

1 Insider

RusCable

Регулярный журнал

ТЕХНОЛОГИЯХ



ПРОГРАММА НА БУДУЩЕЕ



КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД
"ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ"

Содержание выпуска

Темы и ключевые материалы выпуска

Обложка / ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ

Мегатренды рынка

Кабельная маркировка

Кабельный бизнес

Ассоциация «Электрокабель»

Ункомтех 360

Сегмент Энерго / ОКЛ

Оборудование / инновации

По следам «Герды»

Государство и бизнес

Интервью Инкогнито

Электротехника / энергетика

Алюминиевая Ассоциация

RC3D студия дизайна

СмоленскЭлектроКабель

Тема номера / Полимеры

ЭКО Компаунд Групп

20 лет Gavary Compounds

Полимерный подкаст Genesis

НПП «Полипластик»

ChinaCable Compass

Объекты CableStar / Цветлит

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ ЭЛ № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства
Дата регистрации
Статус свидетельства
Наименование СМИ
Форма распространения
Территория распространения
Учредители
Адрес редакции

ЭЛ № ФС 77 - 67589
10.11.2016
действующее
RusCable Insider Digest
Электронное периодическое издание
Российская Федерация
Усатова Е.В.
111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Золотой партнер RusCable Insider



ЦВЕТЛИТ
ТРАДИЦИОННАЯ НАДЕЖНОСТЬ

Журнал RusCable Insider
выходит при поддержке
ООО «КЗ «ЦВЕТЛИТ»

Журнал остается бесплатным благодаря поддержке спонсоров и партнеров, которые развивают кабельный бизнес и поддерживают информационную открытость кабельного сообщества. Партнеры, спонсоры и рекламодатели позволяют создавать и поддерживать единственное независимое СМИ в отрасли

zvetlit.ru

Над выпуском работали:

Руководитель медиа
Александр Гусев

Главный редактор
Евгения Гусева

Контент-менеджер
Светлана Климова

Руководитель IT-отдела
Алексей Левин

Технический директор
Владимир Козачек

Бухгалтер
Юлия Спиридонова

Медиаменеджер
Александра Лукина

Корректор
Ксения Кулешова

Редактор, дизайн и верстка
Сергей Кузьминов

Медиаменеджер
Николай Солосенков

Отделы и сервисы

Редакция журнала
mail@ruscable.ru

Редакция Форума
admin@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Отдел мероприятий
expo@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Статистика Insider

Прямых подписчиков
журнала по e-mail

8 498+

Охват предыдущего
номера журнала

15 784+

Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru



РИСУЕМ КАРТИНУ БУДУЩЕГО

КЗ «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» готов к глобальным трендам и вызовам, которые стоят перед кабельным бизнесом сегодня. Условия выживания кабельных заводов сегодня — это гибкость к изменениям и сплоченная команда, готовая справляться с любыми трудностями и реализовывать самые сложные проекты.



Фото с конкурса
«Граффити-барабаны 2023»

МЕГАТРЕНДЫ КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

Каково будущее медных кабелей в ближайшие 5-10 лет?

В ближайшие 5–10 лет будущее медных кабелей, скорее всего, продолжит изменяться в соответствии с развитием технологий и отраслевых тенденций. Несмотря на то, что медные кабели уже долгое время являются неотъемлемой частью электрических сетей, телекоммуникаций и передачи данных, они останутся ключевым элементом. Однако их значимость может возрасти в контексте оптимизации существующей инфраструктуры, разработки новых технологий на основе меди и сосуществования с волоконной оптикой.

Конкретный путь развития будет определяться технологическими достижениями, рыночными тенденциями и изменениями в законодательстве в течение следующих 5–10 лет. Важными направлениями станут внедрение интеллектуальных кабельных систем, использование экологически чистых материалов и повышение энергоэффективности. При оценке будущего медных кабелей необходимо принимать во внимание ключевые факторы развития.



Анна Заславская

Руководитель отдела маркетинга ТД «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ»



Телекоммуникации и рост вычислений

Спрос на более высокие скорости передачи данных и увеличенную пропускную способность продолжает расти в связи с распространением приложений, требующих больших объемов данных, включая потоковое видео 4K/8K, виртуальную реальность и Интернет вещей (IoT). Медные кабели, такие как Cat 6 и Cat 6a (разработанные специально для использования в высоконагруженных сетях), значительно улучшили соответствие этим требованиям. Разработка технологий на основе меди, таких как G.fast для DSL, может обеспечить более быструю широкополосную связь на коротких расстояниях по сравнению с существующей медной инфраструктурой. Увеличение спроса на компьютеры, носимые электронные устройства, серверы и дата-центры, сегодня являются причиной увеличения потребления меди.



Электромобили

С ростом популярности электромобилей увеличится потребность в специализированных кабелях для зарядных станций. Но тут «обнаружился» ряд сложностей.

Ранее Еврокомиссия и Европарламент запретили использование двигателей внутреннего сгорания для пассажирских автомобилей с 2035 года, заставляя европейскую автопромышленность экстренными темпами перейти на производство электромобилей и стать их ведущим производителем. Однако, по этим планам нанес удар резкий рост импорта китайских электромобилей с начала 2023 года, которые существенно дешевле.

Медленнее, чем ожидалось, реализуются планы расширения сети зарядных станций для электротранспорта. Через десятилетие доля потребления электроэнергии электромобилями может составить 13,5% от общего спроса, что потребует до €800 млрд инвестиций только в передающие сети. На минувшей неделе немецкий автоконцерн Volkswagen заявил о возможном закрытии завода по производству электромобилей высокого класса Audi в Брюсселе, а также впервые в своей истории не исключает закрытие одного из предприятий в Германии. На заводах сообщества в 2024 году будет произведено меньше электрокаров, чем в 2023 году, когда их было выпущено 1,8 млн. штук.

Факторы роста цен на медь

Волатильность цен на медь

Цена на медь может колебаться в зависимости от факторов спроса и предложения. Корреляция между стоимостью меди и мировой экономикой является сильной и положительной: когда мировая экономика растет, спрос на медь также увеличивается, что приводит к повышению цен на этот металл. Это объясняется тем, что медь широко используется в различных отраслях промышленности, таких как строительство, транспорт, энергетика, электроника, ВПК. Так, мы видели, как за последние 3 года цена на медь взлетала до 11 тыс \$ и опускалась до 7,5 тыс \$ за тонну.



Экологические проблемы и вызовы

Добыча и производство меди оказывают воздействие на окружающую среду, и все большее внимание уделяется экологичности и «углеродному следу». Это может привести к росту интереса к переработке и повторному использованию медных кабелей и к поиску более экологичных альтернатив.



Рост спроса со стороны ВПК

В 2021 году мировое потребление меди в военном производстве составило 2,19 млн тонн, что составляет 10,5% от общего объема производства рафинированной меди в том году, составившего 20,8 млн тонн. Согласно данным, военное использование меди будет увеличиваться на 14% в год до 2026 года и достигнет 4,22 млн тонн.

По оценкам консалтинговой компании Bain & Company
https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.16ad2e26-66e16f1c-09d5eb9f-74722d776562/https://www.fastmarkets.com/insights/russias-war-in-ukraine-boosts-copper-demand/



Не останутся в стороне и страны Азии и Востока. Так что мировой спрос на медь будет продолжать расти.

Рост криминала: недостаток меди ведет к краже медного провода

Кражи медного провода достигли тревожного уровня – это данные полиции, законодателей и местных предприятий, которые неоднократно сталкивались с отключениями телефонных линий, интернета и электроэнергии из-за того, что воры перерезали кабели, чтобы нажиться на ценной меди. Ситуация стала настолько опасной и дорогостоящей, что телекоммуникационные компании предлагают денежное вознаграждение за подсказки, приводящие к ограничению хищения. Также в СМИ постоянно всплывают скандалы о пропаже целых поставок меди по всему миру.



Законодательные инициативы в России

Кабельщикам нужна поддержка государства!

Например, производители кабельно-проводниковой продукции вынуждены самостоятельно финансировать производство при исполнении государственных контрактов. Оборотных средств у кабельных заводов недостаточно. Стоимость производства высокая, так как основное сырье – медь, является сырьевым товаром, и цена на нее формируется по курсу Лондонской биржи в валюте. Кредитование и перекредитование ведут к повышению конечной цены на продукцию, т.к. в нее производитель вынужден включать в проценты по кредитам.



Сколько вложений потребует маркировка ЦРПТ?

Затраты, к примеру, только одного из молочных заводов составляют около 500 млн рублей, причем затраты на приобретение оборудования и ПО для нанесения кодов оцениваются лишь в 10% этой суммы. Убытки молочников в результате применения системы маркировки оцениваются в 5% от общего объема реализации или в 1 млрд рублей в год. Затраты на одну производственную линию табачной фабрики оцениваются минимум 300 тыс евро. Уход зарубежных поставщиков софта привел к огромному всплеску затрат, связанных с его импортозамещением. Требуется перестраивать бизнес-процессы продаж, логистики, финансовой отчетности.

Угроза бездумного внедрения маркировки

Вся российская промышленность войдет в проект маркировки, этого не избежать никому, в том числе и производителям КПП. Государство за счет реализации этого проекта планирует получить более прозрачные товаропроводящие цепочки.

Для этого все системы управления товарными потоками должны быть адаптированы под работу с маркированным товаром, что влечет денежные и временные затраты на разработку/доработку софта и обучение персонала.



Еще один удар по экономике

RusCableПлюс

 КАБЕЛЬНЫЙ
БИЗНЕС

ЧЕСТНОЕ МНЕНИЕ О МАРКИРОВКЕ КАБЕЛЯ «ЧЕСТНЫМ ЗНАКОМ»


**ИРИНА
ОВЧИННИКОВА**

 Директор научного направления – зав. отделением
«Кабели, провода и арматура
для систем телекоммуникаций и информатизации»
(Отделение ИРЭ) ВНИИКОТ д.т.н.

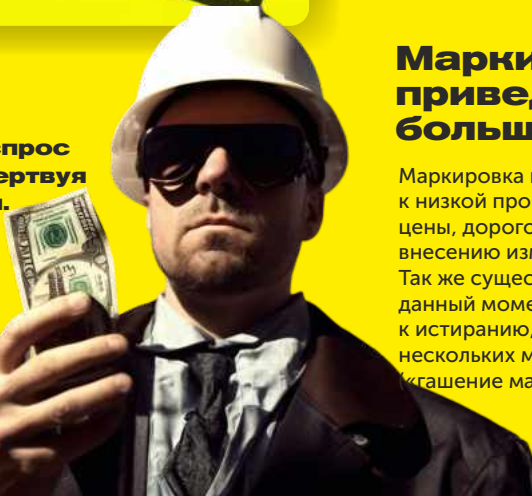

Про маркировку кабельной продукции ранее было написано не раз. Своим компетентным мнением поделилась Ирина Овчинникова из ВНИИКОП.

Если кратко, то основная цель маркировки – борьба с контрафактной продукцией, но конкретные задачи не определены.

При этом маркировка КПП не решает проблему качества продукции, так как информация о характеристиках уже была доступна и ранее, а качество продукции может быть обеспечено только через обязательное применение стандартов и проведение испытаний.

Проблемы с качеством и контрафактом в том, что потребители сами создают спрос на некачественный товар, жертвуя качеством ради низкой цены.

Кабельщики потенциально готовы маркировать ярлык для выполнения государственных задач, готовы маркировать барабаны, но маркировка каждого метра продукции – сегодня видится утопической идеей.



Маркировка приведет к еще большему росту цен

Маркировка каждого метра кабеля приведет к низкой производительности, увеличению цены, дорогостоящему и длительному внесению изменений в ТУ из-за маркировки. Так же существуют и нерешаемые на данный момент проблемы – устойчивостью к истиранию, методика вывода из оборота нескольких метров из километровой партии («гашение марки»).

Еще один эксперимент по госконтролю кабеля

В России начался эксперимент по госконтролю обязательных требований к производству и обращению кабельной продукции. Он также затронет и строительные материалы. В рамках эксперимента не вводятся новые обязательные требования – они уже содержатся в соответствующих технических регламентах и документах по стандартизации.

Проводить контроль и надзор за соблюдением требований поручено Росстандарту. Эти меры направлены на снижение объема контрафактной и несоответствующей заявленным характеристикам кабельно-проводниковой продукции.

Фальсифицированная продукция создает высокие риски причинения вреда жизни и здоровью людей, в частности, может вызвать пожары.

Эксперимент продлится до 1 сентября 2026 года. По его итогам будет принято решение: либо о введении повсеместного обязательного госконтроля, либо о его нецелесообразности.

Не стоит путать «Госконтроль» и марку «Честный знак» – эксперимент по госконтролю может включать проверку маркированной продукции с помощью системы «Честный знак», но сама по себе эта марка является инструментом обеспечения прозрачности и контроля, а не исследованием или инициативой.



Что ж, все производители понимают, что это очень затратно, не очень эффективно и, к сожалению, неизбежно.

КЗ «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» ГОТОВИТСЯ К ВЫЗОВАМ ВРЕМЕНИ!

Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» - современное предприятие «полного цикла».

Завод постоянно растет, инвестируя средства в оборудование и технологии. Собственный электролизный цех, медеплавильное производство, металлопрокат, кабельно-проводниковое производство, современная лаборатория – гордость и преимущества Завода, позволяющие серийно выпускать более 90 тысяч маркоразмеров кабелей и проводников на низкое и среднее напряжение до 35 кВ.



Собственный электролизный участок

В начале 2024 года на Заводе были запущены роторная печь и электролизный участок для получения катодной меди марки М00К. Это значительно увеличило объем выпуска кабельно-проводниковой продукции из собственного сырья, сократило сроки изготовления кабеля, но, главное, – позволяет контролировать качество получаемого продукта на всех этапах производства.



Больше 50 современных линий

Сегодня более 50 производственных линий выпускают кабели и провода с изоляцией из поливинилхлорида, сшитого полиэтилена, этиленпропиленовой резины, термоэластопласта, бронированные, пожаробезопасные кабели, огнестойкие и другие кабели специального назначения. Возможно различное конструктивное исполнение с сечением ТПЖ от 1 до 1000 мм.кв, гибкостью до 6 класса.

Вся продукция проходит обязательную и добровольную сертификацию.

Наше качество подтверждено государственными и межгосударственными сертификатами соответствия.



Уверенность в будущем

«В современную эпоху грандиозных перемен, когда промышленные предприятия должны постоянно вносить корректировки в планы, менять подход к ведению бизнеса, анализировать варианты развития рынка, Кабельный Завод «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ», сформировавший команду профессионалов, готов справляться с любыми трудностями и реализовывать самые сложные проекты. Мы уверены, что благодаря грамотному подходу, высокой ответственности и применению инновационных технологий - масштабные планы будут воплощены в жизнь!»



Сергей Кутенев
Генеральный директор
КЗ «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ»



Кабельный бизнес

Кольчугинский «Электрокабель» обновил весовое оборудование

В волочильном цехе предприятия установлены новые напольные весы, которые позволяют усилить контроль за использованием материалов, полуфабрикатов и готовой продукцией.

Весы размещены на участке выкатки барабанов и способны выдерживать нагрузку до 5 тонн. Преимуществом устройства является высокая точность данных благодаря отсутствию скачков показаний. Информация о массе груза оперативно выводится на электронное табло.

«Новые напольные весы идеально вписались в концепцию программы повышения эффективности производства. Ребристая поверхность весов позволяет надежно фиксировать груз, что минимизирует усилия рабочих и сокращает время простоя автотранспорта», — отметил начальник волочильного цеха Дмитрий Драпей.

В ближайшее время 3-х тонные напольные весы будут установлены в цехе № 7 по производству спецкабелей.



«ММК-Метиз» освоил производство нового вида проволоки для сталеалюминиевых проводов

В ОАО «Магнитогорский метизно-калибровочный завод «ММК-МЕТИЗ» (входит в Группу ПАО «ММК») освоено производство нового вида проволоки – высокопрочной проволоки круглого сечения диаметром 2,10 – 3,20 мм с цинк-алюминиевым покрытием группы 3 по ТУ 24.34.11-227-00187240-2024, предназначенной для изготовления сердечников неизолированных сталеалюминиевых проводов. Сердечник из высокопрочной проволоки обладает повышенной стойкостью в сложных метеословиях (сильные снегопады, штормовые ветры, резкие температурные скачки), приводящих к обрыву линий электропередач. Благодаря нанесению цинк-алюминиевого покрытия на поверхность проволоки вместо стандартного цинкового увеличивается еще и стойкость к коррозии минимум в 2 раза. Применение сталеалюминиевых проводов с высокопрочным сердечником, покрытым цинк-алюминием, позволит значительно снизить затраты на ремонт, обслуживание и замену сталеалюминиевых проводов по сравнению с обычными проводами.



На «Заводе Москабель» прошел новый день информирования

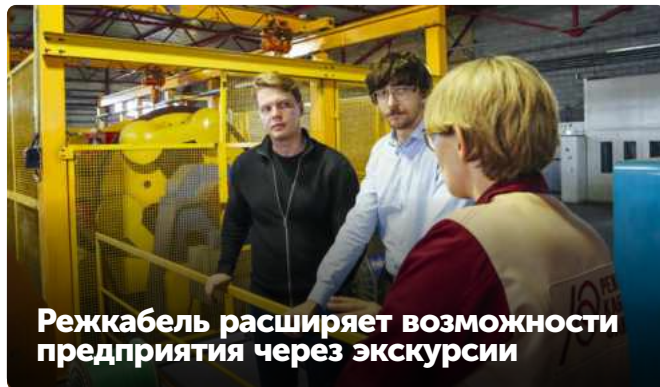
Коллектив «Завода Москабель» начал осень максимально эффективно: в первую неделю сентября здесь прошел День Информирования о реализации Национального проекта «Производительность труда». Отметили и наградили активных участников, подвели промежуточные итоги и поставили новые цели в рамках программы «Культура непрерывных улучшений».



ПОДОЛЬСККАБЕЛЬ получил сертификат соответствия на измерительные кабели

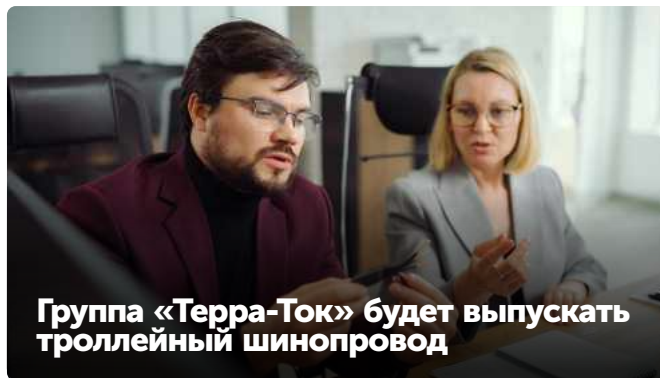
На основании Закона РФ от 22.08.2008 «123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности», проведена сертификация кабельной продукции и получен сертификат соответствия:

- № RUC-RU.ПБ68.В.01998/24 со сроком действия с 04.09.2024 по 03.09.2029 на кабели измерительные, терморезистивные, не распространяющие горение при групповой прокладке, в том числе огнестойкие и в климатическом исполнении УХЛ и Т, с парами из медных жил и/или с парами жил из хромеля и копеля (ХК) или хромеля и алюмеля (ХА), с числом пар жил от 1 до 14, диаметром жилы 0,5 мм, 0,7 мм и 0,35 мм или номинальным сечением жилы 0,20 или 0,35 мм², в 12 и 14 парном кабеле с медными жилами сечением 0,35 мм², допускается одна пара сечением 0,50 мм², с изоляцией и оболочкой из терморезистивной полимерной композиции, не содержащей галогенов, марок: КПЭТИнг(В)-HF-LOCA, КПЭТИнг(В)-FRHF-LOCA.



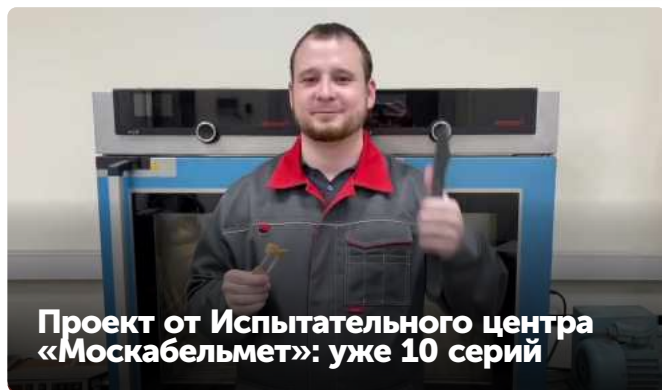
Режкабель расширяет возможности предприятия через экскурсии

Специалисты Режевского кабельного завода регулярно проводят увлекательные экскурсии, адаптируя программу под состав группы посетителей. Экскурсии для партнеров позволяют гостям познакомиться с производством и продукцией завода, а также установить деловые контакты. Знакомство студентов и школьников с предприятием даёт им возможность узнать о рабочих профессиях и развить интерес к науке и технике. Особенно интересными и подробными экскурсиями становятся, когда проводятся для сотрудников предприятия. В этом году было организовано несколько таких мероприятий для специалистов из разных отделов.



Группа «Терра-Ток» будет выпускать троллейный шинопровод

Группа «Терра-Ток» анонсировала планы по запуску новой линейки продукции – троллейный шинопровод для питания подъемных кранов, монорельсов и другого подвижного оборудования. Это позволит закрыть весь ассортиментный портфель компании по шинопроводу в классе до 1000 В. Назначение троллейного шинопровода – это питание подвижного оборудования, такого как подъемные краны, монорельс, устройства стеллажного хранения, любого другого оборудования требующего питания при движении по заданной траектории. Отбор мощности будет осуществляться с помощью токосъемного механизма. Шинопровод будет рассчитан на ток до 1000 А. Запуск нового продукта намечен на 2025 год.

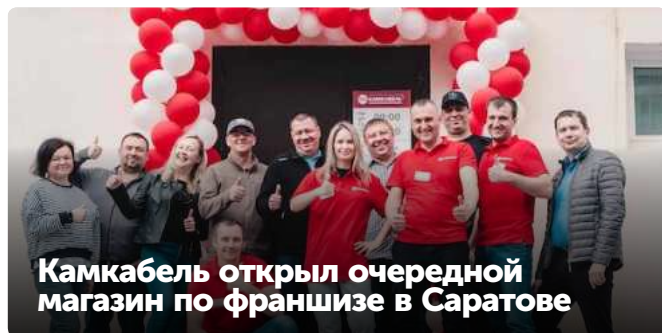


Заглянуть в сердце Испытательного центра «Москабельмет»: уникальный видеопроjekt позволяет посмотреть, как кабельно-проводниковая продукция предприятия тестируется на соответствие высоким требованиям. Вышло уже 10 эпизодов о различных методах тестирования, включая воздействие пламени и экстремальных температур.

