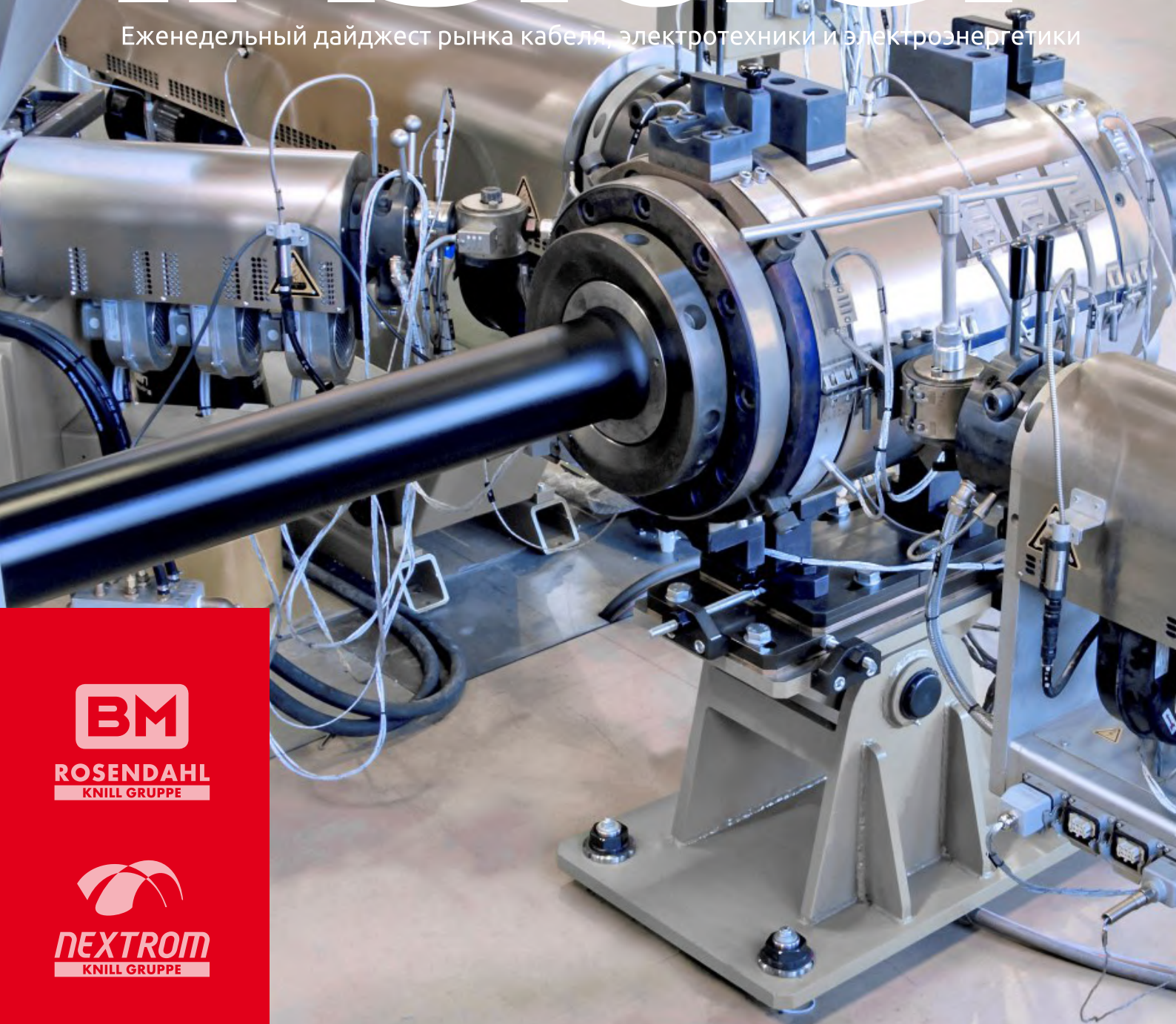


RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



ROSENDAHL
KNILL GRUPPE



NEXTROM
KNILL GRUPPE



ROSENDAHL
KNILL GRUPPE

www.rosendahlnextrom.com

#170

27.04.2020

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ ЭЛ № ФС 77-67589

Содержание номера

Клики для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Rosendahl Nextrom

Кабельный бизнес

Проишествия

Интервью НПП «Старлинк»

Ассоциация «Электрокабель»

Расследование Avito

Оборудование Burster

Кабельные полимеры

Российские сети / Россети

Научно-технический прогресс

Экструзионное оборудование

Павел Моряков / Москабель

История / Подольскабель

Альтернативная энергетика

Инвестиционные проекты

Электротехника

Мероприятия

Энергетика и Электротехника

OMR 2020

Маркетплейс ЭлектроПортал

Дайджест АЭК

RusCable Review / Special

#скачай #читай



/ruscable.ru



/ruscable



/ruscableru



/ruscableru



telegram

Insider

RusCable

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Редакция портала

RusCable.Ru

mail@ruscable.ru

Отдел информационного

сотрудничества

expo@ruscable.ru

Редакция Форума RusCable.Ru

admin@ruscable.ru

Техподдержка клиентов

tech@ruscable.ru

Новостная служба

newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД

sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы

reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ

tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала

ruspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП

zakaz@ruscable.ru



Герои Insider

РЕНЕ ШТОКЛЬ



директор по продажам
Rosendahl Nextrom

www.rosendahlnextrom.com

ROSENDAHL NEXTROM

**ХОРОШО ИЗВЕСТНО, ЧТО ТАМ ГДЕ ЕСТЬ ТЕНЬ,
ЕСТЬ И СВЕТ. МЫ ВИДИМ ЭТУ СИТУАЦИЮ КАК
ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ НОВЫХ
ИДЕЙ И СПОСОБОВ РАБОТЫ**

Портал RusCable.Ru продолжает публикацию серии интервью с ведущими представителями мирового кабельного рынка. В России идет четвертая неделя рабочих «каникул», и конца им пока не предвидится. Возможно, впереди нас ждет еще один месяц вынужденной изоляции. В это же время европейские страны, пережившие сильный удар эпидемии COVID-19, начинают постепенное возвращение к привычному образу жизни. Конечно, этот процесс происходит очень медленными и аккуратными шагами, однако кажется, что пик распространения коронавирусной инфекции в некоторых странах пройден. Мы выпускаем новое эксклюзивное интервью в рамках нашей работы по объединению всех отраслевых специалистов, обмена опытом и информацией.

Наш сегодняшний собеседник – Рене Штокль, директор по продажам Rosendahl Nextrom. Долгое время Рене был известен как управляющий директор российского офиса продаж компании. Благодаря огромному опыту более 20-летней работы в Rosendahl Nextrom и профессиональному подходу в марте 2019 года он был назначен на должность директора по глобальным продажам. Вместе с дружной командой Рене Штокль занимается построением прочных связей с партнерами на мировом рынке кабельного оборудования. В нашем диалоге мы затронули многие важные и интересные темы: как филиалы компании прошли через трудные периоды борьбы с эпидемией коронавируса, как разные страны поддерживали население и бизнес, как осуществляет свою работу Rosendahl Nextrom и как современные технологии помогают компании успешно решать трудные вопросы, какие решения и уникальные разработки уже представлены рынку и что ждет нас дальше. Читайте об этом и многом другом в нашем эксклюзивном интервью!



ROSENDAHL
KNILL GRUPPE



NEXTROM
KNILL GRUPPE



ROSENDAHL
KNILL GRUPPE

ОСНОВНАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ

Rosendahl Nextrom один из ведущих международных поставщиков производственных решений для кабельно-проводниковой промышленности и производства оптического волокна. Основными направлениями, на которые ориентируется компания, являются экструзия, SZ-скрутка, гофрирование и изготовление стеклянных заготовок оптического волокна. Также в услуги компании входит производство ленточного волокна, проведение испытаний его на прочность, вытяжка и нанесение покрытия. Компания Rosendahl Nextrom осуществляет поддержку потребителей и гарантирует своим клиентам высококачественные решения в соответствии со всеми требованиями заказчика.

Высокопроизводительная линия для выпуска трубчатых оптических модулей OFC40 RL-R, Rosendahl Nextrom

– Добрый день, господин Штокль! Мы рады приветствовать вас в качестве нашего собеседника. Сегодня, в период глобальной борьбы с пандемией COVID-19, человечество объединяется перед лицом общего врага. Многие привычные нам форматы социальных взаимодействий переносятся в интернет-пространство, а уровень глобального обмена информацией приобрел впечатляющие масштабы.

Наш портал проводит серию интервью с коллегами, представляющими ведущие компании всего мира, которые осуществляют свою деятельность в кабельной промышленности. Для нашего портала это первое интервью с компанией Rosendahl Nextrom, и мы очень рады что вы согласились присоединиться к проекту в качестве нашего собеседника. В этом диалоге нам интересно узнать ваше мнение не только в рамках насущных и злободневных вопросов, но также раскрыть некоторые детали работы вашей организации в целом.

