

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

#336

06/11/2023

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ ЭЛ № ФС 77-67589



ТОМСККАБЕЛЬ

Томсккабель запустил
цех по производству
обмоточных проводов

ТУ 16.K71-129-91

Содержание выпуска

Обложка / Томсккабель

Томсккабель / Новый цех

Оборудование Томсккабель

Кабельный бизнес

Выставка Cabex 2023

Интервью / СЭК

Подкасты и радио Kabel.FM

Сегмент ЭНЕРГО / Special

Режкабель / Special

Инновации и инвестиции

Электроэнергетика

RusCable Расследование

ОКЛ Подкаст / Анонс

Фото от КабельСтройСервис

КЗ «ЦВЕТЛИТ»

 **ТОМСККАБЕЛЬ**

ТОФЛЕКС®

САМОРЕГУЛИРУЮЩИЕСЯ ГРЕЮЩИЕ КАБЕЛИ



#336

06/11/2023

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ ЭЛ № ФС 77-67589

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ ЭЛ № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства
Дата регистрации
Статус свидетельства
Наименование СМИ
Форма распространения
Территория распространения
Учредители
Адрес редакции

ЭЛ № ФС 77 - 67589
10.11.2016
действующее
RusCable Insider Digest
Электронное периодическое издание
Российская Федерация
Усатова Е.В.
111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Золотой партнер RusCable Insider



zvetlit.ru

ЦВЕТЛИТ

Бронированный кабель
Алюминиевый кабель
Секторная жила

Журнал RusCable Insider
выходит при поддержке
ООО «КЗ «ЦВЕТЛИТ»

Журнал остается бесплатным благодаря поддержке спонсоров и партнеров, которые развивают кабельный бизнес и поддерживают информационную открытость кабельного сообщества. Партнеры, спонсоры и рекламодатели позволяют создавать и поддерживать единственное независимое СМИ в отрасли

zvetlit.ru

Над выпуском работали:

Руководитель медиа
Александр Гусев

Главный редактор
Евгения Гусева

Контент-менеджер
Светлана Климова

Руководитель IT-отдела
Алексей Левин

Технический директор
Владимир Козачек

Редактор
Ирина Хамгушкева

Бухгалтер
Юлия Спиридонова

Медиаменеджер
Александра Лукина

Корректор
Ксения Кулешова

Редактор
Сергей Кузьминов

Редактор
Элизабет Бахолдинс

Отделы и сервисы

Редакция журнала
mail@ruscable.ru

Редакция Форума
admin@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Отдел мероприятий
expo@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Статистика Insider

Прямых подписчиков
журнала по e-mail

5 778+

Охват предыдущего
номера журнала

11 451+

Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru



ТУ 16.K71-129-91



Томсккабель запустил цех по производству обмоточных проводов

Томсккабель запустил цех и начал производство и реализацию проводов ПСДК-Л, ПСДКТ, ПСДКТ-Л, ПСЛДК, ПСЛДКТ (провод медный обмоточный со стекловолоконной и стеклополиэфирной изоляцией).

«Томсккабель» расширил номенклатурный ряд и запустил производство по изготовлению обмоточных проводов с эмалированной и стекловолоконной изоляцией.

Область применения таких проводов - производство и ремонт электродвигателей.

Провод предназначен для изготовления обмоток электрических машин, аппаратов и приборов.

В настоящее время цех полностью укомплектован и продукция полным ходом идет строительство корпуса и закупка оборудования.

Заявку можно отправить Вашему менеджеру или на почту cable@tomskcable.ru

tomskcable.ru

ХАРАКТЕРИСТИКИ



ПРИМЕНЕНИЕ

Предназначены для изготовления обмоток электрических машин, аппаратов и приборов.



СРОК СЛУЖБЫ

Гарантийный срок хранения -1,5 года с даты изготовления.



ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Класс нагревостойкости по ГОСТ 8865: ПСДКТ-(200 °С). ПСДТ-(155°С)
Минимальная температура окружающей среды: -60 °С.



КОНСТРУКЦИЯ

ПСДК-Л (ПСД-Л)

- Медная токопроводящая жила, круглая или прямоугольная;
- Изоляция из двух слоёв стеклянных нитей, с подклейкой и пропиткой кремнийорганическим (ПСД-Л-нагревостойким) лаком, с поверхностным лаковым слоем.

ПСДКТ (ПСДТ)

- Медная токопроводящая жила, круглая или прямоугольная;
- Утонённая изоляция из двух слоёв стеклянных нитей, с подклейкой и пропиткой кремнийорганическим (ПСДТ-нагревостойким) лаком.

ПСДКТ-Л (ПСДТ-Л)

- Медная токопроводящая жила, круглая или прямоугольная;
- Утонённая изоляция из двух слоёв стеклянных нитей, с подклейкой и пропиткой кремнийорганическим (ПСДТ-Л-нагревостойким) лаком, с поверхностным лаковым слоем.

ПСЛДК (ПСЛД)

- Медная токопроводящая жила, круглая или прямоугольная;
- Изоляция из двух слоёв стеклополиэфирных нитей, с подклейкой и пропиткой кремнийорганическим (ПСЛД-нагревостойким) лаком.

ПСЛДКТ

- Медная токопроводящая жила, круглая или прямоугольная;
- Утонённая изоляция из двух слоёв стеклополиэфирных нитей, с подклейкой и пропиткой кремнийорганическим (ПСЛДТ-нагревостойким) лаком.



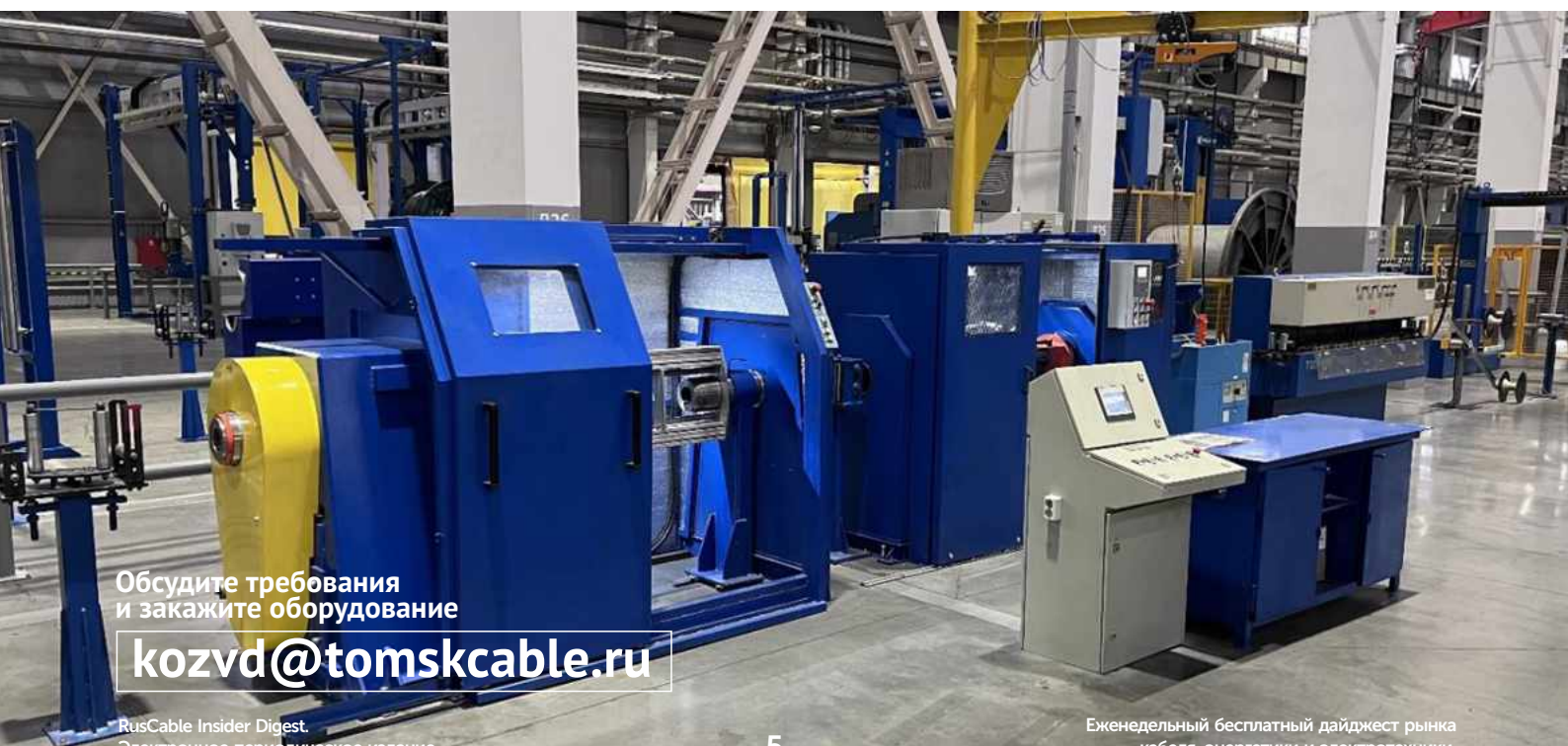
На правах рекламы

Кабельное оборудование Томсккабель

20 лет
опыт построения
эффективных процессов
кабельного производства

10 лет
опыт производства
кабельного оборудования
для своего производства

**Гарантия
в России**



Обсудите требования
и закажите оборудование

kozvd@tomskcable.ru

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ ЭЛ № ФС 77-67589

Надежное оборудование, проверенное на деле

ООО «Томсккабель» производит и реализует собственное оборудование для производства кабельно-проводниковой продукции.