В «Москабельмет» работает собственный аккредитованный Испытательный центр. В нем проводятся испытания кабелей, контактных и изолированных проводов, несущих тросов и другой кабельной продукции на предмет соответствия требованиям безопасности Таможенного Союза и ГОСТ. Современное и надежное оборудование и высокий профессионализм опытных сотрудников обеспечивают высочайшую точность и максимальную достоверность проводимых исследований. В Испытательном центре применяют более 550 методов испытаний.



Производство качественной и безопасной электротехнической продукции является ключевым приоритетом работы компании TDM ELECTRIC. Весь ассортимент товаров торговых марок TDM ELECTRIC и REMZ на регулярной основе тестируется в технических лабораториях в целях недопущения попадания брака конечному потребителю. ФБУ «РОСТЕСТ-Москва» недавно провел внеплановый инспекционный контроль по сертификату соответствия на кабельно-проводниковую продукцию марок ПВХ и ШВВП торговой марки REMZ. Результат этого мероприятия предсказуемо положительный – испытания образцов продукции, отобранной экспертом на складе и на производственной площадке предприятия подтвердили полное соответствие требованиям ГОСТ, а действие сертификата соответствия № ЕАЭС RU C-RU.A446.B.22971/21 восстановлено.



28 августа в Саратове состоялось праздничное открытие фирменного магазина кабельно-проводниковой продукции и товаров для электромонтажа – официального дилера завода «Камский кабель». Новый франчайзи работает с кабельно-проводниковой продукцией более 15 лет и высоко оценивает перспективы развития этого направления в Саратове и области. Город активно развивается, ведется жилая и индустриальная застройка, а промышленный комплекс региона занимает ведущие позиции в экономике Приволжского федерального округа. Саратовский магазин под брендом «Камкабель» стал пятым в Поволжье – еще четыре успешно работают в Ульяновске и Набережных Челнах. География присутствия бренда продолжает расширяться: в планах на текущий год открытие торговых точек в Башкирии и в столице Татарстана.



Технологи Кабельного Завода «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» запустили в серийное производство новый вид кабеля – герметизированный самонесущий изолированный провод (СИПг). Он используется для прокладки воздушных линий электропередач, ввода электричества в здания, разводки сетей по территории объекта. Герметизированный СИПг в качестве дополнительного элемента содержит водоблокирующие волокна, которые исключают продольное распространение воды при ее попадании в местах крепления или повреждения электрической или защитной изоляции. Такой провод предпочтительнее использовать для прокладки линий в местах с повышенной влажностью.



Инвестпроект «ЭЛКА-Кабель» был утвержден в 2022 году и одобрен губернатором Пермского края Дмитрием Махониным. Сейчас при поддержке регионального Правительства и ФРП РФ на предприятии строится новый корпус, закупается современное оборудование, будет создано более 30 новых высокопроизводительных рабочих мест. В рамках реализации инвестпроекта компания планирует увеличить ежегодный объем производства в несколько раз. Компания осуществляет полный цикл производства импортзамещающей кабельно-проводниковой продукции – в частности, кабелей управления и передачи данных специального назначения для работы в сложных условиях эксплуатации.



Завод приступил к пуско-наладочным работам на отдающем устройстве, установленном на машине общей скрутки кабельных изделий в цехе № 5. На отдающее устройство устанавливается металлический барабан с заготовкой кабеля или провода, которая подается на линию, где и происходит скрутка в общий пучок. В комплекте с датчиком установлено устройство, с помощью которого заготовка ориентируется и удерживается от провисания во время ее отдачи с барабана на линию. А для обеспечения качественной скрутки в состав оборудования входит датчик положения жилы.

85 ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ АССОЦИАЦИИ
 «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ» ЗАВЕРШИЛО СВОЮ РАБОТУ.
 ГЛАВНЫЕ СОБЫТИЯ, НОВОСТИ И ДОКЛАДЫ

КАБЕЛЬНЫЙ РЫНОК ОХЛАЖДАЕТСЯ

2-4%

19 сентября в Завидово завершило свою работу 85 Общее собрание Ассоциации «Электрокабель», которое стало рекордным по числу участников. Более 160 представителей отраслевых компаний. Более 100 предприятий кабельного бизнеса: производители оборудования, поставщики материалов и комплектующих, трейдеры, дилеры, сервисные компании и ядро ассоциации в виде кабельных заводов, совокупный объем рынка которых составляет более 85% по объемам переработки. RusCable.Ru подготовил краткие итоги и основные тезисы 85 Общего собрания, а самые яркие доклады и выступления можно найти в нашей хронике Ассоциации «Электрокабель». Мероприятия прошло при поддержке генерального партнера СБЕР CIB.

КАБЕЛЬНЫЙ РЫНОК

Тематическая группа докладов аналитического характера по состоянию кабельной промышленности России, Белоруссии, Узбекистана, состоянию строительного рынка (ГК «Самолет») и рынка телекоммуникационных услуг (ВымпелКом) показывают, что темпы роста, которые демонстрировались в 2023 году позади. Кабельный бизнес заметно охлаждается, спрос под натиском целого ряда факторов сокращается и прогнозируется, что по итогам 2024 года кабельный бизнес покажет скромные 2-4% роста и далеко не по всем видам номенклатур. Однако санкционный режим, проблемы с платежами и негуманные условия предоставления финансирования не стали для кабельного бизнеса трагедией. Некоторые сегменты рынка, например LAN-кабели, чувствуют оживление. Активно идет разработка и внедрение новых материалов, перевооружение заводов на китайское современное оборудование. Кабельщики, которые уже привыкли к перманентному кризису в основном воспользовались удачным с точки зрения спроса 2023 годом, чтобы обновиться, повысить производительность и улучшить свою экономику. В совокупности угрозы существования рынка нет. Он вполне самостоятелен и конкурентен. Объемы импорта кабеля сокращаются, а экспорт, наоборот, от нулевых значений переходит к медленному, шаткому но все-таки росту.

А ВЕЗДЕ ТАК?

Рынок Белоруссии показывает аналогичный российскому сценарий. Только ситуация там несколько хуже, чем в России. Рынок падает чуть быстрее и объемы переработки сокращаются. Рынок Узбекистана наоборот переживает ренессанс. Реализация крупных инвестиционных госпрограмм активно стимулирует спрос на кабельную продукцию и высококлассных специалистов, которых, как и в России большой дефицит.

ЭКОНОМИКА, РЫНОК И ФИНАНСЫ

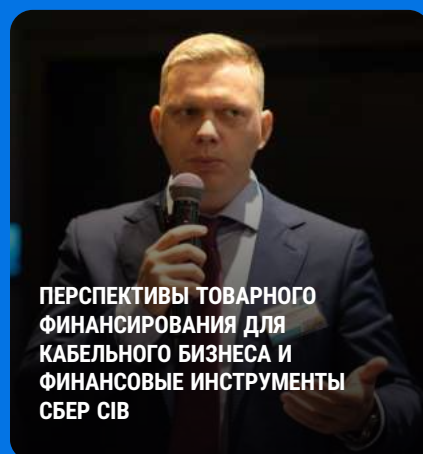
Сразу несколько крупных инициатив и проектов, которые реализует Ассоциация «Электрокабель», сейчас проходят очередные контрольные точки. Подробнее с каждым докладом можно ознакомиться в Telegram-канале АЭК



**КАБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
ОХЛАЖДАЕТСЯ: ИТОГИ ПОЛУГОДИЯ
И ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ**



**РАССЧИТАТЬСЯ И НЕ
ПРОСЧИТАТЬСЯ. ВОЗМОЖНОСТИ
КРИПТОВАЛЮТ И СОВРЕМЕННЫЕ
ИНСТРУМЕНТЫ РЕШЕНИЯ
ПЛАТЕЖНЫХ ПРОБЛЕМ ДЛЯ
КАБЕЛЬЩИКОВ**



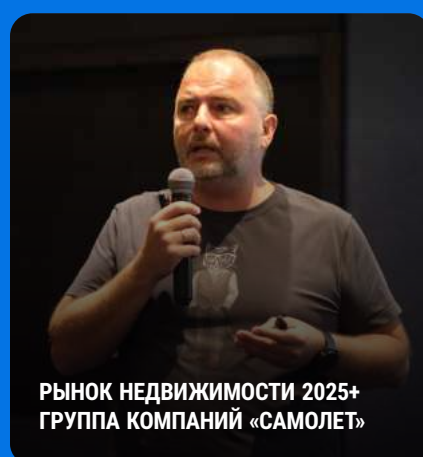
**ПЕРСПЕКТИВЫ ТОВАРНОГО
ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЛЯ
КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА И
ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ
СБЕР СІВ**



**БИЛАЙН И КАБЕЛЬ. ИНСАЙДЫ
ТЕЛЕКОМ-ОПЕРАТОРА ДЛЯ
КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА**



**КАБЕЛЬНЫЙ РЫНОК УЗБЕКИСТАНА.
58 КАБЕЛЬНЫХ ЗАВОДОВ И
ОПЕРЕЖАЮЩИЕ ТЕМЫ РАЗВИТИЯ
ОТРАСЛИ. ДОКЛАД
«УЗЭЛТЕХСАНАТ»**



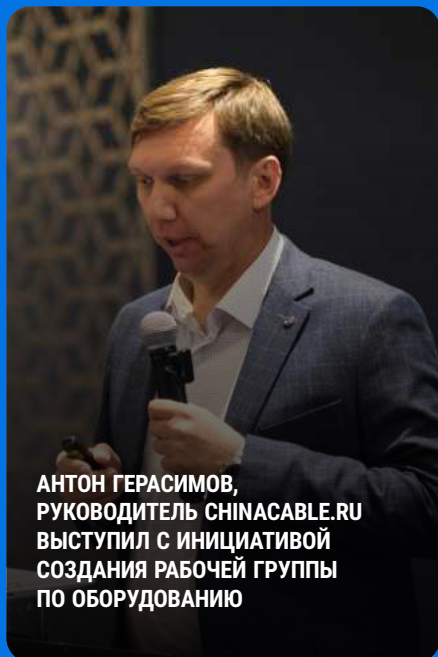
**РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ 2025+
ГРУППА КОМПАНИЙ «САМОЛЕТ»**

ПОБЕДА НАД НДС-УГРОЗОЙ

Главной победой АЭК можно считать законопроект об агентском НДС для вторичной меди, который должен поступить на рассмотрение в государственную думу. Этот законопроект должен решить проблему «рисков по НДС» при работе с вторичной медью и поставить точку в более чем 10-летней истории хождения под «топором» для сотен кабельных предприятий. Законопроект имеет достаточно проработанную структуру и единственным его слабым местом, как отмечают разработчики и представители ФНС являются «реестры» участников вторичного оборота. Однако все признают, что практика агентского НДС - это большой шаг к повышению экономической безопасности кабельных предприятий.



**ПОБЕДА НАД НДС-УГРОЗОЙ ВСЕХ КАБЕЛЬЩИКОВ. БЛАГОДАРЯ
РАБОТЕ АССОЦИАЦИИ «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ» БУДУТ ВНЕСЕНЫ
ИЗМЕНЕНИЯ В НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС**



**АНТОН ГЕРАСИМОВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ CHINACABLE.RU
ВЫСТУПИЛ С ИНИЦИАТИВОЙ
СОЗДАНИЯ РАБОЧЕЙ ГРУППЫ
ПО ОБОРУДОВАНИЮ**

КИТАЙСКАЯ КОМПАНИЯ HABSANS ВСТУПИЛА В АЭК

Впервые в истории Ассоциации «Электрокабель» выступила китайская международная компания, которая была принята в Ассоциацию! Этот момент подчеркивает стремление компании к прогрессу и постоянному развитию в кабельной промышленности. Вступление HABSANS в Ассоциацию «Электрокабель» подтверждает приверженность компании развитию кабельной промышленности и укреплению связей между Россией и Китаем.



ПЕРЕХВАТИТЬ ИНИЦИАТИВУ В ОБОРУДОВАНИИ

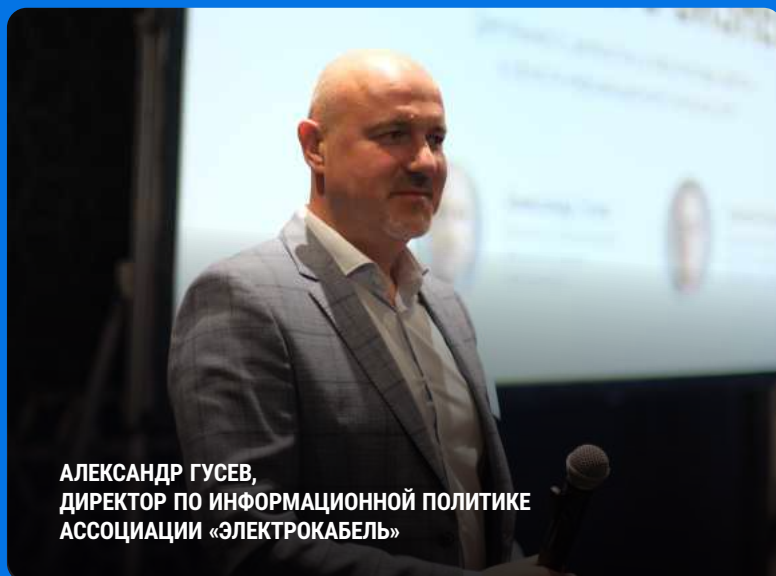
Главной победой АЭК можно считать законопроект об агентском НДС для вторичной меди, который должен поступить на рассмотрение в государственную думу. Этот законопроект должен решить проблему «рисков по НДС» при работе с вторичной медью и поставить точку в более чем 10-летней истории хождения под «топором» для сотен кабельных предприятий. Законопроект имеет достаточно проработанную структуру и единственным его слабым местом, как отмечают разработчики и представители ФНС являются «реестры» участников вторичного оборота. Однако все признают, что практика агентского НДС - это большой шаг к повышению экономической безопасности кабельных предприятий.



СИСТЕМНО РЕШИТЬ ПРОБЛЕМЫ С ФАЛЬСИФИКАТОМ И КОНТРОЛЕМ ПОКА НЕ ПОЛУЧАЕТСЯ

Проект «Антиконтрафакт», который исследует качество кабельной продукции отчитался о работе, проводимой относительно полимерных материалов. Именно в кабельных полимерах сосредоточено большое число несоответствия с нормативной документацией. Однако, в большинстве случаев, такие несоответствия не являются критическими. Полимеры остаются «серой зоной» в вопросах качества и системная работа по анализу, переговоры с поставщиками, инициативы по стандартизации направлены именно на этот рынок. Если в полимерном направлении можно отметить успехи Ассоциации, то в сфере контроля качества кабельной продукции непосредственно на объектах, есть бюрократические затруднения. Работа, направленная на возвращение системы государственного контроля за качеством кабеля, которые привели к созданию эксперимента в рамках которого «Росстандарт» должен был проводить оценку качества кабеля не на основе инцидентов, таких как «хромая лошадь», а в превентивном порядке не сработал. Формулировки, которые вошли в итоговую нормативную базу скорее всего не позволят осуществлять массовый контроль за строительством. Подразумевается, что Росстандарт может выходить на проверку только если есть «угроза жизни и здоровью», которую практически невозможно доказать. В то же время работа прокуратуры по этому направлению в большинстве случаев не позволяет выходить на подобные проверки. Установка «не кошмарить бизнес» в этом случае работает сильнее, чем жизни и здоровье людей. Эксперимент запущен, но АЭК не ждет от него серьезных результатов и продолжит работу по созданию системного механизма контроля качества кабельной продукции, вместо того, чтобы «бегать по стройкам и магазинам» в поисках фальсификата. У АЭК нет задачи быть инструментом вне рыночной конкуренции. Цели Ассоциации — создание системы контроля качества, которая будет устраивать всех участников рынка. Необходимо учитывать интересы государства, людей и кабельного бизнеса.

Сейчас государство не хочет этим заниматься, потребители хотят иметь безопасный продукт по доступной цене, а кабельный бизнес в своей массе, заинтересован в улучшении экономики, что ведет к росту стоимости и повышению требований к безопасности. Системно решить данный вопрос пока не получается.



АЛЕКСАНДР ГУСЕВ,
 ДИРЕКТОР ПО ИНФОРМАЦИОННОЙ ПОЛИТИКЕ
 АССОЦИАЦИИ «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ»

ВЫСШАЯ ЛИГА КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

Проекты «информационной политики» продолжают свою работу над созданием консолидированного мнения рынка и эффективного инструментария управления информационными потоками. Образ Ассоциации «Электрокабель» за несколько лет трансформировался, стал более открытым, современным и, главное, помогающим решать задачи кабельного бизнеса. Активная работа с отдельными группами потребителей и разноплановая информационная активность продолжатся. Члены АЭК позитивно оценили изменения и видят, как АЭК продолжает усиливать свое влияние.

ВЫЗОВЫ ВРЕМЕНИ

Главным «вызовом», который стоит перед отраслью сейчас — это бездумное желание внедрить маркировку именно на каждый метр кабельной продукции. Складывается впечатление, что оператор системы «Честный знак» и заинтересованные в маркировке не отдадут себе отчет о последствиях, в погоне за получением 50 копеек с каждого метра кабеля в счет конкретного юридического лица. Парадоксальная ситуация, когда вся отрасль высказывается против, приводит аргументы, проводит эксперименты, которые показывают несостоятельность идеи и механизмов маркировки, когда потребители кабельной продукции и участники оборота не получают никаких плюсов от внедрения маркировки буквально игнорируется и профильным министерством и оператором. Удивляет, что то, что называется «экспериментом» уже внедряется в государственные системы, словно решение об «успешности» эксперимента уже принято.

ЖЕСТКОЕ ВНЕДРЕНИЕ «ЧЕСТНОГО ЗНАКА»

Невероятное давление по внедрению метровой маркировки говорит о том, что за идеей о «Честном знаке» для кабельщиков стоит не государственный интерес, а коммерческая выгода конкретной группы людей, которые не думают о последствиях. Работа Ассоциации по решению «нерешаемой» проблемы внедрения кабельной маркировки продолжится. Отрасль не должна быть «обилечена» без учета собственных интересов промышленности и потребителей кабеля.



ТУХВАТУЛЛИН ОЛЕГ ВЛАДИСЛАВОВИЧ,
 ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ДЕПАРТАМЕНТА ЦИФРОВОЙ
 МАРКИРОВКИ ТОВАРОВ И ЛЕГАЛИЗАЦИИ ОБОРОТА
 ПРОДУКЦИИ МИНПРОМТОРГА РФ



ПРАВИЛЬНЫЙ ВЕКТОР ЕЩЕ НА ТРИ ГОДА

На 85-м Общем собрании Ассоциации «Электрокабель» были проведены выборы президента, правления Ассоциации «Электрокабель» и членов ревизионной комиссии. По представлению Президента прошло голосование и по вопросу назначения генерального директора АЭК. Выборы состоялись в закрытом режиме, при этом никаких нарушений процедур не выявлено. По результатам подсчета голосов была выявлена явка в 99% от общего количества голосов. Важно отметить, что выборы в Ассоциации «Электрокабель» стали заметно более конкурентными после того, как все члены ассоциации получили возможность голосовать. С учетом приемов новых членов теперь никто не мог себе гарантировать место в правлении Ассоциации просто за счет нахождения в самой высокой группе по взносу.

По итогам голосования действующий президент Ассоциации «Электрокабель» Максим Третьяков был переизбран на новый срок. Альтернативных кандидатур представлено не было. Генеральный директор АЭК Наталья Сахарова тоже была переизбрана. Изменился состав ревизионной комиссии АЭК. В нее вошли Роман Васильев (Завод «Электропровод»), Александр Тарасенко (Калужский кабельный завод) и Михаил Головин (Ленкабель).

По результатам общего голосования был сформирован состав Правления на следующие 3 года. Состав правления омолодился, но большинство компаний сохранили свои места.



УСИЛЕНИЕ СОСТАВА

В число членов Ассоциации «Электрокабель» вошли новые компании из основных сфер кабельного бизнеса: полимеры, металлы, оборудование и кабельное производство. Новыми членами стали «Северсталь-Метиз», «Камкабель», «Генезис», «МЕТАКЛЭЙ» и HABSANS. Часть голосований по вопросам вступления прошли еще летом, но на собрании были представлены программные доклады.

ПРАВЛЕНИЕ АССОЦИАЦИИ



**ТРЕТЬЯКОВ
МАКСИМ
ВЛАДИМИРОВИЧ**

ПРЕЗИДЕНТ
АССОЦИАЦИИ
«ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ»



**ШАЙНОГА
ИГОРЬ
СТЕПАНОВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР УНКМТЕХ



**ФРИЗЕН
АЛЕКСЕЙ
НИКОЛАЕВИЧ**

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНДИР
ПО УПРАВЛЕНИЮ
КАБЕЛЬНЫМ ДИВИЗИОНОМ
АКРОН ХОЛДИНГ



**СНЕЖКИН
ГЛЕБ
ЕВГЕНЬЕВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ХКА



**ПТАШИНСКИЙ
ДМИТРИЙ
ВИКТОРОВИЧ**

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СОВЕТА
ДИРЕКТОРОВ АО «ЗАВОД
«ЭНЕРГОКАБЕЛЬ»



**ЛОБАНОВ
АНДРЕЙ
ВАСИЛЬЕВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ООО НПП «СПЕЦКАБЕЛЬ»



**КУЛИКОВ
ИЛЬЯ
ВЛАДИМИРОВИЧ**

ТД РУСАЛ



**ЗИНУКОВ
СЕРГЕЙ
ВИКТОРОВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР
АО «ЛЮДИНОВКАБЕЛЬ»



**ВАСИЛЬЕВ
ЕВГЕНИЙ
БОРИСОВИЧ**

ВНИИКП



**БУЗИЛОВ
АЛЕКСАНДР
ПЕТРОВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР «КАМКАБЕЛЬ»



**БАДЫН
ЮРИЙ
МИХАЙЛОВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ЭМ-КАБЕЛЬ

ИСПОЛНИТЕЛЬНАЯ ДИРЕКЦИЯ



**САХАРОВА
НАТАЛЬЯ
ВАЛЕНТИНОВНА**

ПРЕЗИДЕНТ
АССОЦИАЦИИ
«ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ»



**АДЖЕКОВ
СЕРГЕЙ
АРТЕМОВИЧ**

ЗАМЕСТИТЕЛЬ
ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА



**ГУСЕВ
АЛЕКСАНДР
ИГОРЕВИЧ**

ДИРЕКТОР ПО
ИНФОРМАТИКЕ
АЭК

РЕВИЗИОННАЯ КОМИССИЯ



**ВАСИЛЬЕВ
РОМАН
ЕВГЕНЬЕВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР
АО ЭЛЕКТРОПРОВОД



**ТАРАСЕНКО
АЛЕКСАНДР
ВАЛЕНТИНОВИЧ**

УЧРЕДИТЕЛЬ
КАЛУЖСКИЙ
КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД



**ГОЛОВИН
МИХАИЛ
ОЛЕГОВИЧ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ЛЕНКАБЕЛЬ



Входит в ТОП-200 самых влиятельных отраслевых союзов России

ВЫСШАЯ ЛИГА КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

75%

РЫНКА КАБЕЛЬНОЙ
ПРОДУКЦИИ ПО ОБЪЕМУ
ПЕРЕРАБОТКИ МЕТАЛЛОВ

АЭК осуществляет планомерную многолетнюю работу по направлениям:

**КОНСОЛИДАЦИЯ
МНЕНИЯ ОТРАСЛИ**

**АНАЛИТИКА
И ИССЛЕДОВАНИЯ**

**ПОДДЕРЖКА НАУКИ
И ОБРАЗОВАНИЯ**

**GR-ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ
С ГОСУДАРСТВОМ**

**МЕРОПРИЯТИЯ
И NETWORKING**

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ПРОЕКТЫ**

**ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ
ДОСТИЖЕНИЙ ОТРАСЛИ
И КАБЕЛЬНЫХ ПРОФЕССИЙ**

**КОЛЛЕГИАЛЬНЫЙ
ОТРАСЛЕВОЙ PR
И СПЕЦПРОЕКТЫ**

**РАЗВИТИЕ
IT-СЕРВИСОВ
И ЭКОСИСТЕМЫ**

ВСТУПАЙТЕ В АССОЦИАЦИЮ «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ»



НП «Ассоциация Электрокабель»
Россия, 111024, г. Москва, шоссе Энтузиастов, д. 5
Тел/факс: 8 (495) 911-81-50 info@elektrokabel.ru

Отдел информационной политики АЭК – RusCable.Ru
Россия, 111024, г. Москва, Электродный проезд, д. 8 оф. 18
Тел/факс: +7 (495) 229-33 36, aek@ruscable.ru



SberCIB* — выделенный бизнес-сегмент в составе корпоративно-инвестиционного блока ПАО Сбербанк, который работает с крупнейшими клиентами.