Предлагаю начать с самых острых вопросов текущего времени. На данном этапе мир все еще находится в режиме борьбы с распространением вируса COVID-19. Многие страны Европы поддерживают режим изоляции граждан, закрывают границы и останавливают транспортное сообщение. Вводные меры, колебания рынка уже оказывают негативное влияние на мировую экономику, а будущее все еще остается туманным.

Как ситуация складывается на данный момент на родине вашей компании, в Австрии? Какие меры вводятся государством и как это влияет на работу промышленных предприятий?

– Австрия была одной из первых стран в Европе, которая приняла ряд столь непопулярных мер для противодействия распространению вируса COVID-19. Чтобы сократить волнения среди населения, эти меры вводились государством в несколько этапов, шаг за шагом. Все началось с рекомендации отказаться от путешествий и дальних поездок, а закончилось полным карантином всей страны на четыре недели. Работу продолжали только ключевые магазины – продуктовые – и аптеки. Университеты, школы, детские сады, другие торговые точки, парикмахерские и прочие заведения были закрыты.

12 марта для всех стран Европы был введен 4 уровень протокола безопасности, что создало серьезные последствия для частных компаний. Уровень 4 обозначил, что страховые компании, в определенных условиях, могут быть освобождены от необходимости оказания услуг. Это оказало сильное влияние на нашу компанию. В тот момент более 50 сотрудников Rosendahl Nextrom находились за рубежом – в командировках. Всех их было необходимо вернуть обратно в Австрию самым быстрым способом. Эта логистическая задача стала настоящим вызовом для нашего отдела по командировкам, который с достоинством справился с ней. 15 марта в 23.00 последний из командированных инженеров вернулся из Южной Америки.

Далее, компании обязали отправлять сотрудников домой и организовывать удаленный режим работы, во всех возможных случаях. Для сотрудников, которые привыкли к путешествиям и работе в разных условиях, это не оказалось проблемой. Но для отделов, которым в работе требуются мощные компьютерные системы, это стало определенным вызовом. Например, для конструкторского отдела, который активно использует программы 3D моделирования, весьма требовательные к производительности компьютера. Однако уже через несколько дней мы преодолели эти препятствия. Все телефонные номера компании были переадресованы на мобильные телефоны сотрудников, также все специалисты Rosendahl Nextrom получили рабочее и стабильное VPN-соединение с серверами компании.

– Мы знаем, что компания Rosendahl Nextrom имеет две штаб-квартиры: одна в городе Пишельсдорф, Австрия, а вторая в городе Вантаа, Финляндия. Какая ситуация на данный момент складывается с распространением вируса COVID-19 в Финляндии? Какие меры правительство страны вводит для противодействия его распространению и как это влияет на работу промышленных предприятий?

– Пандемия коронавируса пришла в Финляндию на несколько дней позже центральной Европы. Это дало время для подготовки всех организаций и компаний в стране. В данный момент запрещены все публичные мероприятия и сбор в группы более пяти человек. Также действует рекомендация – оставаться дома и не выходить без крайней нужды. Все школы и университеты закрыты до середины мая, а рестораны – до конца мая. Это сделано для того чтобы минимизировать вероятность скопления людей и снизить скорость распространения вируса. Для того чтобы предотвратить выход инфекции за пределы столицы, весь округ города Хельсинки был три недели закрыт для необоснованных поездок и въезда. Сегодня это ограничение снято, но гражданам все еще рекомендуется избегать лишних поездок внутри страны. Благодаря этим действиям, предприятиям на самой ранней стадии, Финляндия, похоже, удалось довольно хорошо справиться с борьбой с коронавирусом.

Бизнес в стране продолжает работать в оптимальном режиме, насколько это возможно в подобных условиях, а все сотрудники, которые могут работать удаленно, переведены на домашний режим и продолжают в нем оставаться. Вследствие этих мер трафик в городах и на автомагистралях упал ниже 50%, в сравнении со статистикой до эпидемии.

В нашем случае все производственные процессы и НИОКР проходят стабильно, без воздействия внешних факторов. Но большинство личных работ по шеф-монтажу и пуско-наладочные работы на объектах были приостановлены, потому что до середины марта нам пришлось возвращать домой всех командированных сотрудников.

– Предоставляет ли правительство Австрии поддержку для бизнеса, налоговые льготы? Осуществляет ли помощь по поддержке сотрудников, которые были вынуждены оказаться на карантине или в удаленном формате работы?

– Правительство Австрии создало пакет мер поддержки, с бюджетом в 38 миллиардов евро. В сравнении с гораздо большими странами эта сумма не звучит громко, но если разделить ее на количество населения, то получатся впечатляющие 4 300 евро на каждого жителя Австрии. Для бизнеса была установлена отсрочка по налоговым платежам и осуществлялись выплаты для экстренной поддержки в наличной форме. Так как эпидемия сильно повлияла в первую очередь на малый бизнес, для этого сектора была разработана программа поддержки «short work» («короткая/быстрая работа»).

– А что вы можете рассказать про Финляндию, какие меры были введены там?

– Правительством Финляндии было введено несколько мер для поддержки граждан и бизнеса в этот период. На данный момент общий бюджет финансовой поддержки в Финляндии составляет порядка 16 миллиардов евро. В ближайшее время могут быть представлены несколько новых мер поддержки, которые изменят общую сумму. Поддержка частично предоставляется напрямую людям, которые пострадали финансово в условиях текущей ситуации, а также компаниям малого бизнеса, закрытым ресторанам; и более комплексно – компаниям среднего и крупного бизнеса.

– Как свою производственную работу организует компания Rosendahl Nextrom? Какие дополнительные меры вы вводите для своих сотрудников, какие правила должны соблюдаться на рабочих местах?

– Мы, конечно же, следуем рекомендациям государственных органов, и большинство наших сотрудников переведены на работу из дома. Дополнительно мы максимально сократили личные встречи, организуем переговоры и планерки с помощью телеконференций. Если встреча все же необходима, сотрудники обязаны соблюдать правила безопасного дистанцирования. Поэтому многие переговоры сейчас проводятся в очень больших конференц-залах. Главное, мы стараемся максимально сократить возможность массового скопления людей в компании, будь то кофе-брейки или деловые встречи.



Линия SZ-скрутки для производства оптических кабелей, Rosendahl Nextrom

– Rosendahl Nextrom, однако, является транснациональной компанией. В ее составе трудятся более 800 человек в офисах, расположенных в разных уголках мира. Сталкиваетесь ли вы с проблемами в организации деятельности различных филиалов, с учетом требований локальных органов власти?

– Вызов заключается в необходимости поддержания деятельности во всех филиалах компании и одновременном реагировании на требования и указы правительств различных стран, которые зачастую оказываются краткосрочными. Наши руководители локальных филиалов смогли организовать этот процесс исключительно хорошо.

– А что насчет уже готового к отгрузке оборудования? Ваша продукция является высокотехнологичной и сложной в исполнении, а ее выпуск – это кропотливый и трудоемкий процесс. Как вы поступали в случае с договоренностями, заключенными до начала мировой пандемии COVID-19? Как вы решаете вопросы с отгрузкой оборудования в страны, которые закрыли свои границы для внешних доставок и визитов специалистов для проведения пуско-наладочных работ?

– Мы смогли полностью сохранить уровень производства во время этого кризиса, никаких задержек не было. Запланированные поставки, на данный момент, осуществляются во все страны без изменений.

– Как компания Rosendahl Nextrom осуществляет сервисную поддержку клиентов в текущих условиях? Существует ли в вашем портфеле продукция, обеспечивающая удаленное подключение специалистов вашей компании для корректировки настроек и снятия технических показаний?

– Упор Rosendahl Nextrom на применение передовых технологий в системах управления нашими линиями дает свои плоды. Уже многие годы все наши производственные линии оснащаются механизмами дистанционного обслуживания. Это значит, что по запросу клиента наши технические специалисты могут получить доступ к любой линии из любой точки мира. Также в эти непростые времена данная система позволяет осуществлять дистанционные шеф-монтаж и пуско-наладку.

– Компания Rosendahl Nextrom имеет несколько филиалов в разных странах мира. Ваше предприятие открыло собственные представительства, сервисные центры и даже производства в нескольких государствах. Помимо ключевой площадки в Австрии, вы представлены в США, Швейцарии, Финляндии, Индии, Китае, а также имеете свое отделение в России. Когда оно было открыто, что послужило основной причиной? Какую роль российский офис занимает в структуре компании и какие задачи помогает осуществлять?

