотделим от своего носителя. Это коллективный капитал, распределенный между большим числом субъектов. В полной мере нет единственного обладателя и выгодоприобретателя этого капитала, но его доли и вклады могут быть распределены неравномерно. Кабельный капитал нельзя просто купить, как новую производственную линию, но с помощью денег его можно нарастить. Кабельный капитал нельзя взять в аренду, можно купить только продукт и получить блага, которые этот кабельный капитал дает. Во всем остальном кабельный капитал подобен физическому — это тоже благо с ограниченным сроком службы, для его поддержания тоже требуются затраты, он подвержен моральному и физическому износу.



Сотрудники завода «Иркутсккабель»
Фото из группы Вконтакте

Капитал для всех

Кабельный капитал можно быстро потерять или растратить, его необходимо постоянно развивать и поддерживать, а еще он должен постоянно развиваться и воспроизводиться в следующих поколениях и итерациях.



**Сергей
Чирков**

Генеральный директор
ТД «УНКОМТЕХ»

Оптимизация и развитие

Филиальная сеть торгового дома «УНКОМТЕХ» была гибкой структурой, которая трансформировалась, отвечая на внешние факторы. После нескольких лет работы некоторые из филиалов были закрыты, и торговый дом перешел к модели развития департаментов. На сегодняшний день в «УНКОМТЕХе» есть деление департаментов как по территории (пять региональных: Сибирь, Урал, Приволжье, Юг, Центр), так и по продуктам (два специфических: стратегические продажи, перспективные продажи). Необходимость в данном делении возникла прежде всего из-за удобства: территориальные позволяют охватить большее количество регионов, а специфические направлены на более крупных клиентов, которым необходим особенный подход.

Переход к новой модели управления продажами позволил холдингу не только не потерять уже накопленный кабельный капитал, но заложить основы будущего роста. Руководство понимало, что нужно смотреть в будущее и инвестировать в развитие производства. Поэтому модернизация заводов продолжилась и зародились основы для реализации проектов «кабеля русской независимости» и сверхпроводящего ВТСП-кабеля. Кабельный капитал вырос, но денежный сократился, ведь модернизация заводов потребовала очень много инвестиций. В этом случае «УНКОМТЕХ» не стал максимизировать и выводить прибыль, а сосредоточил силы на развитии.

Кабель — долгосрочная инвестиция в будущее страны

Кабель — долгосрочная инвестиция в будущее страны

В России нет термина «кабельный капитал», именно поэтому общественность и государство не воспринимает это как важный приоритет развития промышленности и страны. Введение понятия «кабельного капитала» может послужить мощным каналом для финансирования развития кабельного бизнеса и кабельной инфраструктуры. Нужно понимать, что потенциальная отдача от инвестиций в этот капитал сильно выше, чем показывают среднеотраслевые показатели рентабельности, если рассмотреть вопрос комплексно.

Владимир Качалов

Представитель
ТД «УНКОМТЕХ»,
склад г. Электросталь



Наклонная линия на заводе «Иркутсккабель»

Запуск производства кабеля среднего напряжения на заводе «Иркутсккабель» значительно повысил объемы переработки завода, создал новые рабочие места, что увеличило кабельный капитал.

Цепочка выгодоприобретателей

Например, кабельный завод ставит себе более производительное оборудование. На заводе происходит рост производительности труда. Больше кабеля выпускается в единицу времени, а значит, кабельщик получит дополнительную прибыль. Это простой пример собственной выгоды. Но если рассмотреть этот процесс комплексно, то от модернизации предприятия выиграет весь рынок. Завод получит больше прибыли, работник — выше зарплату, клиент быстрее получит свой заказ и по более выгодным ценам, конкуренты тоже будут обновлять свое оборудование, чтобы соответствовать рыночным требованиям, потребители получат более доступную инфраструктуру и те блага, которые были получены с помощью кабеля, например более дешевое электричество или более быстрый интернет.

Экономика получит дополнительные преимущества в виде роста налоговых поступлений и от предприятий, и даже от зарплаты того самого работника линии, ведь он свою зарплату потратит тоже внутри страны. При этом будет построена более доступная инфраструктура в короткие сроки, которая будет привлекать капиталовложения в дальнейшее развитие. Важно понимать, что объем производства при этом должен и будет расти на всех этапах производства и потребления.

Кабельный капитал — это уверенность в будущем

Эффективное предприятие платит более высокие зарплаты. Уровень сотрудников и требования к ним растут. Становится больше специалистов. Люди высокой квалификации менее подвержены вредным привычкам. Люди, которые работают на успешном предприятии с конкурентной зарплатой и чувствуют уверенность в завтрашнем дне, будут создавать семьи, у них будут рождаться дети, и такие эффекты, которые общество глобально может получить от новой производственной линии, установленной на кабельном заводе, можно находить до бесконечности.

Важно понимать, что кабельное производство создает именно инфраструктуру с долгим сроком эксплуатации и понятным применением. Каждый произведенный и проложенный метр кабеля — это долгосрочная инвестиция в инфраструктуру, безопасность и комфорт. Эта инфраструктура будет работать долго, и эти вложения имеют накопительный эффект.

Почему никто не смотрит в завтрашний день?

Привлекательны ли вложения в кабельный бизнес и кабельную инфраструктуру? Нет, скорее, не привлекательны. Кабельная отрасль, возможно, еще и существует отдельно и автономно, а заводы не «подбирают» под себя госкомпании и крупные трейдеры только потому, что подобные активы не выглядят инвестиционно привлекательными. Никто со стороны не спешит вкладывать деньги в развитие кабельного бизнеса, а ценные бумаги энергетиков на бирже ценятся меньше, чем IT-компаний. При этом сам кабель очень востребован. Он нужен, и он стоит дорого. Но вот выгодоприобретателями чаще всего становятся не кабельные заводы, не трейдеры и даже не эксплуатирующие организации. Конечный выгодоприобретатель — все общество. Буквально каждый из обычных людей получает конечный экономический эффект от кабельного капитала.

Эндогенность кабельной экономики на примере железных дорог

Подобная ситуация есть не только в кабеле. В качестве примера можно посмотреть на плотность железных дорог в Финляндии и Карелии. Обе территории лежат в одинаковых природных условиях, но плотность железных дорог отличается значительно.

Можно сказать, что у нас железных дорог мало, потому что живет немного людей. Но, может быть, и живет мало, поскольку дорог не хватает? Налицо проблема курицы и яйца, но в экономике для этого существует специальный термин — эндогенность (от греч. endon — «внутри»).

На самом деле, если посмотреть на ситуацию сегодня, то она все же не настолько критичная при беглом взгляде, хотя и все равно не в пользу России. Например, на сайте с картами железных дорог всего мира Open Railway Map мы увидим, что в Финляндии действительно дорог больше, есть высокоскоростные. Это в масштабе 200 км. А если приблизим до 50 км, то выяснится, что в Финляндии много второстепенных железных дорог. У нас же только пара магистральных.

Ситуация явно заставляет задуматься и наглядно показывает разницу в том самом потенциале территории. Кроме того, около 80 % железнодорожного полотна России (не только в Карелии) было заложено еще до 1917 года. Естественно, шпалы и рельсы обновляют постоянно. Но суть в том, что новых железных дорог или дополнительных веток старых у нас появляется крайне мало. Территории не развиваются, их доступность остается низкой, а вслед за ней и населенность. Страдает и региональная экономика.

Получается, что железнодорожный капитал у нас тоже не самый большой. Эндогенные деньги — это деньги, созданные внутри экономики как ответ на ее импульсы. Упрощенно можно сказать, что наше экономическое благосостояние зависит от нашей экономической активности.

Так, например, есть целая теория эндогенного роста, которая основана на утверждении, что инвестиции в человеческий капитал, инновации и знания вносят существенный вклад в экономический рост. Она также фокусируется на положительных внешних эффектах и побочных эффектах экономики, основанной на знаниях, которые ведут к экономическому развитию. Идея наращивания кабельного капитала элегантно встраивается в идею внутреннего роста экономики.

«УНКОМТЕХ» завтрашнего дня

Завтрашний день всегда вырастает из сегодняшнего и является продолжением тенденций, которые закладываются холдингом сейчас. Невероятный кабельный капитал, который удалось создать и ежегодно наращивать дает уверенность в завтрашнем дне. Если говорить о продуктах, то «УНКОМТЕХ» уже освоил «высший пилотаж» для кабельной отрасли. Сверхпроводимость, или кабели 500 кВ, — это продукты, которые пока лежат и ждут своего часа, когда совпадет ряд условий, прежде всего общегосударственных. Эти проекты должны очень активно реализовываться, и без этого не обойдется ни каждый конкретный человек, ни Российская Федерация в целом.

Также есть и узкие отраслевые направления, которые будут развиваться. Майнинг, судовая тематика, связь и, безусловно, нефтегазовая сфера. Те самые «кабели четырех стихий». Также в ассортименте есть нишевые продуктовые направления и спецрешения. Сейчас «УНКОМТЕХ» планомерно наращивает объемы производства медных кабелей, ведь в алюминии кабельный капитал холдинга и так на первом месте в отрасли.

Драйверы роста и направления приложения кабельного капитала

Для каждого сегмента в кабельной отрасли есть свой драйвер роста. Сейчас, например, есть новые территории, на которых идут ремонтные работы, связанные с обеспечением их жизнедеятельности. Для кабельщиков там много работы. Для начала требуется возродить и усилить энергетическую инфраструктуру, а дальше развивать промышленность. Пока сложно что-то точно предугадывать, так как не ясно, где будет проходить линия боевых действий, но уже можно сказать, что это будет достаточно крупная стройка, которая потребует много кабеля. А значит, нужен кабельный капитал, который обеспечит развитие инфраструктуры и даст рост развитию территорий.

Линия спроса при этом неравномерная: вначале требуются магистральные воздушные линии и СИПы, отчасти мелкий ПВХ, потом будет энергетика, среднее напряжение разных видов, а позже, когда будут промышленные объекты, появятся тяжелые кабели низкого напряжения с медной жилой, телекоммуникационные и специальные кабели.

Еще одной глобальной точкой роста будет расширение транспортных коридоров выхода на Восток и то, что будет строиться там, на месте, в ДВФО. Об этом мы подробнее рассказывали в проекте «Провода, соединяющие страну». Развитие транспортного пути и инфраструктуры на Востоке России — это точка роста спроса на кабель в перспективе ближайших лет.