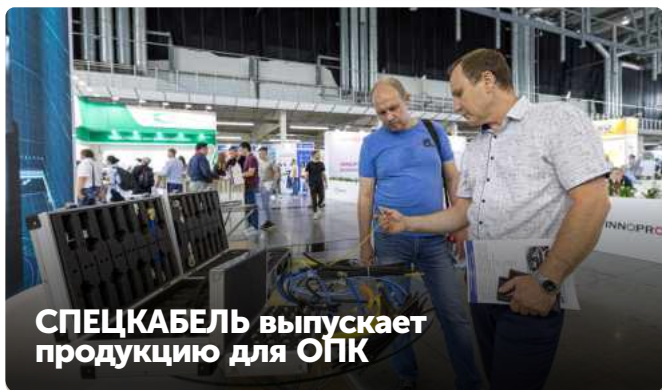
Данное направление бизнеса предоставляет широкий спектр финансовых решений: от традиционного кредитования до мезонинного и акционерного финансирования, а также хеджирование валютных, процентных и товарных рисков, операции на финансовых рынках, инвестиционную аналитику и сопровождение сделок.



* Наименование SberCIB используется в качестве бренда для идентификации продуктов и услуг и не является фирменным наименованием. В зависимости от типа продукта, юрисдикции сторон и применимого права стороной по сделке может выступать одна из компаний группы ПАО Сбербанк.

Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 11.08.2015; лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление брокерской деятельности № 077-02894-100000 от 27.11.2000; на осуществление дилерской деятельности № 077-03004-010000 от 27.11.2000; на осуществление депозитарной деятельности № 077-02768-000100 от 08.11.2000.

117997, Россия, Москва, ул. Вавилова, д. 19, тел.: +7 (495) 500 55 50, 8 800 555 55 50; www.sberbank.ru.



СПЕЦКАБЕЛЬ выпускает продукцию для ОПК

Вице-президент завода «Спецкабель» Сергей Лобанов выступил на стратегической сессии ТПП России, которая состоялась на Форуме «Армия» в Московской области. Участники сессии обсуждали пути достижения технологической независимости страны через производственную кооперацию предприятий ОПК и малого бизнеса, роботизацию и применение аддитивных технологий в производстве. Доклад Сергея Лобанова назывался «Технологический суверенитет через частные предприятия – пятилетка за 2 года». Спикер представил опыт завода «Спецкабель» в области импортозамещения кабельной продукции. Сергей Лобанов подчеркнул, что для достижения технологического суверенитета необходимо развивать частный сектор. Частные предприятия, обладающие гибкостью, инновационным потенциалом и высокой адаптивностью, способны быстро реагировать на вызовы времени и создавать новые, конкурентоспособные продукты.



Режевский кабельный завод совершенствует операции погрузки-разгрузки продукции и материалов

Режевский кабельный завод внедрил использование персональных видеорегистраторов в работу сотрудников склада. Это позволило полностью записывать процессы погрузки-разгрузки сырья и продукции завода, а также использовать полученные данные для доказательства в расследованиях инцидентов и снижения риска получения некачественных материалов от поставщиков. Видеорегистраторы обеспечивают накопление и централизованное хранение видео- и фотоматериалов до шести месяцев. Кроме того, система позволяет в режиме онлайн подключаться к любой камере.



«Завод Энергокабель» выступил генеральным спонсором спортивного праздника в городе Электроугли

Спортивный праздник «День физкультурника» состоялся 17 августа 2024 года на стадионе «Виктория» в городе Электроугли Богородского городского округа. В рамках мероприятия взрослые и дети соревновались в мини-футболе, волейболе и стритболе. Участники, включая сотрудников завода, продемонстрировали высокий уровень мастерства. Особо яркой оказалась игра в мини-футбол, где молодая команда завода противостояла профессионалам. АО «Завод Энергокабель» выступил генеральным спонсором мероприятия, а председатель совета директоров Дмитрий Викторович Пташинский открыл праздник и наградил победителей ценными подарками.



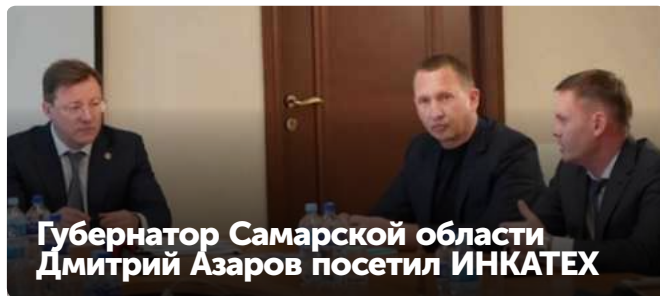
Паритет: новые сертификаты и инновационные решения на рынке ОКЛ

Паритет продолжает укреплять позиции на рынке огнестойких кабельных линий (ОКЛ) – сейчас в ассортименте восемь сертификатов в сотрудничестве с ведущими партнерами, такими как ДКС, Промрукав, Экопласт, Электон, Луист+, EKF, PTK-Line и GrandLine. Сертификация кабелей Паритет проводится как для крупных проектов, так и для локальных решений, где требуется специальная разрешительная документация. Паритет оперативно реагирует на запросы и предлагает эффективные решения для различных условий эксплуатации. Особое внимание компания уделяет новым тенденциям на рынке ОКЛ. Рост потребления огнестойких кабельных линий за последний год составил 36%. Такая динамика свидетельствует об увеличении спроса на качественные и надежные решения для противопожарных систем. За шесть лет работы на рынке ОКЛ Паритет совершенствовал существующие решения и внедрял новые технологии и подходы.



Еще 4 компании вошли в состав участников Ассоциации «Электрокабель»

На внеочередном собрании членов Ассоциации «Электрокабель», которое состоялось в офисе Ассоциации рассматривались вопросы о принятии новых членов в состав Ассоциации. Процедура внеочередного собрания предусмотрена Уставом организации. Посещение мероприятия было свободным, а проголосовать можно было в очно-заочном формате (направив бюллетень по почте или средствами электронной связи). На повестке дня было голосование по вопросам вступления четырех новых компаний. По итогам голосования в состав Ассоциации «Электрокабель» вошли ООО «Камский Кабель», АО «МЕТАКЛЭЙ», ООО «Генезис», Habsans (ИП Иванкевич).



Губернатор Самарской области Дмитрий Азаров посетил ИНКАТЕХ

30 августа в рамках визита в Нефтегорский район Губернатор Самарской области Дмитрий Азаров побывал на заводе ИНКАТЕХ. Здесь Глава региона пообщался с трудовым коллективом и обсудил с руководством завода дальнейшие планы развития предприятия. Это уже второй визит Дмитрия Азарова на ИНКАТЕХ за два года. Губернатор смог оценить изменения, которые произошли на заводе за период его работы в составе ГК «Акрон Холдинг». «Предприятие вышло на устойчивый курс развития. Если сравнить 2021 и 2022 год, то отмечается рост отгруженной продукции на 43%. По моим оценкам это хороший показатель», - отметил Дмитрий Азаров.



Читайте главы и смотрите уникальные видео о кабельных производствах «Ункомтех» в формате 360°! Раскрываем кабельную отрасль с непривычных ракурсов!

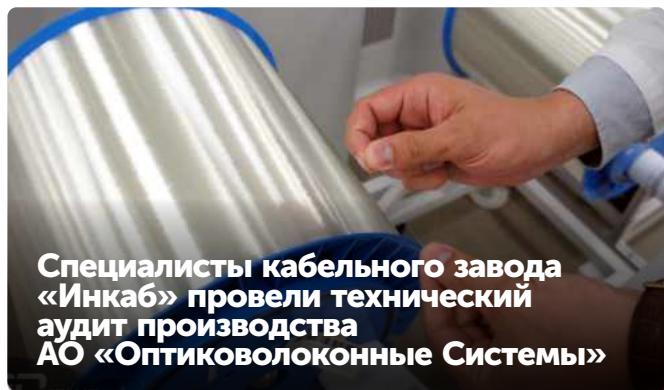


Большая история в формате 360°

Читайте репортажи и смотрите видео!

[Перейти в спецпроект](#)





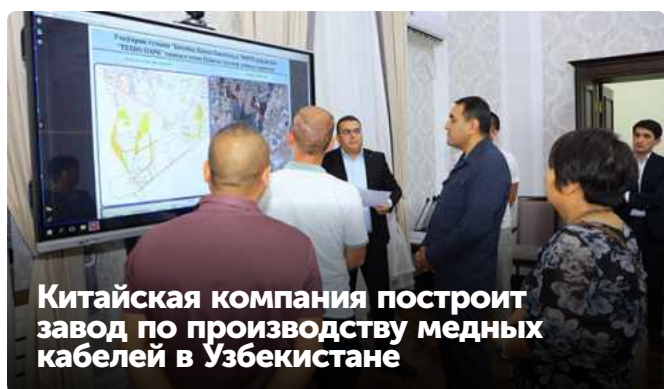
Специалисты кабельного завода «Инкаб» провели технический аудит производства АО «Оптиковолокonné Системы»

Специалисты ведущего российского кабельного завода «Инкаб» посетили АО «Оптиковолокonné Системы» с целью проведения технического аудита производства оптического волокна. В течение трёх дней коллеги тщательно оценивали каждую стадию производственного цикла, начиная с приемки сырья и заканчивая финальным тестированием готовой продукции. Особое внимание было уделено мерам по улучшению качества продукции и оптимизации производственных процессов, включая производство оптических волокон марок G.654 (ранее в России не применявшегося) и Long Distance, используемых в проекте TEA NEXT.



Производство более 3000 км медного кабеля в год планируется наладить в Забайкалье с господдержкой

Корпорация развития Дальнего Востока и Арктики (КРДВ) и компания «Забайкабель» на Восточном экономическом форуме подписали соглашение о сотрудничестве при создании производства медной кабельной продукции на территории опережающего развития (ТОР) «Забайкалье». КРДВ окажет инвестору поддержку в получении статуса преференциального режима. Запустить производство планируется во втором квартале 2025 года. Новое производство планируется разместить в промышленном парке «Кадалинский», который КРДВ строит для предоставления в льготную аренду предприятиям, производящим востребованную продукцию. Обеспеченные необходимой инфраструктурой производственные и административные помещения Промпарка общей площадью 6,2 тыс. кв. м планируется построить до конца 2024 года.



Китайская компания построит завод по производству медных кабелей в Узбекистане

Китайская компания Xinjiang Bai Yi Da Construction Investment Co., Ltd. планирует построить завод по производству медных кабелей в Ферганской области Узбекистана. Завод будет расположен на территории Ферганской области. В первом этапе проекта, стоимость которого составляет \$40 млн, предусмотрено создание производства медных кабелей. Проект позволит перерабатывать 100 тысяч тонн меди в год, что удовлетворит внутренний спрос и обеспечит экспорт части продукции. Хоким области подчеркнул, что инвесторам будет оказана необходимая поддержка для успешной реализации проекта. Предложено расположить завод на технопарке «Коканд», и достигнуто соглашение по этому вопросу. Также были предоставлены разъяснения о предоставляемых льготах для инвесторов.



ООО «Томсккабель» принял участие в совещании с представителями ПАО «Газпром»

Томскую область с рабочим визитом посетила делегация ПАО «Газпром» во главе с начальником управления Григорием Куропаткиным. ООО «Томский кабельный завод» принял участие в совещании, которое проводилось в рамках визита в головном офисе ООО «Газпром трансгаз Томск». Участники обсудили возможности наращивания сотрудничества ПАО «Газпром» и предприятий Томской области в части импортозамещения и технологического развития.

ООО «Томсккабель» в лице заместителя генерального директора по развитию, Солдатенко Евгения Юрьевича, представил свою продукцию, в том числе собственную торговую марку – ТОФЛЕКС. В результате визита ПАО «Газпром» в Томскую область подписана новая Дорожная карта по сотрудничеству, рассчитанная до 2027 года.



ООО «Саранскабель-Оптика» сертифицировало систему менеджмента качества

В период с 3 по 6 сентября 2024 года экспертами ОС СМК АНО «СЦ Связь-сертификат» в ООО «Саранскабель-Оптика» проведен инспекционный контроль действующей на предприятии в соответствии с требованиями ГОСТ Р ИСО 9001-2015 и ГОСТ РВ 0015-002-2020 системы менеджмента качества (СМК).

В ходе инспекционного контроля были проверены службы управления качеством, коммерческого директора, главного технолога, продаж, метрологии, производства, сбыта, технического директора, отделов технического контроля, кадров, а также проектный офис организации. Несоответствий не выявлено. Выданы рекомендации по улучшению СМК. Специалисты ООО «Саранскабель-Оптика» с учетом рекомендаций ОС СМК АНО «СЦ Связь-сертификат» продолжат работы по дальнейшему совершенствованию СМК организации.



СПЕЦКАБЕЛЬ усовершенствовал технологию изготовления огнестойкого кабеля КПС

Кабельный завод «Спецкабель» усовершенствовал классический кабель для систем противопожарной защиты КПС, разработанный еще в 2007 году и сегодня используемый десятками российских предприятий. Модернизация связана с поиском решений по повышению доступности продукта для массового потребителя. «Спецкабель» совместно с партнерами провел обширное исследование на предмет организации массового производства огнестойкого кабеля КПС. С модернизацией конструктива изделия, оптимизацией производственных процессов и новым подходом к подбору материалов стоимость кабеля оказалась ниже предыдущей.

**Разработано
и произведено
СегментЭНЕРГО**



ОКЛ СегментЛАЙН

Кабельный завод СегментЭНЕРГО поставил на производство линейку кабеленесущих систем



ТУ 27.33.14-001-00555459-2020

Кабельный канал СЭ

Кабельный канал предназначен для защиты проводов и кабелей от механических повреждений. Материал изготовления – ПВХ-пластикат (соответствует требованиям пожарной безопасности по ГОСТ, категория горения ПБ-0), препятствует возгоранию изделия.



ТУ 27.90.12-001-00555459-2020

Гофрированные трубы СЭ

В ассортименте продукции: труба гофрированная HF FR НГ белая с протяжкой, LS FR НГ серая с протяжкой, LSLTx FR НГ белая с протяжкой. Используется для прокладки изолированных проводов и кабелей в электрических установках и системах связи от механических повреждений и агрессивного воздействия окружающей среды. Применяются для скрытой и открытой прокладки в несущих и ограждающих конструкциях.



ТУ 25.99.29-001-00555459-2020

Металлорукава специальные СЭ

Металлорукава в ПВХ-изоляции предназначен для прокладки и защиты от механических повреждений проводов и кабелей, резиновых шлангов и других подобных изделий.

Испытано. Прожжено!

Кабеленесущие системы нашего производства испытаны в составе нового сертификата ОКЛ СегментЛАЙН



Крепежные комплекты СЭ

Крепежные комплекты для монтажа ОКЛ – это решение для надежного и удобного монтажа систем пожарной безопасности на базе огнестойких кабельных линий, которое отвечает всем нормативным требованиям, а продуманная комплектация гарантирует собираемость элементов крепления между собой.



Монтажные коробки

Монтажные коробки огнестойкие КЛМ-О предназначены для коммутации электрических сигнальных и контрольных цепей систем пожарной безопасности, а также для прокладки электропроводки внутри помещений. Изделия имеют степень защиты IP41.



23-я Международная выставка
кабельно-проводниковой
продукции, оборудования
и материалов для ее производства

18–20 марта 2025

Москва, ЦВК «Экспоцентр»



Забронируйте
стенд
cabex.ru

- Кабели и провода
- Материалы для производства кабелей и проводов
- Оборудование для производства кабелей и проводов
- Электромонтажное оборудование

Организаторы



Международная
Выставочная
Компания



ОАО «ВНИИЭП»



АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

Генеральный
информационный
партнер

RusCable.Ru
Энергетика. Электротехника. Связь.
Первое отраслевое электронное СМИ (ЭЛ № ФС77-20061)



Оборудование и технологии

Новая линия волочения от Xinming для малых и средних предприятий

Производитель китайского оборудования Xinming представил новую бюджетную линию грубого волочения меди с отжигом на проход XM-400/13DTSP, которая подходит для использования на малых и средних предприятиях.

Преимущества линии в малых габаритных размерах, что позволяет разместить линию в небольших помещениях, а также менее энергозатратное по сравнению со стандартными линиями грубого волочения. Преимуществом линии также является ее стоимость, которая в 2.5 раза ниже, чем у линий в стандартном исполнении.



Технология прокатки фасонной проволоки из меди и алюминия от компании DEM

Недавно разработанный автономный прокатный модуль: прорыв в производстве плоской проволоки, используемой в качестве шпилек для двигателей электромобилей.

Компания DEM предлагает решения для прокатки изделий из черных и цветных металлов и поставляет оборудование и полностью укомплектованные технологические линии для производства медной проволоки начиная с проволоки из сплава Cu-ETP из и/или других сплавов, а также алюминиевой проволоки.

На рынке теперь доступен недавно разработанный автономный прокатный модуль, очень компактный и универсальный, который можно встраивать в существующие и новые линии эмалирования для достижения идеальной интеграции в такой непрерывный процесс. Это большой шаг вперед в области производства плоской проволоки, используемой в качестве шпилек для двигателей электромобилей.



Революционное решение компании Igus для хранения и оформления заказов кабелей

Разработчик систем перемещения и управления пластмассовыми изделиями и кабелями, компания Igus GmbH, представила инновационную систему chainflex CASE – передовое логистическое решение, которое совершает революцию в области хранения, оформления заказов и доставки кабелей для различных отраслей промышленности. Этот специальный контейнер для хранения не только обеспечивает защиту кабелей, но также облегчает их непосредственное разматывание, упрощает операции на месте хранения и транспортировку кабелей. Пригодная для штабелирования конструкция chainflex CASE позволяет эффективно использовать имеющееся пространство и идеально подходит для мест с ограниченными вместимостью и возможностями хранения.



Компания Philatron Wire & Cable установила гигантскую линию скрутки планетарного типа

Компания Philatron Wire & Cable, ведущий производитель кабелей для зарядки электрических транспортных средств в США, установила гигантскую линию скрутки планетарного типа, предназначенную для производства зарядных кабелей очень больших размеров. Благодаря этой новой технологии компания Philatron Wire & Cable, поставляющая 80% кабелей для подзарядки в США, сможет удовлетворять растущий спрос на крупномасштабные решения для зарядки электромобилей. На этой инновационной линии скрутки размещены семь катушек диаметром 50 дюймов (1270 мм), каждая из которых способна удерживать и дозировать выдавать отдельные жилы и трубки весом до 5000 фунтов (2267,96 кг).



Инновации и разработки

В России создали устройство для повышения качества алюминиевых сплавов

Устройство для повышения качества слитков алюминиевых сплавов разработали и запатентовали специалисты НИУ БелГУ. Согласно данным специалистов, использование нового устройства в емкости для застывания расплава позволяет существенно снизить содержание в нем окислов, шлаков и иных примесей. Так называемое улавливающее кольцо удерживает образующиеся при литье посторонние вещества и предотвращает их попадание в готовую продукцию, пояснили в пресс-службе вуза. Ученые БелГУ разработали и запатентовали устройство, которое позволяет сконцентрировать все нежелательные примеси в расплаве и не допустить их попадания в толщу формирующегося слитка. Кроме того, предложенное улавливающее кольцо позволяет придавать слиткам алюминиевых сплавов более правильную форму, отметили специалисты.



Композитная проволока с покрытием из драгоценных металлов

Anomet Products специализируется на производстве композитных материалов из плакированной металлической проволоки. Ассортимент её продукции включает молибденовую проволоку с покрытием, проволоку с покрытием из драгоценных металлов и меди с покрытием из титана и с никелевым покрытием, материалы для электроники и медицинской техники, платиновые аноды и др. Благодаря толщине покрытия 2% и более эта проволока может заменить сплошную платиновую, серебряную, золотую проволоку и проволоку из золотых сплавов. Покрытие из драгоценных металлов, которое металлургически соединено с основным металлом проволоки, таким как медь, Kovar (кобальто-никелевый сплав), железо-никелевый молибден, нержавеющая сталь, тантал и титан, обеспечивает этой пластичной проволоке однородную плотность, в результате она не трескается и не отслаивается.



АЛЕКСАНДР
ГУСЕВ

ДМИТРИЙ
МИХАЙЛЕНКО

ВЛАДИМИР
МИХАЙЛЕНКО

СЕРГЕЙ
ПРОКОПЬЕВ

СЕРГЕЙ
ВЕСЕЛОВ

АРТЕМ
РУБАНОВ

ДАНИИЛ
ЛЕЖНЕВ

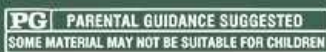
ГЕРДА 30 GERDA
1992 - 2022



По следам «ГЕРДЫ»

Спецпроект RusCable.Ru, посвященный первому кабельному бренду «Герда». Это история о предприятиях и людях, которые создают продукцию под маркой «Герда», продвигают ее и используют. Вместе с командой мы побываем на всех заводах компании и расскажем большую и очень необычную историю увлеченных людей.