– Организация локального филиала – это инвестиция в будущее соответствующего рынка. И это те самые инвестиции, которые мы сделали во многих странах, как и 15 лет назад в России. Мы имеем два филиала в Москве. Наше официальное Представительство занимается продажами и маркетингом, а ООО «Росендаль Некстром» отвечает за сервисное обслуживание и ремонт. Мы убеждены что географическая близость к нашим клиентам является очень важным фактором для долгосрочного партнерства. В московском офисе задействованы два высококвалифицированных и опытных технических специалиста, чтобы иметь возможность поддерживать наших партнеров наилучшим образом и как можно оперативнее. Филиал также имеет в наличии запас самых распространенных запчастей.

– Какую долю в общем экспорте компании занимает российский рынок? Можете ли вы назвать его одним из приоритетных? Какие позиции в портфеле продукции являются наиболее востребованными? Существует ли спрос на уникальные или очень редкие разработки компании?

– История Rosendahl Nextrom в России – это история успеха, начало которой было положено в 1970-х. Один из первых заводов России по производству волоконно-оптического кабеля был построен на оборудовании Rosendahl, и оно успешно работает по сей день. После нескольких лет низкой активности на российском кабельном рынке все начало меняться на рубеже тысячелетий. Первое десятилетие 2000-х прошло под эгидой больших инвестиций в постройку новых заводов и закупку новейшего оборудования. Наше оборудование, поставляемое в Россию, включало практически весь ассортимент продукции Rosendahl: мы осуществляли поставку и ввод в эксплуатацию линий наложения изоляции, линий наложения оболочки, линий SZ-скрутки для силовых кабелей, линий для производства автопроводов, LAN-кабелей и большое разнообразие линий для производства волоконно-оптических кабелей. За последние 20 лет Rosendahl поставил в Россию более 150 производственных систем и машин.

В то же время, Nextrom многие годы имеет сильные позиции в России в отрасли оптических кабелей. Множество производителей волоконно-оптического кабеля успешно работают на оборудовании Nextrom. Несколько лет назад мы осуществили поставку под ключ для первого в России завода по производству телекоммуникационного оптического волокна в городе Саранске. Этот завод продолжал успешное производство оптоволоконных кабелей качества. Мы провели обучение персонала предприятия, и благодаря накопленному опыту сегодня эти сотрудники являются уникальными высококвалифицированными специалистами. Также Nextrom продолжает оставаться важным поставщиком оборудования для производства оптического волокна специального назначения (для лазеров и датчиков).

Команда российского подразделения Rosendahl Nextrom, 2020 год



– Последние политические решения правительства России, а также пандемия COVID-19 оказали негативное влияние на волатильность российского рубля. Все покупки в валюте многократно возросли в стоимости для представителей нашего рынка. Возможно ли, что при договоренности на поставку продукции с партнером была обозначена одна цена, но после падения рубля для клиента эта цена оказалась гораздо более высокой, нежели заложенная изначально в его бюджет, с условием того, что заказ уже был пущен в работу? Какие варианты развития событий вы видите в подобных условиях, что вы готовы предложить клиенту в таких случаях?

– Во время финансового кризиса 2009 года колебания курса валют оказали огромное влияние на конвертацию закупочной цены для наших клиентов. Но, как и в 2009 году, мы уверены в том, что наши партнеры будут следовать подписанным договоренностям. В индивидуальных случаях, однако, мы предоставляем возможность дешевых займов в евро, благодаря поддержке правительства Австрии и Австрийского Национального Банка.

– Несмотря на общие негативные факторы для развития глобальной промышленности и технологического прогресса многие компании не останавливаются в своих стремлениях к новому и уникальному. В том числе и химическая отрасль – поставщик материалов для оболочки и изоляции в кабельной продукции. Многие ведущие компании мира занимаются собственными разработками и изысканиями, предлагая на рынок все новые виды компаундов, уникальных по свойствам материалов, экологически чистых, а также абсолютно новых. Как компания Rosendahl Nextrom реагирует на возникающие тенденции рынка? Ведете ли вы плотное сотрудничество с химическими производителями, чтобы понимать, куда кабельные заводы могут направить свои взоры в ближайшей перспективе, какие методы экструзии понадобятся им в будущем?

– У нас имеется три испытательных линии для кабельной продукции в Пишверсдорфе и одна в Вантаа, вместе с несколькими специально оборудованными экструдерами, на которых мы проводим тестирование широкого спектра новых материалов. Мы работаем в тесном взаимодействии с большим количеством производителей материалов и их клиентами. Уже существующие конструкции также должны быть модернизированы, чтобы соответствовать требованиям новых материалов. Мы обратили на решение этого вопроса особое внимание при разработке новой серии экструдеров ROEX.

Наши экструдеры могут быть адаптированы практически под любой материал, благодаря простой смене зоны подачи и, если необходимо, шнека. Мы очень внимательно следим за тенденциями рынка, регулярно обновляя ассортимент нашей продукции. Последний пример – предлагаемое нашей компанией технологическое решение RoSET для производства кабелей среднего напряжения до 36 кВ. В его состав входят экструзионная линия наложения изоляции на кабели среднего напряжения RM-A, первоначальное количество материала, необходимого для изготовления тестового образца, его рецепт и наше ноу-хау, а также гарантия качества конечного продукта.

Мы видим большие преимущества в использовании полипропилена как в процессе производства, так и в конечных характеристиках продукции. Он обладает идеальными свойствами и даже сохраняет возможность вторичной переработки после того, как заканчивается срок службы кабеля. Это новая концепция для рынка, которая до сих пор не была коммерчески доступной.

– В каком направлении вы ведете собственные разработки внутри компании? Делаете ли вы максимальный упор на автоматизацию работы ваших линий с минимальным задействованием рабочего персонала?

– Для нас важны современные и эффективные методы работы: как внутри нашей компании, так и в наших технологических решениях. Говоря об автоматизации процессов, первое, о чем можно сказать – это о воспроизводимости и снижении допусков. Оптимизируя потребление энергии, мы экономим не только наши ресурсы, но и ресурсы наших клиентов. В нашем подходе к обслуживанию оборудования мы делаем упор на сокращение времени пуско-наладки, высокую надежность и низкие эксплуатационные расходы.

Подобные разработки, а также возрастающий спрос на полностью автоматические системы требуют меньше количество рабочего персонала. Мы извлекаем выгоду из ноу-хау нашего третьего подразделения «Аккумуляторные машины», в котором робототехника все больше интегрируется в производственные линии. Еще один из примеров – автоматизация процесса размещения пустых или полных барабанов на паллеты. Nextrom, предоставляющая решения для оптоволоконной отрасли, создала в Финляндии научно-исследовательскую лабораторию последнего поколения с передовым оборудованием для разработок в разных направлениях. Оно позволяет проводить исследования, испытывать образцы и устраивать демонстрационные показы для клиентов.

– Мир постепенно движется к новой индустриальной революции, к тому состоянию, когда на производствах начнет господствовать Интернет вещей, когда оборудование станет по-настоящему умным. Какие разработки в этом профиле вы можете представить уже сейчас? Внедряете ли вы новые технологии на собственных производствах, какими примерами вы могли бы поделиться?

– Умные решения и Industry 4.0 дополняют наши устойчивые принципы LEAN производства. Наши проектировщики используют цифровое мультифизическое моделирование, а автоматизированная система подготовки технологического процесса передает полученные результаты так непосредственно на наше производство, так и на производство наших партнеров. Мы строго следим за ходом производственного процесса в режиме реального времени с помощью «цифрового двойника», отражающего статус, качество и положение каждого этапа. И последнее, но не менее важное: мы стали интегратором робототехнических решений, чтобы оптимизировать эффективность производства для наших заказчиков.

– Напоследок поделитесь, пожалуйста, вашими пожеланиями и советами для коллег.

– Это сложное время, в этом сомнений нет. Но хорошо известно, что там, где есть тень, есть и свет. Мы видим эту ситуацию как возможность для принятия новых идей и способов работы, для усиления нашей промышленности для будущих времен. Однако здоровье стоит на первом месте и является главным приоритетом. Поэтому мы желаем всем коллегам, деловым партнерам и друзьям всего наилучшего. Оставляйте здоровыми и не теряйте мотивации! Мы с нетерпением ждем новых встреч с вами, в самое ближайшее время.



Кабельный бизнес

АО «НП «ПОДОЛЬСКАКАБЕЛЬ» продолжает работать в штатном режиме

🕒 23 апреля 2020 📁 ПОДОЛЬСКАКАБЕЛЬ

Несмотря на эпидемию COVID-2019 НП «ПОДОЛЬСКАКАБЕЛЬ» не допускает срывов поставок и расторжения контрактов. Пандемия коронавируса сильно не повлияла на работу предприятия, и производительность остается на прежнем уровне. Согласно графику продолжается отгрузка кабельно-проводниковой продукции на один из нефтеперерабатывающих заводов монтажного кабеля марки КМЭЛ.