Скачайте
полный
каталог



Приемные устройства



Компенсаторы



Тяговые устройства



Лентообмотчики



Отдающие устройства



Уплотняющие устройства



Экструзионные головки



Созекструдеры



Отдатчики и приемники



22-я Международная выставка
кабельно-проводниковой
продукции, оборудования
и материалов для ее производства

19–21 марта 2024

Москва, ЦВК «Экспоцентр»



Забронируйте
стенд
cabex.ru

- Кабели и провода
- Материалы для производства кабелей и проводов
- Оборудования для производства кабелей и проводов
- Электромонтажное оборудование

Организаторы



Международная
Выставочная
Корпорация



ОАО «ВНИИКТ»



АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

Генеральный
информационный
партнер

RusCable.Ru
Энергетика. Электротехника. Связь.
Первое отраслевое электронное СМИ 31 (495) 957-77-3966



Кабельный бизнес

НПП «ПОЛИПЛАСТИК» может стать членом Ассоциации «Электрокабель»

30 октября 2023 ПОЛИПЛАСТИК, ПОЛИМЕРЫ, КОМПОЗИТЫ

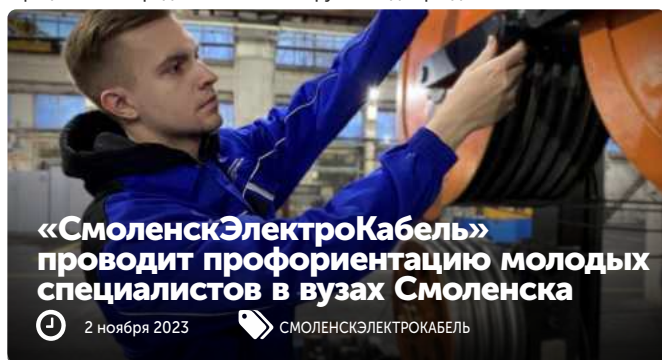
Максим Третьяков посетил Научно-технический центр ведущего российского компаундера и НИИ «ПОЛИПЛАСТИК». Встреча прошла в рамках процедуры вступления лидера отечественной компаундирующей промышленности в Ассоциацию «Электрокабель» (АЭК). «Оснащение и возможности НПП «ПОЛИПЛАСТИК» превосходили мои ожидания: очень квалифицированные специалисты, а такого количества современного оборудования я не видел даже на своем родном предприятии. Можно смело сказать, что в НТЦ и НИИ используются приборы мирового уровня», — прокомментировал итоги визита Максим Третьяков, президент АЭК. Он отметил, что приветствует вступление НПП «ПОЛИПЛАСТИК» в АЭК, так как это обеспечит бесшовное взаимодействие между производителями кабелей и компаундов, более продуктивное общение в части новых разработок и получения тех полимерных материалов, которые нужны кабельной отрасли.



RusCable Review: кабельный ниндзя Сергей Гулков (РЭС/ Alroc). Работать как Overlocker на 300%!

30 октября 2023 RusCable Review, РЭС, АЛРОК, АЛРОС

Что значит работать как ниндзя на кабельном рынке? Почему к АО «РЭС» сейчас возвращаются те партнеры, с которыми компания давно не работала? Зачем покупать самый дорогой инструмент для разделки кабеля и что значит работать как Overlocker на 300%? Интервью в формате RusCable Review с генеральным директором компании АО «РЭС» Сергеем Гулковым, членом Ассоциации «Электрокабель» и бренд-амбассадором и официальным представителем инструмента для разделки кабеля Alroc.



«СмоленскЭлектроКабель» проводит профориентацию молодых специалистов в вузах Смоленска

2 ноября 2023 СМОЛЕНСКЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

Производственное объединение «СмоленскЭлектроКабель» (ПО «СЭК») уделяет большое внимание профориентационной работе среди молодежи. Вузы города предлагают широкий спектр образовательных программ, помогаая молодым людям найти свое призвание. В рамках мероприятий по привлечению ПО «СЭК» проводит различные акции, направленные на поиск молодых специалистов. Например, предприятие организует дни открытых дверей, на которых студенты могут познакомиться с производством, узнать о возможностях карьерного роста и условиях работы. Кроме того, ПО «СЭК» сотрудничает с вузами города, предоставляя студентам возможность проходить практику на предприятии и получать практические навыки работы в отрасли. Это помогает молодым специалистам определиться с выбором профессии и получить полезные знания и навыки для успешной карьеры.



Сотрудники Режкabel встретились с представителями Пермского машиностроительного колледжа

2 ноября 2023 РЕЖКАБЕЛЬ, РЕЖЕВСКОЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

В конце октября сотрудники Режкabel встретились с представителями Пермского машиностроительного колледжа и Режевского политехникума для обмена опытом по сопровождению обучения специальности «Электроизоляционная, кабельная и конденсаторная техника». Круглый стол стал площадкой для обсуждения вопросов, связанных с образовательной программой по этой специальности, включая организацию обучения профильных дисциплин на старших курсах. Специалисты Режкabel и колледжа обсудили материально-техническое обеспечение лаборатории завода, а также его методическую базу. В результате переговоров стороны пришли к договоренностям, в рамках которых был создан план обмена теоретическим и наглядно-методическим материалом. Также на конец года была запланирована рабочая поездка специалистов предприятия в Пермский машиностроительный колледж.



Экструдеры Mailefer последнего поколения серии MXI

2 ноября 2023 Mailefer

В связи с растущим спросом на экструзию термопластичных материалов компания Mailefer (Швейцария) разработала новую серию экструдеров с экструзионной головкой диаметром от 80 до 200 мм для изготовления изоляции или электропроводящих экранов кабелей. Серия MXI – это самое последнее поколение разработанных компанией воздушно-охлаждаемых экструдеров для производства силовых кабелей. Эти экструдеры обладают теми же характеристиками экструзионного процесса, что и выпускаемые компаниями Mailefer известные экструдеры серии NXW с водяным охлаждением.



НП «ПодольскКабель» принял участие в КабельФесте

30 октября 2023 ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ

27 октября на территории СПКБ Техно состоялся фестиваль, посвященный Дню работника кабельной промышленности. Ежегодно свой профессиональный праздник все кабельщики отмечают 25 октября. В Подольске по этому поводу организовали целый фестиваль. В организации мероприятия приняли участие 10 предприятий кабельной промышленности г. о. Подольск. На нем всех причастных к кабельной промышленности поздравил заместитель главы Иван Шляхтин. Генеральный директор АО «НП «ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ» так же поздравил всех присутствующих и вручил награды руководителям цехов за достижения высоких производственных показателей.



Владислав Грибер

Коммерческий директор
ПО «СмоленскЭлектроКабель»

Эпоха Возрождения — это переход внимания на человека

Какое будущее ждет кабельную отрасль России? Как развивается кабельный бизнес? Мы в RusCable.Ru считаем, что сейчас наступает настоящая эпоха Возрождения или Ренессанс. И это не экономический термин, а, скорее, готовность отрасли перестраиваться и переходить на новый режим работы. Импортозамещение, новые материалы, смена приоритетов в оборудовании и номенклатуре, новые проекты и смена производственной философии, когда потенциал роста бизнеса заключен в человеке, а не в оборудовании. Об этом и не только мы поговорили с коммерческим директором ПО «СмоленскЭлектроКабель» Владиславом Грибером.

О чем интервью:

- Новый гуманизм кабельного бизнеса.
- Обучение сотрудников в виртуальной реальности.
- Про неправильное понимание патентов и товарных марок на рынке.
- Какой кабельный завод можно ставить в пример всей отрасли?
- Как уйти из «силовухи» в сложный кабель и не прогадать.
- Сохранять производства просто так, чтобы были. Ради памяти.
- Переработка — это круто. Но надо уметь это делать.
- Про бесполезность договоров с ответственностью поставщиков полимеров и про полезность входного контроля материалов.
- Про порядок в брендах и головах потребителей.
- Про эпоху Возрождения, которая наступила, но это не точно.

Интервью проходило в прямом эфире RusCable Live. Часть вопросов были заданы зрителями прямой трансляции.

А с какими проблемами вы столкнулись в этом году?

Проблемы, с которыми мы столкнулись в этом году, — это сокращения количества людей в промышленной сфере. Мы все понимаем, почему так происходит, но сделать с этим ничего не можем. Часть трудовых ресурсов выпала из производства. Но это общая проблема для всех предприятий и сфер, а не только кабельных. Поэтому мы воспринимаем это как объективную реальность рынка, на которую нужно реагировать. Мы начали анализировать ситуацию и задались вопросом, как привлечь сотрудников в условиях глобального дефицита кадров? Единственным и внятным решением стало улучшение условий труда на предприятии. Сейчас крепостного права нет, поэтому люди будут выбирать место, где лучше, но в наших силах создать это лучшее место. Нам для этого пришлось создать должность директора по персоналу.

Как создать лучшие условия труда для своих сотрудников? Что улучшилось у вас на предприятии?

Комфортные условия труда можно создать за счет чистого рабочего пространства, зоны отдыха, столовой, медстрахования, рабочего транспорта и многого другого. У нас достаточно неплохие условия, но мы начали думать с точки зрения нашего профессионализма. Посоветовавшись с сотрудниками, мы сделали столовую, чтобы люди были сыты. Дело не в том, чтобы накормить весь мир, нет. Есть видимые вещи, очевидные для всех, например, столовая, но не очевидно то, что мы туда закладываем — это идея, бюджеты и т. д.

Мы в RusCable думаем, что сейчас кабельная промышленность России переживает свой Ренессанс. Заказы растут, производства модернизируются, рынок меняется, а главное, есть инвестиции. Вы согласны с этим утверждением?