RUSCABLE.RU



ПО СЛЕДАМ «ГЕРДЫ». ЛЕГЕНДЫ КАБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

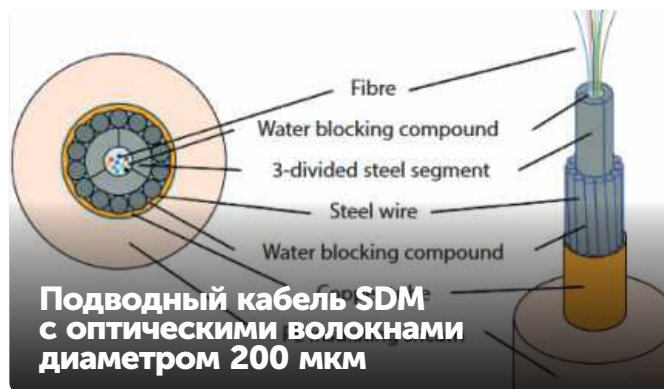
Почти каждый кабельщик знает или слышал о кабеле «Герда». НПП «Герда» — легендарная компания в отрасли, однако много ли вы о ней знаете? Что правда, а что вымысел? Искать ответы на эти и многие другие вопросы отправилась компания кабельщиков из RusCable.Ru. Город Пролетарск, Армавир, Камышин, село Воскресенское и Москва, что объединяет эти точки на карте? Какое отношение к «Герде» имеет храм и автомастерская ретро-автомобилей? Большая история первого кабельного бренда в России длиной в 30 лет.



СМОТРИТЕ СПЕЦПРОЕКТ НА
GERDA.RUSCABLE.RU

Ученые ЛЭТИ улучшили свойства материала для создания более долговечных солнечных батарей

Специалисты из Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники (БГУИР) под руководством к.т.н., доцента БГУИР Игоря Альфонсовича Врублевского предоставляли легированные различными веществами (аминными и барием) материалы на основе перовскитов в виде порошков и пленок ученым СПбГЭТУ «ЛЭТИ» для дальнейшего синтеза и исследования электронных материалов. Результаты исследования показали, что с помощью особой фрактальной организации материалов на наноуровне, которая повторяет свои формы и узоры на разных масштабах, можно повысить стабильность перовскитных солнечных элементов, уменьшив физическую и химическую деградацию свойств материала. В будущем мы планируем создать прототип солнечной ячейки с обработанными нами составами слоев.



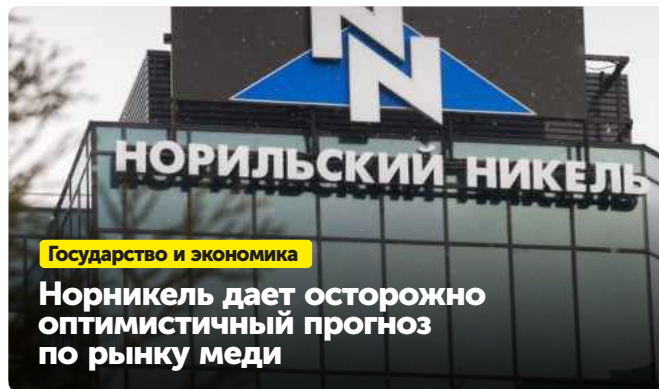
Значительный рост развития подводных систем связи и повышение их пропускной способности за последние годы стимулировал появление так называемых подводных технологий пространственного мультиплексирования SDM (space-division multiplexing). Оптическое волокно диаметром 200 мкм отличается от стандартного оптического волокна диаметром 250 мкм только толщиной слоя покрытия. Это различие может повлиять на эксплуатационные характеристики кабеля, его механическую прочность (т.е. меньшую защиту за счёт покрытия) или потери при микроизгибах (снижение амортизации). Эти аспекты должны быть тщательно учтены при оценке формирования кабельной конструкции.

Инновационные смазочные материалы совершают революцию в области холодной обработки металлов

Металлы можно перерабатывать в проволоку путем холодного формования – исключительно сложного процесса. Однако необходимые для этого смазочные материалы часто не отвечают требованиям конечных перерабатывающих компаний. В рамках инновационного проекта KMU Polyschmierung пять партнёров из промышленных и научно-исследовательских организаций разработали новый класс полимерных смазок, которые делают процесс значительно более экологически чистым и экономичным. Эти материалы уже успешно используются промышленностью.

Corning и Lumen договорились о поставке волоконно-оптического кабеля следующего поколения ЦОД

Компания Lumen Technologies сообщила о том, что она заключила соглашение с компанией Corning Incorporated о крупных поставках оптического кабеля следующего поколения. Этот кабель с высокой плотностью оптических волокон обеспечит увеличение протяжённости междугородних волоконно-оптических линий компании Lumen Technologies в США более чем в два раза и будет способствовать значительному повышению пропускной способности крупных облачных центров обработки и хранения данных, связанных с искусственным интеллектом, помогая им действовать на опережение при высокой нагрузке и работе с массивными объёмами данных. Стремительное развитие генеративного искусственного интеллекта требует увеличения, по крайней мере, не менее чем в 10 раз количества волоконно-оптических соединений в ЦОД.



Как отмечают аналитики Норникеля, в мае текущего года ее цены выросли до рекордного уровня в почти \$11 000 за тонну на фоне сокращения поставок, санкций Запада против меди российского происхождения и активности инвесторов, подогреваемой ожиданиями снижения процентных ставок и долгосрочным дефицитом на рынке металла. Позже коррекция цены была вызвана спадом в крупнейшей экономике, снижением спроса в Китае ввиду ликвидации запасов участниками рынка и увеличения использования металлолома, а также продолжающимся замедлением темпов роста строительной отрасли в стране. Несмотря на более сдержанные прогнозы в начале года, ожидается, что мировая добыча вырастет до 22,7 млн т (+1% год-к-году) в 2024 г. и до 23,3 млн т (+3% год-к-году) в 2025 г., а производство рафинированной меди вырастет до 26,7 млн т (+4 % год-к-году) в 2024 г. и до 27,2 млн т (+2% год-к-году) в 2025 г., что приведет к профициту мирового рынка в размере около 100 тыс. т рафинированной меди в 2024 г. и небольшому дефициту в размере около 100 тыс. т в 2025 г.

Уточняются Правила контроля за реализацией инвестиционных программ электроэнергетики

Правительством Российской Федерации подписано Постановление «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 1 декабря 2009 г. № 977». Документ разработан в целях уточнения отдельных положений Правил осуществления контроля за реализацией инвестиционных программ субъектов электроэнергетики со стороны Минэнерго России.

Глас народа

Интервью с ИНКОГНИТО

Темные стороны кабельного бизнеса

Сказать все

Уважаемые читатели, в адрес редакции портала постоянно приходят рекомендации и просьбы по освещению того или иного отраслевого события. Более того, среди нас, кабельщиков, есть много людей равнодушных ко всему происходящему на рынке. И мы решились на то, чтобы дать возможность КАЖДОМУ из вас высказать свое мнение в виде монолога или статьи. При этом, мы прекрасно понимаем – не всё, что вы хотели бы донести до огромной аудитории, будет одобрено со стороны ваших коллег/руководства/и т.д. Именно поэтому, руководствуясь Законом РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 03.07.2016) «О средствах массовой информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.07.2016), а именно статьей 47 «Права журналиста» мы приглашаем Вас, уважаемый читатель, высказать свое мнение под псевдонимом. Мы гарантируем неразглашение вашей личности. Публиковаться будут только те материалы, которые не нарушают законы РФ. Размещаться материалы будут в специальной рубрике – «Глас Народа».

Еще в 2016 году была опубликована первая статья из серии «Глас народа» «Старик и море», которая стала откровением для рынка. То, что было принято замалчивать и обсуждать только кулуарно впервые было опубликовано в открытом доступе. Оказалось, что непопулярные точки зрения, которые не принято транслировать на самом деле поддерживались большим числом участников кабельного сообщества.

За последнее время в нашей отрасли накопилось достаточно противоречий и нерешенных вопросов. Все чаще «всплывают» неприятные факты и темные стороны кабельного бизнеса, которые, несомненно, оказывают влияние на отрасль, но которые замалчиваются. В редакцию RusCable.Ru поступает много обращений от банальных обвинений в производстве «фальсификата» до «сговоров» на тендерах и других способах конкурентной и не очень борьбы. Но кроме ожидаемых противоречий на рынке есть много более крупных вопросов, связанных, например, с надвигающейся угрозой маркировки, импортозамещением, деятельностью отраслевых ассоциаций и объединений.

RusCable.Ru всегда был и остается свободной и независимой площадкой для кабельного сообщества. Нам важно доносить все точки зрения и показывать отрасль в любом ее состоянии. Именно сейчас в этом есть острая необходимость и мы готовим серию публикаций в рубрике «Глас Народа», где инкогнито мы обсуждаем самые темные стороны кабельного бизнеса.

Мы сделали выводы и из своего опыта, в том числе судебного противостояния и поэтому все материалы рубрики «Глас народа» теперь обработаны редакторами, чтобы интервью не содержали лексических особенностей героев. Поэтому все тексты выходят в редакционной обработке, когда редактор, который работал над текстом не знает героя с которым велся разговор, а некоторые названия брендов, компаний и конкретных лиц могут быть изменены или не указаны напрямую, но это не мешает читателям понять о ком или о чем идет речь.



Экономика стала важнее техники

Молчаливое согласие на фальсификат и перспективы алюминиевых сплавов

Российская экономика серьезно изменилась за последние несколько лет. Закончился период дешевых денег в строительстве, финансовая система оказалась изолированной от внешних инвестиций, а жесточайшие санкции не могли не сказаться на кабельном бизнесе. Только официальная инфляция в 18% (а есть и инфляция на конкретные товары), ставка ЦБ в 18%, неофициальная политика сдерживания миграции и жесткий дефицит кадров сделали практически все проекты и сметы нереализуемыми. Все, что проектировалось в 2020-2023 годах, стало часто невыполнимым не только из-за отсутствия импортных материалов, брендов и технологий (что требует перепроектирования, проведения новых испытаний и сертификации, как, например, переход на другой бренд ОКЛ), но и стало значительно дороже. Некоторые сметы выросликратно, и даже решение Правительства Российской Федерации от 28.07.2022 №1344) не всегда помогало построить уже запроектированные объекты.

Многие интересуются текущей ситуацией на рынке кабелей, особенно с учетом изменений в экономике, нет ли проблем с просроченной дебиторской задолженностью и массово зависающих платежей от крупных игроков рынка? Спрошу проще, платят ли вообще за кабель и платят ли вперед?

Я бы сказал, что в последнее время авансов стало больше, по крайней мере, в процентном отношении. Это нужно для ускорения процесса финансирования подрядчиков. Дело не только в увеличении объемов, но и в том, что финансирование подрядчика стало критически важным. Были случаи, когда подрядчики умирали еще до завершения контракта, и сейчас на них натягиваются правила. Если подрядчики имеют доступ к средствам, это позволяет производителям оптимизировать свои расходы и избегать кредитования.

С кредитованием? Приходится кредитоваться даже по таким ставкам, которые сейчас?

В банковском секторе процентные ставки варьируются. У нас ставки в районе 16-18%, но все зависит от клиента. Если у компании большие обороты и она интересна банкам, они могут предложить и более низкие ставки. Но, как правило, эти ставки обоснованы лишь со стороны инфляции, ведь экономически мы, как производители, можем обосновать все что угодно. Но мы же не торгуем наркотиками или оружием, рентабельность кабельного бизнеса не фантастическая и поэтому ситуация с кредитами в нашей сфере, конечно не должна быть такой напряженной, как сейчас. Каждый крупный игрок имеет свой «запас прочности», который позволяет ему работать. Финансовые инструменты нужны, но они должны быть щадящими, а не разоряющими».

Интересно. А финансовый вопрос не сказывается на изменениях в соотношении между медью и алюминием в проектах? На выставке «Нефтегаз 2024», ГК «Москабельмет» говорила о том, что есть случаи пересчета и пересогласования медных проектов на алюминиевые, чтобы хоть как-то поместиться в заданные бюджеты. Эта история действительно носит массовый характер?

Соотношение между медью и алюминием действительно меняется. Имеется в виду, что алюминий занимает все больше места в строительных кабелях, но, например, на рынке высоковольтного кабеля алюминий не применяется в полной мере, экономия там может быть, но рисков куда больше. Я бы не рекомендовал в супер ответственных линиях использовать сплавы, поэтому медь — по-прежнему является эталоном и просто ради экономии в моменте менять проекты явно не стоит.

«Резать кости» у нас умеют. По сложившейся традиции кабель почему-то не считается приоритетным в строительстве, и на нем пытаются сэкономить. Это привело и к росту «молчаливого согласия» на поставку явно заниженного кабеля на многие объекты, а также к вынужденной замене медного кабеля на алюминиевые. Хорошо, что в высоковольтном сегменте люди так не делают.

Вы считаете, что именно восприятие медного кабеля и его экономика перевешивает преимущества алюминия?

Абсолютно. Люди часто основывают свои решения на стереотипах, и в данной ситуации медь ассоциируется с надежностью. Хотя в реальности алюминиевый сплав может предлагать некоторые преимущества с точки зрения стоимости, физические свойства меди, такие как проводимость и долговечность, всегда будут на первом месте.

Получается, что заказчики готовы переплачивать за медь? Или просто проектировщикам не хочется ничего менять? Почему до сих пор многие делают выбор в пользу меди?

Я думаю, что основная причина — это симбиоз качества и экономики. У меди есть все, чтобы быть «лидером». Удобство использования, долговечность и, конечно, привычка применять именно медь. Несмотря на доступность и безопасность алюминиевых кабелей до сих пор существует целый бизнес, связанный с заменой проводки в новостройках, когда многие покупатели квартир буквально «срезают» всю проводку при переезде, чтобы установить медные кабели. Стереотип о том, что медь — это знак качества, прочно укоренился в сознании потребителей. Выбить его будет не просто. А еще этот стереотип явно выгоднее для тех, кто продает и монтирует кабель. Ну вот зачем им терять деньги? Зачем им терять прибыль? Чтобы что? Алюминиевая проводка дает выгоду строителям, но не тем, кто потом меняет эту проводку на медную. Так и живем.

У алюминия есть свойство окисляться, что создает множество проблем, особенно в контактах. Эта проблема в сплаве решена. Но эта проблема еще лет 30 будет не решена в головах людей, которые кабель продают, монтируют и используют. Вот лет через 30, когда поколение полностью сменится, может быть что-то сильно поменяется. Людей перевоспитать почти нереально...

Разница не критична

особенно в эконо-сегменте

Очень бюджетная смета на «замену старой» алюминиевой проводки в старом фонде. Работы длились неделю, и мы потратили на это 80 тысяч рублей: 40 тысяч на материалы и 40 тысяч на работу электрика - комментарий от жительницы. (надо отметить, что цены актуальны на август 2023 года, а стоимость работ в столице и регионах и в новостройке и старом фонде может кратно отличаться. Таким образом, конкретно на этом примере переход на алюминиевый кабель сэкономил бы хозяевам не более 1500-2000 рублей, но заметно прибавил бы проблем с покупкой комплектующих и проведением работ.

Товарный чек № 41019 от 21 августа 2023 г.

Поставщик: ИП Макобок А. Н., ИНН 910800031947, 297215, Крым респ, Советский р-н, Раздольное с, Шоссейная ул, дом 15, тел.: +7978-8258681

Основной склад

№	Код	Товар	Количество	Цена	Сумма
1	НФ-00020186	Safeline изолянта ПВХ 19/20 синяя, 150мм, арт.9371	2 шт	85,00	170,00
2	НФ-00015221	Хомут КСС 4*200 (6) (100шт) (Fortisflex)	1 шт	120,00	120,00
3	НФ-00013574	Авт.выкл. HL-C25/2	1 шт	1 155,00	1 155,00
4	НФ-00028101	EATON PF6-25/2/003 УЗО	2 шт	2 450,00	4 900,00
5	НФ-00013573	Авт.выкл. HL-C25/1	1 шт	355,00	355,00
6	НФ-00013567	Авт.выкл. HL-C16/1	6 шт	350,00	2 100,00
7	НФ-00013597	Авт.выкл. PL4-C10/1	1 шт	340,00	340,00
8	НФ-00022545	Шина соединительная 1 группа типа FORK (вилка) 1P 63A ИЭК	12 шт	15,00	180,00
9	НФ-00020312	90912012 Щит 12-м. внутреннего монтажа, VIKO	1 шт	1 100,00	1 100,00
10	НФ-00030128	ВВГ-Пнг (А)-LS 3х2,5 "СПЕКТР" (100м)	100 шт	79,00	7 900,00
11	НФ-00018131	Кабель ВВГ-Пнг(А)-LS 2х1,5 "СПЕКТР" (100м)	100 шт	48,00	4 800,00
12	НФ-00013277	КР 64/2 (КА) КОРОБКА ПРИБОРНАЯ (2,50 шт) серая	7 шт	115,00	805,00
13	НФ-00013278	КР 64/3 (КА) КОРОБКА ПРИБОРНАЯ (2,32 шт) серая	5 шт	205,00	1 025,00
14	НФ-00013281	КР 64/5 (КА) КОРОБКА ПРИБОРНАЯ (2,16 шт) серая	3 шт	450,00	1 350,00
15	НФ-00018981	Коробка установочная для сплошных стен (бетон) 68(65)х45 сборная	13 шт	15,00	195,00
16	НФ-00013274	КО 97/5 (КА) КОРОБКА ОТВЕТВИТЕЛЬНАЯ (90 шт) серая	5 шт	110,00	550,00
17	НФ-00022672	Розетка 1гн с 3/К с/у белый AtlasDesign Schneider Electric (1/20)	39 шт	169,00	6 591,00
18	НФ-00018764	Патрон подвесной с клеммной колодкой, E27, черный, TDM	7 шт	60,00	420,00
19	НФ-00022351	Schneider AtlasDesign мех. выкл. СУ 2 кл. бел. Antibacterial (пласт. осн.) ATN000151	5 шт	213,00	1 065,00
20	НФ-00022671	Выключатель 1кл с/у белый AtlasDesign Schneider Electric (1/20)	1 шт	163,00	163,00
21	НФ-00022675	Рамка 2гн белый AtlasDesign Schneider Electric (1/30)	7 шт	88,00	616,00
22	НФ-00022676	Рамка 3гн белый AtlasDesign Schneider Electric (1/15)	2 шт	158,00	316,00
23	НФ-00022674	Рамка 1гн белый AtlasDesign Schneider Electric (1/45)	13 шт	53,00	689,00

Сумма: 36 905,00

В том числе НДС:

Итого: 36 905,00

Получается Вы не верите в рост объемов прокладки кабелей из алюминиевых сплавов?

Верю. Но ограниченно. Алюминиевые сплавы найдут и уже кое-где нашли свое место на рынке. Повторю, что все понимают какие проблемы есть у алюминия и его сплавов. Только экономикой это не переломить. Я думаю, что рынок будет ориентирован на медь, и спрос на высококачественные медные кабели не исчезнет. Однако, если производители найдут способы улучшить характеристики алюминия и создать еще более прочные и «интересные» сплавы, тогда может быть интерес к ним возрастет. Но я не вижу, чтобы это произошло в ближайшие годы.

Как вы считаете, что должно произойти, чтобы привести к улучшению ситуации с алюминиевыми кабелями на рынке?

Прежде всего, необходимы серьезные исследования и разработки в области новых технологий. Если выйдет продукт, который сможет соперничать с медью по всем параметрам, тогда это будет прорыв для алюминия. Но на данный момент такие усилия не приносят ощутимых результатов.

А как Вы считаете, потребителю вообще нужно разбираться в типах кабеля. Может быть вопрос меди или алюминия может быть решен на уровне отрасли, например, просто Алюминиевая Ассоциация, УГМК и заводы Ассоциации «Электрокабель» могут просто взять и договориться. Далее стандартизация и постепенный переход на нужный сценарий. Реально «алюминиевую революцию» провести на уровне кабельных заводов?

Осведомленность имеет критическое значение. Если потребитель осведомлен и понимает, что покупает, это повышает качество и стандарты на рынке. Образование и информирование потребителей — ключ к успеху в преобразовании рынка. Например, они должны знать, на что обращать внимание при выборе кабелей — будь то проводимость, долговечность или стоимость. Алюминий имеет плохую репутацию, которая постепенно исправляется. Просветительская работа нужна. А вот насчет «насаждения» и «алюминиевой революции» — я считаю это гиблым занятием. Я думаю, что рынок (а точнее потребитель) сам выберет то, что ему нужно. Главное давать достаточно достоверной информации.

Я вижу, что RusCable.Ru — это делает. Стоит отметить, что все подается аккуратно и дозированно и это работает. Заказчики обращают на это внимание. Они видят алюминий. Присматриваются. Бывают и запросы. Но это все «осведомленный» спрос, который будет только расти.

Последний вопрос на сегодня — каковы ваши прогнозы на ближайшие годы для рынка кабелей и его участников?

Я думаю, что рынок продолжит эволюционировать, но в основном будет сохраняться тенденция к медным кабелям. Алюминий может занять свою нишу на более низком уровне сегмента, но для высоконагруженных и сложных кабельных систем медь все равно останется золотым стандартом. Алюминий — это не главный драйвер и не главный «вызов кабельного рынка». Нужно смотреть в экономику. Она сейчас не здорова. Есть существенные проблемы. Проектов меньше, деньги дорогие. Вылезает новый «фальсификат», укрупняются холдинги. Думаю, что мы много всего интересного увидим в ближайшие 3-5 лет...



**EL-KOMITET НОПСМ
БОРЕТСЯ С КАБЕЛЬНЫМ
ФАЛЬСИФИКАТОМ**



**ДМИТРИЙ
ЗОРИН**

Председатель EL-комитета

РЕЗУЛЬТАТЫ МОНИТОРИНГА

ВСЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ИЩИТЕ НА NATAMAC.RU/EL-COMMITTEE/MONITORING/

Производители строительного фальсификата на сегодняшний день фактически полностью заняли свою «теневую нишу» на рынке, дальнейший рост масштабов этого негативного сектора затруднителен и фактически регулируется общими законами рыночной экономики. А вот сужение этой «ниши» и выдавливание недобросовестных производителей с рынка только набирает свои обороты...

ЖЕЛТАЯ ЗОНА

Воронежкабель

Место закупки:
г. Краснодар (магазин «ЭлектроЛайн»)
Тип кабеля:
ВВГ-Пнг(А)-LS 3*2,5
Результат:
По результатам испытаний выявлено нарушение по показателю среднее значение толщины изоляции (отклонение 11,7%).
Вердикт:
Не соответствует требованиям безопасности
Тяжесть нарушения:
Нарушение впервые. Возможен брак.

Энерголидер

Место закупки:
г. Краснодар
Тип кабеля:
ВВГ-Пнг(А)-LS 3*1,5
Результат:
Превышение электрического сопротивления ТПЖ (отклонение 1,5%).
Вердикт:
Не соответствует требованиям безопасности. Незначительное отклонение.
Тяжесть нарушения:
Нарушение впервые. Возможен брак.