WINLONG: WIRE&VIRUS

🕒 21 апреля 2020 📁 Winlong, Wire China

В сентябре WIRE CHINA должна вернуться в Шанхай. Завод Winlong обратился к представителям выставки в Шанхае, которые заверили, что никаких изменений нет и не планируется. В планах самого завода представить новую модификацию автоматических линий бухтовки и упаковки, а также, запустить экструзионную линию на стенде. Правда, если границы большинства государств останутся закрыты, теряться смысл затрат на участие в выставке.



VOLTEX® в программах о ремонте на НТВ

🕒 21 апреля 2020 📁 ОРЛОВСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

В передачах Переделка на НТВ «Дачный Ответ» и «Квартирный вопрос» дизайнеры и строители выполнили работы на кухнях хозяев, оснатив пространство современными функциональными габаритами, которые предусматривают соответствующую бытовую технику.

Несмотря на разную площадь двух объектов и индивидуальный дизайн каждого объекта, специалисты сделали свой выбор в пользу надежного кабеля VOLTEX, монтаж которого демонстрируется в кадрах передач.

АО «НП «ПОДОЛЬСКАКАБЕЛЬ» подтвердил соответствие кабельной продукции требованиям ТР ЕАЭС

В связи с введением с 1 марта 2020 года обязательной оценки соответствия в форме декларирования на соответствие требованиям Технического регламента Евразийского экономического союза ТР ЕАЭС 037/2016 «Об ограничении применения опасных веществ в изделиях электротехники и радиоэлектроники» проведена оценка и получены декларации о соответствии. Список сертификатов смотрите на сайте.



Компания LAPP расширяет свой ассортимент продуктов для промышленных систем связи

🕒 23 апреля 2020 📁 LAPP

Компания LAPP представила новинки. Это кабель категории 5e типа ETHERLINE SERVO DQ FD P Cat.5e для систем автоматического регулирования с обратной связью, который адаптирован для открытого системного интерфейса SIEMENS DRIVE-CLiQ®, используемого в приводных системах SINAMICS-S120 компании SIEMENS. Также появились промышленные сетевые коммутаторы типа ETHERLINE® ACCESS PNF04T, PNF08T, PNF16T – коммутаторы PROFINET® самого малого размера среди всех присутствующих на рынке. Они подходят даже для небольших панелей управления оборудованием.



«Саранскабель» в условиях объявления «нерабочих дней» осуществляет свою производственную и сбытовую деятельность

🕒 24 апреля 2020 📁 КОРОНАВИРУС 2020, COVID-19, САРАНСКАКАБЕЛЬ

ООО «Саранскабель» в условиях объявления «нерабочих дней» осуществляет свою производственную и сбытовую деятельность и не останавливало производство кабеля ни на один день, откликнувшись на просьбу правительства Москвы и энергоснабжения ПАО «Россети» по изготовлению срочного заказа для строительства и энергообеспечения медицинских учреждений, участвующих в ликвидации последствий коронавируса.

В настоящее время ООО «Саранскабель» полностью исполняет взятые на себя обязательства по изготовлению и реализации кабельно-проводниковой продукции клиентам.



Происшествия

С нефтеперерабатывающего завода в Новокуйбышевске 14 рабочих 4 месяца воровали медный кабель

🕒 24 апреля 2020 📁 КРАЖИ

Полицейским Новокуйбышевска сообщили о хищении фрагментов силового трехжильного медного кабеля с территории местного нефтеперерабатывающего завода. Следователи выяснили, что к преступлению причастны сотрудники организации, которая работала на заводе по подряду.

Полицейские задержали 14 предполагаемых злоумышленников в возрасте от 21 до 62 лет при попытке сбыта кабеля. Как выяснило следствие, эти люди похищали кабель давно и систематически: с декабря 2019 по апрель 2020 года. В отношении них возбуждено уголовное дело по статье «Кража», которая предусматривает лишение свободы на срок до 6 лет.



Герои Insider

АНТОН СМИРНОВ

генеральный директор
НПП «Старлинк»

Новое интервью в серии бесед с ведущими представителями мирового кабельного рынка на портале RusCable.Ru познакомит вас с уникальным производителем волоконно-оптических кабелей – НПП Старлинк. В наших материалах мы успели побеседовать с представителями ключевых заводов, выпускающих кабельную продукцию широкого назначения и промышленное оборудование. Все интервью объединены одной главной темой: как предприятия рынка работают в условиях глобальной борьбы с пандемией вируса COVID-19. Мы не только ближе знакомим нашу аудиторию с компаниями мирового уровня, но и создаем обмен информацией, опытом – столь важными для понимания текущей проблемы и поиска путей ее решения.

Наш сегодняшний гость – Антон Смирнов, генеральный директор НПП Старлинк. Руководитель предприятия, известного своими уникальными разработками и решениями в области волоконно-оптических кабелей, рассказал нашему portalу о том, как компания осуществляет свою деятельность в столь сложный период. Как удается не останавливаться в развитии, почему важно не следовать тренду сокращения сотрудников и какие задачи ставит перед собой компания на ближайшую перспективу. В чем заключаются особенности продукции НПП Старлинк, к каким новым высотам стремится команда предприятия и как противодействует попыткам подделки своих эксклюзивных разработок. Все это и многое другое читайте в нашем новом материале!

НПП Старлинк – завод-производитель волоконно-оптических бронированных микрокабелей нового поколения марок СЛ-ОКМБ, СЛ-ОЭК, «гибридного» оптоэлектрического кабеля марки ОЭК-ОКМБ, оптических кабель-датчиков для систем мониторинга физических параметров и других сфер применения. Производство располагается в МО в 15 км от Москвы и осуществляется на индивидуально разработанном и изготовленном оборудовании российской сборки с использованием особой технологии наложения высококачественного бронировочного повива. В результате применения передовых разработок продукция компании обладает отличными характеристиками передачи, высокой степенью защиты от неблагоприятных факторов, прочностью и надежностью при эксплуатации, имеет малые вес и габариты изделий.



Решение Старлинк

«В РОССИИ ИДЕТ ТЕНДЕНЦИЯ К СОКРАЩЕНИЮ ПЕРСОНАЛА. Я КАТЕГОРИЧЕСКИ ПРОТИВ ТАКИХ РЕШЕНИЙ – МЫ НИКОГО НЕ СОБИРАЕМСЯ УВОЛНЯТЬ ИЛИ СОКРАЩАТЬ ЗАРАБОТНУЮ ПЛАТУ»

– Компания НПП Старлинк была основана в 2005 году и в этом году встречает свой 15-летний юбилей. Как именно происходило становление компании? Столкнулись ли вы с трудностями, ввиду бушующего в тот период мирового экономического кризиса?

– Да, компания основана моим дедом Юрием Владимировичем Смирновым (1946–2019). Более 10 лет он «вынашивал мечту» создания нашего завода, и только в 2005 году ее удалось реализовать. Мы прошли все этапы развития предприятия: от одной линии, стоявшей у дедушки в гараже, до полноценного завода с большим количеством выпускаемой номенклатуры (более двух тысяч позиций). Компания была молодой, и в первое время заказчиков было небольшое количество – в основном государственные компании, поэтому кризис 2008 года на НПП Старлинк сказался не сильно.

– Основной целью создания проекта является создание и массовое производство оптического кабеля с уникальными свойствами, не имеющего аналогов в мире – волоконно-оптического бронированного микрокабеля. Расскажите, в чем заключаются особенности этой продукции, ее уникальность? В каких сферах она находит свое применение и кто является ее ключевыми потребителями?

– Да, действительно, гордость нашей компании – кабели семейства СЛ-ОКМБ, именно они стали выпускаться первыми, это наша «фишка».

СЛ-ОКМБ – это бронированные микрокабели и основное отличие их конструкции заключается в отсутствии стандартного полимерного модуля, то есть волокно лежит непосредственно в металлическом тросе и гидрофобном геле. За счет этого кабель получается очень тонкий (от 1 мм), гибкий, легкий (от 10 кг/км) и по своим характеристикам несколько не уступает стандартным кабелям на растяжение, а на усилии на раздвигание даже превосходит в несколько раз.

Есть два типа конструкции:

СЛ-ОКМБ-01/02 – внутри компании мы их называем «мягкие». У этих кабелей повышенная гибкость за счет того, что каждая из шести прядей брони состоит еще из семи скрученных проволонок. Конечно, в таком кабеле расположено изгибостойкое волокно G.657. Эта модификация применяется внутри помещений и в кабельной канализации, что очень актуально в настоящее время из-за ее заполненности.