«УНКОМТЕХ» вышел на рынок судового кабеля, чем существенно нарастил свой кабельный капитал

Вечный путь и неопределенность

Несмотря на все риски, «УНКОМТЕХ» за тридцать лет уже адаптировался к работе в условиях неопределенности. Компания строит долгосрочные планы развития, инвестирует в проекты, которые могут случиться только через 10–20 лет. Здесь понимают, как сложно создать, поддерживать и развивать кабельный капитал. Здесь понимают, как легко можно все потерять, если действовать необдуманно.

Кабельная отрасль России как жила в условиях высокой неопределенности все постсоветские годы, так и живет до сих пор. Поэтому вопрос долгосрочного накопления кабельного капитала для многих компаний просто не стоит. Заводы хотя бы зарабатывать деньги буквально на каждом заказе, не думая о будущем. Трейдеры поступают аналогично, постоянно перескакивая с одного завода на другой, роняют цены и уничтожают рынки для сиюминутной выгоды. Крупнейшие потребители тоже часто не смотрят в сторону развития собственного потенциала, предпочитают импортную продукцию и выстраивая сложносочиненные правила и аттестации доступа к закупкам для отечественных компаний. В таких условиях долгосрочные инвестиции в развитие кабельного капитала предприятий и отрасли не могут быть привлекательными. В отличие от России кабельная отрасль в западных странах (G7) может строить долгосрочные планы и находить деньги на подчас сумасшедшие по масштабам проекты.

Несмотря на невероятно неустойчивую и зависимую от внешних факторов экономику производства кабеля, инвестиции в развитие кабельного капитала могут рассматриваться как «защитный актив». Во-первых, кабельный рынок достаточно консервативен, он не испытывает резких взлетов и падения спроса в десятки процентов в натуре (если мы говорим в целом про кабельный рынок). Во-вторых, цены на материалы и, как следствие, на кабель все равно подвержены инфляции, соответственно, происходит постепенный рост итоговой стоимости. В долгосрочной перспективе мы имеем отсутствие резких падений рынка и рост стоимости продукции в деньгах. Это отчасти сглаживает риски.

«УНКОМТЕХ» имеет еще одну ступень защиты — это максимально широкая линейка продуктов. Почти все теоретически возможные виды кабельной продукции могут быть произведены силами собственных заводов холдинга. В отличие от монопродуктовых заводов и компаний торговый дом «УНКОМТЕХ» в периоды спада по одному продукту может усиливаться за счет другой номенклатуры, что нивелирует значительную часть рисков.

Финансовые инструменты для работы по-крупному

Деньги — это не главная, но значимая часть кабельного капитала. «УНКОМТЕХ» стал первым кабельным холдингом, который внедрил комплексный финансовый сервис в работу с клиентами. «УНКОМТЕХ» всегда работал с цепочками поставок для крупных конечных потребителей, с клиентом, которого нужно было кредитовать.

Кабельный капитал для всей страны

История «УНКОМТЕХа» — это история создания и развития крупнейшего кабельного капитала в отрасли и инвестиций в будущее. Ведь многие проекты, которые уже сейчас реализовал «УНКОМТЕХ», — это работа на перспективу и задел на будущее. Кабель на 500 кВ сечением 3000 мм², кабели с минеральной изоляцией, LAN и лифтовый кабель, сверхпроводник — все это создает тот самый кабельный капитал «УНКОМТЕХа». Это дает уверенность в будущем компании, хотя прямо сейчас разработка и реализация подобных проектов могут быть дорогими и нерентабельными. Инвестиции, которые делает компания, воспитывая профессионалов рынка, — это тоже шаги по увеличению кабельного капитала. В «УНКОМТЕХе» сотрудники работают десятилетиями, а те, кто прошел школу «УНКОМТЕХа», но все-таки принял решение уйти из холдинга, как правило, или создают собственные компании или занимают высшие должности в кабельном бизнесе.

От советского времени «УНКОМТЕХу» достались определенные мощности и возможности, которые удалось сохранить и преумножить. Все 3 десятилетия истории компания росла и старались работать на опережение рынка. Накопленный кабельный капитал и масштабы производства помогают в работе с крупнейшими клиентами, которые хорошо понимают, что такое кабельный капитал. Крупные заказчики выбирают крупных производителей, которые способны реализовывать не просто кабель, а способны выполнять задачи государственного масштаба.



Этот вопрос всегда стоял у нас одним из главных, и мы вынуждены были подходить к этому системно. Уже на протяжении десяти — пятнадцати лет мы комплексно оцениваем платежеспособность потребителей, причем не только с точки зрения его активов, а шире: к какой группе относится этот контрагент, с кем он аффилирован, какие у него отношения с другими компаниями, как себя позиционирует, какие события у него происходят. Совокупность этих данных ведет к итоговой оценке компании, от которой зависит наше решение. Естественно, на это влияет и рентабельность самой сделки. Именно такую серьезную работу с кредитованием клиентов уже много лет ведет «УНКОМТЕХ». Пятнадцать лет назад мне лично пришлось этим заниматься, и могу сказать, что мы начали это делать фактически первыми на рынке.

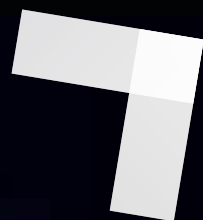
Сергей Снежко,
директор по маркетингу ТД «УНКОМТЕХ»

Склад торгового дома «УНКОМТЕХ»
на заводе «Кирскабель»





УНКОМТЕХ 360°
www.uncomtech.ru



Торговый дом «УНКОМТЕХ»

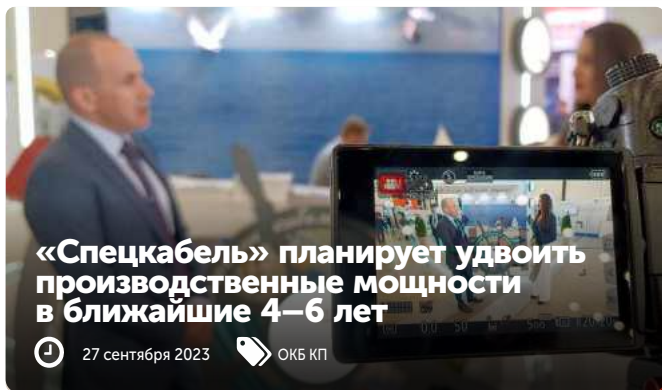
Кабельный Капитал

Перейти в спецпроект



Классика
и инновации

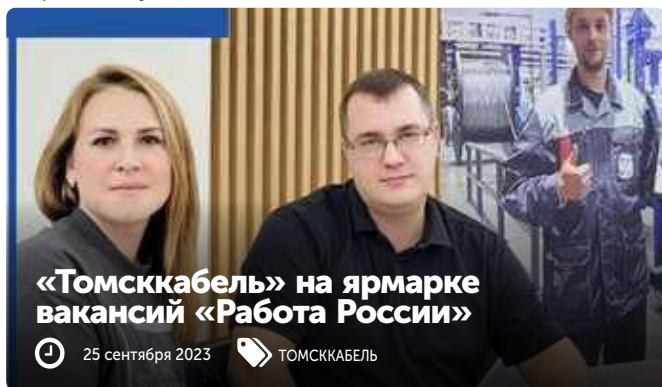




«Спецкабель» планирует удвоить производственные мощности в ближайшие 4–6 лет

27 сентября 2023 ОКСБ КП

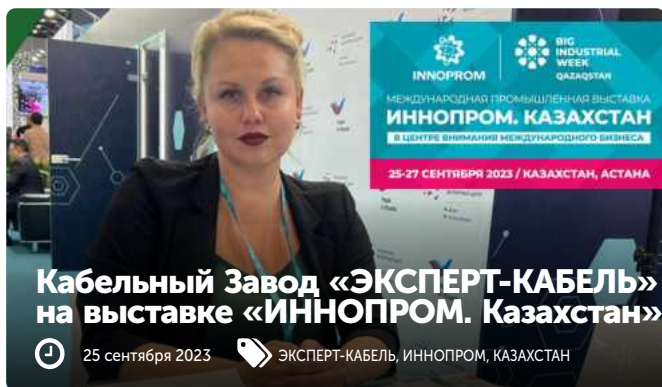
В интервью РБК на выставке «Нева» в Санкт-Петербурге вице-президент группы компаний «Спецкабель» Сергей Лобанов поделился новостями о достижениях компании и ее планах на будущее. Он отметил, что «Спецкабель» удовлетворяет 80 % потребностей судостроительной отрасли в кабельной продукции, но стремится увеличить этот показатель до 100 % в ближайшие два года. Компания также активно расширяет свое производство и планирует удвоить производственные мощности в течение 4–6 лет. Это будет осуществляться не только за счет внутренних усилий, но и с поддержкой государства. В ходе интервью Лобанов представил несколько новых продуктов, над которыми работают инженеры компании. Один из них – герметизированный огнестойкий кабель, востребованный оборонной промышленностью. Этот кабель обладает высокой огнестойкостью и способен сохранять свою работоспособность даже при экстремальных условиях.



«Томскабель» на ярмарке вакансий «Работа России»

25 сентября 2023 ТОМСКАБЕЛЬ

В пятницу, 22 сентября, «Томскабель» представил свои текущие вакансии и возможности трудоустройства в компанию на ярмарке вакансий, организованной Кадровым центром «Работа России». В ходе мероприятия томики узнали информацию о деятельности компании, характере и условиях работы, социальной поддержке сотрудников, требованиях к кандидатам на трудоустройство.



Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» на выставке «ИННОПРОМ. Казахстан»

25 сентября 2023 ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ, ИННОПРОМ, КАЗАХСТАН

25 сентября в Астане открылась первая Международная промышленная выставка «ИННОПРОМ. Казахстан». На площади более 12 000 кв. м свои проекты презентуют Министерство промышленности и торговли России и Министерство индустрии и инфраструктурного развития Казахстана, а также ведущие промышленные и инновационные компании двух стран. Среди них – Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ». Сотрудники завода провели презентацию кабельно-проводниковой продукции, установили партнерские отношения с будущими заказчиками и поставщиками сырья.