Думаю, да. Начну с того, что эпоха Возрождения — вообще интересная тема. Но для нас она, в первую очередь, характеризуется вниманием к человеку, а не экономическими факторами и внешней средой. Можно долго рассуждать о циклах развития предприятий, индустрии 4.0 и тому подобных вещах. Сейчас мы четко видим, что наступает время антропоцентризма.

Кадровый вопрос сейчас остро стоит для всех промышленных предприятий. Фото: «СмоленскЭлектроКабель».



То есть для Вас эпоха Возрождения — это переход к гуманистической модели управления предприятиями? В центре предприятия человек, так?

Да, все верно. На предыдущем этапе мы получали эффект при помощи автоматизации, роботизации, цифровизации и т. д. А сейчас мы пытаемся перенести акценты на возможности человека, и вот эти машинные эффекты умножают возможности нашего работника в разы.

Сейчас часто люди приходят обучаться в какое-нибудь крупное предприятие, а затем уходят открывать свои компании. Что Вы думаете по этому поводу?

Мы развиваем собственную систему, при которой люди, обучающиеся у нас, становятся высококлассными специалистами именно в нашем предприятии. То есть у нас человек может стать профессионалом в любой сфере производства, занимать высокие должности, но в другой компании ему нужны будут совершенно другие знания, и у них он будет обычным рабочим. Все дело в особой системе обучения и работы, которая будет актуальна исключительно на нашем предприятии.



В настоящее время набирают обороты обучения с применением виртуальной реальности. «УНКОМТЕХ», например, провел соревнование для скрутчиков с применением VR на заводе «Иркутсккабель». Что Вы думаете насчет применения VR в обучении?

Да, задумка хорошая, и это следующий уровень, к которому мы стремимся. Только вот кто этим должен заниматься? Проектирование виртуального оборудования необходимо делать самим поставщикам этого же оборудования, а не нам. В рамках своего предприятия мы можем вынести себе в каком-то виде телеметрию, но полноценно заниматься созданием VR-тренажеров считаю неправильным. Эта задача поставщиков и производителей оборудования. Пусть они делают учебные VR-тренажеры, видеоинструкции, дополненную реальность, и это будет входить в стандартный набор поставки. Думаю, что это более перспективно, чем каждый кабельщик в отдельности на своем заводе будет делать что-то подобное под себя.

Интересно Ваше мнение относительно так называемых «проектных» марок в кабельном бизнесе. Когда заводы придумывают свои аббревиатуры и работают с проектами, вписывая туда свои марки, а потом зачастую в судебном порядке защищают свои же разработки.

В стране принято регистрировать как товарные знаки марки кабеля, но никто не знает, зачем это делать. Я смотрел на импортные образцы, они действительно там патентуют и защищают свою продукцию от копирования,

но они защищают и регистрируют именно торговую марку и при этом патентуют или просто не раскрывают специальные технические аспекты. Если вы посмотрите «техническую документацию» любого западного предприятия, то поймете, что у них всегда есть какие-то вещи, которые они не раскрывают даже в технических заданиях. Например, будут указаны свойства, рабочая температура, но не будет указано, какой материал используется для изоляции и оболочки. В этом и состоит защита.

Свойства продукта всем известны. Название и бренд известны. А как получить эти свойства? В этом и кроется защита проекта. У нас не так. У нас любят защитить именно марку, не придавая ей технических особенностей или давая минимальные отличия. В этом и проблема. Если вы изготавливаете какой-то кабель, то, соответственно, на нем пишете, что вы изготовили этот кабель. В этом случае не вижу никакого смысла регистрировать как товарные знаки дополнительно какие-то аббревиатуры.



Владислав Грибер проводит экскурсию по производству для членов Ассоциации «Электрокабель».

Какой завод, на Ваш взгляд, является лучшим в кабельной индустрии?

С точки зрения топового для меня это однозначно НПП «Спецкабель», у которых огромный опыт, причем и эмпирический, и теоретический. Я не думаю, что остальные заводы производят кабель хуже, но когда мы говорим о конструировании, то тут надо снять шляпу.

Несколько раз Вы говорили фразу «мы производители». То есть ваша рыночная ниша — это OEM производство? Вы консолидируете большую часть заказов и просто производите этот кабель, в том числе работая с дистрибьюторами? Или все-таки у вас прямые продажи тоже очень много занимают?

Дилеров мы уже переросли. Они есть, но у них, как правило, всегда слабый продукт, что не особенно интересно. Но рынок есть рынок, удовлетворять надо любые потребности. Сейчас мы, конечно, уходим больше в область тендерных заявок и закупок. Там все прозрачнее. Понятно, с каким продуктом ты имеешь дело, куда он поставляется, какие требования у него, когда будут разнарядки на поставку и т. д.

За последние пять лет вы довольно круто поменяли номенклатуру продукции. Расскажите об этом переходе от простого кабеля к сложному.

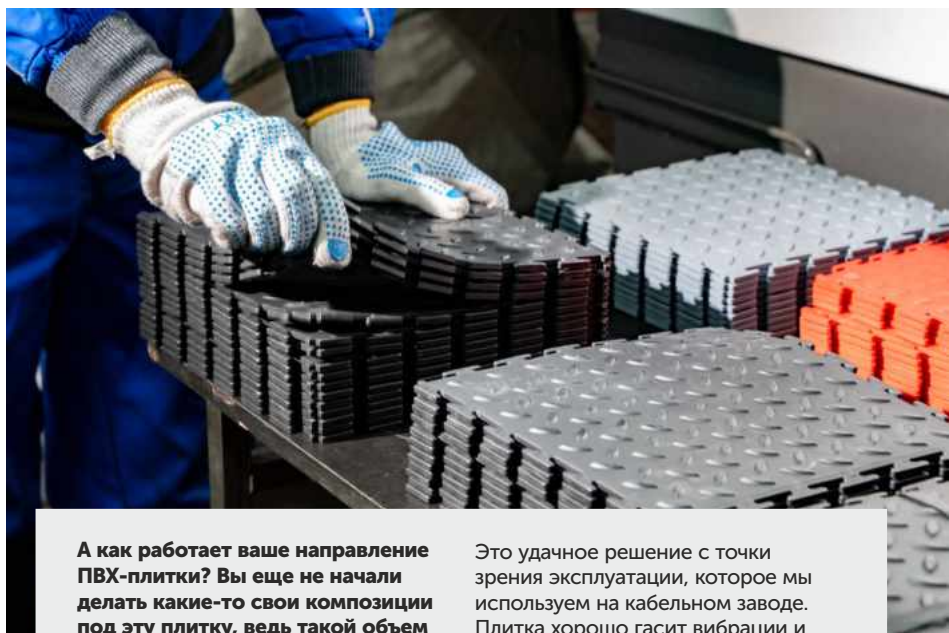
Когда я объявил, что мы уходим из «силовухи», у нас тут продавцы, конечно, в истерике бегали. Завод же не что-то статичное. У нас небольшая площадь, поэтому мы не можем себе позволить построить новый цех. Мы меняем оборудование, ставим эффективное, которое более производительно и легко управляется в системе.

Но это оправдалось? Рентабельность выросла?

В каждой схеме есть свои плюсы, но мы для себя приняли решение уйти в сложные продукты. Здесь меньше конкуренции и интереснее, потому что этот продукт сложнее произвести. Используем меньше сырья и производим больше манипуляций с ним, тем самым у нас увеличивается маржинальность, но здесь, конечно, вопрос качества на первом месте стоит.

Мы обратили внимание, что на сайте у вас недавно появились муфты. Это какое-то ваше производство? Или это просто для того, чтобы доукомплектовать заказы?

Мы выросли из завода «Промсвязь». Было раньше управление в структуре Минмонтажспецстроя (Министерство монтажных и специальных строительных работ СССР), которое занималось телефонизацией регионов, промышленностью, строительством линий специальной связи и т. д. Я трепетно храню это в памяти, сохраняем и возрождаем эти производства, они мне дороги. Муфты у нас всегда были, просто сейчас на сайте сделали раздел в каталоге.



А как работает ваше направление ПВХ-плитки? Вы еще не начали делать какие-то свои композиции под эту плитку, ведь такой объем вторички очень сложно найти?

У нас это основа. Мы 2–3 года назад получили лицензию на переработку отходов, и мы восстанавливаем эти отходы с кабельного производства до первичного состояния и уже после этого начинаем отливать. У нас появилось много конкурентов, которые попробовали такую же плитку сделать, но там вся фишка в материале, который не так-то просто переработать. Тут сплошные проверки: надо проверить входящее сырье, посмотреть культуру сбора, отсортировать и многое другое.

Это удачное решение с точки зрения эксплуатации, которое мы используем на кабельном заводе. Плитка хорошо гасит вибрации и шум, аккуратно смотрится, позволяет зонировать пространство. А еще мы часто переставляем оборудование, и плитка в этом случае позволяет очень быстро и аккуратно проводить все работы. Такое решение нам очень нравится, и всем рекомендуем попробовать наш продукт. Для заводов даже предлагаем систему обмена отходов на готовую плитку.

А как вы обеспечиваете качество полимерных материалов? В договорах с поставщиками полимеров вы прописываете пункт, что они несут ответственность за качество материала, если, например, возникнет рекламация от покупателя?

Конкретно этот пункт про ответственность производителя полимеров считаю недействительным. Первый аргумент — это когда руководитель компаунда начинает говорить, что это был не его пластик. Можно, конечно, ему показать, что из его бэга и конкретной партии это все было сделано, но есть же понятие входного контроля, которое решает эту проблему. Надо просто делать свой хороший контроль и содержать лабораторию. Другого варианта не вижу. Компаундеры нам присылают паспорт качества, мы смотрим физику и химию этого процесса, потом при входном контроле проверяем. Если это нас удовлетворяет, значит мы его принимаем на склад и потом уже отправляем в производство. Если не удовлетворяет, соответственно, это возврат. И не нужно никаких лишних пунктов про «ответственность» компаундера. Нужно просто проверять.