СЛ-ОКМБ-03 – несмотря на то, что рабочее название этого кабеля – «жесткий», он гораздо легче изгибается, чем его аналоги. Удобна данная конструкция своей универсальностью, то есть одной длиной кабеля можно решить любые задачи: заложить в грунт, проложить в канализации, подвесить на пролеты между столбами или же внутри зданий и сооружений. Также возможно вертикальная прокладка, так как волокно «не вытекает» из кабеля. То есть нет необходимости переходить с одного типа кабеля на другой через муфту при смене способа монтажа. Кроме того, удобно, что хранит у себя на складе наши заказчики могут всего лишь один тип кабеля. Еще одно большое преимущество в его габаритах: например, 2 км СЛ-ОКМБ-03 помещается на миниатюрный барабан 400 мм, который один монтажник может самостоятельно погрузить в багажник легкового автомобиля, а восьмидесятиметровые длины отгружать на 800-х барабанах.

– Получается, ваше производство было спроектировано и создано полностью с нуля? Оборудование каких производителей вы отдаете предпочтение? Как часто вы проводите модернизацию производства?

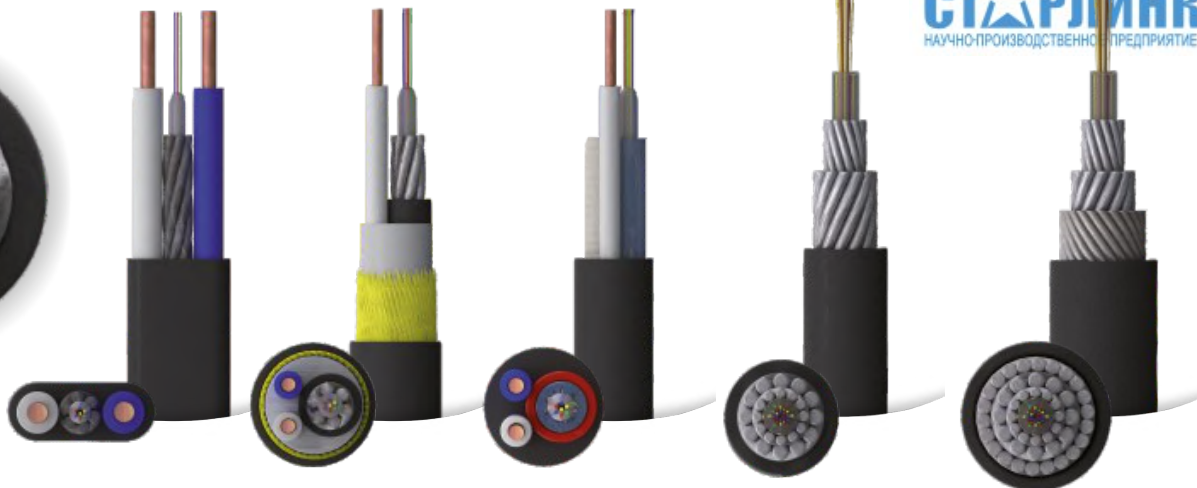
– Да, в 2005 году у нас были пустые стены и наше производство создавалось с нуля. Так как технологии производства кабелей СЛ-ОКМБ нет ни у кого в мировой кабельной промышленности, оборудование мы создавали собственными силами. Наши конструкторы создавали чертежи, которые на различных предприятиях в России и странах СНГ воплощались «в железо», а далее оборудование собиралось собственными силами уже в цеху. Стандартные вещи типа экструдеров, приемников, датчиков и прочего мы, конечно же, покупаем как у российских производителей, так и зарубежных партнеров. Предпочтений какому-то определенному производителю мы не отдаем. Мы постоянно посещаем различные выставки с целью ознакомления с новыми технологиями как в России, так и в Китае, Германии, США. Что касается модернизации, мы занимаемся ей 365 дней году – постоянно что-то усовершенствуем, меняем и строим. В 2020 году мы уже получили несколько линий – две для производства каната и одну линию скрутки. Также в конце прошлого года запустили небольшой цех для производства бронированных патч-кордов.

– Есть ли в планах компании цель расширения производства, выхода на новые рынки?

– Конечно, есть. В последние несколько лет мы стремительно развиваемся, вводим дополнительные марки. В ближайшее время мы запустим производство самонесущих многоволоконных кабелей. Линия уже установлена и запущена, пока экспериментируем на ней. Подумываем о запуске в производство LAN-кабелей. Идей много, и мы стараемся их максимально реализовать. По поводу новых рынков – это наша задача номер один. За предыдущие несколько лет наши менеджеры из отдела продаж проехали всю Россию и страны СНГ вдоль и поперек: от Калининграда до Владивостока, от Мурманска до Бишкека. И практически ни один из городов не остался равнодушным к нашим кабелям – везде нашлись постоянные партнеры и довольные клиенты. Теперь наша задача захватывать новые рынки сбыта – будем искать партнеров в дальнем зарубежье.

– Почти год назад ваша компания выпустила релиз, предупреждающий ваших клиентов и потенциальных потребителей остерегаться подделок. На рынке стали появляться так называемые «клоны», маскирующиеся под марку СЛ-ОКМБ, оставляющие в своем названии только аббревиатуру ОКМБ. Как эта ситуация развивалась в дальнейшем? Существует ли она в данный момент?

– К сожалению, с ростом компании появляются недовольные сотрудники. Подобное произошло и в нашем случае: теперь уже бывшие наши сотрудники создали свое собственное производство на базе другого производителя. Честно говоря, первое время мы сильно беспокоились по этому поводу, обращались к юристам. Но спустя некоторое время я принял решение, что в данном случае гораздо важнее развивать производство и продажи, чем терять время в судах. И, как оказалось, я был прав: большинство наших клиентов – добросовестные люди и к контрафактной продукции относятся негативно.



– На рынке присутствует обилие фальсификата и контрафакта кабельной продукции. Какими методами кабельному сообществу необходимо противостоять недобросовестной и опасной конкуренции?

– Из уникальных запатентованных кабелей, помимо СЛ-ОКМБ, у нас есть еще очень хорошее решение для систем видеонаблюдения – комбинированная конструкция оптического и медного кабеля СЛ-ОЭК, в котором могут находиться от 1 до 16 оптических волокон плюс 2 или 3 медные жилы различного сечения от 0,5 до 4 мм². Эту версию кабеля мы придумали еще в 2008 году. С тех пор разработано около 10 различных модификаций данного кабеля, каждая из которых защищена патентом. Активно ее продвигая в последние несколько лет, мы создали свой собственный рынок для такого решения. А как только появился рынок – появился и контрафакт. Большинство заводов после нашего уведомления убрали из своей линейки комбинированные кабели, но остались те, кто не захотел. Мы привлекли лучшую на сегодняшний день юридическую компанию, специализирующуюся на патентных спорах, и в ближайшее время отстоим свои интересы, а нарушителей привлечем к ответственности. Так что мой ответ прост – нужно бороться с нарушителями через суд.

– Как НПП Старлинка осуществляет прием материалов для производства продукции? Вы имеете постоянного надежного поставщика?

– В этом году наша компания отметила свой 15-летний юбилей. За такое достаточно продолжительное время мы сформировали пул надежных и проверенных поставщиков. На самом деле, их небольшое количество, и с каждым мы организовали свой принцип работы. Есть даже компания, с которой мы работаем с самого основания НПП Старлинка – ребята разместили свой склад временного хранения на базе нашего завода, что обеспечивает оперативность и комфортные условия для работы. Кстати, также изначально мы работали с двумя производителями канатов для кабелей СЛ-ОКМБ. Но в России несколько раз в год поднималась цена на металл, а соответственно, и на эту продукцию, что привело к сильному удорожанию цены конечного изделия. Для решения этой проблемы мы приобрели оборудование для производства каната и в ближайшее время запустим линии.

– Как вы оцениваете работу компании и состояние рынка в ушедшем десятилетии? Вы можете сказать, что вошли в 2020-е с положительной динамикой?

– Мне тяжело оценивать рынок оптического кабеля в целом, потому что рост нашей компании был стремительным в последние 5 лет – масштабировалось производство и увеличивался объем продаж. Вряд ли это могло происходить в условиях падения рынка. Сейчас идет активное развитие многих государственных программ, для которых у нас есть свои решения, – например, «Цифровая Экономика». Многие частные провайдеры активно расширяют свои сети, охватывают удаленные населенные пункты. Таким образом с уверенностью могу сказать, что мы вошли с положительной динамикой в новое десятилетие и не собираемся останавливаться на достигнутом!

– В конце прошлого года НПП Старлинка приняла участие в панафриканской выставке по телекоммуникациям и коммуникационным технологиям AfricaCom. Как часто компания выбирается на международные мероприятия за рубеж и насколько это оказывается эффективно в рамках бизнеса? Открывает ли это дорогу для экспорта, ведь считается, что конкурировать с зарубежными компаниями нелегко?