АО «ОКСБ КП» взяли промышленную ипотеку

27 сентября 2023 ОКСБ КП

Компания АО «Особое конструкторское бюро кабельной промышленности» (АО «ОКСБ КП») из Мытищ воспользовалось промпотекрой для расширения производства кабелей. Запуск производства на новых мощностях запланирован на III квартал 2024 года. Напомним, что «Промышленная ипотека» позволяет инвесторам получить льготные кредиты по ставке 3–5 % годовых на приобретение производственных помещений и зданий, а также их строительство, модернизацию и реконструкцию.



300 кайдзенов за 3 месяца: команда «Завода Москабель» впечатляет активностью

27 сентября 2023 МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ, МКМ

Сотрудники «Завода Москабель» подали уже более 300 кайдзенов – рационализаторских предложений в рамках «Культуры непрерывных улучшений». И 100 из них уже на реализации! Программа «Культура непрерывных улучшений», в рамках которой принимаются рационализаторские предложения, была запущена в июне этого года. К июлю предприятие преодолело рубеж в 100 кайдзенов, а за два следующих месяца число поданных кайдзенов увеличилось втрое: сейчас в системе насчитывается 300 идей по улучшению рабочих процессов. Важно: 39 из них уже реализовано, а 100 на стадии реализации! Многие авторы реализованных кайдзенов успели получить вознаграждения: на предприятии предусмотрена система дополнительной мотивации: если кайдзен принят и реализован, автор получает от 500 до 5000 рублей, а если годовой экономический эффект от внедрения предложения составит более 100 000 рублей, автор получит поощрение в размере 10 % от этой суммы.



EL-Комитет НОПСМ: итоги мониторинга качества кабеля на маркетплейсах

27 сентября 2023 EL-КОМИТЕТ, НОПСМ, ФАЛЬСИФИКАТ

EL-Комитет НОПСМ подводит итоги мониторинга качества кабельно-проводниковой продукции, закупленной в августе 2023 г. на маркетплейсах ОЗОН (ООО «Интернет решения»), Яндекс Маркет (ООО «Яндекс») и Wildberries (ООО «ВАЙЛДБЕРРИЗ»). Результаты проведенных в аккредитованной лаборатории технических испытаний оказались предсказуемыми и ужасающими: около 80 % закупленных образцов не соответствуют базовым требованиям качества и безопасности ГОСТ. Таблица опубликована в telegram-канале EL-комитета.

**РЕЖЕВСКОЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД.
ПУТЬ НА ВЕРШИНУ 1520**



БЛАГО- ТВОРИ- ТЕЛЬНОСТЬ



РЕЖКАБЕЛЬ ДЕЛИТСЯ РЕЗУЛЬТАТАМИ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Предприятие является активным участником благотворительной деятельности в Режевском городском округе. Среди приоритетных направлений благотворительных проектов можно выделить спорт, образование и культуру. Ценность этих проектов измеряется уровнем человеческой вовлеченности, заботы и помощи нуждающимся. В рамках реализации проектов завод активно сотрудничает со многими образовательными и культурными учреждениями района. Так, при поддержке предприятия создана производственная мастерская на базе Режевского политехникума. Занятия в оборудованном лабораторном классе позволят студентам легко и быстро освоить образовательную программу не только в рамках специализации «Электроизоляционная, кабельная и конденсаторная техника», но и в других смежных направлениях.



ПОДДЕРЖКА ДЕТСКОГО СПОРТА

Также на регулярной основе оказывается помощь Режевской спортивной школе. К новому учебному году для отделения художественного катания были закуплены специальные хореографические станки, которые значительно улучшат условия для тренировок и подготовки более 50 молодых спортсменов, позволив им развивать свои навыки более эффективно. Вместе с тем Режкабель поддерживает школьную футбольную команду «Олимп», обеспечивая ее спортивным инвентарем и брендовой спортивной формой.

Чтобы мотивировать молодежь заниматься спортом и достигать высоких результатов, Режевской кабельный завод участвует в проведении различных спортивных мероприятий. Например, в начале этого года предприятие помогло организовать региональное соревнование по традиционному эндуро в г. Реж и стало спонсором главного приза.



Кроме того, завод активно поддерживает социальные инициативы. Так, Режкабель неоднократно обеспечивал экипировкой мобилизованных граждан, а также оказывал продовольственную помощь молодым людям, которые отправляются на срочную службу.

Завод уделяет большое внимание благотворительности, считая ее важным аспектом социальной ответственности и способом улучшить жизнь людей и общества в целом. Главное в этом деле — желание и готовность делиться ресурсами и добротой.

Можно купить новое оборудование, освоить технологии, построить новые цеха и даже обучить новых специалистов. «Режкабель» работает по всем направлениям. Но, чтобы вся система работала, необходимо перестроить и собственное ощущение реальности. Завод из небольшого города Реж не ждет «удачного» момента, а формирует собственную уникальную реальность, не подстраиваясь под нее. Проект «Вершина 1520» завершается. **Но это не последняя вершина, которую предстоит покорить...**

Развиваться стратегически и менять реальность - это непростой путь для завода. Это путь, который выбирают для себя настоящие легенды кабельного бизнеса.

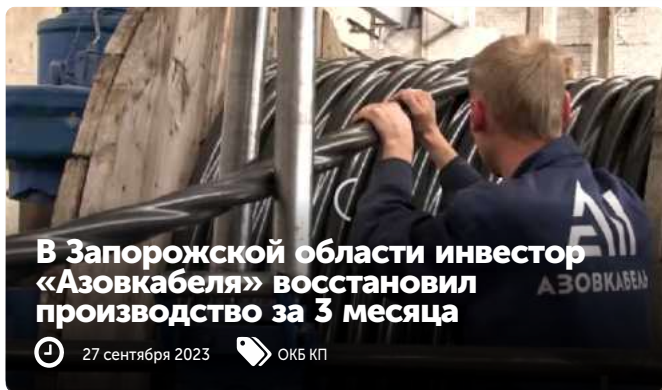


**РЕЖЕВСКОЙ
КАБЕЛЬНЫЙ
ЗАВОД**

1520

ПУТЬ НА ВЕРШИНУ

СМОТРИТЕ НА YOUTUBE



В Запорожской области инвестор «Азовкабеля» восстановил производство за 3 месяца

27 сентября 2023 ОКБ КП

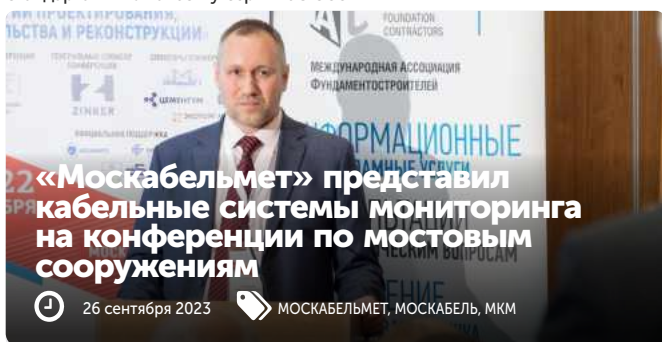
Инвестор завода «Азовкабель» в городе Бердянске восстановил производство гражданской продукции за три месяца, прошедших с подписания соглашения с властями Запорожской области на Петербургском экономическом форуме. Ведутся переговоры с предприятиями ОПК по поставкам кабеля, предприятие ждет технические задания, чтобы сертифицировать эти виды продукции. Основанный в 1948 году Бердянский кабельный завод «Азовкабель» после развала СССР разделили на несколько предприятий, после вхождения Запорожской области в состав РФ его имущество перешло в собственность государства.



На АО «НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» проведена ресертификация системы менеджмента качества

26 сентября 2023 ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ, СЕРТИФИКАЦИЯ

На АО «НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» проведена ресертификация системы менеджмента качества применительно к проектированию, разработке, производству и поставке кабелей, проводов и шнуров на соответствие требованиям стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2015, по результатам которой органом по сертификации ООО «Элмас» принято решение о выдаче сертификата № RU CMS-RU.ФК14.00366 со сроком действия до 22.09.2026г. С 1997 года на заводе разработана и постоянно совершенствуется система управления качеством, разработанная в соответствии с международными стандартами по качеству серии ISO 9001.



«Москабельмет» представил кабельные системы мониторинга на конференции по мостовым сооружениям

26 сентября 2023 МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ, МКМ

19 сентября Максим Солодянкин представлял кабельные системы мониторинга на TNF-2023 в Тюмени, а уже через 2 дня представил их в Москве на научно-практической конференции, посвященной мостовым сооружениям. Максим Солодянкин, директор по инновациям «Завода Москабель», выступил на секции «Мониторинг и оценка технического состояния мостовых сооружений». Применение ТИМ-технологий, которая состоялась 21 сентября. Непрерывный мониторинг мостовых сооружений позволяет повысить безопасность их эксплуатации за счет своевременного ремонта и обслуживания, предотвратить аварии и сэкономить затраты на ремонт. В одну кабельную линию можно объединить большое количество датчиков — от 8 до 32 на каждый канал. Кроме того, опрашивающее оборудование может быть установлено удаленно от контролируемого объекта, на несколько десятков километров. Одним кабелем можно охватить максимум элементов. Такой распределенный сенсорный кабель способен заменять тысячи дискретных датчиков, потому что может получать данные практически с каждого метра. Точность определения места событий тоже очень высокая — также практически до метра.



Полимеры

Термопластичный материал UHMW-PE, который может заменить PTFE

25 сентября 2023 Mitsui, Dreyplas

Производимый японской химической компанией Mitsui Chemicals полиэтилен UHMW-PE обладает целым рядом свойств, близких к свойствам фторполимеров. В некоторых специфических областях применения сверхвысокомолекулярный полиэтилен может заменить политетрафторэтилен (PTFE), который является более дорогостоящим, находится в дефиците и вокруг которого ведутся споры по поводу содержания вредных веществ (перфторалкильных и полифторалкильных веществ — PFAS). Кроме химической стойкости, износостойкости и антифрикционных свойств, продукты из сверхвысокомолекулярного полиэтилена обладают высокой гибкостью и ударопрочностью при низких температурах.