Мы говорили о брендах и марках. Ваш бренд VOLTA остается на рынке? В последнее время он словно ушел на второй план.

Бренд VOLTA никуда не делся. Просто мы разделили производство и бренд. Навели порядок в этом отношении. Продукцию производит «СмоленскЭлектроКабель», и поэтому мы регистрируем и активно используем бренд производителя. А VOLTA — это марка для продукции. Вот и все.



Генеральный директор АО «ВНИИКП» Виталий Мещанов изучает документацию во время визита Ассоциации «Электрокабель».

Давайте подводить итоги. У Вас есть ощущение Ренессанса и наступающей эпохи Возрождения кабельного бизнеса в России?

Да, но это мое субъективное мнение, потому что я сужу об этом не по отрасли, а по своему заводу. У нас все получается, мы идем к этому и с удовольствием делимся своими решениями. Правительство дает кабельной промышленности возможность развиваться с помощью программ по импортозамещению, есть спрос и заказы.

Долго ли это продлится? Это не важно. Главное работать и развиваться самим, искать варианты и не останавливаться в развитии.



Текст: Элизабет Бахолдинс
Беседовал: Сергей Кузьминов

ЭПОХА ВОЗРОЖДЕНИЯ КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

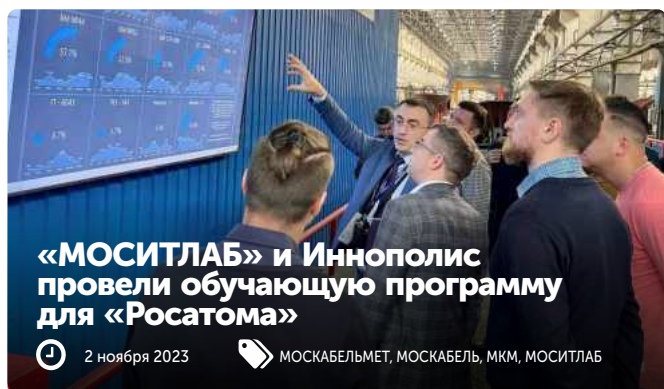
Ведущий: Виталий Мещанов
Гости: Александр Титов, Сергей Кузьминов

RUSCABLE LIVE

Слушайте в формате подкаста

RusCable Live — Эпоха возрождения кабельного бизнеса.
#СмоленскЭлектроКабель. 27.10.2023

RusCable Кабель FM
Подкасты о кабельном бизнесе, энергетике и электротехнике



«МОСИТЛАБ» и Иннополис провели обучающую программу для «Росатома»

2 ноября 2023 МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ, МКМ, МОСИТЛАБ

«МОСИТЛАБ» совместно с Университетом Иннополис организовал и провел обучающую программу для ИТ-директоров и руководителей компаний ядерного энергетического комплекса «Росатом». Программа обучения для госкорпорации «Росатом» состоялась 1 ноября на территории ГК «Москабельмет». Генеральный директор «МОСИТЛАБ» Ян Анисов представил участникам программы ключевые цифровые решения, которые были разработаны в «МОСИТЛАБ» и успешно внедрены в производственные процессы. Это программно-аппаратные комплексы «СОКОЛ» и «ПЕРИМЕТР», а также система оптимального планирования APS INFIMUM. Широкие возможности этих технологий были продемонстрированы в действии специалистами «Завода Москабель». Также были представлены кейсы успешного внедрения ПО от компании «1С»: информационная система конструкторско-технологической подготовки производства «1С:Конструктор моделей» и информационная система оперативного управления производством «1С:МЕС Кабельный завод».



Благодарность ОКП «ЭЛКА-Кабель» от Президиума Регионального политсовета

31 октября 2023 ЭЛКА-КАБЕЛЬ

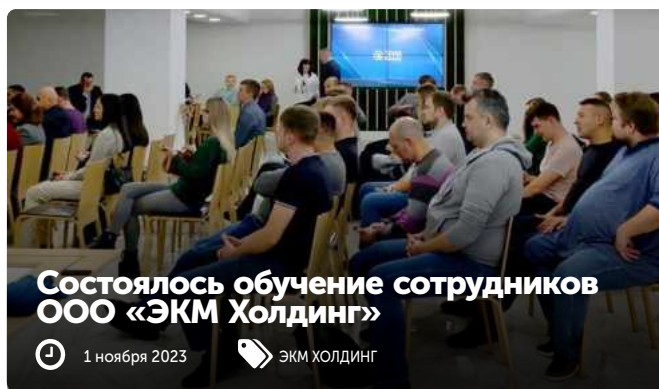
30 октября на заседании Президиума Регионального политсовета (ПРПС) ОКП «ЭЛКА-Кабель» в лице директора Гаркунова Алексея Валентиновича получило благодарность за значительный вклад в формирование гуманитарной помощи для жителей новых регионов России и поддержку военнослужащих из Пермского края.



Nexans предлагает решения по подключению 525кВ кабеля

31 октября 2023 Nexans

Компания Nexans впервые в мире успешно провела электрические типовые испытания не содержащих элегаз концевых муфт кабеля на напряжение 525 кВ постоянного тока. Это обеспечит возможность использования более безопасного и экологически устойчивого решения для подключения кабелей высокого напряжения постоянного тока и приблизит нас к достижению цели электрификации будущего. Поскольку важность электроэнергии продолжает расти, спрос на такие кабели увеличивается как для морских, так и для наземных систем, а также в связи с необходимостью декарбонизации электрических сетей. Это требует разработки новых надежных решений в области энергосистем.



Состоялось обучение сотрудников ООО «ЭКМ Холдинг»

1 ноября 2023 ЭКМ ХОЛДИНГ

В условиях постоянной борьбы за конкурентоспособность топ-менеджмент осознает роль знаний, компетенций и навыков персонала для успешной реализации текущих задач и стратегических планов. 28 октября 2023 года состоялось очередное обучение для сотрудников ООО «ЭКМ Холдинг». На семинаре была собрана вся дилерская сеть компании из России и Республики Казахстан. Тайминг мероприятия, направленного на профессиональную подготовку и повышение квалификации, состоял из трех основных блоков программы обучения по направлениям: Система электрообогрева КСТерм; Кабеленесущие системы; Кабельно-проводниковая продукция. В качестве спикеров были приглашены руководители и специалисты направлений, начальник технического отдела и заместитель директора по науке. По окончании обучения персонал прошел тестирование, которое показало высокую эффективность проведенного мероприятия.



Аналитика кабельного рынка за неделю. Отчет №26 от 3.10.23

3 ноября 2023 ПЛЮС, АНАЛИТИКА

Аналитический центр RusCable Плюс следит за тенденциями кабельного рынка и делится с подписчиками RusCable.Плюс самой актуальной информацией каждую неделю. Рассказываем, чем запомнились прошедшие пять рабочих дней.

На прошедшей неделе было зарегистрировано 4 сертификата соответствия на кабельную продукцию:

Кабели для экстремальных условий эксплуатации общепромышленного применения (Заявитель: завод «Спецкабель»);
Кабели интерфейсные монтажные КИМ для систем промышленной автоматизации (Заявитель: завод «Электротехмаш»);
Кабели установочные (Заявитель: ООО «Мир технологий»);
Кабели силовые с пластмассовой и бумажной изоляцией для стационарной прокладки (Заявитель: ООО «Современное вакуумное оборудование»).
Полная аналитика доступна по подписке RusCable Плюс.



Обучение на КЗ «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» без отрыва от производства

1 ноября 2023 ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ

Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» регулярно внедряет новые технологии при производстве кабельной продукции. Это требует постоянного повышения квалификации сотрудников. Собственный Учебный центр позволяет без отрыва от производства обучать новых сотрудников при приеме на работу и повышать профессиональный уровень опытных специалистов, развивать управленческие навыки руководителей структурных подразделений завода. Завод постоянно улучшает условия труда для сотрудников, привлекает новых талантливых специалистов. Не забывает и о поддержке рационализаторов из числа работников.

Смотрите и слушайте

Официальный партнер круглосуточной трансляции радио Kabel.FM



Производство LAN-кабеля любой сложности и объема



Ужасы кабельного рынка. Game Over сайтов-клонов, ниндзя и КабельФест

Эфир RusCable Live 03.11.2023

Кабельный бизнес — суровое место, с высокими рисками и непредсказуемой рыночной ситуацией. Только смелые и очень грамотные люди, которые способны учесть все риски, могут здесь работать и зарабатывать. Опасности подстерегают буквально на каждом шагу: от мошенников с сайтами-клонами до скачков цен на сырье и изменений в документации. Приходится преодолевать страхи и работать, работать, работать. Ключевая тема эфира — это ужасы кабельного бизнеса. Постараемся в прямом эфире проработать актуальные страхи кабельщиков, посмотреть чуть шире на рынок и преодолеть «паралич» от неопределенности. В этом нам поможет большая подборка контента и анализ новостей недели.

[Смотреть видео](#)

► Новые выпуски подкастов и шоу!



RusCable Live ChinaCable.Ru

В эфире поговорим на темы, связанные с финансированием покупки оборудования, и узнаем опыт и кейсы, которые ЧайнаКабель.Ру освоил за время работы.



Теплые звонки по заявкам

Как продавать кабель, если уже есть заявка? Как правильно позвонить и предложить кабель? В новом эпизоде разбираемся с тонкостями теплых продаж. Все заявки мы взяли с сервиса «Тендеры» на RusCable.Ru, где публикуются заявки и потребности на кабель со всей России и СНГ с прямыми контактами покупателей.