– Честно говоря, выставка в Кейптауне – первая зарубежная выставка, в которой мы приняли участие. Раньше мы ездили на такие выставки в качестве посетителей. Мероприятие имеет мировые масштабы, и наш стенд посетили большое количество потенциальных клиентов из более чем 30 стран Африканского континента. По результатам выставки было сделано несколько пробных поставок в три новых для нас уголка мира. Пока прошло не так много времени с учетом удаленности от нас этого региона, поэтому рано делать какие-то выводы. У меня появилось четкое понимание, что развивающийся африканский рынок огромен, и мы будем его более детально его прорабатывать в дальнейшем. По поводу конкуренции – а где ее нет?

– Что повлияло на ваше решение об открытии нового филиала (склад и офис продаж) в Ростове-на-Дону?

– Два с половиной года назад мы открыли офис в Ставрополе и детально прорабатывали и изучали рынок Южного федерального округа. В результате мы получили большое количество стабильных и потенциальных партнеров, но большая часть клиентов не готова ждать производства кабеля 2-3 недели. Людям нужно здесь и сейчас. А так как мы не привыкли останавливаться на достигнутом, мы сформировали заказ ожидаемых позиций на производстве, арендовали склад и офис, наняли сотрудников в Ростове-на-Дону. Как и предполагалось, мы быстро нашли новых партнеров, которые стали нашими постоянными заказчиками.

– Как организована работа вашей компании в условиях эпидемии коронавируса? Какие изменения вы ощущаете на рынке в данный момент? Какой прогноз дальнейшего развития событий вы имеете?

– Как вы понимаете, оптические кабели предназначены, в первую очередь, для связи – стратегически важной вещи, даже в условиях вируса, поэтому мы просто не имеем права, оставить любимых клиентов без нашей продукции. Например, если у Интернет-провайдера случилась какая-либо авария на его линии и люди остались без Интернета – ему необходимо оперативно заменить кабель. Где его взять, если мы закроем на период пандемии? Поэтому наши сотрудники на производстве работают в стандартном режиме. Безусловно, мы предприняли все необходимые меры для обеспечения безопасности жизни людей. Что касается отдела продаж и офисных сотрудников в целом – наши IT-специалисты сделали все возможное в кратчайшие сроки и обеспечили удаленный режим работы. Сейчас в России идет тенденция к сокращению персонала. Я категорически против таких решений, и мы никого не собираемся увольнять или сокращать заработную плату. Что касается меня – я сам «застрял» за пределами РФ и в ближайшее время не могу вернуться, но также работаю в удаленном режиме. Первую неделю после объявления эпидемии в России наши заказчики «затаились» в ожидании дальнейшего развития событий. На второй неделе люди осознали, что пандемия, к сожалению, так быстро не закончится, и надо приспособиться к новым условиям. Поэтому большого спада в объемах производства нет, работаем в штатном режиме с некоторыми новшествами по безопасности сотрудников. Сейчас в мире нестандартная ситуация и тяжело составить какой-либо прогноз. Однако хочется надеяться на то, что наша страна победит эпидемию за несколько месяцев и к середине лета мы уже будем вспоминать, как сидели и работали не выходя из дома, как страшный сон.



РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ

6 КОМПАНИЙ – ЧЛЕНОВ АЭК ВКЛЮЧЕНЫ В СПИСОК СИСТЕМООБРАЗУЮЩИХ КОМПАНИЙ

21 АПРЕЛЯ 2020 ГОДА / МОЛНИЯ

«Рад сообщить, что теперь в перечень системообразующих компаний включены ОАО «Росскат», ЗАО «Москабельмет», ООО ПК «Севкабель», ООО «Холдинг кабельный альянс», АО УК «Ункомтех». Я рад, что мы с вами этого добились. Это не только помощь от государства в будущем, но и наконец признание правительством простого факта – нельзя представить промышленность страны без кабельщиков. В списке есть еще и ООО «Камский кабель» – компания ранее так же входила в состав Ассоциации «Электрокабель», но мы надеемся, что скоро все вернется на свои места. Поэтому все-таки считаем правильным сказать, что 6 компаний – членов АЭК вошли в число системообразующих».

Максим Третьяков,
вице-президент Ассоциации «Электрокабель»

РОССКАТ

МОСКАБЕЛЬ

СЕВКАБЕЛЬ

ХКА

УНКОМТЕХ

Не является членом АЭК

КАМКАБЕЛЬ



АКТУАЛЬНЫЙ ДОКУМЕНТ

НОВЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ СИСТЕМООБРАЗУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИИ

МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ, ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКАЯ И КАБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Критерии для энергетического машиностроения, электротехнической и кабельной промышленности:

Выручка – не менее 2 000 млн руб.;
Численность – не менее 250 чел.

Список предприятий:

- ПАО «Силовые машины» - зтл, лмз, электросила, энергомашэкспорт», ИНН:7702080289
- АО «ГК «Электрощит» - ТМ Самара», ИНН:6313009980
- ООО «Русэлпром», ИНН:7701536427
- ООО «Хевел», ИНН:2124030957
- Закрытое акционерное общество «Завод электротехнического оборудования» (ЗАО «ЗЭТО»), ИНН:6025017624
- Акционерное общество «Уральский турбинный завод» (АО «УТЗ»), ИНН:6673100680
- АО НПК «ЭЛАРА» им. Г.А. Ильенко, ИНН:2129017646
- ООО Камский кабель, ИНН:5904184047
- ООО «Тольяттинский Трансформатор», ИНН:6323072765
- АО РОССКАТ, ИНН:6377000767
- Общество с ограниченной ответственностью Лысьвенский завод тяжелого электрического машиностроения «Привод», ИНН:5918838116
- АО «Курский электроаппаратный завод», ИНН:4629003691
- АО «Группа «СВЭЛ», ИНН:6674330951
- АО «АКОМ», ИНН:6345011371
- ООО «ИСТОК+», ИНН:4632161433
- ЗАО «Москабельмет», ИНН:7722015841
- ООО «Производственная компания «Севкабель», ИНН:7801549243
- АО «Подольский машиностроительный завод» (АО «ЗиО»), ИНН:5036011735
- ООО «Холдинг Кабельный Альянс», ИНН:6658388288
- АО «Чебоксарский электроаппаратный завод» (АО «ЧЭАЗ»), ИНН:2128000600
- АО «Управляющая компания «Ункомтех», ИНН:7706617020

ИНФОРМАЦИЯ О ПЕРЕЧНЕ

В перечень системообразующих организаций российской экономики включены организации, которые соответствуют численным критериям значений отраслевых показателей (численность (чел.) выручка (млн. руб.)), установленным для отраслей промышленности, или одному из дополнительных оснований:

градообразующее предприятие, оказывающее существенное влияние на развитие региона; головной исполнитель или исполнитель первого уровня кооперации по гособоронзаказу; осуществление деятельности по эксплуатации критической инфраструктуры и (или) обеспечению безопасности на территории Республики Крым, города Севастополя, Калининградской области и Дальневосточного федерального округа; осуществление разработки и внедрения критических технологий, разработки критически важного программного обеспечения; представление услуг по разработке и эксплуатации государственных информационных систем, общественно значимых сервисов в сети «Интернет»; обеспечение транспортной доступности удаленных территорий; признано доминирующее положение организации на рынке определенного товара в соответствии со статьей 5 Федерального закона от 26 июля 2006 г. 135-ФЗ «О защите конкуренции».

Фальсификат кабеля дешево я беру на Авито

Экономный строитель
Вашей квартиры



RusCable
Расследования

Новая волна фальсификата – теперь на «полках» Avito

В адрес RusCable.Ru продолжают поступать тревожные сообщения от участников кабельного рынка. Несколько источников портала отмечают новую волну фальсификата, заполонившего не только полки региональных электротехнических магазинов, но и проникшего на платформу электронной торговли Avito. Наша редакция ознакомилась с предоставленными материалами и провела свое небольшое расследование.



НАЧАЛО ИСТОРИИ

В прошлых материалах мы уже писали о том, что наш отраслевой рынок находится на пороге очередного этапа ожесточенной борьбы с недобросовестными производителями и поставщиками. Текущий период времени, который надолго останется в памяти граждан нашей страны, это период сурового противостояния распространению эпидемии вируса COVID-19. Вводимые меры, ограничения, значительные колебания рынка и большой спад в спросе и предложении – все это уже оказало негативное влияние на работу многих предприятий. В то же время подобная стагнация, социально-экономический спад положительно влияют на процветание недобросовестных организаций, тех, кто обманом и с помощью окопальных схем используют ситуацию с целью получения выгоды. Их не заботят вопросы морали и совести уже потому, что их не заботит безопасность граждан. Предупреждаем вас: будьте предельно бдительны и аккуратны в выборе поставщиков и контрагентов при покупке электротехнической, кабельной продукции. Проверяйте производителя по необходимой документации, сверяйте сертификаты соответствия. Для удобства мы предлагаем вам воспользоваться наглядной инструкцией, подготовленной Ассоциацией «Электросетькабелъ»: как обезопасить себя и своих близких.