Полимеры

В ВятГУ создали импортозамещающие термопластичные эластомеры

29 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ

В Инжиниринговом центре ВятГУ Кировской области были созданы импортозамещающие термопластичные эластомеры для изоляции кабелей. Применение термоэластопластов в изготовлении оболочек кабелей обусловлено химической инертностью, морозостойкостью и возможностью вторичной переработки. Они обеспечивают защиту жилы от механического воздействия и стабильную работу кабелей при температуре до +100 °С, тогда как резиновое покрытие выдерживает не более +75 °С, а благодаря специальным добавкам можно получить индикаторные свойства и повышенную стабильность проводников.



Ответ GENESIS на уход Borealis с российского рынка

29 сентября 2023 GENESIS, ПОЛИМЕРЫ, КОМПОЗИТЫ, КОМПАУНДЫ

Компания Genesis представила уникальную линейку кабельных компаундов для оптических и силовых кабелей. Презентация новых продуктов компании Genesis состоялась 21 сентября в г. Сочи на выездном заседании телекоммуникационной секции Ассоциации «Электрокабель». Новые компаунды торговой марки Gelen от компании Genesis являются полным аналогом компаунда Borealis для оптических кабелей. Преимущества Gelen:

- Отечественная разработка, поэтому санкции не станут причиной остановки производства.
- Конкурентная цена при полном соответствии импортному аналогу.
- Высокая технологичность и стабильность, что подтверждается более чем 69 успешными испытаниями на кабельных заводах в России и странах СНГ.
- Короткие сроки изготовления — от заказа до поставки пройдет всего около двух недель!

ЭКСПЕРТ-АНАЛИТИКА

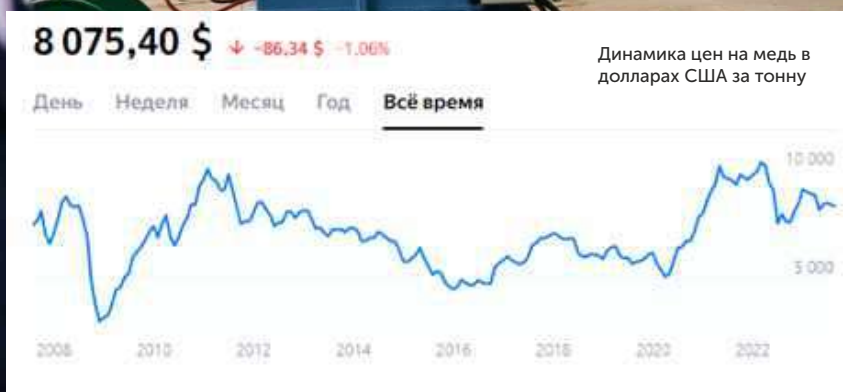
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НА СЕГОДНЯ

Сегодня кабельные заводы загружены на 2–3 месяца вперед. Текущий год складывается достаточно хорошо. Что касается показателей за 1-е полугодие, то они показывают рост в натуральном выражении около 10 %, по отношению к периоду прошлого года, который в свою очередь показывал рост в 3–6% по отношению к первому полугодью 2021 года.



КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД "ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ"

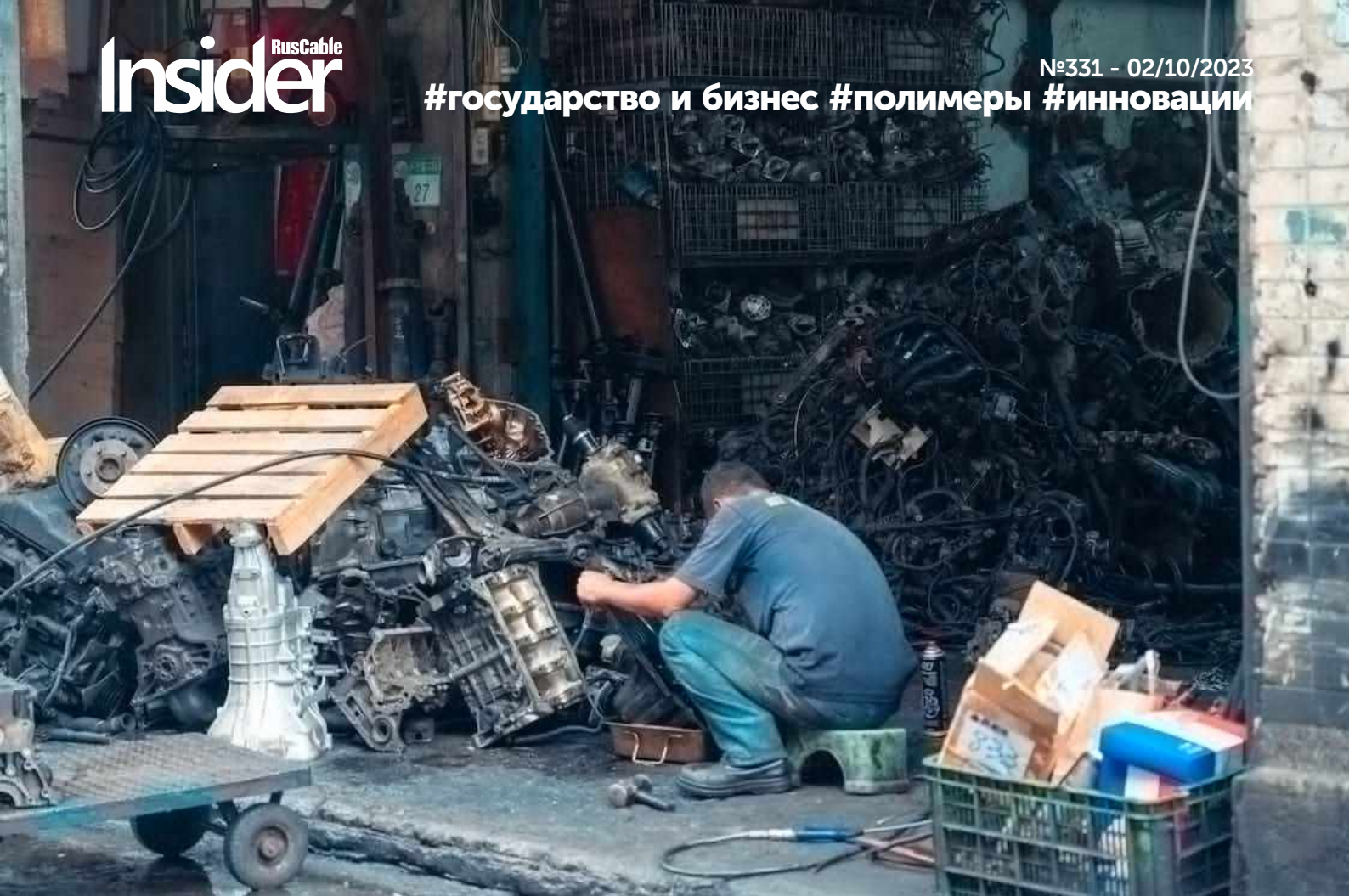
Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» — молодое современное предприятие «полного цикла». Собственное медеплавильное производство, металлопрокат, кабельно-проводниковое производство, лаборатория — гордость и преимущества завода, позволяющие серийно выпускать более 90 тысяч маркоразмеров кабелей и проводников на низкое и среднее напряжение до 35 кВ.



Мировой финансово-экономический кризис 2008–2009 гг. повлиял на снижение стоимости меди на Лондонской бирже металлов (LME), где минимальная цена была зафиксирована на отметке около \$3000 за тонну. Однако к 2011 году цена выросла, принимая пороговые значения в феврале более \$10 000 за тонну, что в среднем по году составляло \$8821 за тонну. После этого, вплоть до 2016 года, на фоне замедления развития экономики Китая, крупнейшего потребителя меди, наступил длительный период снижения. Среднегодовая цена на медь упала ниже \$5000 за тонну с последующим умеренным ростом, в 2017–2020 годах среднегодовая цена колебалась в диапазоне \$5500–6500 за тонну. Однако в начале 2021 года рынок меди начал резко расти, доходя в марте до \$9315 за тонну. Так, в мае 2021 года цена на медь уже превысила \$10 000 за тонну и продолжала расти до апреля 2022 года. Рост цен на медь подогревался не только деловой активностью в производственном секторе, но и финансистами. На рост цены оказали влияние низкие инвестиции в добывающий сектор, остановка крупных рудников в Чили и Перу, природные катаклизмы, пандемия COVID-19, а также политическая обстановка и санкции, наложенные на Россию. Весной 2022 года цены на медь начали снижаться: сказалось замедление мировой экономики (в том числе повышение ставок в США) и новая волна COVID-19 в Китае, которая по количеству заболевших была более серьезной, чем первая в начале 2020 года. В начале 2023 года наблюдалось плавное повышение цены на медь на LME. В апреле ее стоимость поднялась до \$9086 за тонну и упала до \$8500 тонн к маю. Причина падения — более слабый, чем ожидалось, спрос в Китае в пик строительного сезона, снижение потребления в США и Европе из-за повышения процентных ставок, сдерживающих экономический рост.

Нестабильность в финансовом секторе и высокие риски стали причиной падения цены на медь 12 мая до многомесячного минимума в \$8275 за тонну. В течение следующих нескольких месяцев мировой спрос на медь колебался, что ту же отражалось на цене, соответствуя пословице «спрос не так высок в пиковый период, но не так слаб в период спада».





Китай — основной потребитель меди в мире

Восстановление экономики Китая после COVID-19 оказалось более медленным, чем двумя годами ранее, но уже в 1-м квартале 2023 года китайская экономика выросла на 4,5% в годовом исчислении, ускорившись с 2,9% в 1-м квартале 2022 года и превысив ожидания рынка в 4%. Экономическое развитие Китая находится в центре внимания с тех пор, как страна вновь открылась после почти трех лет строгих ограничений из-за COVID.

В Китае по-прежнему наблюдается сильный рост мощности ветровой и солнечной энергии, а также устойчивое производство кондиционеров и электромобилей.

Как сообщает китайское издание Shanghai Metals Market, сегодня китайские компании наращивают импорт медных руд и концентратов. Так, в августе 2023 года его объем достиг рекордного значения — 2,70 млн тонн, что на 36,6% больше, чем в июле, и на 18,8% по сравнению с августом 2022 г. За восемь месяцев 2023 года в Китай поступило из-за рубежа 18,10 млн т данного сырья, что на 9,0% больше, чем годом ранее. Восстановление экономики Китая, вероятно, увеличит использование меди в стране и ужесточит глобальные фундаментальные показатели во второй половине этого года.