ОКЛ подкаст Спецкабель Feat Kabel.FM

В подкасте мы сформируем единый подход к пониманию ОКЛ (огнестойких кабельных линий) на рынке. Совместный проект НПП «Спецкабель» и RusCable.Ru.

Слушайте там, где привыкли



Слушайте
ВКонтакте



Послушайте на
Яндекс Музыке



Listen on
Apple Podcasts

Российские универсальные судовые кабели



Кабельный завод «СегментЭНЕРГО» — ведущий российский производитель кабелей, поставляющий готовые изделия тысячам предприятий, от небольших компаний до таких корпораций как АО «Объединенная судостроительная корпорация», судоходная компания «Волжское пароходство» и ГК «Калашников».

Одна из новейших разработок компании — судовые кабели марки «Сегмент-КС», предназначенные для применения на морских и речных судах, верфях, плавучих установках для добычи, хранения и отгрузки нефти, буровых платформах и нефтяных вышках.

Под маркой «Сегмент-КС» выпускаются кабели различных типов: силовые, контрольные, телекоммуникационные, применяемые внутри помещений и на открытой палубе. Все они отличаются высокой гибкостью, уменьшенным наружным диаметром и сниженным весом.

Это позволяет упростить и ускорить монтаж и ремонт. Цифровая и цветовая маркировка каждого метра кабеля дает возможность вести точный складской учет. Продукция сертифицирована Российским морским и речным регистрами. Компания выпускает кабели в арктическом исполнении, предназначенные для эксплуатации при температурах до -70°C .



Напишите нам
info@segmentenergo.ru

+7 (495) 279 2524
segmentenergo.ru



Стойкости к средам и температурам

-  Хладостойкое исполнение оболочки до -70°C
-  Стойкий к ультрафиолету
-  Гибкий
-  Стойкий к продольному-распространению влаги
-  Огнестойкий и нераспространяющий горение
- RS-485** Универсальный — исполнения в роли силового, контрольного и телекоммуникационного кабеля



Сегмент-КСЭнг(А)-HF

Силовые и контрольные с РМРС 0,66 / 1 кВ



Сегмент РР-КСЭнг(А)-FRHF

Силовые и контрольные с РРР 0,66 / 1 кВ



Сегмент РР-КТЭнг(А)-HF

Телекоммуникационные с РРР 250 В



Сегмент-КТЭПЭнг(А)-FRHF

Телекоммуникационный огнестойкие с РМРС на 250В



Рускабель



Слушайте
ВКонтакте



Послушайте на
Яндекс Музыке



Listen on
Apple Podcasts



YouTube Music


Электроэнергетика

Системный оператор опубликовал документы по итогам общественного обсуждения проекта СиПР ЭЭС России на 2024–2029 годы

1 ноября 2023 СО ЭЭС, СИПР

В соответствии с Правилами разработки и утверждения документов перспективного развития электроэнергетики, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 30.12.2022 № 2556, 31 октября на официальном сайте АО «СО ЭЭС» в разделе «Общественное обсуждение СиПР ЭЭС России на 2024–2029 годы» опубликованы:

- проект СиПР ЭЭС России на 2024–2029 годы, доработанный по результатам общественного обсуждения и рассмотрения заключений уполномоченных исполнительных органов субъектов Российской Федерации;
- сводка предложений, поступивших в ходе общественного обсуждения проекта СиПР ЭЭС России на 2024–2029 годы, с позицией разработчика по ним.

Доработанный проект СиПР ЭЭС России на 2024–2029 годы также направлен в Минэнерго России на утверждение, которое планируется до 1 декабря 2023 года. После утверждения документ будет опубликован на официальном сайте АО «СО ЭЭС» в разделе «Схемы и программы развития электроэнергетических систем России».



Зарядка электротранспорта на ЭЭС филиала «Калугаэнерго» станет платной

1 ноября 2023 ЭЭС, ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТ, КАЛУГАЭНЕРГО

Филиал ПАО «Россети Центр и Приволжье» — «Калугаэнерго» завершает тестовый период работы сети зарядных станций для электромобилей (ЭЭС). С 3 ноября 2023 года стоимость данной услуги составит 15 рублей за 1 кВт*ч. Оплата зарядки будет возможна через мобильное приложение «Россети Электротранспорт», доступное в App Store и Google Play. Начиная с 3 ноября 2023, до конца года в Калужской области будут переведены на платное функционирование все электростанции. На данный момент на территории региона функционируют 5 зарядных станций постоянного и переменного тока для электромобилей, расположенные по пути следования большого потока автотранспорта: в г. Калуге на парковках ТЦ «Апельсин» и ТЦ «Радуга», на ул. Салтыкова-Щедрина, д. 78; в г. Обнинске на парковке ТЦ «Обними» и в Жуковском районе, д. Доброе, 108-й км трасса М3 «Украина».


Сырьевые рынки

Удокан назвали мировой надеждой рынка меди

3 ноября 2023 УДОКАН, МЕДЬ

Сейчас в мире существует лишь несколько сверхкрупных и высококачественных проектов по добыче меди, которые могут быть реализованы. Единственными новыми проектами, которые будут введены в эксплуатацию в будущем, являются медный рудник Хуннипо в Китае и месторождение Удокан в России. Эксперты ожидают, что прирост медного концентрата достигнет максимума в 1,358 млн т. металла в 2024 году.


Инновации и технологии

«Ростех» усовершенствовал производство оптического волокна

31 октября 2023 ИННОВАЦИИ, РАЗРАБОТКИ, ОПТОВОЛОКНО

Эксперты холдинга «Швабе» госкорпорации «Ростех» модернизировали оборудование для производства оптического волокна. Это позволило создать образцы с усовершенствованными характеристиками, которые обеспечивают высокое качество передачи сигнала. Улучшенные изделия могут быть использованы в коммуникационных системах квантовой связи в различных отраслях. Исследованием занимались специалисты Государственного оптического института им. С. И. Вавилова (НПО ГОИ). Они усовершенствовали вытяжную башню производственной линии и ее комплектующие, а также выявили оптимальные режимы вытягивания закрученных микроструктурированных оптических волокон. В результате на производственных линиях были установлены наиболее благоприятные условия: температура в печи, скорость вытяжки, вращения, давления и другие.



В России начнут выпускать материал, критически необходимый для производства микросхем

1 ноября 2023 РАЗРАБОТКИ, ИННОВАЦИИ, КОМПАУНДЫ

В России к концу 2025 года будет запущено производство компаунда — материала необходимого для производства микроэлектроники. Для этого Минпромторг заказало три научно-исследовательских работы на сумму 770 млн рублей. Минпромторг опубликовал научно-исследовательские работы (НИР) на производство в России компаунда для герметизации интегральных микросхем. Компаунд также используется в качестве вспомогательных (смазочных и очищающих) материалов в микроэлектронике. Всего ведомство опубликовало три тендера на НИР для постановки на производство компаунда на общую сумму 770 млн руб. Все тендеры были опубликованы 30 октября 2023 г.



Ученые СФУ улучшили качество проволоки для авиации и автомобилестроения

1 ноября 2023 НАУКА, ТЕХНОЛОГИИ, РАЗРАБОТКИ, СФУ, ПРОВОЛОКА

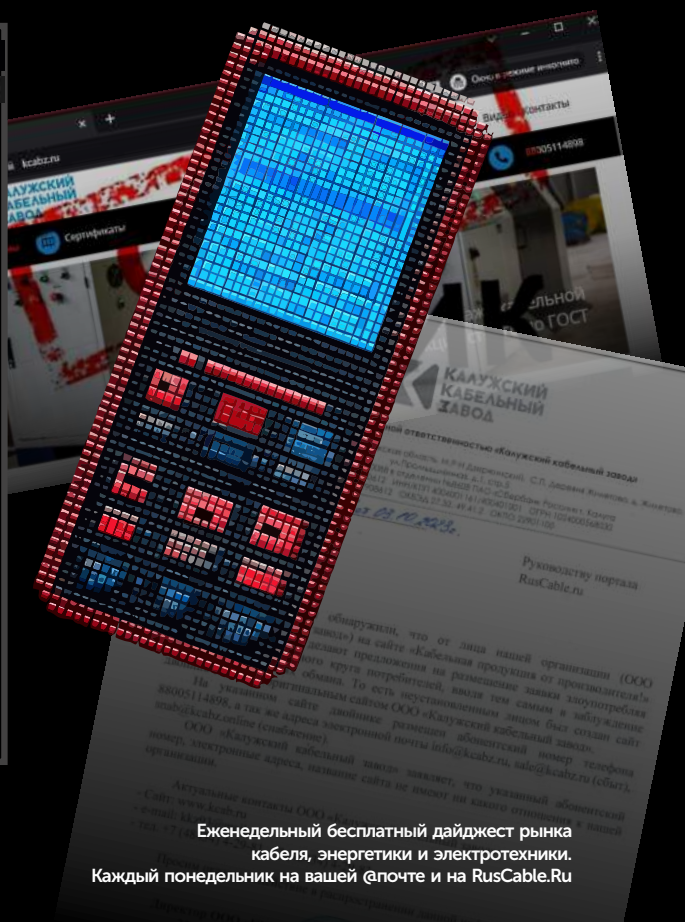
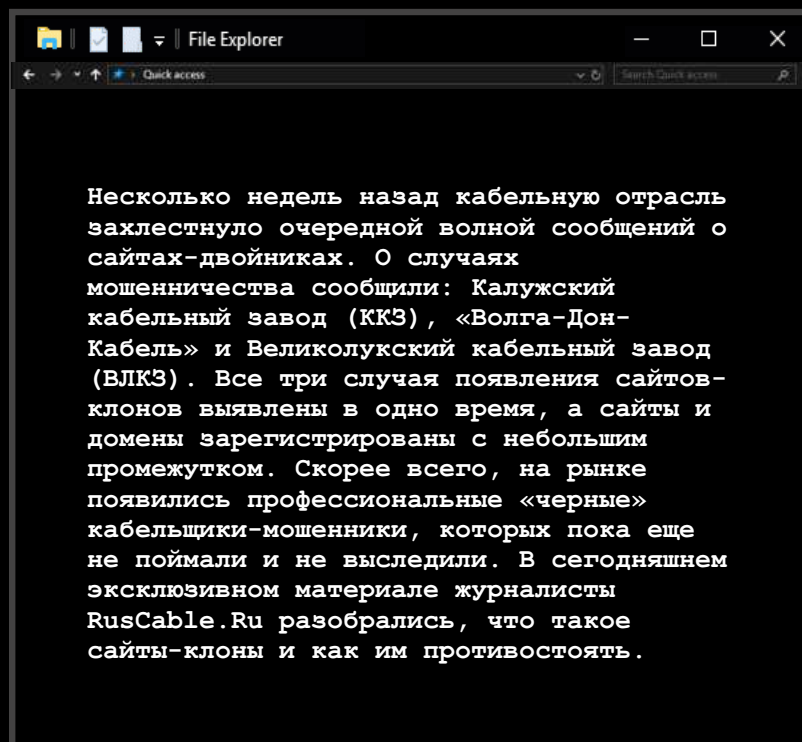
Исследователи Сибирского федерального университета разработали новые составы алюминиевых сплавов и технологию совмещенной обработки для производства проводниковой проволоки, использующейся в авиации и автомобилестроении, с повышенным уровнем термостойкости и электропроводности. Такая проволока более устойчива к колебанию температур и при этом более дешевая в сравнении с имеющимися аналогами. В рамках исследований в лабораторных условиях были испытаны алюминиевые сплавы с разным сочетанием редкоземельных металлов, проведено компьютерное моделирование процесса бесслитковой прокатки-прессования в программе Deform 3D, определены оптимальные параметры деформации для изготовления проводниковой проволоки волочением с разными режимами промежуточного ступенчатого отжига.