ПЕРВЫЕ ЖАЛОБЫ

Тревожные новости поступили в нашу редакцию от коллег с «Калужского кабельного завода». В адрес известного предприятия стали приходить жалобы от рядовых потребителей кабельной продукции, сообщающих об обилии появившегося фальсификата кабеля ВВГ с адресом производства в городе Калуга. Однако уже здесь мы сталкиваемся с противоречиями. Согласно официальным реестрам и банкам данных, в самом городе Калуга кабельные производства отсутствуют. Самый известный и единственный производитель в округе города – широко известный «Калужский кабельный завод», который наш портал, кстати, посещал с визитом в начале этого года. В самом городе также располагается склад трейдерской компании «СтройТехРесурс», в портфеле продукции которой отсутствуют кабели ВВГ.



Деревня Гольево, городской округ Красногорск, Московская область, улица Центральная, д. 1

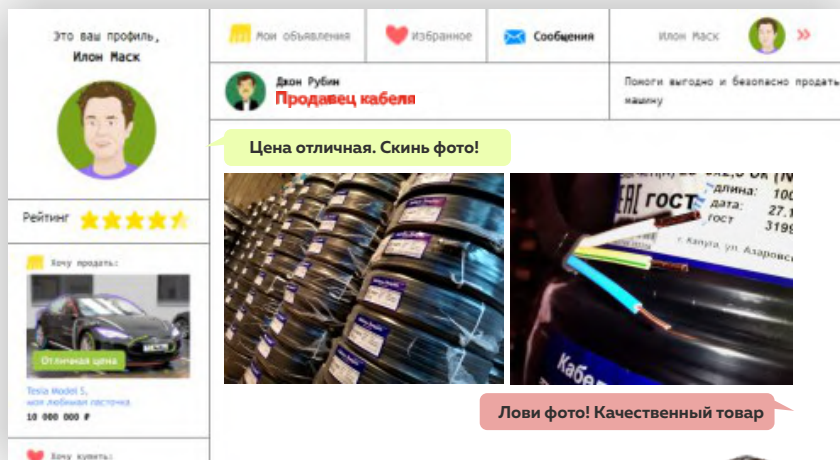
ЗАВОД «КАБЕЛЬ-ЭНЕРГО»

Начало этой истории было положено в первых месяцах 2020 года, еще до глобального распространения эпидемии коронавируса. На электронной торговой площадке Avito неизвестной «дилерской» компанией был размещен лот: запасы большого количества кабеля качества ГОСТ 31996-2012, а главное, по очень низким ценам – 10–17 рублей за один метр. Производителем кабеля ВВГнг(А)-LS 3х2,5 и 3х1,5 ок (N. PE) – 0,66 был указан завод «Кабель-Энерго», с адресом расположения: г. Калуга, улица Азаровская, д. 55.

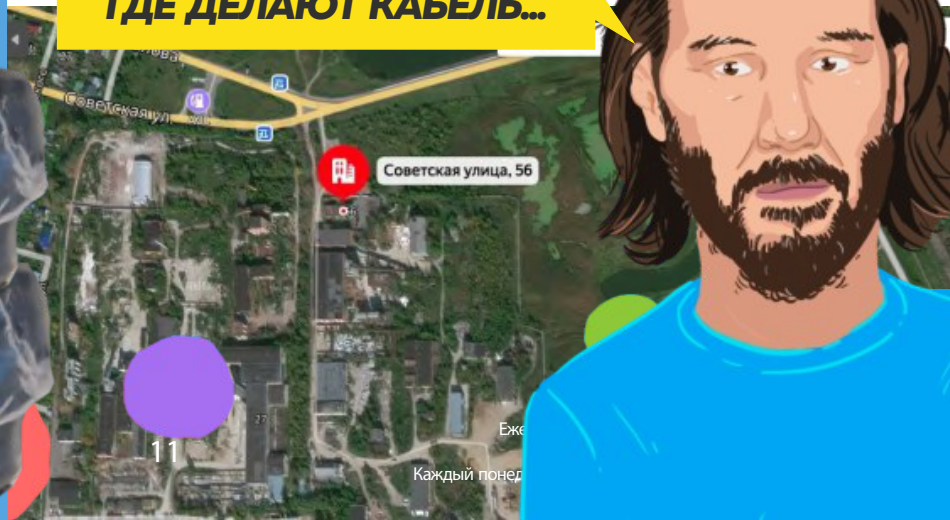
Звонок источника портала RusCable.Ru по указанным в профиле данным (запись есть в распоряжении редакции) обнаружил контактное лицо – организатора продаж лота (после публикации этого материала данный поставщик по указанному профилю «исчез»). По предоставленной им информации, склад компании располагается в деревне Гольево, городской округ Красногорск, Московская область, улица Центральная, д. 1. Согласно официальным источникам и панорамным фото сервиса Яндекс Карты, это здание принадлежит местной администрации и не предоставляет аренду помещений под складские нужды.

Далее в телефонном разговоре источник самостоятельно подтвердил отсутствие не только сертификатов соответствия по ГОСТу на продукцию завода «Кабель-Энерго», но и отсутствие производства в городе Калуга. Единственный документ, имеющийся на реализуемую продукцию, – технический паспорт, не содержащий в себе полезной информации.

В ходе общения источник обозначил, что данный кабель был произведен заводом «ВСК Кабель Групп», который находится по адресу: г. Кольчугино, улица Советская, д. 64. Преднамеренный обман потребителя и прямое нарушение законодательства, судя по всему, обусловлены целью незаконной реализации кабельной продукции, не соответствующей действующим стандартам качества. Просто говоря, в подобных случаях, производители знают, о том, что выпускают на рынок кабель, не соответствующий ГОСТу, поэтому снабжают его бирками с ложной информацией с целью скрыть свою аффилированность к изготовленному браку. Интересно, что по указанному адресу местонахождение «ВСК Кабель Групп» спутниковые карты не определяют конкретное здание 64. Они показывают наличие редких зданий ветхого типа, без возможности однозначно определить их как производственные или складские, с отсутствием зданий между 56 и 66 домами.



ЧТО-ТО НЕ ОЧЕНЬ
ПОХОЖЕ НА МЕСТО
ГДЕ ДЕЛАЮТ КАБЕЛЬ...



ЕДИНСТВЕННЫЙ СЕРТИФИКАТ

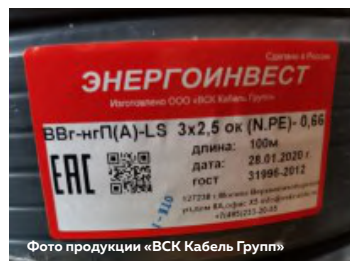
Единственный сертификат соответствия, указанный на официальном сайте компании, выдан «Международным Центром Сертификации», г. Ереван, на основании результатов испытаний, которые проводились хорошо известным нам ИЦ Астанинского филиала АО «НаЦЭКС». Данный орган по испытаниям совсем недавно стал участником крупного материала от нашего портала, в котором мы подробно разбирали его деятельность и участие в недобросовестных схемах российских производителей. Разумеется, информация о данном сертификате отсутствует в официальных реестрах официальных органов контроля.



**ПОКАЖИТЕ МНЕ
ВАШИ ДОКУМЕНТЫ...
Я ХОЧУ ВИДЕТЬ ВАШИ
СЕРТИФИКАТЫ**

ОЧЕНЬ ПОХОЖИЙ ДИЗАЙН УПАКОВКИ

Еще один факт, стоящий внимания, – это сравнение информационной наклейки на бухтах продукции: официальная бухта «Энергоинвест» («ВСК Кабель Групп») и бухта «Кабель-Энерго». Можно увидеть, что стиль и айдентика данных листовок абсолютно идентичны, за исключением цвета и QR-кода вместо штрих-кода.



ОБЪЯВЛЕНИЕ БЫСТРО СНЯЛИ

На данный момент найденный нами продавец подобной продукции на Avito прекратил свою деятельность. Однако это не мешает возможности появления других продавцов с объявлениями о реализации кабельной продукции с маркировкой «Кабель-Энерго». Где находится фактическое производство «ВСК Кабель Групп» также остается на данный момент загадкой.

ЗАВОД «КАБЕЛЬ-ПРОМ»

Следующий беспокойный звонок вновь поступил в адрес калужских кабельщиков. Невольно задумаешься, почему именно этот регион столь полюбили производители фальсификата. На полках магазинов и в лотах Avito стала появляться продукция некоего завода «Кабель-Пром», также расположенного в Калуге. Интересно то, что очередные бухты ВВГ производства этого завода имеют два типажа, которые мы коротко обозначим как «Оранжевая» и «Синяя».