Европа — еще один импульс для цен на медь

Энергетический кризис в Европе, вызванный высокими ценами на природный газ и нефть, ускорил планы по переходу на более чистые возобновляемые источники энергии и декарбонизации экономики.

Сокращения выбросов углекислого газа и других парниковых газов в атмосферу с целью предотвращения глобального потепления и связанных с ним климатических изменений привело к ускорению масштабирования безуглеродных и низкоуглеродных технологий, таких как ветровая, солнечная и атомная энергетика.

Для снижения зависимости от российских ископаемых видов топлива в мае 2022 года Еврокомиссия приняла план REPowerEU, направленный на поиск альтернативных источников энергии и экономии, также предусматривающий ускоренное строительство возобновляемых источников энергии. Одна из мер — ввод в эксплуатацию к 2025 году более 320 ГВт новых солнечных фотоэлектрических установок (это в два раза превышает сегодняшний уровень) и ввод 600 ГВт — к 2030 году. Кроме этого, к 2030 году возобновляемые источники энергии должны будут составлять 70 % от общего объема генерации. Это значит, что необходимо в 5 раз увеличить скорость строительства солнечных систем.

Еще один фактор, влияющий на рост цены на медь, — ИТ

Торговля, трудовая занятость и многие сферы нашей жизни ушли в онлайн. Это приводит к увеличению спроса на компьютеры, носимые электронные устройства, серверы и дата-центры, что является причиной увеличения потребления меди.

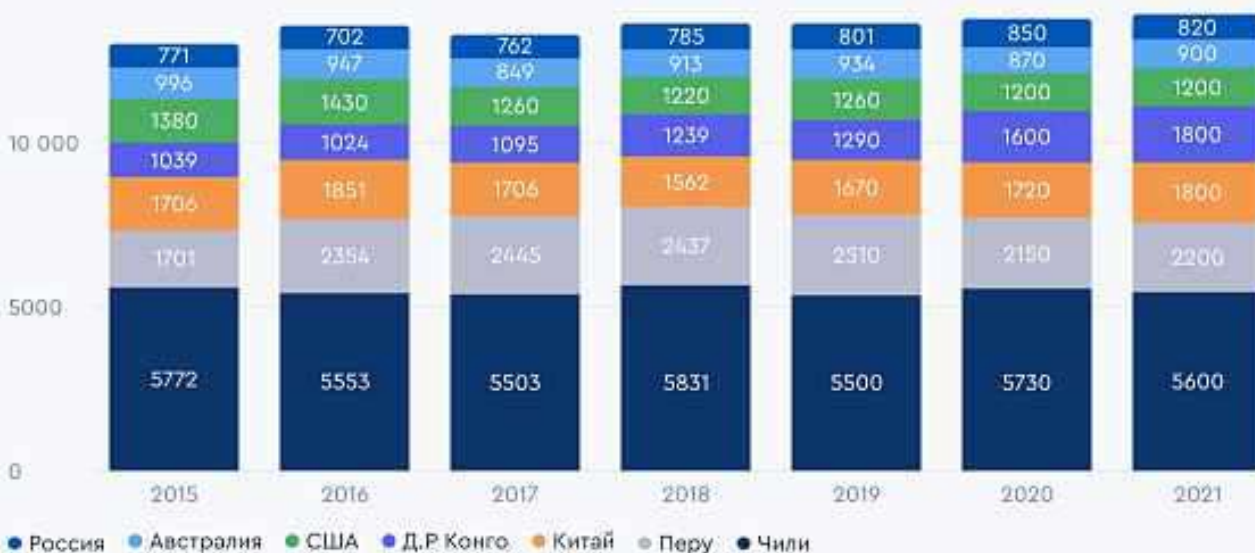
Все эти факторы уже привели к тому, что только в период с 2010 по 2021 год потребление меди выросло на 31,5% — с 16 млн до 21 млн тонн. На сегодня тенденции роста в этих секторах не ослабевают, поэтому можно предположить, что спрос на медь может расти еще быстрее в следующем десятилетии.



Крупнейшие производители меди в мире

тыс. тонн

15 000



Источник данных: аналитический отдел сервиса Газпромбанк. Инвестиции

Текущие объемы производства меди

По сведениям Всемирного бюро статистики металлов (WBMS), с января по сентябрь 2022 года мировое производство меди на рудниках составило 16 млн тонн, что на 1,2% больше, чем за девять месяцев 2021 года, а мировой спрос при этом по состоянию на конец сентября составил 19,25 млн тонн, что на 4,1% выше прошлогоднего показателя.

Таким образом, дефицит меди составил 736 тыс. тонн, который был покрыт за счет запасов у производителей и остатков на складах.

В первые девять месяцев 2023 года мировое предложение меди было достаточным. Отчасти это из-за более слабого, чем ожидалось, сезонного улучшения спроса.

Китай активно экспортирует медь на склады LME в Азии, где ее запасы увеличиваются. Рынок США хорошо снабжается медными ресурсами из Чили и Перу, чьи объемы поставок выросли на 50 % по сравнению с прошлым годом. Ожидается увеличение поставок меди из Демократической Республики Конго, где в третьем квартале запущены новые производственные мощности CMOC Group Ltd.



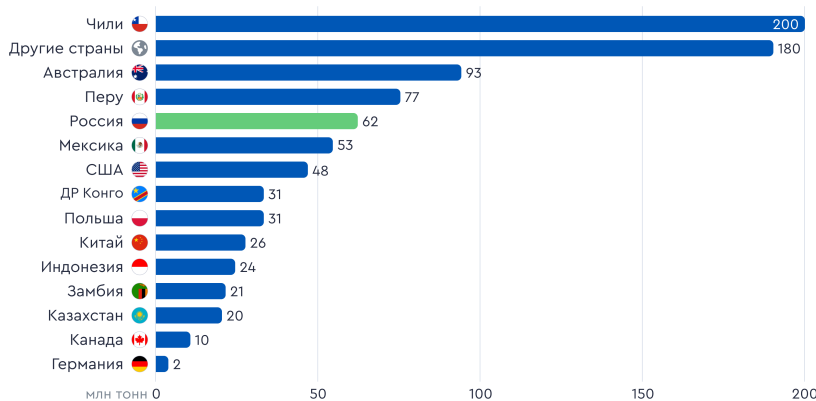
Корреляция стоимости меди и мировой экономики

Интересный факт — потребление меди растет ежегодно за счет развивающихся стран: в Индии, Китае и Бразилии на одного человека приходится всего 1–3 кг меди. В развитых странах — Германии, Швеции, Южной Корее — около 10–25 кг. Корреляция между изменением цен на медь и динамикой мирового ВВП также является сильной. Это объясняется тем, что цены на медь сильно зависят от инвестиций в строительство, транспорт и энергетику, которые являются ключевыми компонентами мирового ВВП. Это говорит о том, что, когда деловая активность увеличивается, спрос на медь растет, и наоборот.

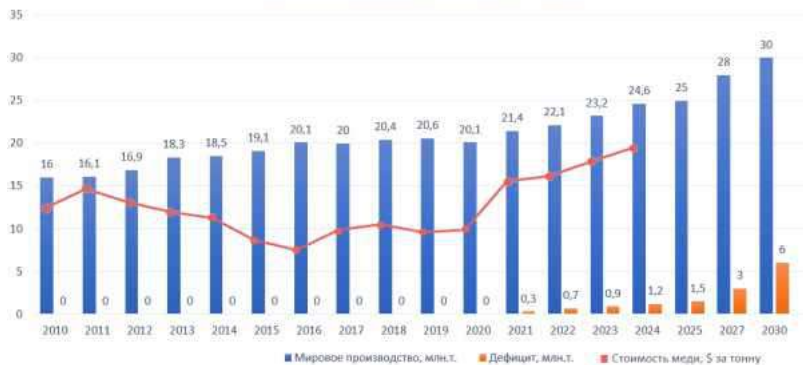
Динамика цен на рафинированную медь и мирового ВВП



Мировые запасы меди по странам



Объемы производства меди в мире

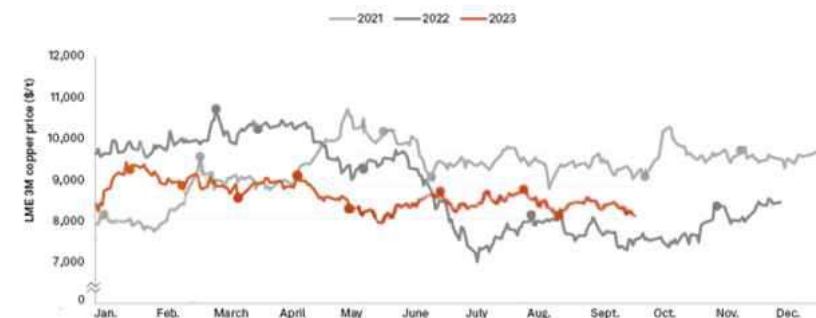


Потенциал рынка меди. Перспективы рынка

По оценкам Международного энергетического агентства (МЭА), мировой спрос на медь может удвоиться в течение следующих 20 лет. Как мы сказали выше, предпосылок для этого предостаточно. За последние 10 лет горнорудная отрасль, в отличие от нефтедобывающего сектора, испытывала серьезное недоинвестирование. Ситуацию быстро не исправить, так как на проектирование и строительство новых рудников и заводов в среднем требуется 7–10 лет. Консалтинговая компания Rystad Energy прогнозирует дефицит меди к 2030 году в размере около 6 млн тонн, что эквивалентно 28% от текущего объема ее мирового производства. Rystad Energy предположили, что при таком потреблении полное истощение существующих рудников меди может произойти к 2035–2045 году.

За счет этих факторов цены на медь могут резко вырасти подобно тому, как ранее взлетели цены на литий и кобальт, цветные металлы, включая никель (+23% с начала ноября), алюминий (+13,7%), золото и палладий (по +10% каждый). Как следствие, с января по апрель 2023 года цены на медь увеличились на примерно 10%, достигая в пике \$9086 за тонну, но позже снизилась до среднего значения \$8560 за тонну.

Возможно, что до конца 2023-го цены на медь останутся волатильными. Причина — решения в области денежно-кредитной политики и неопределенность макроэкономических перспектив, однако ценовой тренд на медь в будущем очевиден — рост цен неизбежен, особенно когда доллар ослабевает, а Китай восстанавливается. К тому же есть большая вероятность, что спрос на медь будет перенесен на конец года.