УниверсалКабель

Место закупки:
г. Краснодар (ИП Карташов С.А. магазин «Хоз-Электро»)
Тип кабеля:
ВВГ Пнг(А)-LS 3*2,5;
Результат:
занижение толщины изоляции (отклонение 16,7%);
занижение толщины наружной оболочки из ПВХ (отклонение 23,9%);
превышение электрического сопротивления ТПЖ (отклонение 5,3%).
Вердикт:
Не соответствует требованиям безопасности
Тяжесть нарушения:
Выявлен впервые, но на нескольких позициях!

КРАСНАЯ ЗОНА

АксиОм

Место закупки:
г. Краснодар (ИП Карелин Д.Д.)
Тип кабеля:
ВВГ Пнг(А)-LS 2*2,5
Результат:
Занижение толщины изоляции ТПЖ (отклонение 16,7%)
Вердикт:
Не соответствует требованиям безопасности
Тяжесть нарушения:
Повторное нарушение.
Решение:
EL-Комитет НОПСМ предостерегает потребителей от использования фальсифицированной кабельно-проводниковой продукции ТМ АксиОм.

Евро-кабель

Место закупки:
г. Краснодар (магазин «ЭлектрикOFF»)
Тип кабеля:
ПВС 3*2,5;
ВВГ Пнг(А)-LS 3*4;
Результат:
ПВС 3*2,5: превышение электрического сопротивления ТПЖ (отклонение 16,2%).
ВВГ Пнг(А)-LS 3*4: занижение толщины изоляции (отклонение 34,3%);
превышение электрического сопротивления ТПЖ (отклонение 19,3%).
Вердикт:
Не соответствует требованиям безопасности
Тяжесть нарушения:
Систематический фальсификт
Решение:
EL-Комитет настоятельно рекомендует отказаться от приобретения, использования и реализации кабельно-проводниковой продукции ТМ Евро-кабель.

Основными потребителями (как в денежном, так и в количественном выражении) строительного фальсификата являются строительные организации

АНТОН СОЛОН
Исполнительный директор
Ассоциации НОПСМ

ТОЧКА МОНИТОРИНГА
КАЧЕСТВА КАБЕЛЯ

КРЫМ

EL-Комитет НОПСМ произвел закупку и отбор 28 образцов кабельной продукции в 11 розничных магазинах электротехники Симферополя, Евпатории, Бахчисарая, Севастополя и Ялты. Образцы кабельной продукции направлены в лабораторию для проведения испытаний.

Особенности рынка:

- до 90% ассортимента кабеля в рознице Крыма представлено местными производителями;
- цены на кабель в Крыму ниже на 5-15%, чем в целом по ЮФО;
- практически вся кабельная продукция реализуется с сертификатами соответствия, выданными российскими органами по сертификации;
- даже на строительных рынках трудно встретить продукцию NoName (специалистами закуплен лишь 1 образец такого кабеля).

Результаты испытаний будут опубликованы в telegram EL-комитета НОПСМ и на RusCable.Ru



Системный оператор уведомляет о начале процедуры общественного обсуждения СиПР ЭЭС России на 2025–2030 годы

АО «СО ЭЭС» уведомляет о начале процедуры общественного обсуждения проекта схемы и программы развития электроэнергетических систем России на 2025–2030 годы (проект СиПР ЭЭС России на 2025–2030 годы), которое продлится до 30.09.2024 включительно.

Подать предложение по доработке проекта СиПР ЭЭС России на 2025–2030 годы можно по адресу: <https://sipr.so-ups.ru/>. Перед подачей предложений необходимо пройти процедуру регистрации в личном кабинете.

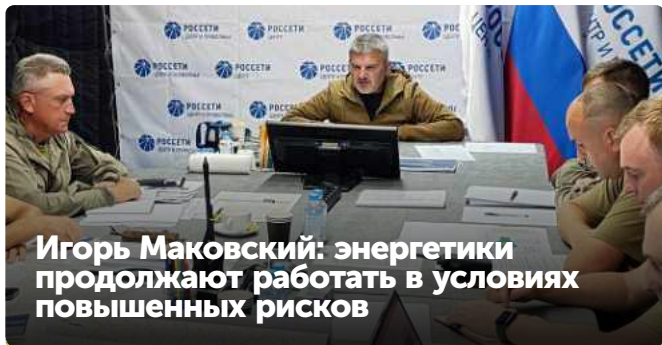


Опубликован топ застройщиков по состоянию на 1 сентября

Топ застройщиков РФ по текущему строительству возглавила ГК «Самолет», говорится в исследовании ЕРЗ.РФ.

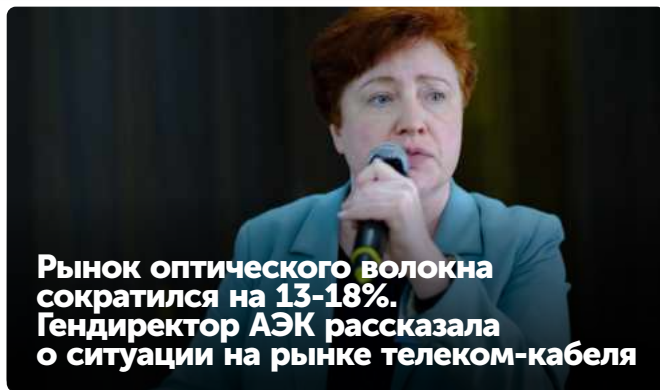
«Самолет» сохранила первое место в ранжировании. Лидер рынка уменьшил объем текущего строительства на 21 тыс. кв.м (с 5,50 5,48 млн кв.м). В строительстве у девелопера - 57 жилых комплексов на 256 многоквартирных домов и 15 домов с апартаментами. Второе место по-прежнему занимает застройщик «ПИК», который увеличил объем текущего жилищного строительства на 178 тыс. кв.м (с 4,71 до 4,89 млн кв.м). На третьем Группа ЛСР, которая уменьшила объем текущего жилищного строительства на 129 тыс. кв.м (с 2,27 до 2,14 млн кв.м). Четвертое место занимает ГК ФСК, пятое - Dogma. ГК «Точно» поднялась на шестую строку, обогнав ГК А101, которая стала седьмой. На восьмом месте остается холдинг Setl Group. ГК ССК стала девятой. Замыкает десятку «Брусника».

Всего десятка крупнейших девелоперов на 1 сентября 2024 года возводит 23,32 млн кв.м жилья (19,01% от объема текущего строительства всех застройщиков России). На тройку лидеров приходится 12,51 млн кв.м или 10,2% строящегося жилья в стране, а сотня крупнейших девелоперов возводит 47,8% жилой недвижимости.



Игорь Маковский: энергетики продолжают работать в условиях повышенных рисков

В лагере Группировки быстрого развертывания в Курской области прошло расширенное заседание Специального оперативного Штаба «Россети Центр». В заседании приняли участие также руководители аппаратов управления 20 филиалов Компании. С момента вторжения ВСУ специалисты Общества совершили более 140 выездов в зону повышенного риска («серую зону»), восстановили более 1800 трансформаторных подстанций, возобновив подачу электричества в 367 населенных пунктах Курской области. Генеральный директор энергокомпании Игорь Маковский объявил о принятом решении по установлению дополнительных выплат участникам Группировки быстрого развертывания за работу в «серой зоне».



Рынок оптического волокна сократился на 13-18%. Гендиректор АЭК рассказала о ситуации на рынке телеком-кабеля

Производство оптических кабелей в километрах в России в 1 полугодии 2024 к 2023 году выросло на 14%, в Белоруссии - на 8%. (Вырос объем в километрах, но не в волокне. Это значит, что кабели становятся тоньше, средняя волоконность снижается). Ситуация в волокне обратная. Падение продолжается третий год подряд и в первом полугодии 2024 года объем производства в оптическом волокне сократился на 16%!

Производство телефонных кабелей в России незначительно снизилось, в Белоруссии - незначительно выросло. Основной драйвер, поддерживающий спрос — это оборонзаказ.

Производство LAN-кабелей в России второй год имеет положительную динамику. Однако темп роста сокращается. В 2023 году LAN-кабели выросли на 27%, а сейчас происходит замедление и первое полугодие 2024 года прирост составил 10%, что может говорить о «насыщении» спроса.



Nexans пригрозила отказом от прокладки электрокабеля между Грецией и Кипром

Производитель кабельно-проводниковой продукции Nexans пригрозил отказом от изготовления подводного электрокабеля и его прокладки для соединения энергосистем Греции и Кипра (Great Sea Interconnector, GSI), если не будут урегулированы спорные вопросы между греческой и кипрской сторонами. Об этом сообщает информационный портал capital.gr. По его информации, свой ультиматум компания Nexans, производящая электрокабель для GSI, изложила в письме с требованием урегулировать нерешенные нормативные вопросы, чтобы компания-оператор греческой национальной электрической сети ADMIE предоставила ей окончательный заказ. В противном случае она приостановит работы по производству кабеля к 2 сентября. В своем письме Nexans возлагает ответственность за возможную приостановку производства электрокабеля на Управление по регулированию энергетики Кипра (CERA).



Автоматические выключатели М10Н АРМАТ IEK на токи 80 и 100 А – двойной разрыв контактов для эффективного дугогашения

Автоматические выключатели М10Н АРМАТ IEK на токи 80 и 100 А предназначены для защиты цепей от перегрузки и короткого замыкания. Соответствуют ГОСТ IEC 60947-2 и ГОСТ IEC 60898-1. Особенности конструкции обеспечивают быстрое и эффективное дугогашение.



Еще не посмотрел новые серии проекта **Pro Спецкабель?**

Смотреть на YouTube





Группа «Терра-Ток» запускает в производство обновленный контроллер для зарядных станций

Группа «Терра-Ток» запускает в производство обновленный контроллер для зарядных станций переменного тока, который используется при изготовлении зарядных станций марки «ВМА» (продукция Группы «Терра-Ток»). Запущен в производство обновленный контроллер для зарядных станций переменного тока. Зарядные станции предназначены для зарядки электромобилей и являются одним из ключевых продуктов Группы «Терра-Ток». Модернизация контроллера направлена на улучшение эксплуатационных характеристик, а также на добавление опций, повышающих безопасность зарядки электромобилей для пользователей. Большая часть электронных компонентов, применяемых в зарядных станциях, является продуктами собственного производства. Для изготовления компонентов на заводе «Баффен Рус» (входит в Группу «Терра-Ток») ранее был запущен цех по производству электронных изделий.



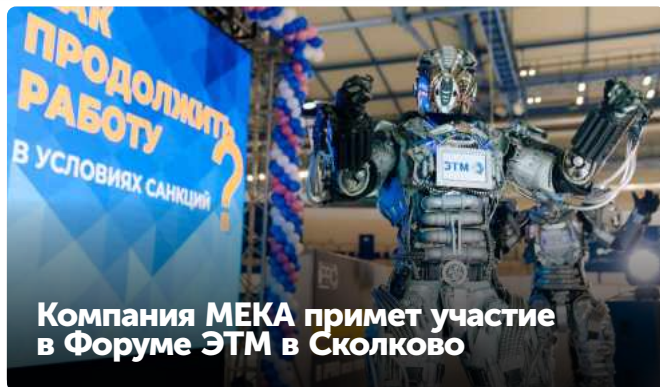
IEK GROUP реализует план по выходу на IPO в 2025 году

IEK GROUP приступила к процедуре выхода на IPO: в компании началась реорганизация — смена организационно-правовой формы. Владельцы приняли решение о преобразовании ООО «ИЭК ХОЛДИНГ» в акционерное общество «ИЭК ХОЛДИНГ». План проведения IPO в 2025 году компания анонсировала в июне 2024 года и уже в августе начала его реализацию. Ранее IEK GROUP осуществила два выпуска облигаций на Московской бирже — в 2022 и 2023 годах. Облигации пользуются спросом и оцениваются как надежный инструмент с высокой доходностью — от 20%.



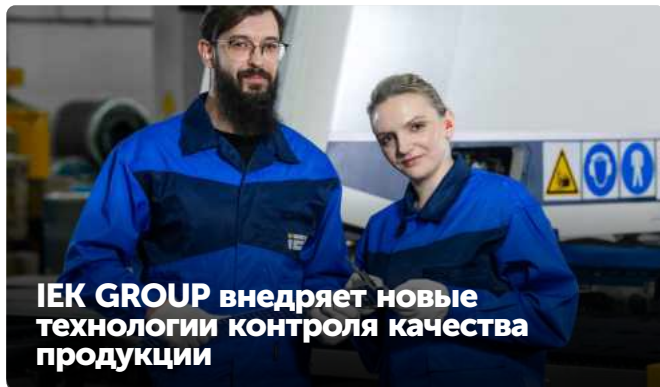
Автоматические выключатели КЭАЗ ВА50 с электромагнитным приводом на постоянный ток

КЭАЗ дополнили комплектацию автоматических выключателей в литом корпусе серий ВА52, ВА53, ВА55, ВА56 приводом на постоянный ток с номинальным напряжением 220 В. Его основное предназначение — ручное или дистанционное включение и отключение автоматических выключателей ВА52, ВА53, ВА55, ВА56 в любых условиях: от номинальной нагрузки до номинальной включающей способности выключателя. Электромагнитный привод — это надежное электромеханическое устройство с простой конструкцией. Он соответствует требованиям ТР ТС 004/2011, ТР ТС 020/2011 и ГОСТ Р 50030.2 и выглядит как отдельный блок, установленный на крышке автоматического выключателя.



Компания МЕКА примет участие в Форуме ЭТМ в Сколково

Компания МЕКА (стенд №39) приглашает вас посетить крупнейшее отраслевое мероприятие по инженерным системам — Форум ЭТМ, который состоится 19 сентября в атриуме Технопарка Сколково. На выставке новинок вы сможете ознакомиться с передовыми техническими решениями в области электрики, автоматизации, систем безопасности и многого другого. Не упустите возможность встретиться с ведущими экспертами, узнать о новейших разработках и принять участие в насыщенной деловой программе. 19 сентября в атриуме Технопарка Сколково состоится крупнейшее отраслевое мероприятие по инженерным системам — Форум ЭТМ. В этом году событие соберет более 80 брендов и свыше 3000 гостей, среди которых будет и компания МЕКА, известный производитель кабеленесущих систем.



IEK GROUP внедряет новые технологии контроля качества продукции

На предприятиях IEK GROUP внедрен новый инструмент управления качеством — современный метод анализа и выявления критических шагов в производственных процессах Failure Mode and Effects Analysis (FMEA-АПН). С помощью этого инструмента проводится анализ потенциальных несоответствий и оцениваются риски в технологических процессах изготовления продукции. Данный инструмент является одним из самых прогрессивных в системе менеджмента качества и позволяет с помощью экспертного мнения специалистов оценить риски в технологическом процессе, ранжировать их по степени значимости, по вероятности возникновения и обнаружения, а также выработать мероприятия по их минимизации.



Электроэнергетический комплекс

Износ 64 %: электросети Читы нужно срочно модернизировать

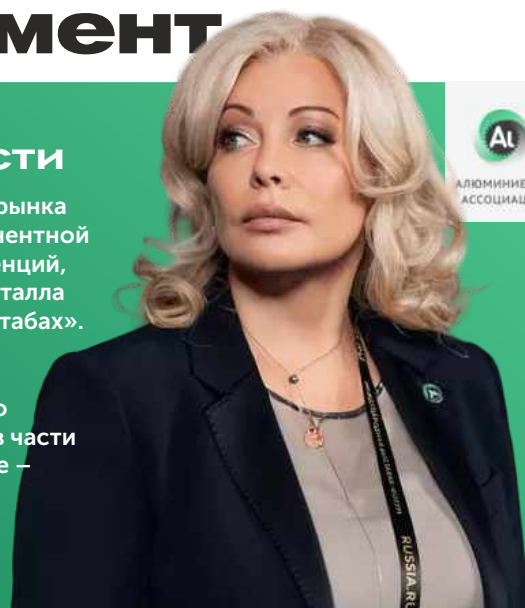
Почти 2/3 энергооборудования в столице Забайкалья отработало нормативный срок службы. Критический уровень износа всё чаще становится причиной отключений электроэнергии у жителей краевой столицы. Особенно тяжелая ситуация сложилась с подземными кабельными линиями электропередачи: 2340 километров линий проложено под землей, из них 1632 километра эксплуатируется более 25 лет (967 километров — 35-49 лет, 491 километр — 50-74 года, а 178 километров — эксплуатируются более 75 лет).

Для алюминиевой отрасли России настал переломный момент

Алюминизация промышленности

«Алюминиевая Ассоциация совместно с Русалом и игроками рынка принимали активное участие в работе по локализации компонентной базы, что требовало, как развития производственных компетенций, так и помощи в выстраивании цепочек поставок от сырого металла до производства конечной продукции в промышленных масштабах». Очень важным результатом этой работы стало развитие компетенций отечественных производителей: от освоения специальных высокотехнологичных сплавов для автопрома до производства готовых компонентов и агрегатов. Фактически в части алюминиевых компонентов мы можем делать практически все – литье,ковка,штамповка кузовных деталей»

Ирина Казовская Председатель Алюминиевой Ассоциации



Глобальный мировой тренд — алюминизация всех отраслей промышленности. Спрос на алюминий благодаря его легкости, прочности, экологичности, возможности бесконечной переработки с каждым годом растет. При этом мировой тренд уже нескольких последних десятилетий — это расширение использования алюминиевых решений при проектировании и производстве транспортных средств. Именно за счет алюминиевых конструкций и комплектовующих решается вопрос повышения скорости высокоскоростных железнодорожных магистралей, легкости, маневренности и снижения уровня осадки судов, облегчения легкового транспорта, что особенно важно в связи с распространением электромобилей. Транспортостроение, наряду со строительством, является крупнейшим и наиболее быстрорастущим сегментом потребления алюминия.

Еще одно направление развития — сопутствующая быстровозводимая транспортная инфраструктура из алюминиевых сплавов — сегодня это полностью локализованная технология и производственная цепочка, состоящая из отечественных предприятий. Быстровозводимые конструкции используются для строительства ТПУ, автостанций, жд вокзалов, остановочных павильонов. При этом срок службы таких объектов может составлять десятки лет, они могут легко монтироваться и демонтироваться при переносе конструкций на другую площадку.

Россия, безусловно, не должна отставать от мировых трендов, учитывать в новых разработках возможности современных алюминиевых сплавов и материалов на их основе.

Председатель Алюминиевой Ассоциации отметила, что за последние 10 лет были локализованы детали силовой линии: двигатели, головки блока, коробки передач. При этом, практически все детали подвески от систем рычагов, кронштейнов до дисков колес производились на отечественных заводах. Также были локализованы компоненты экстерьера и интерьера, теплообменники, термо- и шумозащита. При этом накопленная база производителей компонентов и полуфабрикатов осталась такой же, что и до 2022 года. Все компетенции и опыт в наличии на производственном рынке.



Главное, что отметила Ирина Казовская — производители алюминиевых полуфабрикатов и компонентов готовы к новой локализации и могут обеспечить как объемы, так и необходимое качество компонентов. Проблема — в недостаточных стимулах для локализации заходящих на рынок китайских производителей. Среди необходимых мер поддержки: программы локализации пассажирского транспорта в новых условиях, которые включают программу финансирования промышленного оборудования для производства компонентов пассажирского автотранспорта, развитие программы СПИК, программа утилизации ТС, а также программы финансирования и кредитования.

Российский премиальный автомобиль AURUS KOMENDANT на фоне современных зданий с использованием алюминия в конструкциях и материалах

Автомобильные перспективы

В планах на ближайшие два года: проводка автомобиля и новых элементов интерьера и экстерьера, не локализованных ранее. При потере экспортных заказов многие поставщики из других сегментов экономики перепрофилировались на рынок транспорта и модернизируют производство, успешно конкурируя с поставщиками компонентов из Китая, Турции и других стран.

Спикер отметила, что зона роста – создание собственной производственной базы компонентов для электромобилей. Развитие программы производства электротранспорта также требует локализации номенклатурной базы. Компетенции и опыт в производстве компонентов электротранспорта есть, хотя и пришли из других отраслей. Сегодня алюминиевая отрасль может поставлять литые детали корпусов силовой линии, профили для корпуса электробатареи, провода и жгуты электропроводки. Все поставщики приобрели опыт у ведущих OEM и готовы к старту локализации компонентов для электротранспорта.

При этом Ирина Казовская подчеркнула, что опыт развития компонентной базы в различных направлениях создает синергию и помогает в разработке отечественных решений в сегменте транспорта, которые способствует как снижению затрат, так и достижению требований по качеству.

За последние годы на рынке появились новые алюминиевые полностью отечественные продукты, которые имеют огромный потенциал для применения. Сотрудничество поставщиков строительного рынка и машиностроителей привело к созданию первого городского трамвая с полностью алюминиевым интерьером и экстерьером. Налицо явные преимущества продукта: снижение стоимости владения и увеличение жизненного цикла. В жд транспорте – это инновационные танк-контейнеры для СПГ, рефрижераторные контейнеры, алюминиевые вагоны-хопперы (в том числе и первый в России вагон-хоппер – минераловоз). Огромный потенциал для развития водного туризма имеют алюминиевые суда и катамараны – продукт, который постоянно совершенствуется за счет развития сплавов и технологий.

Ирина Казовская отметила, что транспортная система – это не только сами автомобили, вагоны, самолеты, но и дорожная, причальная инфраструктура, которая призвана обеспечить удобство и самое главное – безопасность – транспортных коммуникаций.

Здесь также широко применяются алюминиевые решения – мостовые пешеходные конструкции, дорожные знаки, опоры освещения. При поддержке Алюминиевой Ассоциации разработаны причальные системы, позволяющие модернизировать устаревшую, а зачастую и полностью отсутствующую, причальную инфраструктуру. Таким образом, алюминиевая отрасль готова предложить рынку комплексное решение по созданию как инфраструктуры для судов, так и сами суда, включая СПК современного класса – типа «Валдай-Р», «Метеор» или «Фламинго».

По оценкам экспертов только на внутреннем рынке реальный потенциал потребления алюминия может составлять 2 млн т ежегодно. Все это позволяет создать компетенции внутри страны, новые рабочие места и обрести технологическую независимость.



Российский премиальный автомобиль
AURUS SENAT LIMOUSINE

Алюминиевые решения необходимы для развития современного высокоскоростного транспорта и высокоскоростных магистралей (ВСМ), приоритетность развития которых недавно подчеркнул Президент. Алюминий присутствует на всех этапах реализации этого проекта. Новые пути сообщения: порошок для алюмотермитной сварки рельс. Подвижной состав: алюминиевые компоненты кузова, интерьер и экстерьер. Инфраструктура: быстровозводимые здания и блочно-модульные.

Действующие научная и технологическая база полностью готовы к реализации масштабных инфраструктурных задач и выпуску продукции мирового уровня. Ирина Казовская подчеркнула, что по ряду отраслей Россия уже находится в авангарде прогресса – так, в конце 2023 года в стране было открыто движение по первому на континенте автодорожному мосту из алюминиевых сплавов. Высокий уровень локализации автокомпонентов позволит существенно расширить потребление алюминия в автопроме, в том числе для производства автомобилей представительского и высшего класса – AURUS. Масштабные государственные проекты, такие как реновация жилого фонда, «Безопасные и качественные автомобильные дороги», строительство новых станций Московского метрополитена – в каждом из них активно применяются алюминиевые продукты, произведенные российскими предприятиями. Свойства алюминия и вариативность его применения незаменимы в создании современного электротранспорта, грузовых и пассажирских вагонах, товарах народного потребления, энергетике и строительстве.