/расследование.doc



КАБЕЛЬНЫЕ САЙТЫ-КЛОНЫ

Интернет-мошенники украли миллионы у кабельщиков



File Explorer

О чем статья?

- 1) Как устроена мошенническая схема с сайтами-клонами?
- 2) Какие заводы пострадали?
- 3) Как устроена схема получения денег мошенниками?
- 4) У мошенников есть опыт в кабельном бизнесе?
- 5) Пример грамотных действий.
- 6) Сколько и у кого успели увести мошенники?
- 7) Что делать и как защититься?

Как устроена мошенническая схема с сайтами-клонами?

Создание сайтов-двойников — это схема, которая требует от мошенников минимальных усилий при вероятном доходе в десятки миллионов рублей (учитывая специфику кабельного рынка с высокой стоимостью продукции).

Суть обмана в том, что мошенники регистрируют доменное имя, приближенное к адресу сайта хорошо известного, добросовестного поставщика. Небольшая разница совершенно не бросается в глаза потенциальному клиенту. Дизайн и наполнение сайта-двойника полностью повторяют оригинал, меняются только контактные данные. Иногда сходство столь велико, что даже сам владелец сайта не сразу может распознать подвох.

File Explorer

Были выявлены сайты-двойники:

Калужский кабельный завод:
kcab.ru / kcabz.ru
 Волга-Дон-Кабель:
vdkabel.ru / vd-kabel.ru
 Великолукский кабельный завод:
влкз.рф / влкз.рус

Все домены очень похожи. Есть незначительные отличия в написании (добавлена буква или символ). Зарегистрированы примерно в одно время, а действия мошенников и даже выбор хостинга и регистратора совпадают. Скорее всего, действовала одна группа лиц или даже всего один человек, знакомый с кабельным рынком.

Данный материал написан на основе материалов, собранных редакцией, и общения с представителями служб безопасности кабельных предприятий и оформлен по стандартам редакции RusCable.Ru. Мы выражаем благодарность тем, кто консультировал и делился информацией об интернет-мошенниках.

ВНИМАНИЕ!

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПИСЬМА



Схема получения денег

Мошенники регистрируют юридическое лицо, на счет которого будут переводить деньги невнимательные пользователи. Такие компании регистрируются на подставных лиц и существуют очень короткий срок, в лучшем случае несколько месяцев. Иногда даже печати подставной организации копируются с оригинала настолько точно, что отличить их можно только с помощью ИНН и даты регистрации.

Когда основные приготовления завершены, мошенники приступают к поиску жертв с помощью «серой» рекламы или email-рассылки, предлагающих продукцию известного производителя с большой скидкой. Рассылка может осуществляться даже по действующим клиентам поставщика: сайт-клон повторяет оригинал столь точно, что даже они не поймут разницы.

Что будет дальше? Кто-то, получив средства, уходит в тень сразу. Кто-то с помощью подделки подписей и манипуляции документами переводит покупателя на реальный работающий завод, который, естественно, никакого договора не заключал. Общим будет лишь конец: мошенники залягут на дно с деньгами, а обманутые клиенты не получат ни продукции, ни возврата.



КАБЕЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ МОШЕННИК

Скорее всего знаком с кабельным бизнесом

САЙТ-КЛОН СДЕЛАТЬ ЛЕГКО!



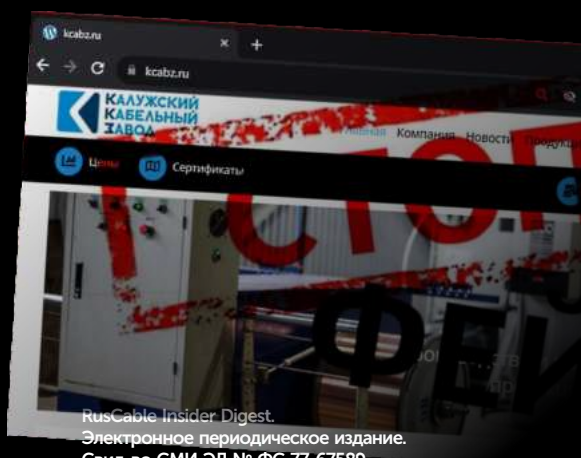
Сколько стоит сайт-клон?

Стоимость изготовления сайта-клона можно оценить буквально в несколько тысяч рублей. В интернете даже есть специальные сервисы, полностью копирующие целые ресурсы. Стоимость домена — от 100 до нескольких тысяч рублей. Дешевый хостинг — еще 200–500 рублей в месяц. Итого: чтобы сделать сайт-двойник потребуется 4–8 часов, небольшие технические знания и несколько тысяч рублей. Порог входа в подобное мошенничество очень низкий.

Сайт-клон, как правило, легко сделать только для простых сайтов. Если на сайте предусмотрена система личных кабинетов, сложная бизнес-логика и другие интерактивные элементы, то скопировать подобный ресурс с высокой точностью и повторить его функционал становится сложно. А вот имитировать несколько страничек можно для любого сайта.

Почему именно кабельщики?

Кабельный бизнес отличается высокими чеками. Стоимость заявок в несколько сотен тысяч рублей никого не удивит. Скорее всего, это и стало причиной интереса со стороны мошенников. Вторая причина, скорее всего, — это опыт мошенников именно на кабельном рынке. Т. е. надо понимать, что сделать сайт-клон может любой, а вот продать и обмануть может тот, кто понимает, как все устроено на рынке. Поэтому, вероятнее всего, те мошенники, которые делают сайты-клоны, сами являются кабельщиками или имеют опыт работы в кабельном бизнесе.



Письмо в редакцию RusCable.Ru от директора Калужского кабельного завода Г. П. Кононова

3 октября 2023 года в 13:08 в редакцию портала RusCable.Ru поступила информация об обнаружении сайта-клона Калужского кабельного завода. Оригинальный сайт находится на домене kcab.ru, а поддельный сайт-клон — на домене kcabz.ru и отличается только одной буквой z в конце домена. Внешний вид, базовый функционал, разделы сайта скопированы с высокой точностью. За исключением некоторых неработающих кнопок сайт-клон практически неотличим от оригинального сайта Калужского кабельного завода. Заменены только контактные данные на сайте на фейковые адреса электронной почты и номера телефонов. Домен сайта-клона был зарегистрирован на частное лицо 9 сентября 2023 года, об этом есть информация в сервисе WHOIS. Сайт создан неустановленными лицами.

/что делать.doc

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

САМ!

НА ПОЛИЦИЮ
НАДЕЯТЬСЯ
НЕ НУЖНО

Нужно добиться огласки
и принять меры к блокировке
фейкового сайта-клона



Пример грамотных действий на примере Калужского кабельного завода (ККЗ)

В первую очередь, при появлении сайта-клона необходимо уведомить всех клиентов, партнеров и остальных представителей рынка. Публичность помешает мошенникам продолжать свою деятельность. При обнаружении клона, например, Калужский кабельный завод оперативно опубликовал соответствующее объявление на сайте ККЗ и портале RusCable.Ru. Новость вызвала большое оживление на форуме, а информация распространилась по социальным сетям и мессенджерам. Параллельно юристы завода написали заявление в полицию. В заявлении сотрудники завода подробно описали обстоятельства произошедшего, а также заявили о нарушении своих интеллектуальных прав и незаконного использования товарного знака. После личного обращения СБ «ККЗ» и соответствующего запроса от полиции сайт мошенников был оперативно заблокирован.