На этом фоне медь, никель и литий могут войти в период долгосрочного дефицита уже с 2025 года, и, вероятно, что цена меди будет определяться следующими факторами:

- состоянием экономики Китая — основного потребителя меди,
- объемом предложения меди со стороны основных производителей,
- уровнем замедления экономики США на фоне давления на доллар,
- развитием низкоуглеродных и безуглеродных «зеленых» технологий, в первую очередь динамикой производства электромобилей.

Агентство S&P Global Commodity Insights утверждает, что биржевые цены на медь на LME составят около \$8785 за тонну в среднем по итогу 2023 года, \$9500 — 2024-го и \$11 000 — 2025 года. Если прогнозы по дефициту до 6 млн тонн к 2030 году реализуются, стоимость меди может вырасти еще.

Тем временем у нас

С 1 октября 2023 правительство России ввело экспортные пошлины, в том числе на медь, с привязкой к курсу рубля. Правительство начнет изымать «курсовую ренту» у экспортеров, которая составит от 4 до 7% таможенной стоимости.

«Мера носит временный характер и направлена на защиту внутреннего рынка. Пошлина составит от 4 до 7% в зависимости от курса национальной валюты. При 80 руб. за доллар и ниже она будет нулевой. Для удобренной пошлина составит до 10% в зависимости от курса рубля», — говорится в сообщении.

Предполагается, что пошлина составит:

- 4% стоимости при среднем значении курса от 80 до 85 руб. за период мониторинга,
- 4,5% — при курсе от 85 до 90 руб.,
- 5,5% — при курсе 90–95 руб.,
- 7% — при курсе более 95 руб.

В правительстве подчеркнули, что регулирование применяется в целях поддержания рационального соотношения вывоза товаров и внутреннего потребления и поможет защитить внутренний рынок от необоснованного повышения цен. Также мера направлена на пополнение федерального бюджета, который недополучил доходов из-за изменений в структуре и объемах экспорта на фоне санкций.

Это может сократить доходность компаний-производителей. Мы, кабельщики, ждем их «ответа» на принятые меры.

Материал предоставлен
кабельным заводом
«Эксперт-Кабель».



Кабельщикам нужна поддержка

Например, производители кабельно-проводниковой продукции вынуждены самостоятельно финансировать производство при исполнении государственных контрактов. Оборотных средств у кабельных заводов нет. Стоимость производства высокая, так как основное сырье — медь, которая является сырьевым товаром и цена на нее формируется по курсу Лондонской биржи в валюте. Кредитование и перекредитование ведут к повышению конечной цены на продукцию, т. к. в нее производитель вынужден включать немаленькие проценты по кредитам. Если государство заинтересовано в снижении издержек на строительстве (а доля КПП в общем объеме строительства огромная), то можно снизить конечную стоимость кабеля за счет прямого финансирования сделок с заводом-изготовителем КПП. Например, вся российская промышленность войдет в проект маркировки, этого не избежать никому, в том числе и производителям КПП. Государство за счет реализации этого проекта планирует получить более прозрачные товаропроводящие цепочки и, как следствие, планирует повысить собираемость налогов. Для этого все системы управления товарными потоками должны быть адаптированы под работу с маркированным товаром, что влечет денежные и временные затраты на разработку/доработку софта и обучение персонала.

Затраты, к примеру, только молочного завода «Пискаревский» составляют около 500 млн рублей, причем затраты на приобретение оборудования и ПО для нанесения кодов оцениваются лишь в 10% этой суммы. Убытки молочников в результате применения системы маркировки оцениваются в 5% от общего объема реализации или в 1 млрд рублей в год. Затраты на одну производственную линию табачной фабрики оцениваются минимум 300 тыс евро.

Уход зарубежных поставщиков софта привел к огромному всплеску затрат, связанных с его импортозамещением. При этом зачастую отечественный софт оказывается более дорогим и менее удобным. Приходится перестраивать бизнес - процессы продаж, логистики, финансовой отчетности. Кстати, в перспективе нас ждет проект обязательного налогового мониторинга (налоговая витрина), когда ERP всех предприятий должны быть интегрированы через аппаратные средства криптозащиты с ГИС НАЛОГ-3 для трехсторонней сверки бухучета, налогового учета и НДС. Это тоже большие затраты, которые сегодня могут быть критичны для многих производителей.

Что же делать нам, производителям КПП? Ответ очевиден — работать. Мы умеем производить товар, на который сегодня есть спрос, а «все остальное — дело техники», — как говорил великий композитор Исаак Шварц.



CABLESTAR



На правах рекламы

Комплексные поставки кабельной и электротехнической продукции



cablestar.ru



«ЭКО КОМПАУНД ГРУПП» перенимает лучшие практики из Китая для роста эффективности

28 сентября 2023 ЭКО КОМПАУНД ГРУПП

Сотрудники «ЭКО КОМПАУНД ГРУПП» в лице генерального директора Фомина Дениса Леонидовича и заместителя генерального директора по производству Филатова Игоря Юрьевича посетили 10-ю Международную выставку кабельной промышленности Wire China 2023, проходившую с 4 по 7 сентября 2023 года в Шанхае. Данное мероприятие международного масштаба позволило «ЭКО КОМПАУНД ГРУПП» не только ознакомиться с продукцией производителей кабельной промышленности, принять участие в семинарах и презентациях, на которых обсуждались современные тенденции кабельно-проводниковой индустрии, но и обсудить вопросы сотрудничества и закупки сырья с лидерами производства в сфере полимерных компаундов. Не менее важной частью рабочей поездки стало посещение производств полимерной отрасли, предприятий-производителей оборудования. Полученные договоренности и выстроенные партнерские отношения «ЭКО КОМПАУНД ГРУПП» планирует использовать для увеличения производительности и эффективности производства в г. Великие Луки.

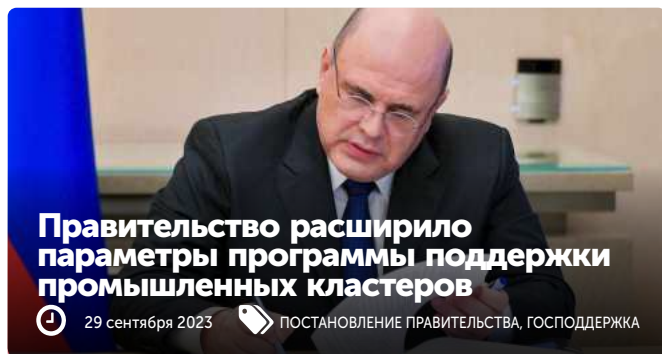


Государство и бизнес

Мишустин заявил о развитии сотрудничества с Казахстаном по всем направлениям

25 сентября 2023 МИХАИЛ МИШУСТИН, КАЗАХСТАН, ИННОПРОМ

Москва развивает сотрудничество с Астаной по всем направлениям, в том числе в сферах производства, технологий и инвестиций. Об этом заявил премьер-министр РФ Михаил Мишустин на встрече с президентом Казахстана Касым-Жомартом Токаевым. Мишустин указал, что в Казахстане совместно с Россией уже реализуется целый ряд масштабных проектов — в автомобильной, авиационной, легкой, нефтехимической, металлургической и цифровой отраслях. Объем товарооборота России и Казахстана в прошлом году достиг около двух трлн рублей. В этом году — с января по июль — это уже более 1,5 трлн рублей.



Правительство расширило параметры программы поддержки промышленных кластеров

29 сентября 2023 ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА, ГОСПОДДЕРЖКА

Организации, специализирующиеся на оказании производственных услуг, смогут стать участниками промышленных кластеров и рассчитывать на господдержку. Постановление об этом подписал председатель правительства Михаил Мишустин. Этим постановлением смягчается ряд требований для участников промышленных кластеров. Для предприятий, которые выпускают импортзамещающую продукцию, снимается обязанность по ведению раздельного учета зарплат работников. Кроме того, сокращен перечень документов, которые предоставляют специализированные организации кластеров для подтверждения соответствия требованиям.



Инновации

В НИУ «МЭИ» создали отечественную платформу для дистанционного управления объектами электроэнергетики

28 сентября 2023 ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, НИУ МЭИ

Ученые Национального исследовательского университета «МЭИ» разработали универсальную программно-аппаратную платформу дистанционного управления объектами электроэнергетики (PIOT-1). Внедрение данной разработки на объектах электроэнергетики позволит усовершенствовать механизмы контроля технической исправности оборудования, управления энергопотреблением, потерями и показателями качества электроэнергии в сетях при относительно небольших затратах. Именно простота настройки российской платформы является одним из основных преимуществ PIOT-1 по сравнению с уже существующими аналогами.



Ученые СПбПУ создают научно-технические инновации в рамках программы «Приоритет 2030»

26 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, СПБПУ

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого реализует разработки, обеспечивающие технологический суверенитет страны: В рамках проекта «Высокотемпературное послойное лазерное сплавление порошков с системой лазерного подогрева» ученые создают методом аддитивных технологий детали, которые заменят импортные комплектующие газоперекачивающего агрегата. Проект «Технология получения нитевидных покрытий со специальными оптоэлектрическими свойствами» посвящен разработке технологий для электронных производств. Создание электротехнических материалов и систем изоляции. Работа ведется на базе Научного и инженерингового центра перспективных систем электрической изоляции.



В Москве разработали инновационную технологию производства пластин из оксида галлия

26 сентября 2023 ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, ТЕХНОПОЛИС МОСКВА

Компания «Рокор» запустит массовое производство пластин из оксида галлия. Это уникальная отечественная разработка, которая призвана занять нишу полупроводниковых материалов самого современного, четвертого поколения. На данный момент компания находится в финальной стадии подготовки к производству монокристаллических пластин оксида галлия. Области применения разработки крайне широкие — от военной промышленности и силовой электроники до возобновляемой энергии и фотоники. Сегодня цена одной 100-миллиметровой пластины японского производства составляет примерно 6,4 тысячи долларов, в то время как прогнозируемая цена такой же отечественной пластины не превышает трех тысяч долларов.