Обеспечить дальнейший рост потребления алюминия внутри страны призван действующий **«План мероприятий по стимулированию спроса на продукцию алюминиевой промышленности на период до 2025 г. и дальнейшую перспективу до 2030 г.»**.

Реализация документа позволит стимулировать создание высокотехнологичной продукции на основе алюминия, расширение производств и создание новых мощностей, развитие компетенций. Согласно одному из пунктов плана предполагается ежегодное увеличение потребления алюминия на 30 тыс. т. Другим фактором увеличения потребления алюминия внутри страны могут стать технологические долины, формирующиеся на базе Красноярского края и республики Хакасия. Близость к мощностям по производству алюминия, а также налоговые послабления для резидентов позволит созданным на базе ОЭЗ компаниям представить рынку конкурентную продукцию с высокой добавленной стоимостью. Уже сегодня объем инвестиций в Красноярскую технологическую долину составил 9 млрд рублей, а срок реализации ближайшего проекта намечен на 2025 год. Импульсом к развитию ОЭЗ может стать кооперация с иностранными партнерами в локализации компонентной базы – прежде всего с Китаем.

В рамках Восточного экономического форума Алюминиевая Ассоциация представила участникам мероприятия решения по применению алюминия в различных отраслях и провела ряд продуктивных встреч с Министерствами промышленности, энергетики, транспорта и строительства Приморского края.

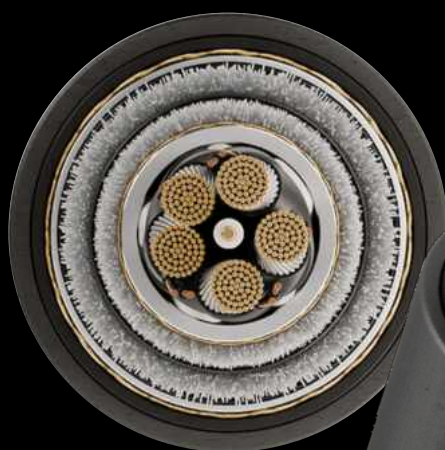
RC3D.ru

RENDERING
CINEMATIC 3D



СОЗДАЕМ ПРЕМИАЛЬНЫЕ МОДЕЛИ

СТУДИЯ
ПРОМЫШЛЕННОГО
ДИЗАЙНА

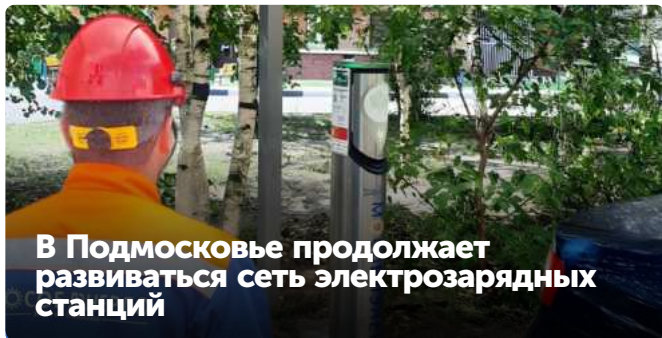


RusCable
STUDIO



Вместо фермерского хозяйства майнинг: самарские энергетики обнаружили незаконное подключение к электросетям

В Безенчукском районе Самарской области на территории фермерского хозяйства энергетики филиала ПАО «Россети Волга» – «Самарские распределительные сети» обнаружили необычный урожай. В железном вагоне вместо сезонных заготовок располагалась майнинговая ферма, подключенная к электросетям незаконно. Несанкционированное подключение было выявлено подразделением блока безопасности совместно с представителями службы реализации услуг и учета электроэнергии в рамках проведения мероприятий по соблюдению потребителями параметров технологического присоединения. В ходе осмотра комплектной трансформаторной подстанции энергетики обнаружили незаконное подключение провода со шпилек (выводов) 0,4 кВ силового трансформатора, который вел к железному вагону, расположенному на территории фермерского хозяйства.



В Подмоскowie продолжает развиваться сеть электрозарядных станций

В Московской области большое внимание уделяется развитию электрозарядной инфраструктуры. Энергетики устанавливают новые электрозарядные станции (ЭЗС) в разных муниципалитетах региона. Как отметил Вице-губернатор Московской области — министр энергетики Московской области Евгений Хромушин, всего в регионе сегодня работает 484 электрозарядные станции, из них 202 ЭЗС — «быстрых» (150 кВт) и 282 ЭЗС — «медленных» (до 150 кВт). Проект по развитию электрозарядной инфраструктуры в Подмоскowie реализуется «Мособлэнерго» совместно с Министерством энергетики Московской области с 2016 года. За это время на территории 44 городских округов компанией установлено 267 ЭЗС.



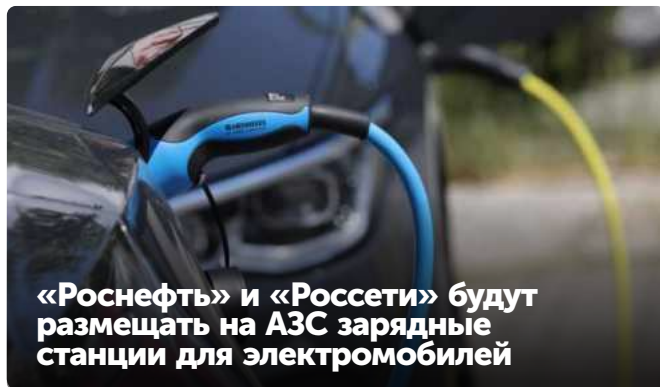
В МЭИ открыли лабораторию Цифрового проектирования компании «Свободные Технологии Инжиниринг»

30 августа 2024 года в НИУ «МЭИ» открылась лаборатория Цифрового проектирования компании «Свободные Технологии Инжиниринг» («СТИ»). В торжественной церемонии открытия приняли участие ректор НИУ «МЭИ» Николай Роголев, генеральный директор компании «Свободные Технологии Инжиниринг» Евгений Вирцер, а также сотрудники университета и компании. Лаборатория цифрового проектирования оснащена современной компьютерной техникой и проекционным оборудованием. В новой аудитории будут учиться студенты Института энергоэффективности и водородных технологий НИУ «МЭИ», в том числе обучающиеся по совместной с «СТИ» магистерской программе «Цифровое информационное моделирование инженерных систем зданий и сооружений».



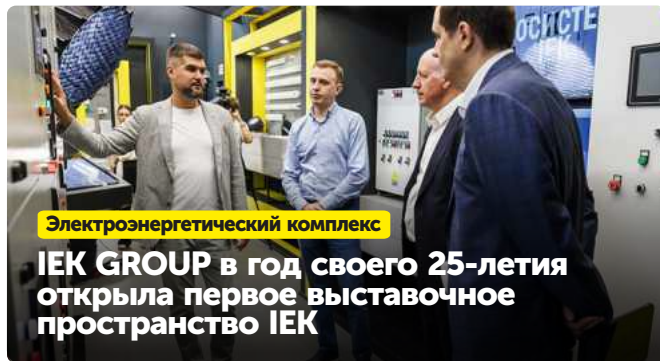
«Россети» инвестируют свыше 600 млрд рублей в развитие инфраструктуры Дальнего Востока до 2029 года

Генеральный директор ПАО «Россети» Андрей Рюмин на сессии ВЭФ, которую провел Министр энергетики РФ Сергей Цивилев, рассказал о проектах в сетевом комплексе для развития Дальнего Востока. В мероприятии также участвовали Советник Президента РФ Игорь Левитин, главы субъектов РФ, руководители ведущих компаний ТЭК. Для надежного электроснабжения регионов, подключения новых потребителей необходимы дополнительные сетевые мощности. Поэтому развитие инфраструктуры Дальнего Востока будет приоритетной задачей компании «Россети» на ближайшую перспективу. Планируем в 2024–2029 годах направить на финансирование инвестиционной программы в ДФО более 600 млрд рублей.



«Роснефть» и «Россети» будут размещать на АЗС зарядные станции для электромобилей

В рамках IX Восточного экономического форума ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Россети» заключили Соглашение о намерениях по сотрудничеству в области развития зарядной инфраструктуры для электромобилей. Документ предполагает размещение быстрых зарядных станций для электромобилей на АЗС «Роснефти» в регионах России. Дальнейшее развитие инфраструктуры позволит водителям заряжать электромобили на разветвленной сети АЗС «Роснефть» на территории России. Компания продолжит расширение географии зарядных станций в соответствии с прогнозами спроса и развитием рынка электромобилей. В настоящее время в розничной сети компании «Роснефть» работают 80 электрозарядных станций на АЗС в 12 регионах России от Санкт-Петербурга до Забайкальского края. Большая часть станций поддерживает функцию быстрой зарядки - они способны зарядить батарею электромобиля до 80% всего за 20 минут.



IEK GROUP в год своего 25-летия открыла первое выставочное пространство IEK

Первое выставочное пространство IEK организовано на площадке центрального офиса IEK GROUP в Щербинке (г. Москва). Экспозиция отражает экспертизу компании в разработке комплексных решений и высокотехнологичных продуктов. В выставочном пространстве представлены флагманские продукты и комплексные решения компании, которые с успехом могут заменить продукцию европейских брендов. Они будут интересны как партнерам компании, так и представителям промышленных предприятий, проектировщикам и другим профессионалам электротехнической отрасли.

Премьера нового проекта от RusCable.
Открыта студия промышленного дизайна RC3D.ru

ВАШ КАБЕЛЬ ДОЛЖЕН ВЫГЛЯДЕТЬ ТАК



С промышленным дизайном я сталкиваюсь постоянно. Есть много талантливых ребят и команд в нашей стране, некоторые из них годами делают кабельные модели, хорошие модели. Пару лет назад я начал активно погружаться в 3d-моделирование кабелей. С каждой итерацией я видел, что при определенном наборе факторов, кропотливой, а главное - творческой работе, можно делать не просто красивые картинки, а реалистичные, высокоточные, завораживающие изображения.

АЛЕКСАНДР ГУСЕВ

РУКОВОДИТЕЛЬ МЕДИАХОЛДИНГА «РУСКАБЕЛЬ»

ОТКРЫТИЕ СТУДИИ

2 сентября 2024 года в Санкт-Петербурге официально начала свою работу студия промышленного дизайна кабельной промышленности RusCable Studio. Новый офис открыт в центре Петроградского района северной столицы нашей Родины. Локация выбрана не случайно, Петроградский район – самый старый в городе. Он расположен между Малой Невой и Большой Невкой, которая, разветвляясь, образует Среднюю и Малую Невки. В 1703 году на Заячьем острове была заложена фортеция Санкт-Петербурга. Атмосфера места помноженная на колоссальный опыт специалистов позволили сделать то, что было ранее недоступно кабельному сообществу – создание премиальных, ультимативных по своему исполнению 3D моделей.



ОЦЕНИТЕ НЕВЕРОЯТНЫЙ УРОВЕНЬ ДЕТАЛИЗАЦИИ

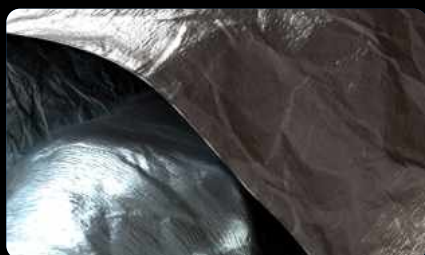
Каждая работа – это эксклюзив, кастомизированный под заказчика. Каждая деталь поражает своей реалистичностью. Здесь нет стандартных решений, к примеру, так называемой базы общедоступных текстур. Каждый элемент кабеля – это произведение искусства, а в совокупности трёх китов дизайна (опыта, деталей, света) рождаются шедевры. Достаточно просто сравнить наши работы со всем тем, что вы могли видеть до открытия студии.





ВНИМАНИЕ К ДЕТАЛЯМ

Присоединяйся к инновационной компании по разработке 3d макетов кабельной продукции. Шагайте в ногу с современными решениями и с теми, кто их реализует.



СВЕРХКАЧЕСТВЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Мы гордимся качеством наших 3D-визуализаций, и ключевым фактором в этом является использование собственных разработанных текстур. Наша команда тщательно работает над созданием уникальных и реалистичных текстур, которые не имеют равных на рынке промышленного моделирования.



УНИКАЛЬНОСТЬ АВТОРСКИХ ТЕКСТУР

Наши дизайнеры создают индивидуальные паттерны, которые придают каждой модели неповторимый внешний вид. Это не только делает нашу продукцию визуально привлекательной, но и позволяет легко идентифицировать и отличить её от других на рынке. Выбирая нас, вы получаете продукт с эксклюзивным дизайном и высоким качеством исполнения.



ОБШИРНАЯ БИБЛИОТЕКА МАТЕРИАЛОВ

Наша коллекция включает в себя разнообразные текстуры и модели, которые обеспечивают точное и реалистичное представление ваших изделий. Это позволяет нам презентовать продукцию на самом высоком уровне, демонстрируя ее качество и детальность макета.

МЫ ПОМОЖЕМ ВАМ СТАТЬ ЛУЧШЕ

Без авансов и предоплаты. Все материальные аспекты только при сдаче заказа и полного удовлетворения от проделанной студией работы. Используйте эту уникальную возможность раньше чем ваши конкуренты (предложение без предоплаты действует для партнеров RusCable.Ru, а также для организаций с рейтингом RusCable Trust Level (RTL)>6.





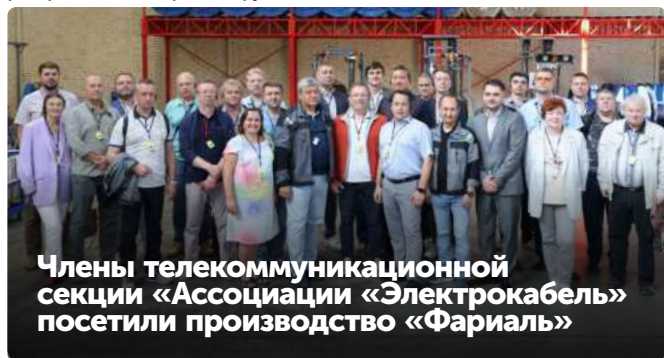
Слет Электриков 2024: как получить разряд тока и познакомиться с RAGE

16 августа в Москве прошёл IV Всероссийский Слёт Электриков. Компания RAGE, производящая ручной инструмент и оснастку, приняла активное участие в этом мероприятии. Команда бренда уже во второй раз посетила Слёт Электриков. Целью участия стало знакомство гостей выставки с разнообразным ассортиментом компании. Особое внимание гостей стенда привлекли наборы диэлектрики. Как отметили посетители, эти наборы хорошо продуманы и содержат в себе всё самое необходимое для работы электрика. «Наши диэлектрические наборы изготовлены из высококачественных материалов и соответствуют всем необходимым стандартам безопасности. Вместе с ними выполнять работу можно гораздо эффективней» - рассказал представитель бренда.



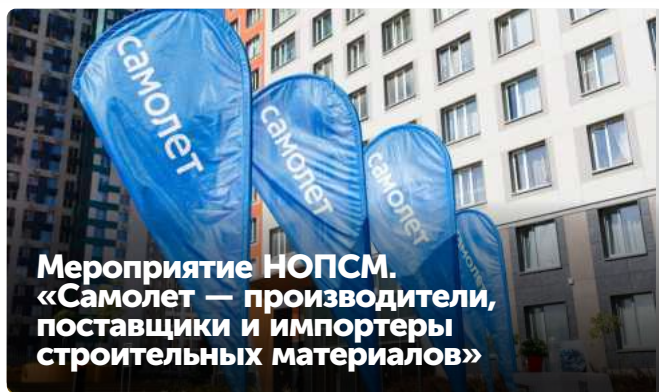
Александр Новак открыл комплекс «Распределенная интеллектуальная энергосистема» в НИУ «МЭИ»

2 сентября 2024 года заместитель Председателя Правительства Российской Федерации Александр Новак открыл специализированный научно-исследовательский комплекс «Распределенная интеллектуальная энергосистема» на базе НИУ «МЭИ». Научно-исследовательский комплекс предназначен для разработки и тестирования цифровых систем управления и защиты, основанных на доверенном искусственном интеллекте (ИИ). Он обеспечивает создание единой цифровой экосистемы для контроля и управления энергосистемами на всех этапах их жизненного цикла. Комплекс используется для разработки доверенного ИИ с учетом требований электроэнергетики и включает в себя электрическую сеть 10 кВ, автоматизированные устройства, системы защиты, имитаторы коротких замыканий, оборудование для накопления и распределения энергии и другие компоненты.



Члены телекоммуникационной секции «Ассоциации «Электрокабель» посетили производство «Фариаль»

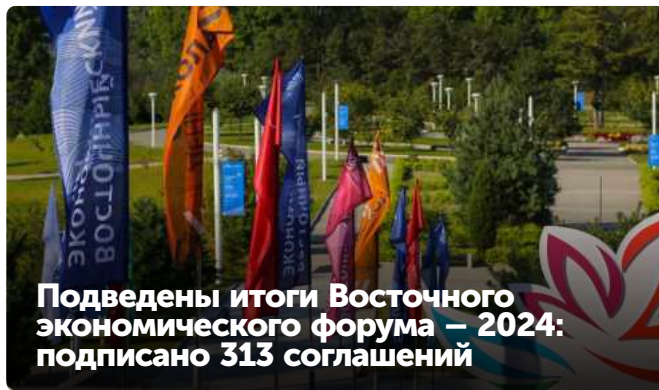
4 сентября 2024 года члены Ассоциации «Электрокабель» и приглашенные компании телекоммуникационной секции АЭК посетили производство НПО «Фариаль» (Тольяттинский кабельный завод) в Тольятти. Посещение производственных площадок и проведение технических экскурсий — это хорошая традиция выездных заседаний. В рамках экскурсии руководители компании братья Фарид и Ринат Алюшевы продемонстрировали участникам секции полный технологический цикл производства LAN-кабеля НПО «Фариаль» от входного контроля сырья и материалов до контроля качества выпускаемой продукции.



Мероприятие НОПСМ. «Самолет — производители, поставщики и импортеры строительных материалов»

20 сентября 2024 года с 09:00 до 15:00 в Москве Ассоциация НОПСМ и Ассоциация ШОСПИ совместно с группой «Самолет» организуют встречу-семинар «Самолет — производители, поставщики и импортеры строительных материалов».

Основной целью встречи является предоставление возможности напрямую узнать о порядке и нюансах работы с тендерной площадкой компании, ознакомиться с особенностями подбора претендентов на тендеры и другими формами закупок, практикуемыми в компании. Также будут обсуждаться планы развития и актуальные тренды компании, что позволит выявить точки соприкосновения и укрепить взаимодействие.



Подведены итоги Восточного экономического форума — 2024: подписано 313 соглашений

На Форуме подписано 313 соглашений на общую сумму 5 трлн 569,3 млрд рублей (учтены соглашения, сумма которых не является коммерческой тайной, и негосударственные соглашения Минвостокразвития России и АО «КРДВ» на сумму 3 трлн 825 млрд рублей), из них 27 — с иностранными организациями, 15 — министерствами и ведомствами, а также 2 соглашения в рамках «Дня сокола». Документы были подписаны в следующих областях: социально-экономическое развитие регионов Российской Федерации — 58, промышленность и строительство — 55, образование и наука — 48, инвестиции и банковская деятельность — 34, транспорт / логистика — 25, высокие технологии и коммуникации — 22. В рамках Форума 13 регионов России подписали 119 документов на общую сумму 724 млрд рублей (сумма которых не является коммерческой тайной). Лидеры из них: Забайкальский край — 15 соглашений на 250 млрд рублей, Республика Саха (Якутия) — 23 соглашения на 132 млрд рублей, Хабаровский край — 17 соглашений на 124 млрд рублей, Иркутская область — 7 соглашений на 84 млрд рублей, Амурская область — 17 соглашений на 74 млрд рублей.



БИОТ в «Крокус Экспо». Расширяем границы возможностей

Выставка-форум «Безопасность и охрана труда» переезжает в МВЦ «Крокус Экспо», расширяя границы возможностей для экспонентов, организаторов деловых мероприятий и посетителей. В 2023 году свою продукцию на выставке представила 361 компания из 12 стран мира, а 31 873 экспертов и специалистов приняли участие в мероприятиях. Оба показателя стали рекордными для БИОТ и доказывают растущий спрос на участие и посещение мероприятий экосистемы БИОТ.

СМОЛЕНСКЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

7 НАПРАВЛЕНИЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Стабильное и устойчивое развитие предприятия кабельной отрасли, как и предприятий в целом, зависит от понимания руководителей основных направлений, точек роста.

ГОРДОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ



ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ
СМОЛЕНСКЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ



Искусственный интеллект

Персонализированное взаимодействие с клиентами, реализация поисковых и аналитических задач при обработке заявок и эффективное решение проблем.

Удаленная работа

Применение моделей удаленной работы для сохранения производительности и изменения баланса между работой и личной жизнью.

Онлайн продажи и сервисы

Использование онлайн-инструментов и программ для обеспечения эффективных продаж и обслуживания клиентов на расстоянии.

Рост цифровизации и автоматизации

Внедрение новых технологий для улучшения эффективности и конкурентоспособности.

Гипер-персонализация

Предоставление индивидуальным клиентам уникальных предложений и персонализированных рекомендаций.

Проектная персонализация

Установление долгосрочных отношений с клиентами, обеспечение стабильного и предсказуемого роста объема производства.

Кибербезопасность

Инвестиции в надежные меры безопасности для защиты конфиденциальных данных, информации о клиентах и критически важной инфраструктуры.



UPGRADE ОБОРУДОВАНИЯ И РОСТ КОМПЕТЕНЦИЙ

По мере внедрения цифровых технологий на предприятии мы столкнулись с вопросами эффективной обработки тех задач, которые ставит перед нами современность. Быстрота и точность обработки информации сегодня уже не новость, а необходимое условие для работы. То, что еще пару лет назад трудно укладывалось в голову, сегодня является рутинным процессом. Поэтому ставить перед собой самые сложные задачи, которые порой кажутся невыполнимыми, для нас обычный рабочий процесс. При обновлении производства, покупке нового оборудования наши специалисты выставляют все более и более жесткие требования к качеству самого оборудования, программного и аппаратного обеспечения.

Процесс цифровизации отразился на всех уровнях персонала предприятия. Это создает определенные трудности с подбором персонала на предприятии, но это решаемые вопросы. Зато теми работниками, которых мы смогли обучить и вырастить, кто остался на предприятии и нашел свое место в строю, мы искренне гордимся!



Развитие и переоснащение машинного парка на предприятии зависит от планов продаж, поэтому работа в этом направлении тесно связана с постоянным мониторингом и аналитикой проектов, в которых мы принимаем участие. И тут тоже не обошлось без искусственного интеллекта.