Это достаточно важный момент, который нужно учесть всем, кто оказывается в подобной ситуации. Регистраторы выполняют роль информационных посредников, которые вместе с мошенниками несут ответственность за нарушение интеллектуальных прав.

И****, представитель собственной службы безопасности Калужского кабельного завода.

При обращении в полицию заявители инициировали подробный сравнительный анализ сайта-двойника и официального сайта ККЗ. Установили использование товарного знака Калужского кабельного завода, а также использование логотипов проекта «Кабель без опасности» и Ассоциации «Электрокабель». Благодаря составленному протоколу юридический факт подтвержден даже на момент блокировки ресурса, что не только повышает шансы найти виновных, но и может быть использовано в случае поступления заявлений от других правообладателей, чьи интеллектуальные права были нарушены их действиями. На этом история борьбы Калужского кабельного завода с мошенниками не закончилась. Чтобы обезопасить клиентов, заблокировать ресурс недостаточно — нужно найти тех, кто его создал.

Один из действующих партнеров предприятия получил email-рассылку о выгодном специальном предложении, которая распространялась от имени ККЗ, что дало нашим героям еще одну важную подсказку. В письме были указаны реквизиты двух юридических лиц, зарегистрированных в сентябре 2023 года.

File Explorer

В рассылке фигурировали следующие юридические лица:

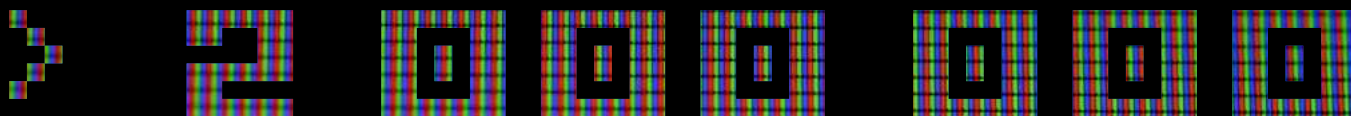
ООО «ПРОГРЕСС»

ИНН 9715461687

ООО «ПРАЙМЕР»

ИНН 972605384

Расчетные счета мошенников были зарегистрированы в Альфа-банке. Представители ККЗ обратились и туда, а также предоставили всю имеющуюся информацию о держателях счетов — фирмах-однодневках, зарегистрированных на подставных лиц. Новосибирский филиал банка, в котором мошенники держали деньги, информацию принял и передал внутренним службам.



РУБЛЕЙ

УЩЕРБ

Известно о нескольких пострадавших клиентах кабельных заводов.

Пострадавшие компании

Обо всех потенциальных жертвах мошеннической схемы не известно. Достоверно известно, что пострадала компания ООО «Спецэлектрокабель». Как оказалось, они уже успели заключить договор с мошенниками, переведя на расчетный счет одной из фирм (ООО «Прогресс») 600 000 рублей. После обращения пострадавшей компании и предоставления документов схема «клонов» стала окончательно понятна. Она основывалась на обычном тройственном договоре, где в качестве поставщика фигурировал Калужский кабельный завод и его якобы дилер — подставная компания ООО «Прогресс». Подписи на документах были подделаны, а ИНН содержал единственную ошибку в виде лишней цифры. К договору прилагалось и гарантийное письмо — уже с верными реквизитами.



Пострадавшая сторона потеряла достаточно много времени, не обращаясь в полицию. Мы сразу попросили их зарегистрировать заявление, а позднее прислать нам официальное письмо с номером КУСП, что существенно упростило бы аккумуляцию данных и поимку злоумышленников. К сожалению, этого не было сделано. Мы хотим не просто минимизировать ущерб для себя и наших партнеров, но и поймать виновных за руку.

И****, представитель собственной службы безопасности Калужского кабельного завода

Такому верить не надо!

ГАРАНТИЙНОЕ

ПИСЬМО

Пример
поддельного
гарантийного
письма



Гарантийное письмо

Д. Жилетово

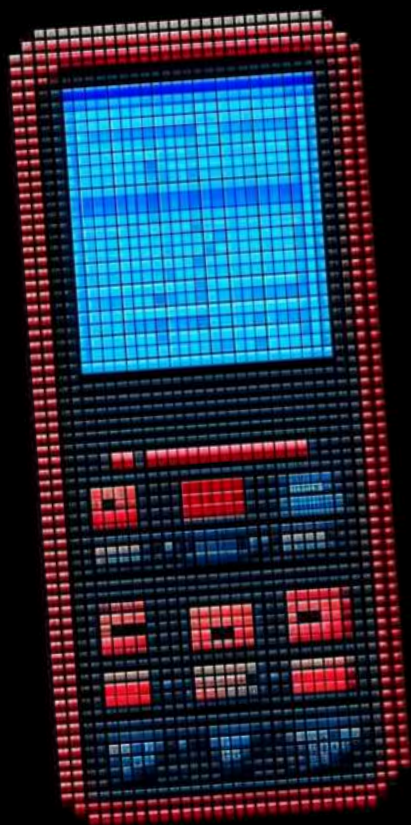
11 октября 2023

Общество с ограниченной ответственностью «Калужский кабельный завод», именуемое «Грузоотправитель», в лице директора Кононова Г. П., гарантирует, что общество с ограниченной ответственностью «Прогресс», именуемое «Продавец», в лице генерального директора Лященко С. Н., выполнит свои обязательства, перед ООО «Спецэлектрокабель», именуемое «Покупатель», а так же несет полную юридическую и материальную ответственность по поставке кабельно-проводниковой продукции согласно счета №811 от 11 октября 2023.

Директор



Кононов Г. П.



/признак схемы

ФЕЙКОВЫЕ НОМЕРА

E-MAIL SPAM

Мошенники используют арендные «левые» номера и СПАМ-рассылки

Эпидемия набирает обороты. Два новых сайта-двойника

В разговоре с экспертом выяснилось, что служба безопасности ККЗ не только активно способствует поимке преступников, но и консультирует другие российские кабельные заводы, попавшие в аналогичную ситуацию. За неделю было выявлено еще два случая. На этот раз пострадали Великолукский кабельный завод и «Волга-Дон-Кабель». После публикации разговоров с мошенниками в прямом эфире RusCable.Live сайты-двойники практически сразу прекратил свою работу и на текущий момент недоступны.

Подозрительный спам, низкосортная реклама и «левый» номер

Мошенники неоднократно совершали массовые рассылки по действующим клиентам заводов (но, скорее всего, просто по собранным или купленным базам), предлагая им специальные условия с ценами значительно ниже рыночных. Как и в случае с Калужским кабельным заводом, итогом схемы становится заключение трехстороннего договора, где обязанность по отгрузке продукции ложится на действующее предприятие. Ущерб от действий мошенников в отношении «Волга-Дон-Кабеля» и Великолукского кабельного завода оценивается в несколько миллионов рублей. В эту сумму вошли несколько заключенных договоров.

Наше обращение в полицию поступило еще до появления первых пострадавших. Но полицией никаких конкретных действий долгое время не предпринималось. Наше требование как минимум закрыть сайт-клон «vdkab.ru» долгое время не было выполнено. Ходатайствовали также об объединении всех пострадавших от действий мошенников в одно дело. Параллельно о неправомерной рассылке рекламной информации занимается Ярославское подразделение ФАС, которое выявило адрес, с которого происходила регистрация домена.

Представитель завода
«Волга-Дон-Кабель»



Как защитить себя?

Для того, чтобы не стать жертвой мошенников, необходимо помнить о базовых правилах интернет-безопасности, а также внимательно проверять информацию о потенциальном партнере. Этого достаточно, чтобы избежать проблем. Главный этап проверки — это внимательное изучение договора и реквизитов получателя денежных средств. Как долго компания существует на рынке? Где и когда она была зарегистрирована? Какие виды деятельности может осуществлять? Совпадает ли указанный в договоре ИНН исполнителя обязательств с данными из открытых источников? Эти простые и на первый взгляд банальные вопросы могут стать решающими при заключении сделки с мошенниками. Достаточно быть внимательными и работать с известными компаниями.

Как себя защитить?

- Проверить сайт через WHOIS.
- Проверить компанию через RusCable Чеснок.
- Проверить репутацию через RusCable Trust Level.
- Работать с теми, кого знаешь, и с теми, кто известен на рынке.
- Все проверять. Внимательно проверять.

Эпидемия не закончилась

К сожалению, есть все основания полагать, что описанные случаи не единственные и не последние. Несмотря на то, что сейчас все обнаруженные сайты-клоны закрыты, это не значит, что отрасль в безопасности. Учитывая характер дела и тот факт, что преступник или их группа не найдена и не наказана, это значит, что в любой момент эпидемия сайтов-клонов может повториться. Мы не знаем, есть ли новые сайты-клоны. Вполне вероятно, что именно сейчас кто-то занимается копированием других сайтов и подготовкой нового «сезона» сбора легких денег. Или этот кто-то (или группа людей) уже отдыхает где-то в теплых странах, растративая полученные легким путем деньги. Вот такое IT, получается.

Этого достаточно. Просто нужно быть бдительными. Благодаря бдительности и оперативности работы кабельных предприятий все обнаруженные ранее сайты-двойники на данный момент заблокированы. Расследование сдвинулось с мертвой точки, правоохранительные органы занимаются проблемой. Пожелаем им удачи и скорейшего поиска виновных. Надеемся, что мошенников поймают и они понесут наказание.