22-я Международная выставка
кабельно-проводниковой
продукции, оборудования
и материалов для ее производства

19–21 марта 2024

Москва, ЦВК «Экспоцентр»



Забронируйте
стенд
cabex.ru

- Кабели и провода
- Материалы для производства кабелей и проводов
- Оборудования для производства кабелей и проводов
- Электромонтажное оборудование

Организаторы



Международная
Выставочная
Корпорация



ОАО «ВНИИКТ»



АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

Генеральный
информационный
партнер

RusCable.Ru
Энергетика. Электротехника. Связь.
Первое отраслевое электронное СМИ 311 (495) 9577-3966

Российские ученые синтезировали новый материал для натрий-ионных аккумуляторов

29 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, АККУМУЛЯТОР

Натрий — более дешевая альтернатива литию, поэтому в последние годы резко возрос интерес к созданию материалов натрий-ионных аккумуляторов, в том числе для анода. Ученые из Института неорганической химии СО РАН попытались создать такой материал из дисульфида молибдена, который используется в качестве смазки для двигателей, и графена — двумерного кристалла, состоящего из одиночного слоя атомов углерода, собранных в гексагональную решетку. Как показали эксперименты, энергоёмкость нового материала составляет 320 мАч/г, при этом его свойства сохраняются на протяжении 1200 циклов заряда и разряда аккумулятора. Поэтому новый материал с высокой вероятностью найдет коммерческое применение.

Российские ученые разработали экономичные катализаторы для очистки нефти

28 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ

Ученые Самарского национального исследовательского университета имени академика С. П. Королева смогли получить эффективный катализатор гидрирования непредельных углеводородов на основе экологически безопасного и недорогого мезопористого силикагеля, модифицированного диспрозием, лантаном и серебром. Полученные недорогие и эффективные катализаторы позволяют проводить очистку нефти от непредельных углеводородов при более низких температурах и давлении. Эффективность и селективность катализаторов сохраняются длительное время, что увеличивает срок их службы, следовательно, значительно удешевляет процесс удаления нежелательных непредельных углеводородов из нефти.

Инвестиции и строительство

В Омске планируют построить пятый мост через Омь к 2026 году

28 сентября 2023 ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, НИУ МЭИ

Пятый мост через Омь будет построен в Омске к 2026 году, он свяжет отдаленные микрорайоны и разгрузит от транспорта центр города. Этот мост и дорога свяжут Амурский поселок на правом берегу Оми с окружной дорогой, которая охватывает Омск с востока на левом берегу. Благодаря этому значительно разгрузится ближайший Октябрьский мост, где постоянные пробки, и уменьшится поток транспорта в центре города. Омск расположен на месте впадения Оми в Иртыш на обоих берегах этих рек. Транспортное сообщение обеспечивают три моста через Иртыш и четыре — через Омь.

Ремонт корпуса больницы имени Пирогова обойдется Москве в 3,2 млрд

28 сентября 2023 РОСТЕНДЕР

В Москве капитально отремонтируют хирургический корпус Городской клинической больницы № 1 имени Н. И. Пирогова. Дирекция развития объектов здравоохранения города определит подрядчика по итогам конкурса. Прием заявок на участие открыт до 13 октября. С победителем заключат контракт на 3,2 млрд рублей за счет средств бюджета города. Согласно проекту, в стационаре добавят 39 резервных мест. Кроме того, в каждой палате предусмотрены резервные медицинские консоли — подвод медицинских газов и подключение электроэнергии. Стены, лестницы и кровлю отремонтируют, оконные и дверные блоки заменят. Территорию благоустроят, тротуары заменят. На работы выделят год и 1 месяц.

Сырьевой рынок

Алюминиевая Ассоциация и Ассоциация цветной металлургии Китая подписали меморандум о сотрудничестве

26 сентября 2023 АЛЮМИНИЕВАЯ АССОЦИАЦИЯ, КИТАЙ

25 сентября 2023 года Алюминиевая Ассоциация и Ассоциация цветной металлургии Китая подписали меморандум о сотрудничестве. Главная цель обеих сторон — создание условий для прямого диалога между компаниями отрасли в интересах увеличения потребления алюминия. Ассоциации содействуют научно-техническому сотрудничеству в алюминиевой промышленности, повышению эффективности использования материальных и энергетических ресурсов в алюминиевой промышленности и построению «зеленой» экономики.

«Аттика» построит завод по выпуску порошковых и эпоксидных смол

27 сентября 2023 ИНВЕСТПРОКТ

Компания «Аттика» откроет завод по выпуску порошковых и эпоксидных смол в Тосненском районе Ленинградской области. Соответствующее соглашение было заключено на площадке Балтийского регионального форума BRIEF между властями Ленинградской области и компанией, сообщается в пресс-релизе администрации Тосненского района. Планируемая мощность производства составит 18 тыс. т в год, в том числе 10 тыс. жидкой эпоксидной смолы и 8 тыс. т сухой порошковой эпоксидной смолы. Намеченный объем инвестиций составляет более 900 млн руб. Будет создано 48 новых рабочих мест.

RusCableСеть



Вас ждет Переменка!

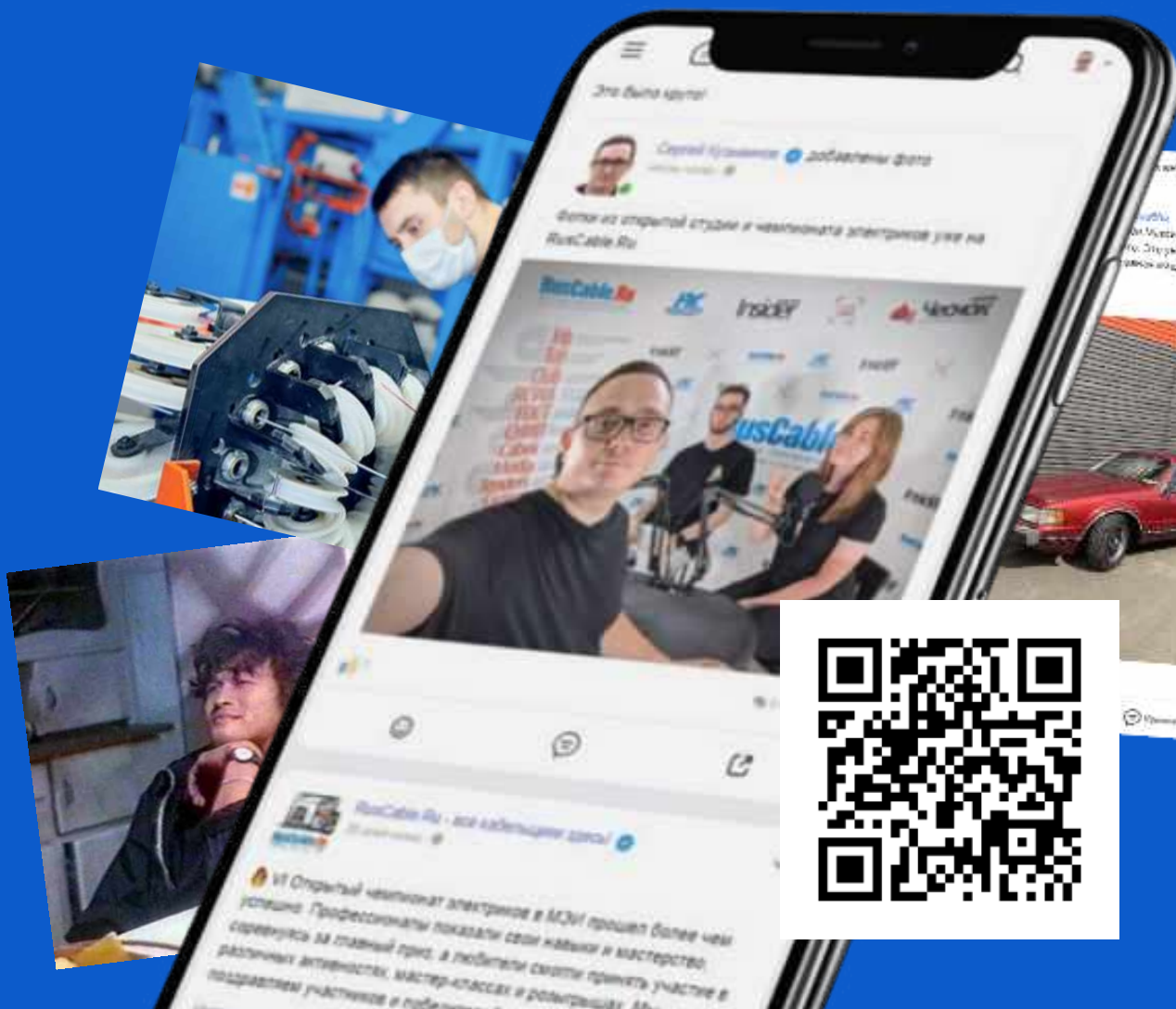
Первая отраслевая соцсеть



Загрузите в
App Store



Доступно в
Google Play





Росатом представил российским промышленникам технологии для производства водорода

25 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ

Эксперты предприятий Росатома приняли активное участие в научно-технической конференции «Топливные элементы и энергоустановки на их основе», посвященной развитию водородных технологий в России. В ходе конференции была представлена новая экологичная технология электролиза воды, разработанная в новоуральском ООО «НПО «Центротех» по заказу АО «Концерн Росэнергоатом» в рамках инвестиционного проекта по созданию отечественных технологий атомно-водородной энергетики для крупномасштабного производства водорода.



«Удмуртэнерго» развивает собственное производство

26 сентября 2023 УДМУРТЭНЕРГО, РОССЕТИ ЦЕНТР И ПРИВОЛЖЬЕ

Филиал ПАО «Россети Центр и Приволжье» «Удмуртэнерго» развивает изготовление металлоконструкций и для нужд ремонтной программы на собственных мощностях. В цехах установлено современное отечественное оборудование, в том числе станки для холодной обработки металла различных профилей. За восемь месяцев в 2023 году производственными подразделениями филиала «Удмуртэнерго» было выпущено 10 111 единиц различных металлоизделий, что позволило обеспечить до 100 % потребности филиала по отдельным позициям.



«Насытившиеся» фтором молекулы для OLED-светодиодов стали светиться в два раза ярче

26 сентября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ

Повысить эффективность свечения металлоорганических комплексов, используемых в OLED-светодиодах, можно, в частности, введя в молекулу большое количество атомов фтора. К такому выводу ученые пришли на основе экспериментов, которые показали, что соединения с тринадцатью атомами фтора в два раза эффективнее преобразуют подаваемую на них энергию в свет, чем те, что содержат только четыре атома фтора. Исследования показали, что исправить ситуацию помогает введение в состав комплексов атомов фтора. Это наблюдение позволит создать более энергоэффективные и эффективные светодиоды для бытовой техники и наноизлучателей.