Такая многоуровневая модель развития предприятия невозможна без базовых инструментов, обязательных к внедрению на предприятии: системы менеджмента качества, стандартов ИНТИ, систем мониторинга оборудования - интернет вещей (IoT), систем планирования и управления производства, CRM системы и многих других, которые мы внедряем и развиваем на предприятии.

selcab.ru

Бесплатный дайджест рынка
кабеля, энергетики и электротехники.
Каждый понедельник на вашей @почте и на RusCable.Ru







Деградация качества кабельных компаундов

Почему частные попытки решить проблему качества кабельных компаундов бессмысленны

Проблема качества компаундов на кабельном рынке – это совокупность замечаний по частным вопросам, относящимся чаще всего к качеству ПВХ-пластиката. Однако, проблема качества материалов в кабельной отрасли не может быть решена с помощью совокупности частных решений (вспомним различные декларации, «отпечатки пальцев», открытый склад), а требует реализации системного подхода.

Проблемы с качеством во всех сегментах

Если исключить полиэтилен, то тремя основными видами кабельных пластмасс являются:

- Общепромышленные пластикаты (ГОСТ 5960-72)
- Пластикаты ПП (ГОСТ 59207-2021)
- Безгалогенные труднотгорючие композиции HF (ГОСТ отсутствует).

Проблема качества является актуальной для каждого из этих видов композиций.

Причины фальсификации в полимерах

Рецептуростроение общепромышленных пластиков не является проблемой. Основные марки кабельных ПВХ-компаундов выпускаются уже более 60 лет. Тот факт, что фальсификат присутствует в этом сегменте рынка говорит о его умышленном характере, а не о том, что у нас невозможно обеспечить соблюдение стандартов. Все игроки рынка прекрасно понимают и знают, как сделать качественный ПВХ-пластикат, а вот продать такой пластикат очень сложно. Пример с общепромышленными пластикатами наиболее выразителен, но он применим и для пластиков типа ПП и HF. Рецептуры доступны. Рецептуры известны. Все возможности для того, чтобы делать качественно есть. Сырье есть. Добавки есть. Но продать качественный полимер крайне сложно на ультраконкурентном рынке.

Становится очевидно, что причины выпуска некачественной продукции не находятся в технической сфере. а наличие фальсификата в полимерах объясняется исключительно экономическими факторами, ведь производителям нужно конкурировать друг с другом.

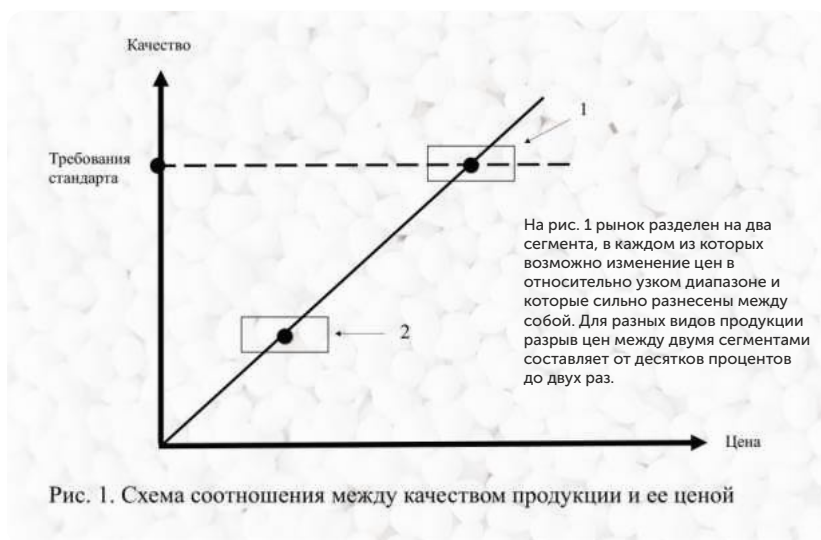


Рис. 1. Схема соотношения между качеством продукции и ее ценой

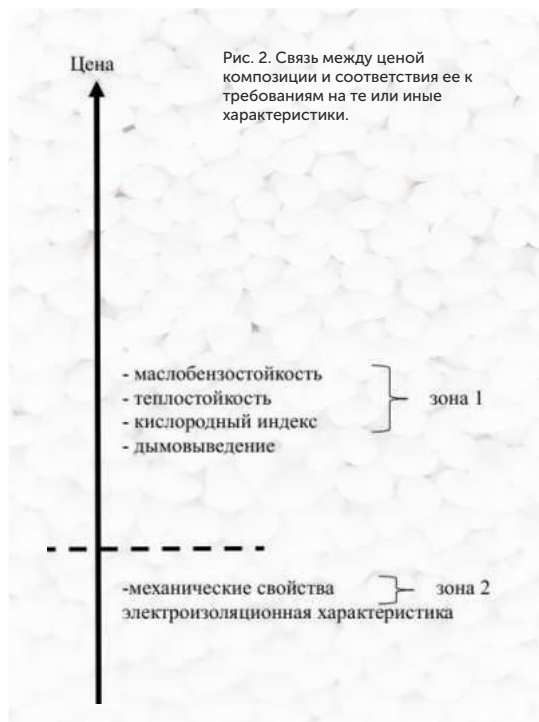
Столь значительное различие приводит к тому, что в двух сегментах реализуется два разных механизма конкуренции: в сегменте 1 оптимизация цены происходит в результате поиска технических решений, а в сегменте 2 за счет поиска более дешевого сырья, при пренебрежении некоторыми аспектами технической составляющей при изначальном увеличении содержания более дешевых компонентов в рецептуре.

Дешево — только физмехи

Некоторую конкретизацию заявленных тезисов можно видеть на рис. 2.

Как видно на рис. 2 композиции из зоны 2 обеспечивают соответствие требованиям к механическим свойствам, то есть кабельное изделие вполне жизнеспособно, но не может в реальности удовлетворять целому ряду важнейших характеристик.

Если верить имеющейся в нашем распоряжении информации по результатам испытаний представленной комитетом Антиконтрафакт АЭК, так называемой Честной позиции, ЕЛ-комитета НОПСМ то на нашем рынке почти все полимеры находятся в зоне 2 (соответствуют по электроизоляционным и механическим свойствам, но явно не соответствуют специфическим требованиям).



Слишком мало проверок

Общим слабым местом деятельности всех трех указанных акторов в области «борьбы» за качество является ограниченное количество испытываемых образцов (по несколько десятков в год). Такой объем эксперимента не позволяет считать полученные результаты статистически достоверными для оценки полной ситуации на рынке, особенно учитывая количество предприятий, производящих кабельные пластикаты. Только в каталоге RusCable.Ru представлено 47 производителей полимерных компаундов. На самом деле их больше. Часть кабельных предприятий тоже переходят на пластикаты собственного изготовления.

Помимо прямого влияния на ситуацию с качеством отрасли, конкуренция за первую «цену» означает и замедление технического развития, поскольку механизмы конкуренции в сегментах 1 и 2 различны. В сегменте 2 – это поиск наиболее дешевого сырья и «оптимальное» с точки зрения цены его введение в рецептуру и только в сегменте 1 – это конкуренция оптимальных технических решений и следовательно технические развитие.

Слишком мало проверок

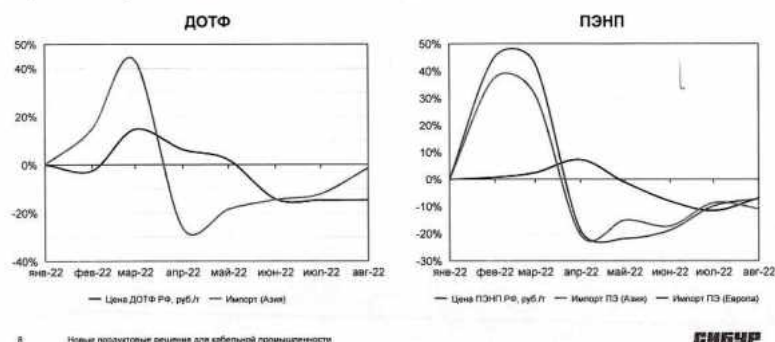
Способов повлиять на себестоимость пластика довольно много, но главным применяющимся при производстве всех трех основных видах кабельных композиций приемом является введение мела. Стоит отметить, что это и наиболее простой способ удешевления композиций, поскольку цена мела достаточного качества в 5-10 и более раз ниже цены остальных компонентов, входящих в состав компаунда.

Как анализировать рынок и не сломать его?

Поскольку для качественного изучения рынка текущий объем испытаний полимеров (даже если сложить усилия всех трех Ассоциаций) явно не достаточен для получения полной картины. Нужно проводить в десятки и сотни раз больше испытаний для получения достоверных результатов. Это требует значительных финансовых, временных и административных затрат. Поэтому пытаться «охватить» весь рынок испытаниями бессмысленная затея.

Можно использовать экономические методы оценки качества полимеров. На рис. 3 показана динамика цен на некоторые виды сырья на российском рынке в 2022 г. по данным корпорации Сибур.

Волатильность цен на внутреннем рынке в 2022 г.
При этом уже в 2022 г. цены в РФ стабильнее



Анализируя цены, стоимость компонентов можно делать вполне обоснованные выводы о качестве компаунда. К тому же экономический подход привлекателен тем, что он может реализовываться непрерывно и без серьезных затрат. Определив минимальную цену «соблюдения рецептуры», можно будет четко сказать, что все, что продается ниже этой цены явно не соответствует по качеству. Однако можно создать еще большую проблему для рынка, ведь недобросовестные игроки поднимут свои цены до «рекомендованной» цены, а качество могут оставить прежним. Поэтому создание, публикация и управление таким «ценовым индексом» имеет и плюсы и явные минусы для рынка.

Может просто денег нет? Как кабельщиков подсадили на дешевый HF

Показателен пример с безгалогенными (HF-пластикатами).

Историческая справка: HF композиции потребляются российской кабельной отраслью с 2001 г., HF российского производства появилась в 2014 г., то есть 13 лет российские кабели использовали только композиции, произведенные в Европе. В этот период времени технический уровень композиций, то есть их качество и их цена (которая включала затраты на доставку и таможенные платежи) диктовались исключительно европейскими производителями. После 2014 г. началось постепенное увеличение доли российских материалов и в настоящее время 6 российских производителей могут диктовать цены на термопластичные HF-композиции. Результатом этого стало формирование сегмента удешевленных материалов. Способ, которым достигается снижение цены предельно прост – замена гидроокиси мела. Это традиционный и для других видов композиций прием позволяет снизить цену на HF-компаунд на 50-100 руб/кг.

Введение мела легко фиксируется с помощью метода ТГА (рис. 4), который позволяет корректно рассчитать состав композиций, в том числе и содержание мела, то есть сделать то, что невозможно для ПВХ-пластикатов. В импортных композициях (если не учитывать композиции для заполнителей) мел отсутствует.

В данном случае мы имеем эксперимент, поставленный самой жизнью, причем поставленный на столь обширном материале в течение десятилетий, что в достоверности его результат сомневаться не приходится. Российские HF-компаунды и импортные отличаются очень серьезно.

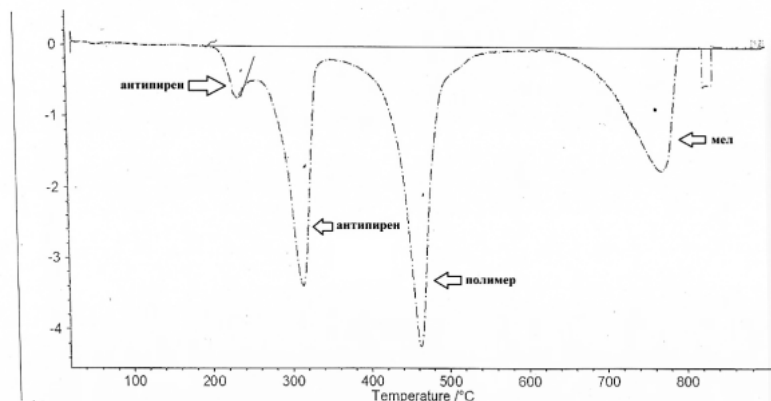


Рис. 4. Кривая ТГА безгалогенных композиций

Почему в Европе компаунды не деградируют в качестве?

Почему же в Европе, где тоже достаточно производителей и действуют законы рыночной экономики фальсификация полимерных компаундов не стала системной проблемой? Почему в Европейских компаундах нет мела, а в наших сильно больше, чем нужно. Для ответа на эти вопросы нужно провести сравнение российского и европейского рынков. Схема, описывающая ситуации представлена на рис. 5.

Рассмотрение представленной схемы показывает два существенных обличия:

- В Российской кабельной отрасли отсутствует постоянно действующая система оценки качества.
- В Европе мы имеем серию стандарта EN50313 применительно к кабельным полимерам (рис. 5), в России ГОСТы или их отсутствие.

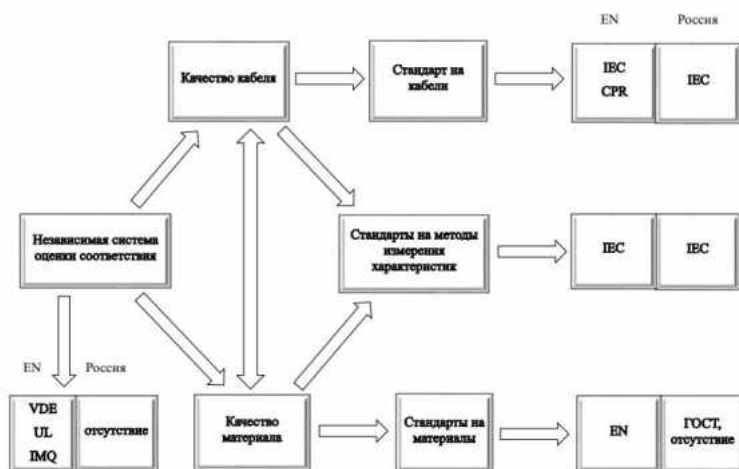


Рис. 5. Схема поддержания уровня качества в кабельной отрасли

Ценность независимой оценки

Независимой оценкой соответствия качества в Европе на протяжении десятилетий занимаются такие организации, как VDE, UL, IMQ, каждая из которых обладает сетью лабораторий и отточенным алгоритмом действий, позволяющим обеспечить достоверность экспериментальных результатов и полное доверие к выдаваемым сертификатам, а также, что особенно важно, непрерывный контроль за соответствием характеристик выпускаемой продукции выданным сертификатам.

В России имеется юридическая база для создания независимой оценки соответствия – это система ГОСТов 17000. Другим существенным различием между ЕС и Россией (помимо отсутствия независимой системы оценки соответствия) является неполнота или даже можно сказать отсутствие системы стандартов на кабельные полимерные композиции.

Главные выводы о качестве полимеров

Первый: российской кабельной отрасли оказалось по карману потреблять качественные материалы.

Второй: как только рецептуростроение перешло в руки российских производителей, началась гонка снижения цен, естественно с падением уровня качества.

Закономерность случившегося не вызывает сомнений. Остается только определить причину происходящего.

Стандарты в основе несоответствия

Очевидно, что стандарты – это естественная система координат, определяющая уровень качества той или иной отрасли.

Соответственно для кабельной отрасли это стандарты на кабельные изделия и кабельные полимерные композиции, но есть нюанс. Применительно к кабельной промышленности окончательным критерием для оценки качества кабельных полимерных композиций является именно качество кабельных изделий, а не материала из которого он изготовлен.

На российском рынке не существует однозначного соответствия характеристик материала и характеристик кабельной продукции.

Фундаментальная причина этого неравновесие с точки зрения термодинамики состояния материала после его переработки в кабельное изделие. Если бы материал находился в равновесном состоянии однозначное соответствие имело бы место.

По этой причине в европейских стандартах на кабельные пластмассы серии 50363 требования относятся к характеристикам материала, снятого с кабельного изделия. В результате мы имеем различие в численных значениях физико-механических характеристик в паспортах фирм производителей и характеристик из стандартов серии 50363.

Почему этот факт имеет место? Можно видеть из рассмотрения рис. 6, на котором паспорт на HF-компаунд производителя материала.

Обратим внимание на то, что производитель указывает на соответствие своей продукции определенному типу из стандарта EN 50363. В то же время прочность при растяжении материала указана 13,0 N/mm², относительные удлинение 220%, при требованиях стандарта 50363 к соответствующим показателям 10 и 150.

Здесь нет никакого противоречия, поскольку в паспорте как прочность при растяжении так и относительное удлинение при разрыве измерены по методике стандарта ISO 527, а в стандарте 50363 она измеряется по методике стандарта IEC-60811. Образцы для измерения в этих стандартах получены по-разному, отсюда и различие в численных значениях показатель.

В действующих российских стандартах на ПВХ-пластики физико-механические характеристики получают по методикам, аналогичным ISO 527.

TECHNICAL INFORMATION



HF 427R/UV

December 2016

THERMOPLASTIC HALOGEN FREE, FLAME RETARDANT AND LOW SMOKE EMISSION COMPOUND, FOR CABLE INSULATION AND SHEATHING

Description

HF 427R/UV is a UV resistant thermoplastic, flame retardant, and halogen free compound on polyolefinic basis for sheathing applications of cable having large diameters. It can be used for the production of energy, signal and control cables.

The properties of this compound comply with the requirements of EN 50363-0 type M1, IEC 60502 ST8, VDE 0207 Part 24 type HM2-HM4, BS 7655 type LTS1-LTS2-LTS3-LTS4, EN 50290-2-27, UNE 21123-4:2010 - ANNEX A-Table1 type DMZ-E.

Technical characteristics

Property	Test method	Unit	Typical Value
Density	ISO 1183	g/cm ³	1.48
Hardness at 15°	ISO 868	Shore D	48
Tensile strength	ISO 527	N/mm ²	13.0
Elongation at break	ISO 527	%	220
Oxygen Index	ISO 4589	% O ₂	34
Hot pressure test at 90 °C	IEC 60811	%	< 50
Melt Flow Index (150 °C/21.6Kg)	ISO 1133	g/10 min	7.0
Volume Resistivity 20 °C (Alternating Polarity Method)	ASTM D257 Electrodes	Ω·cm	5 · 10 ¹⁵
Water absorption	IEC 60811	mg/cm ²	< 5.0
Emission of Halogenidric acids	EN 50267-2-1/IEC 60754-1	%	< 0.5
pH	EN 50267-2-2/IEC 60754-2		> 4.3
Conductivity	EN 50267-2-2/IEC 60754-2	μS/mm	< 10
Tear strength (500 mm/min)	BS 6469 99.1	N/mm	8,5

The typical values reported in the table have been obtained from measurements made on extruded samples or pressed plates.

The description and figures contained herein are provided to customers as a general information for the purposes the product is intended for. These reflect FAIRPLAST knowledge at the time of publication. By the information contained herein FAIRPLAST won't release any warranty and/or give any suggestion on the use of the product, or grant any franchise on existing patents. The end-user, transformer shall always check the specific suitability of the product for the purposes it is intended for and its compatibility with process specifications. This document does not form part of any contract with customer.

Page 1/2

Рис. 6. Паспорт на HF-композицию, представляемый европейскими производителем

Парадокс качества и путь развития

В случае с общепромышленными пластиками, для которых все еще действует ГОСТ 5960-72, это приводит к парадоксальной ситуации – практически 100% выпускаемых по этому стандарту материалов не соответствует требованиям ГОСТ, однако это не оказывается драматически на качестве кабельной продукции, поскольку эти же материалы в большинстве случаев соответствуют требованиям EN 50363, что и гарантирует удовлетворительное качество кабеля.

Учитывая европейский опыт и российскую реальность было бы логичным при разработке новых стандартов на российские кабельные полимеры придерживаться подхода, реализованного в стандартах серии 50363.

Неутешительные выводы о «борьбе за качество»

Для решения проблемы качества кабельных пластиков российскому рынку не хватает двух существенных элементов – полноценного набора адекватных стандартов и постоянно действующей независимой оценки соответствия. Такая должна обеспечивать прежде всего отсутствие конфликта интересов, то есть организационно и юридически находиться вне отрасли, так как это реализовано в европейских странах. Без этого отдельные частные попытки решить проблему качества бессмысленны и не принесут желательных результатов.

Раньше был настоящий пармезан, а теперь только российский...

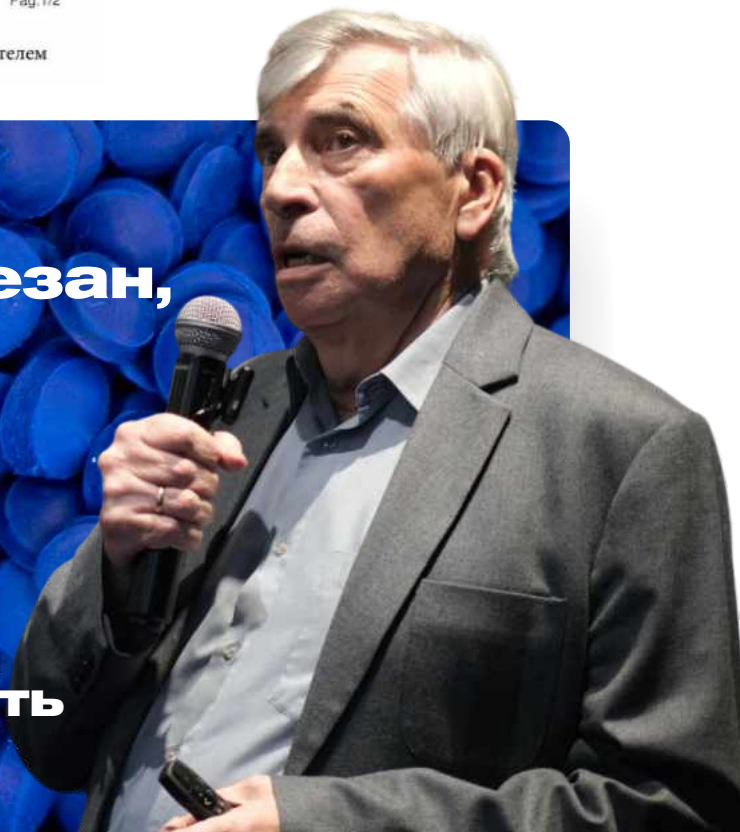
Материал написан по тезисам выступления О.К. Барашкова на заседании секции «Кабели для машин, оборудования и приборов Ассоциации «Электрокабель» и публикуется после редактуры для пользователей портала RusCable.Ru.

RusCable
Vision



β

Смотреть видео



6 ЛЕТ ДАРИМ ПОЛИМЕРНЫЙ КОМФОРТ

ПОСЛУШАЙТЕ
ГОЛОС НА
KABEL.FM

14 августа Эко Комппаунд Групп отметила 6 лет с момента официальной регистрации компании по производству кабельных полимеров. С самого момента своего основания предприятие выбрало стратегию экологичного поведения с партнерами. Слово экологичность — это про отношение к бизнесу, к людям и к рынку. Создавать комфортные кабельные компаунды — это значит обеспечивать стабильность качества и поставок, обеспечивать внедрение новых композиций и сделать так, чтобы переход на нового поставщика проходил для партнеров без лишнего стресса.