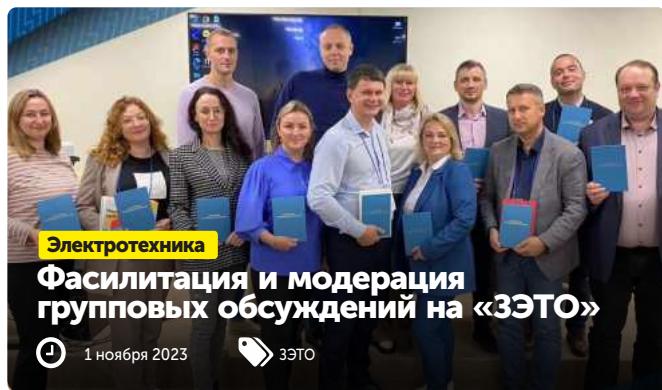
Если Вы столкнулись с мошенниками или Ваш сайт был скопирован неизвестными лицами, обращайтесь в RusCable.Ru, чтобы сделать информацию публичной и помешать мошенникам. Пишите на mail@ruscable.ru.

СЛЕДИ ЗА СОБОЙ!

БУДЬ ОСТОРОЖЕН

Пока преступники еще на свободе – вы в зоне риска





Электротехника

Фасилитация и модерация групповых обсуждений на «ЗЭТО»

1 ноября 2023 ЗЭТО

Сотрудники завода «ЗЭТО» прошли обучение в рамках программы повышения квалификации «Фасилитация и модерация групповых обсуждений». Обучение включало изучение методов фасилитации — это техники, которые помогают разбить сложную задачу на более мелкие и управляемые части. Это позволяет более эффективно решать проблемы и достигать поставленных целей. Данное обучение помогло сотрудникам «ЗЭТО» развить не только профессиональные навыки, но и личностные качества, такие как коммуникабельность, эмпатия и умение слушать других.



ООО «ИНСТА» вступило в программу «Инвестиционный приоритетный проект»

1 ноября 2023 ФОРЭНЕРГО, ИНВЕСТПРОЕКТ, ИНСТА

27 октября в Перми подписано Инвестиционное соглашение о реализации приоритетного инвестиционного проекта Пермского края с объемом инвестиций 109,75 млн рублей между ООО «ИНСТА» и Государственным бюджетным учреждением Пермского края «Агентство инвестиционного развития». В соответствии с Соглашением, в течение 2023–2026 гг. на предприятии будет создано минимум 5 дополнительных рабочих мест, что позволит увеличить выпуск полимерных изоляторов на 40 тыс. штук в год, ускорить развитие социальной инфраструктуры Лысьвенского округа и привлечь дополнительные средства в бюджеты всех уровней. На сегодняшний день ООО «ИНСТА» является ведущим отечественным производителем полимерных изоляторов, значимым налогоплательщиком и одним из самых социально ориентированных предприятий муниципалитета. С участием в проекте предприятие закрепит свои лидирующие позиции на рынке и выйдет на новый уровень, увеличив производственные площади минимум на тысячу квадратных метров и добавив в арсенал новое высокотехнологичное оборудование.



82 года АО «Контактор»: фокус на импортозамещение

1 ноября 2023 ФОРЭНЕРГО, ИНВЕСТПРОЕКТ, ИНСТА

5 ноября 2023 года исполняется 82 года со дня основания завода «Контактор» — одного из лидеров российского электротехнического рынка. Его высококачественная продукция хорошо известна как в России, так и в СНГ. Это воздушные автоматические выключатели на токи до 6300 А, автоматические выключатели в литом корпусе на токи до 2000 А, автоматические выключатели в литом корпусе серии КПро, электроаппаратура специального назначения. За эти годы пройден путь от небольшого электромеханического цеха, эвакуированного в 1941 году из Харькова в Ульяновск, до мощного предприятия с современным производством полного цикла, собственным конструкторским бюро и исследовательским центром. Кроме того, после недавнего приобретения «Контактора» российским холдингом IEK Group будет продолжена программа модернизации производственных мощностей и развития новых продуктовых линеек.



Инвестиции и строительство

В Калуге намерены создать технопарк по выпуску БПЛА, электродвигателей и автокомпонентов

30 октября 2023 ИНВЕСТПРОЕКТ, ТЕХНОПАРК

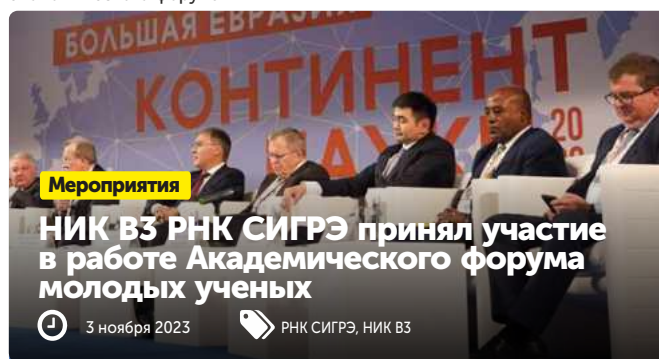
Проект нового технопарка «Азаровский», который создадут на базе Калужского завода автомобильного электрооборудования и будет в том числе выпускать беспилотные летательные аппараты, представили на международной деловой конференции и выставке InRussia на Ставрополье. В новом технопарке планируется создать 230 рабочих мест. Сроки реализации проекта и суммы предполагаемых инвестиций не называются. Международная деловая конференция и выставка InRussia проходила 26–27 октября на площадке крупнейшего многофункционального выставочного центра «Минводэксโป» в Ставропольском крае. В мероприятии участвовало более 3 тыс. человек из регионов России и более десяти стран, в том числе Азербайджана, Белоруссии, Венгрии, Ирана, Китая, Турции. Деловая программа включала в себя панельные дискуссии и тематические сессии по вопросам выстраивания международного промышленного диалога, торгово-логистических цепочек, развития технологического партнерства, а также индустриальных парков и особых экономических зон.



В Карелии завод по производству проводки возобновил работу после простоя

30 октября 2023 АЕК, ПРОИЗВОДСТВО, КАРЕЛИЯ

Предприятие «АЕК» в Костомукше возобновило производство электропроводки для автомобилей, приостановленное из-за санкций. Компания заключила договор на поставку продукции для 70 автобусов и вывела около 70 сотрудников из простоя. Компания «АЕК» работала в Костомукше с 2003 года, на производстве были заняты около 1 тыс. человек, причем в большинстве на заводе работали женщины. Предприятие занималось изготовлением электрических жгутов для автомобилей. В 2023 году власти региона сообщили о планах группы компаний «Восток-Сервис» по запуску на площадях предприятия швейной фабрики и созданию там не менее 300 рабочих мест. Соответствующее соглашение было заключено на полях Петербургского международного экономического форума.



Мероприятия

НИК ВЗ РНК СИГРЭ принял участие в работе Академического форума молодых ученых

3 ноября 2023 РНК СИГРЭ, НИК ВЗ

Академический форум молодых ученых стран Большой Евразии «Континент науки», посвященный празднованию 300-летия Российской академии наук, проводится в партнерстве с Исполнительным комитетом СНГ, Международной ассоциацией академий наук и в 2023 году приурочен к председательству Российской Федерации в органах Евразийского экономического союза. Представители НИК ВЗ «Подстанции и электроустановки» РНК СИГРЭ приняли участие в пленарном заседании.

КУМП

Режевской кабельный завод успешно прошел сертификационный аудит и подтвердил соответствие кабельно-проводниковой продукции требованиям национального стандарта РФ — ГОСТ Р 53316-2021 «Электропроводки. Сохранение работоспособности в условиях стандартного температурного режима пожара. Методы испытаний». В рамках аудита были успешно проведены испытания огнестойких кабельных линий на основе продукции ДКС вместе с кабельной продукцией марки КУМП Режевского кабельного завода.

И ОГНЕСТОЙКИЕ КАБЕЛЬНЫЕ ЛИНИИ ПО ГОСТ Р 53316-2021

КУМП—ИЭ 1х3х0,75

КУМП—ИЭЭБ 21х3х0,75

КУМП—ИЭЭЗ 4х2х1 комбо (меднофлекс+луженая проволока)

КУМП—ИЭЭБ 21х3х0,75



Можно купить новое оборудование, освоить технологии, построить новые цеха и даже обучить новых специалистов. «Режкабель» работает по всем направлениям. Но, чтобы вся система работала, необходимо перестроить и собственное ощущение реальности. Завод из небольшого города Реж не ждет «удачного» момента, а формирует собственную уникальную реальность, не подстраиваясь под нее. Проект «Вершина 1520» завершается. **Но это не последняя вершина, которую предстоит покорить...**

Развиваться стратегически и менять реальность - это непростой путь для завода. Это путь, который выбирают для себя настоящие легенды кабельного бизнеса.



**РЕЖЕВСКОЙ
КАБЕЛЬНЫЙ
ЗАВОД**

1520

ПУТЬ НА ВЕРШИНУ

СМОТРИТЕ НА YOUTUBE

Слушайте и смотрите
на всех платформах



Экспертный подкаст

об огнестойких кабельных линиях



Кабельный завод

Спецкабель



RusCable **Кабель FM**

Скоро новые эпизоды!



Алюминиевая катанка «Цветлита» доступна всем!



Алюминиевая катанка

Наличие и короткие сроки

Катанка из алюминиевых сплавов

Гибкая система скидок

sales@zvetlit.ru

Перейти
в каталог



zvetlit.ru/katalog/katanka

Искал кабель?
Сначала проверь на tdkss.ru

КАБЕЛЬСТРОЙСЕРВИС
ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ

Рубрика «Фото недели» выходит
при поддержке ТК «КабельСтройСервис»



Фотобанк RusCable

Пресс-служба филиала ПАО «Россети Центр»

Кабель в наличии для ремонтных работ



tdkss.ru

info@kabelstroyervice.ru

г. Москва, г.о. Щербинка, Симферопольское шоссе д. 22, с. 1