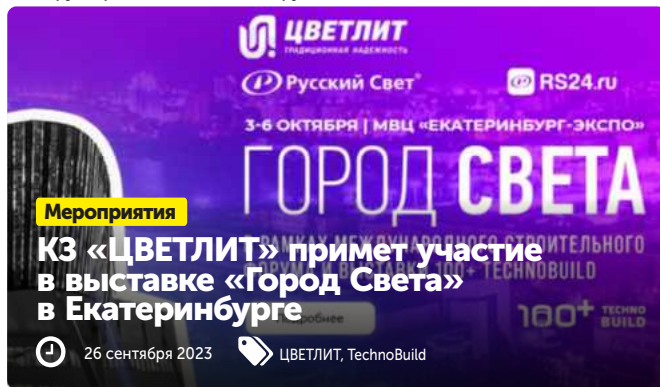
Холдинг «Росэлектроника» Госкорпорации Ростех впервые продемонстрировал работу программной платформы «Цифровое производство» с элементами искусственного интеллекта. Решение, разработанное специалистами, входящими в «Росэлектронику» НПП «Исток» им. Шокина, оцифровывает весь производственный цикл продукта — от составления документа, в котором содержится информация об этапах изготовления изделия и расчета производственной программы, до формирования графиков поставок. На «ИТОПК-2023» функционал разработки демонстрируется на примере процесса изготовления сервисных маршрутизаторов, серийно выпускаемых предприятием: от этапа создания конструкторской модели до отгрузки.



«Россети» обеспечили электроэнергией новую угольную фабрику на юге Кузбасса

25 сентября 2023 РОССЕТИ, МЭС СИБИРИ, ТЕХПРИСОЕДИНЕНИЕ

Группа «Россети» подключила к сетям центр питания обогатительной фабрики «Талдинская». Предприятие получило 32 МВт мощности, необходимой для производства порядка 6 млн тонн угольной продукции в год. Новую обогатительную фабрику строит «Талдинская горная компания» в Прокопьевском районе Кемеровской области. Проект предусматривает добычу угля на шахтах «Кыргайская» и «Талдинская Южная», его переработку и сбыт в России и за рубежом. В результате повысится надежность электроснабжения и безопасность угольных предприятий, а также снизится себестоимость добычи угля. Угольная промышленность играет ключевую роль в экономике Кемеровской области. Сегодня в отрасли и смежных секторах задействованы около трети трудящихся в регионе. В ближайшие три года планируется ввод еще 10 объектов, на которых будет создано более 3 тыс. рабочих мест.



Кабельный завод «Цветлит» примет участие в Международном форуме-выставке 100+ TechnoBuild с 3 по 6 октября 2023 в МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО».

Впервые территория электроснабжения и освещения будет представлена в широком формате на площадке «Город Света». Один из крупнейших российских дистрибьюторов, компания «Русский Свет», соберет всех лидеров электротехнической отрасли.

Кабельный завод «Цветлит» на стенде №3Л15, 3-6 октября 2023, г. Екатеринбург, ЭКСПО-бульвар, 2, МВЦ «Екатеринбург-ЭКСПО», павильон 3.



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ РАЗДЕЛКИ КАБЕЛЯ

Для работы с кабелем
низкого, среднего, высокого
напряжения и оптоволоконна

Кабельный инструмент Alroc в России

Акционерное Общество



РЭС
энергия дела

РУССКИЕ
ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ
СИСТЕМЫ

АО «Русские Энергетические Системы»
официальный дистрибьютор ALROC в России

+7(495)979-62-77
sales@rusensys.ru

АО «РЭС». ИНН 109388, Москва,
ул. Гурьянова, д.30 офис 308 (м Печатники)



Смотрите и слушайте

Официальный партнер круглосуточной трансляции радио Kabel.FM



Производство LAN-кабеля
любой сложности и объема



Доходы, расходы и капитал кабельщиков

Эфир RusCable Live

Кабельщики в основном жалуются на низкие доходы и высокие расходы. Но все ли так плохо в кабельном бизнесе? Почему им продолжают заниматься? Кто строит новые предприятия и контейнерами закупает китайское оборудование? Есть ли «денежный проводник»? Разберемся в прямом эфире через анализ новостей кабельного бизнеса, энергетики и электротехники. В выпуске Вас ждут эксклюзивные видеоматериалы с выставки «НЕВА-2023», рассказ про фильм «Кабельный капитал», кадры и интервью с открытия завода ИТК в Троицке! Подключайтесь к RusCable Live, участвуйте в розыгрыше еженедельного подарка на форуме и попадите в рубрику «Инспекция по соцсетям».

[Смотреть видео](#)

► Новые выпуски подкастов и шоу!



RusCable Live Большая переменка

1 сентября 2023 года заработала RusCable.Сеть «Переменка». В прямом эфире RusCable Live проведем обзор новой соцсети, расскажем о том, как она создавалась и объясним, почему это нужно было сделать. А еще объясним, что значит это название.



Теплые звонки по заявкам

Как продавать кабель, если уже есть заявка? Как правильно позвонить и предложить кабель? В новом эпизоде разбираемся с тонкостями теплых продаж. Все заявки мы взяли с сервиса «Тендеры» на RusCable.Ru, где публикуются заявки и потребности на кабель со всей России и СНГ с прямыми контактами покупателей.



ОКЛ подкаст Спецкабель Feat Kabel.FM

В подкасте мы сформируем единый подход к пониманию ОКЛ (огнестойких кабельных линий) на рынке. Совместный проект НПП «Спецкабель» и RusCable.Ru.

Слушайте там, где привыкли



Слушайте
ВКонтакте



Послушайте на
Яндекс Музыке

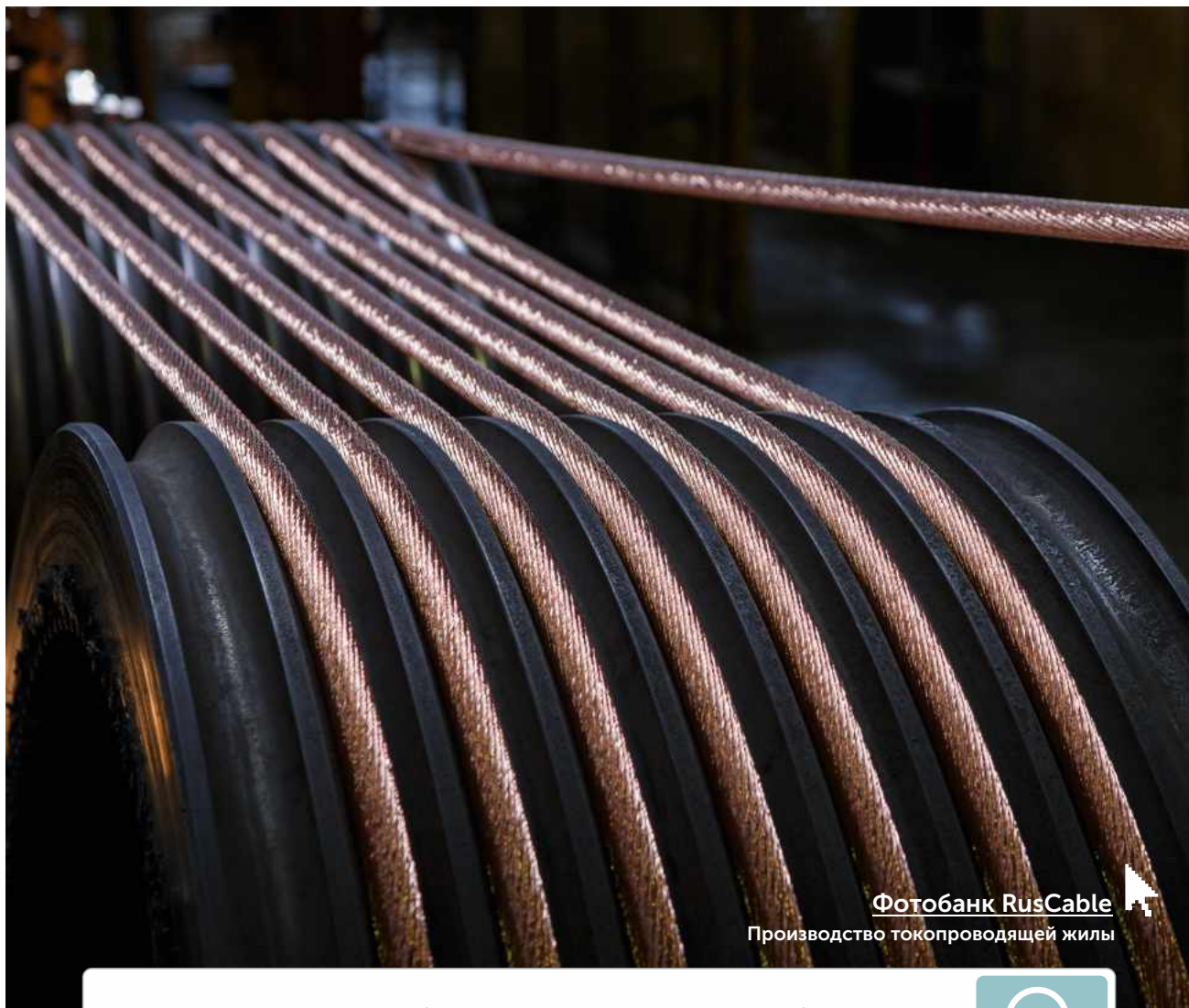


Listen on
Apple Podcasts

Искал кабель?
Сначала проверь на tdkss.ru

КАБЕЛЬСТРОЙСЕРВИС
ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ

Рубрика «Фото недели» выходит
при поддержке ТК «КабельСтройСервис»



Фотобанк RusCable
Производство токопроводящей жилы

Силовой кабель «Кавказкабель»



tdkss.ru

info@kabelstroyervice.ru

г. Москва, г.о. Щербинка, Симферопольское шоссе д. 22, с. 1



Алюминиевый ультиматум

Спецусловия
на силовые кабели
с однопроволочной
алюминиевой
секторной жилой

Новая
упаковка!



zvetlit.ru