Огромный опыт и невероятные амбиции в развитии полимерной индустрии сделали ЭКО Комппаунд Групп важным поставщиком кабельной отрасли. За 6 лет работы были сделаны большие инвестиции в производство и RnD.

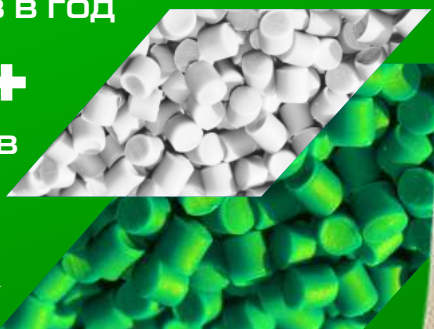
30 000 Т

КОМПАУНДОВ В ГОД

100+

СОТРУДНИКОВ

35+

ПОСТОЯННЫХ
КЛИЕНТОВ

Компания наращивает объемы производства, сохраняя качество и стабильность в работе. Создавать комфорт и обеспечивать высококлассный сервис — это важная компетенция и преимущество работы с Эко Комппаунд Групп, которое обеспечивает предприятию рост и развитие. Развивайте свое кабельное производство с комфортным поставщиком полимеров и узнайте, что экологичность в работе с партнерами может быть на полимерном рынке!

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ

СМОТРЕТЬ ДОСЬЕ

ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ

 **АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ**
Участник Ассоциации
«Электрокабель»



лет

Уважаемые партнеры Gavary

Мы хотим выразить вам искреннюю благодарность за многолетнее плодотворное сотрудничество. За эти годы мы вместе прошли через множество испытаний и достигли значительных успехов благодаря вашей поддержке и профессионализму.

Мы ценим вашу преданность делу, умение находить компромиссы и готовность идти навстречу друг другу. Ваша гибкость и открытость помогли нам преодолеть многие трудности и создать основу для дальнейшего развития нашего партнерства.

Мы уверены, что наше сотрудничество будет продолжаться и дальше, принося пользу обеим сторонам. Желаем вам крепкого здоровья, благополучия и новых достижений в профессиональной сфере.



Компания «Гавари Компаундс» отмечает 20-летний юбилей!

Компания «Гавари Компаундс» (ранее COMPOLY®) была основана 20 лет назад и за это время прошла путь от небольшой фирмы до крупного производителя полимерных композиций, которые используются в различных отраслях промышленности. За два десятилетия компания добилась значительных успехов, расширила свою деятельность и завоевала доверие множества клиентов.

На протяжении этих лет компания активно развивалась, внедряла новые технологии и совершенствовала свои продукты и услуги. Благодаря профессионализму сотрудников, инновационному подходу и стремлению к постоянному улучшению компания смогла достичь весомых результатов.

Юбилей компании — это отличный повод подвести итоги прошедшего периода и наметить новые цели и задачи. Компания «Гавари Компаундс» с уверенностью смотрит в будущее и готова продолжать двигаться вперед, преодолевая все трудности и открывая новые горизонты.

Путь к лидерству на полимерном рынке

Сегодня «Гавари Компаундс» является одним из лидеров рынка полимерных композиций. За 20 лет работы компания реализовала 200 миллионов килограмм компаундов и разработала более 1000 рецептов полимерных композиций, которые отвечают высоким требованиям качества и используется в автомобильной, кабельной, строительной, технической, бытовой, легкой и других отраслях промышленности. Среди них:

термопластичные компаунды

безгалогенные компаунды

композиционные материалы

вспененные ЭВА компаунды

модификаторы

меловые концентраты

200 000 000 кг
отпущено за 20 лет работы

1000+
рецептур





Научно-исследовательский центр полимеров

Научно-исследовательский центр обладает не только современным оборудованием для контроля соответствия требованиям выпускаемой продукции, но также имеет полноценный цех для производства и тестирования разрабатываемых материалов с пилотными установками, позволяющими отлаживать производственный процесс еще на этапе разработки компаундов.

7 ЛИНИЙ ПРОИЗВОДЯТ 35 ТЫСЯЧ ТОНН В ГОД

В перечень производственных мощностей «ГАВАРИ КОМПАУНДС» входит 7 экструзионных линий различных модификаций. Общая номинальная производственная мощность составляет 35 000 тонн в год.



От идеи к реальности

История компании началась в 2004 году, когда группа идейных людей и инженеров объединилась для разработки новых технологий в области полимеров. Благодаря их усилиям был создан надежный фундамент для развития технологий компаундирования уникальных материалов, обладающих улучшенными свойствами и характеристиками.

Политика руководства была направлена на привлечение в свою команду молодых специалистов, выпускников профильных кафедр всей страны. Спустя два десятилетия основной состав «старой гвардии» по-прежнему трудится на предприятии, и, уже с устоявшимися традициями, обучают молодых сотрудников тонкостям полимерных технологий и индустрии в целом.

Создание полимерных композиций было долгим и трудным процессом, который сопровождался множеством открытий и достижений. Сотрудники росли и развивались вместе с растущим спросом на полимерные композиции в стране. Весьма ценно быть важным и нужным специалистом в пиковый момент роста спроса на твой талант и способности, поэтому наши выпускники профильных кафедр страны, по достоинству считаются знатоками своего дела и подтверждают это своими научными достижениями.



История Gavary Compounds

2004

Создание современной, технически оснащенной лаборатории на базе индустриального парка «Обухово» в МО для комплексной возможности разработки и анализа термопластичных материалов. Запуск экструзионной линии для производства композиций на основе сополимера этилена с винилацетатом (ЭВА) проектной производственной мощностью 1500 тонн в год.

2006

Наращивание объемов производства композиций ЭВА до 7000 тонн в год.

2007

Запуск экструзионной линии для производства термоэластопластов, совместный проект с компанией TSRC (Тайвань) производственной мощностью 5000 тонн в год.

2008

Разработка безгалогенных композиций категории FR для производства алюминиевых композитных панелей (АКП). Запуск линии производственной мощностью 6000 тонн в год.

2010

Расширение региона присутствия продуктов компании на страны СНГ.

2011

Расширение региона присутствия продуктов компании на страны СНГ.

2015

Запуск нового завода по производству термопластичных композиций (ТЭП) и композиционных материалов проектной производственной мощностью 7000 тонн в год.

2016

Наращивание объемов производства по продуктам ТЭП (TPE) до 15 000 тонн в год.

2018

Запуск нового завода по производству HFFR компаундов для кабельной и строительной индустрии. Общий объем производимых компаундов серии FRcom® увеличен до 14 000 тонн в год, суммарная мощность — до 35 000 тонн в год.

2021-24

Объединение группы компаний в холдинг GAVARY GROUP, вступление в состав группы компаний под новым наименованием «ГАВАРИ КОМПАУНДС». GAVARY COMPOUNDS вошел в состав GAVARY GROUP, увеличив свои возможности благодаря слиянию структур и консолидации имеющихся возможностей отделений.



Компания — это ее люди!

Это основа успеха любого предприятия. Они — яркий пример того, как команда может сделать компанию успешной и процветающей, и, что немаловажно, стабильной. Их профессионализм, опыт и личные качества позволяют компании двигаться вперед и достигать новых высот. Именно слаженная работа сотрудников позволяет достигать поставленных целей и реализовывать самые смелые идеи.

Культура достижений

1. Расширение географии присутствия: компания наладила работу с различными регионами страны и за рубежом, что позволило расширить клиентскую базу и увеличить объем продаж.
2. Внедрение новых технологий: компания постоянно обновляет и улучшает свои продукты и услуги, используя современные технологии и инновации.
3. Сотрудничество с ведущими компаниями: компания успешно сотрудничает с крупными корпорациями и государственными организациями, что позволяет ей расширять сферу деятельности и укреплять позиции на рынке.
4. Развитие кадрового потенциала: компания уделяет большое внимание обучению и развитию своих сотрудников, что позволяет им постоянно повышать свою квалификацию и вносить значительный вклад в успех компании.
5. Социальная ответственность: компания активно участвует в благотворительных проектах.

Команда Gavary



Мы уверены, что компания «Гавари Компаундс» продолжит развиваться, двигаться вперед, стремясь к новым вершинам, сохраняя свои традиции, радуя своих клиентов новыми разработками и инновациями.

Желаем ей дальнейшего процветания и успехов во всех начинаниях!

www.gavarygroup.com
+7 495 780 75 00

Слушаем Genesis

Все шесть эпизодов второго сезона «Полимерного подкаста» доступны на Kabel.FM. Пора узнать все о работе в передовой полимерной компании, которая меняет рынок компаундов!



Про людей и профессии

Во втором сезоне «Полимерного подкаста» мы расскажем о шести профессиях в полимерной индустрии. Каждый выпуск - новый герой, который расскажет о том, как попал в профессию, чем он занимается, как влияет на финальный результат и помогает Genesis идти к своей цели стать лидером в производстве компаундов.

Про продажи и технологии

Мы поговорим и о нюансах работы и о стоимости полимеров, ценообразовании, сервисе, испытаниях, разработках, продажах и маркетинге. Подкаст обязателен к прослушиванию для тех, кто хочет работать в полимерной индустрии, а еще он будет полезен потребителям компаундов. Кабельные заводы смогут лучше понимать компаундеров, узнать много нового и поменять свое отношение к переработанным и восстановленным материалам.

Полезно и нескучно

А еще слушать полимерный подкаст весело и интересно. Оригинальное музыкальное оформление, шутки, перебивки и саундизайн помогут сделать повествование интересным! Сезон сделан при поддержке компании Генезис (Genesis) — производителя полимеров Gelen. Каждая серия — это независимая история, поэтому подкаст можно слушать в любом порядке. Но мы рекомендуем слушать по порядку, тогда сможете понять несколько локальных шуток и отсылок!

НПП «ПОЛИПЛАСТИК» ярко
отметил 33 года с даты основания

Полипластиковый 33-й праздник



«33 года назад с небольшого стартапа началась история одной из самых успешных компаний в отрасли компаундирования и переработки пластмасс России и СНГ. Сегодня – мы лидеры рынка, на нашу компанию равняются другие производители»

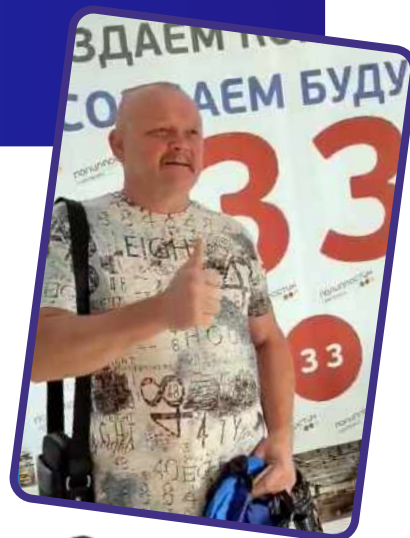
Александр Павлов
Генеральный директор
НПП «ПОЛИПЛАСТИК»

На производственных площадках компании 19 августа сотрудников ждал сюрприз: фотозона, праздничное украшение и подарки всем, кто пришел на утреннюю смену и уходил домой с ночной. Также в этот день на площадке в Тольятти открыли Доску Почета, а в Энгельсе дополнили праздник традиционным волейбольным турниром.

Сюрприз удался: машинисты, мастера линий, начальники смен, работники склада, бухгалтерии, старшие смен с улыбкой получали в подарок фирменные рюкзаки и бейсболки, искренне поздравляли компанию с днем рождения и желали ей процветания.

Каждый год с момента основания компания планомерно и поступательно шла к успеху, наращивая отгрузки и развивая свои компетенции. Это путь от реализации двухсот сорока тонн полимерных компаундов в год до самого крупного в стране производства мощностью 135 тысяч тонн в год. От полутора десятков потребителей до тысячи. От 12 собственных марок до 450 серийных рецептов в настоящее время.

Сегодня НПП «ПОЛИПЛАСТИК» – это широкоузнаваемый бренд, который неизменно ассоциируется с качеством, высокотехнологичностью, инновациями. Торговые марки Армлен, Армамид, Армалой широко известны переработчикам пластмасс. Идет активное развитие направления эластомеров, выпускаемых под маркой Технотэп.



«33 года назад был заложен фундамент для нашего успеха и сегодня компания крепко стоит на ногах: экономические кризисы, пандемия, санкции – мы успешно преодолели все вызовы, встававшие на пути, и стали только сильнее. Сегодня компания с оптимизмом и уверенностью смотрит в будущее – и это полностью заслуга коллектива»





ПОЛИМЕРНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

«Мы уже с вами знаем, как доигрались с контрафактом, когда мы кричали, что вся отрасль делает, а на самом деле это не так»

Глеб Карпенко

Член совета директоров «БАШПЛАСТ»



На 85-м общем собрании Ассоциации «Электрокабель» Глеб Карпенко, член совета директоров «Башпласт», представил результаты длительного исследования качества кабельной продукции с точки зрения полимеров. Этот доклад показал неоднородность проблемы восприятия фальсификата в кабельной отрасли.

Всего было закуплено и испытано 56 образцов, которые были проверены на соответствие установленным стандартам. Особое внимание уделялось параметрам, определяемым использованными полимерными материалами.

Более половины образцов соответствовали стандартам качества в основных видах испытаний. Большинство несоответствий зарегистрировано в сегменте кабеля с мелкими сечениями. Именно эта группа кабельной продукции чаще не проходит тесты на нераспространение горения, что создает повышенные риски в эксплуатации.

Кабельная продукция должна оставаться не просто товаром, но и гарантией безопасности для конечных пользователей. Глеб Карпенко своим докладом, несмотря на его пессимистичный оттенок, вселяет надежду на то, что в будущем есть возможность для улучшения и повышения стандартов в отрасли. Фактически это значит, то не качество полимеров и кабеля может измениться, а требования и стандарты можно сделать более лояльными, что декриминализирует основную часть компаундов.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ПО ВЫБОРКЕ КАБЕЛЯ ОБЩАЯ ОЦЕНКА

Группа кабеля	Марка кабеля	Наружный диаметр	Количество кабеля в испытании	ПРОЦЕНТ КАЧЕСТВА				
				Пожарная безопасность		Монтажные и эксплуатационные свойства кабеля		Срок эксплуатации
				Нераспространение горения	Пониженное дымообразование	Стойкость к наививанию	Физико-механические свойства	Тепловое старение
Мелкие сечения (без заполнения)	ВВГнг(A)-LS 3х1,5 – 3х2,5	7,5 – 9,7 мм	15 шт	0%	30%	100%	40%	50%
	ВВГ-Пнг(A)-LS 3х1,5 – 3х2,5	5,3 – 6,2 мм	7 шт	100%	57%	100%	42%	83%
Средние сечения	ВБШнг(A)-LS 4х4-5х6	15,4-19,2 мм	9 шт	88%	55%	100%	22%	55%
	ВВГнг(A)-LS 3х10-5х6	11,4-15,9 мм	9 шт	77%	77%	100%	23%	77%
Крупные сечения	ВБШнг(A)-LS 4х50-5х70	33,7-49,8 мм	11 шт	18%	73%	63%	100%	90%
	ВВГнг(A)-LS 4х50-5х95	32-42,2 мм	5 шт	20%	60%	100%	80%	100%
Оценка рынка по всем группам кабеля			56 шт	51%	57%	94%	51%	76%

Испытания продолжаются, оценка не конечная

БАШПЛАСТ



ChinaCable.Ru

Сервисная компания №1 в России
по китайскому кабельному оборудованию*

*по численности сотрудников на 2024 год



Оборудование в наличии,
собственный склад запасных
частей, инструмента и оснастки
для поставляемого оборудования,
а еще самая большая команда
специалистов в кабельной отрасли

АД АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ

Участник
Ассоциации
«Электрокабель»



info@chinacable.ru
+7 (968) 937 9713

Shanghai Kingstone Cable & Equipment

Знакомьтесь, это SKS



Компания - Shanghai Kingstone Cable & Equipment Co., Ltd. – более известная как SKS, это совместное предприятие с китайским и иностранным капиталом, основанное в 1989 году, расположенное в г. Шанхай. Количество сотрудников - 120 человек, объем продаж 100–150 миллионов юаней в год.



Специализация на оборудовании

Компания специализируется на производстве оборудования для изготовления проводов и кабелей, включающее в себя следующие разновидности:

- 1) Оборудование для производства LAN кабелей.
- 2) Специальное кабельное оборудование для производства кабеля передачи данных для высокоскоростных железных дорог.
- 3) Оборудование для производства РЧ кабелей.
- 4) Специальное оборудование для производства коммуникационного кабеля для метрополитенов.
- 5) Оборудование для производства широкополосных кабелей передачи данных для «умных» и беспилотных автомобилей.

> 300 заводов используют оборудование SKS

В 2003 году компания была сертифицирована Norske Veritas (DNV) на соответствие требованиям системы менеджмента качества ISO 9001. Shanghai Kingstone Cable & Equipment Co., Ltd обладает передовыми средствами производства и обработки, собственной базой исследований и разработок, а также цехом для проведения испытаний. За последние 25 лет* компания поставила более 200 комплектов оборудования для производства кабелей передачи данных, различные виды высокопроизводительных экструзионных линий и оборудования для скрутки на более чем 300 кабельных заводах в Китае. В последние годы оборудование также экспортируется во Вьетнам, Корею, Индию, Чехию, Норвегию, Турцию и другие страны.



Вид на пролет одного из сборочных цехов SKS. Оборудование производится серийно и стабильно. Предприятие имеет большой опыт работы.



История компании от первого лица

После 25 лет упорной работы SKS превратилась из маленькой в большую, из слабой в сильную и действительно стала ведущей компанией в китайской кабельной машиностроительной промышленности.

Наша политика высокого качества и высокой производительности, современный менеджмент и передовые производственные мощности, посредством усвоения зарубежных передовых технологий для проведения независимых технических инноваций и НИОКР, поэтому продукция SKS по технологии и качеству достигла международного передового уровня аналогичной продукции.

SKS не только предоставляет первоклассное производственное оборудование для производства кабелей, но и предоставляет клиентам ноу-хау продукции или предлагает проект под ключ с поставкой полного оборудования завода.



Все, что нужно для производства LAN-кабеля



Тандемная линия волочения и наложения изоляции для производства для LAN-кабеля



SFS 1200/3G тандемная линия волочения нанесения изоляции



PTB 500 машина для горизонтальной скрутки пар с обратной откруткой



CT 800/4 линия двойной скрутки кабелей



CT 1000/25 одинарная линия для скрутки кабеля



800-S линия одинарной скрутки



SJ 65-25 экструзионная линия наложения оболочки



BW 400 намоточная машина для кабеля передачи данных



BW 500 намоточная машина для кабеля передачи данных



Эксперты ChinaCable рекомендуют SKS

В России компания малоизвестна, но нам удалось наладить отличную коммуникацию. Первое посещение произвело приятное впечатление. Не маленькое и довольно аккуратное производство, четкая специализация, многолетняя история. В ближайшее время мы планируем повторное посещение в сопровождении опытного технолога производства LAN-кабеля и нашего инженера, чтобы подробнее изучить производство и оборудование SKS. Следите за нашим проектом ChinaCable Compass, где мы открываем для Вас рынок китайского кабельного оборудования.

Смотрите и слушайте

Официальный партнер круглосуточной трансляции радио Kabel.FM

Фарцаль®

Производство LAN-кабеля
любой сложности и объема



Новые выпуски RusCable Live

Еженедельные выпуски с аналитикой кабельного бизнеса, обзором актуальных новостей, эксклюзивными материалами и специальными проектами и форматами с интерактивом.



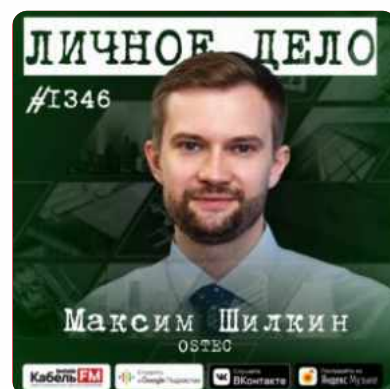
FLEXICORE вместо LAPP

В интервью с Павлом Малышевым, руководителем компании LAPP Россия, мы исследуем трансформацию легендарного бренда LAPP в FLEXICORE®



Заставить 1С работать

Как заставить 1С работать на кабельщиков? Цифровизация и расчеты вместо покупки оборудования могут дать до 20% к производительности.



OSTEC — опора для кабеля

Максим Шилкин, региональный директор по продажам OSTEC рассказал о компании, ее достижениях и планах в год празднования 25-ти летия с момента запуска собственного производства.



Слушайте
ВКонтакте



Послушайте на
Яндекс Музыке



Listen on
Apple Podcasts

Аэропорт Толмачево

Поставка кабельно-проводниковой продукции на реконструкцию аэровокзального комплекса

Новый пассажирский терминал аэропорта Толмачево площадью 58,3 тыс. м² оснащен 6 телескопическими трапами и пятьюдесятью 54 стойками регистрации, имеет высоту здания – 32,5 м (наивысшая точка главного атриума). Пропускная способность аэровокзального комплекса – 1 844 пассажиров в час. Годовой объем пассажирских перевозок более 12 млн. пассажиров в год.

При строительстве нового аэровокзального комплекса использованы инновационные технологии и новые материалы, обеспечивающие шумоизоляцию и энергоэффективность здания. Терминал получил современное техническое оснащение, установлены в том числе: 25 лифтов, 18 эскалаторов, необходимое оборудование для досмотра, регистрации и обслуживания пассажиров.

Новая система обработки багажа с пропускной способностью 4800 единиц багажа в час позволит одновременно комплектовать багажом более 20 рейсов в час и полностью удовлетворить потребности аэропорта при расширении аэровокзального комплекса в будущем. Трехуровневая система безопасности досмотра соответствует международным и российским стандартам и нормам.

Компания КабельСтар осуществляла поставки кабельно-проводниковой продукции на объекты аэровокзального комплекса в августе 2021 года.



«КабельСтар» гордится тем, что наша компания была выбрана в качестве поставщика на этот масштабный, значимый проект. Такое доверие к нашей компании, подтверждает высокое качество и сервис, оказываемый при поставке кабельной и электротехнической продукции.

cablestar.ru/projects/





ПОДНИМИ ГОЛОВУ ВЫШЕ

и по всей России увидишь
провода и кабели
завода «Цветлит»

В Саранске активно идет ремонт уличного освещения. До конца августа будет проведён капитальный ремонт сетей наружного освещения на 16 улицах города.

На этот раз самонесущий изолированный провод, произведенный на кабельном заводе «Цветлит», пошел на благоустройство уличного освещения улицы Гагарина. Продукция завода уже не первый раз используется для благоустройства города. Это подтверждает высокое качество и надёжность продукции «Цветлита».

Присылайте новые фото
и заявки на СИП

sales@zvetlit.ru



Саранск. Улица Гагарина.
Фото с телефона

Перейти
в каталог



zvetlit.ru/katalog