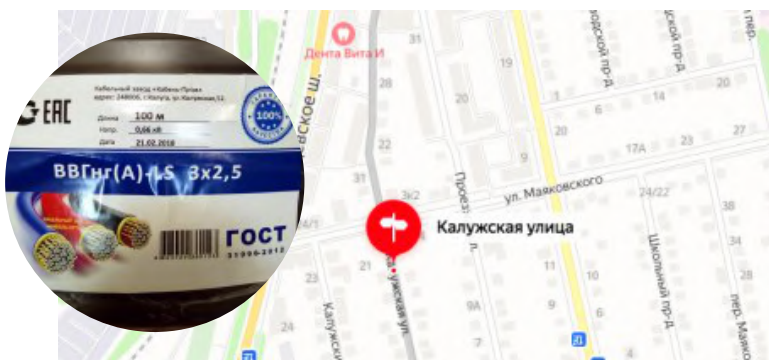


«ОРАНЖЕВАЯ» УПАКОВКА

Первое, что бросается в глаза – фраза «Произведен по ГОСТ 31996-2019». Отметим очевидное – ГОСТ с подобной нумерацией не существует. Также, как и не существует ООО «Кабельный завод «Кабель-Пром» как юридического лица. По адресу: г. Калуга, улица Промышленная, д. 3 располагаются частные жилые дома – любые признаки производственных зданий отсутствуют.

«СИНЯЯ» УПАКОВКА

«Синяя» упаковка. Тот же кабельный завод «Кабель-Пром», но уже располагающийся по адресу: г. Калуга, улица Калужская, д. 52. Неудивительно, что такого дома нет на этой улице, представляющей из себя частный сектор.



Смеем предположить, никакой документации на эту продукцию не имеется, как и информации о производителе «Кабель-Пром», которого попросту не существует.

ДЕЛАЙТЕ ВЫВОДЫ

Вновь и вновь мы призываем вас, уважаемые читатели: проявляйте максимальную бдительность! Передавайте информацию своим коллегам и близким, предупреждайте об опасности – ведь закупка и монтаж подобной продукции являются прямой угрозой для жизни ее покупателей. Мы призываем кабельные заводы и поставщиков продукции для широкого потребителя – проводите пиар-мероприятия, которые помогут вашим клиентам и партнерам лучше понимать и разбираться в своем выборе.

Приглашаем всех участников рынка и наших читателей, столкнувшихся с примерами фальсифицированной продукции, обращаться в нашу редакцию и компетентные органы. Помогите нашей отрасли стать надежней и чище – предавайте любую имеющуюся информацию максимальной гласности. Сегодня как никогда раньше нам необходимо объединение усилий ради общего блага.

**ПОКУПАТЬ НА
АВИТО МОЖНО,
НО С УМОМ...
БУТЬ КАК ИЛОН,
ПРОВЕРЯЙ ВСЮ
ИНФОРМАЦИЮ
И НЕ ВЕДИСЬ
НА НИЗКУЮ
ЦЕНУ КАБЕЛЯ**

СОХРАНЯЙТЕ БДИТЕЛЬНОСТЬ

Это далеко не первый случай того, как действуют столь известные нам «производители-фантомы». Основа их бизнеса строится на обмане потребителей, несведущих в особенностях кабельной продукции, не знающих, как проводить проверку поставщика и убеждаться в качестве покупаемого товара. Пугает, однако, именно беззащитная наглость и объем фальсификата, который подают лишь из Калуги. Не менее опасен и новый способ реализации подобного кабеля – через площадки интернет-торговли, которые знающие закупщики использовать в этих целях никогда не будут.

Мы напоминаем о том, как должна маркироваться настоящая и проверенная кабельная продукция, а также какими документами обязана снабжаться каждая бухта кабеля. Вот пример того, как реализует свою продукцию «Калужский кабельный завод».



ОБРАТИТЕ ВНИМАНИЕ НА УПАКОВКУ

1. УПАКОВКА: ОРИГИНАЛЬНУЮ УПАКОВКУ «ККЗ» ОТЛИЧАЮТ НАЛИЧИЕ НА ПЛЕНКЕ ЛОГОТИПОВ КОМПАНИИ СИНЕГО ОТТЕНКА, АККУРАТНАЯ СМОТКА КАБЕЛЯ.
2. ЛОГОТИП НА БИРКЕ: НА ПРОДУКЦИИ «ККЗ» ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЙ ТОРГОВЫЙ ЗНАК КОМПАНИИ.
3. ИНФОРМАЦИЯ НА БИРКЕ: ПРОДУКЦИЯ «ККЗ» ВСЕГДА ИМЕЕТ ДАННЫЕ О ДАТЕ ИЗГОТОВЛЕНИЯ ПАРТИИ, ПОДПИСЬ, ШТРИХКОД И ШТАМПЫ, А НА ЕЕ ОБОРОТЕ РАСПЕЧАТАНО РУКОВОДСТВО ПО ЭКСПЛУАТАЦИИ

ОБРАЗЫ ПЕРСОНАЖЕЙ И ИЛЛЮСТРАЦИИ

MEDIALEAKS

Кабельное оборудование

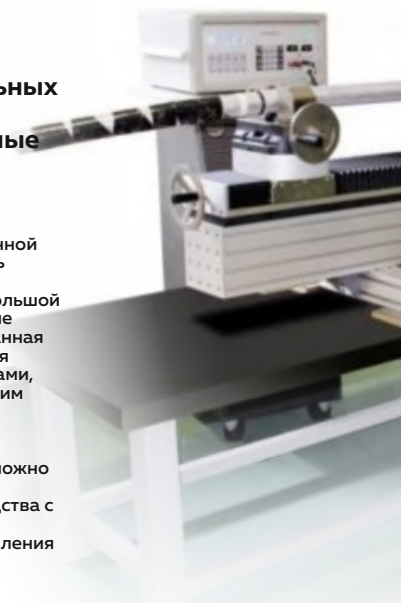


ВЫСОКОТОЧНЫЕ СИСТЕМЫ ИЗМЕРЕНИЯ ДЛЯ КАБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Немецкая компания Burster cable measurement GmbH, крупнейший производитель точных приборов, датчиков и сенсорных систем обработки сигналов, предлагает широкий ассортимент инновационных систем, отвечающих разнообразным требованиям кабельной отрасли. Измерительные системы, предназначенные для измерения параметров кабельных изделий, обеспечивают получение высокоточных сравнительных значений для контроля расхода сырьевых материалов, обеспечения соответствия требованиям потребителя, а также предоставляют надежные параметры для эффективного планирования производства.

Выпускаемые компанией Burster системы охватывают все специальные требования, предъявляемые к кабелям с алюминиевыми жилами. Однако универсальность этих систем заключается в том, что высокоточные измерения можно также производить и на кабелях с медными жилами. Быстрое образование оксидной пленки и примесей между алюминиевыми жилами кабелей является основной причиной, по которой стандартные системы зажимных приспособлений просто не могут создавать достаточное усилие для преодоления этих барьеров и обеспечения соответствия требованиям. В результате получаются менее точные и не воспроизводимые результаты измерений. Проблема измерения кабелей с алюминиевыми жилами сечением до 2500 мм² решена благодаря новой, не требующей специального техобслуживания технологии зажимных устройств 2383, которая обеспечивает измерение сопротивления кабелей с алюминиевыми и медными жилами с высокоточными и воспроизводимыми результатами.

Новое, интегрируемое в технологическую линию измерительное оборудование на основе запатентованной компанией Burster технологии позволяет производить измерение сопротивления кабеля непосредственно в крутильной машине. Достаточно образца кабеля небольшой длины. Не требуется отправлять в брак испытательные образцы после произведенных измерений. Разработанная компанией Burster новая технология, обеспечивающая большие усилия при фиксации зажимными устройствами, позволяет совладать с толстой оксидной пленкой. Таким образом, обеспечивается равномерная подача электропитания. Благодаря точному дозированию прилагаемого усилия достигаются воспроизводимые контрольные значения сопротивления. В результате можно получить практически целесообразные и сравнимые контрольные параметры для планирования производства с целью оптимизации расхода материалов и снижения расходов. Использование систем измерения сопротивления компании Burster обеспечивает документированное подтверждение соответствия партии кабелей с алюминиевыми или медными жилами требованиям заказчика. Поверка самой измерительной системы может быть легко, быстро и надежным образом произведена с помощью медного или манганинового калибровочного стержня, который прилагается к поверочному сертификату.





Полимеры

Компаунды для инфраструктуры 5G

21 апреля 2020 Teknor Apex, 5G, КОМПАУНДЫ

Компания Teknor Apex Company разработала целый ряд компаундов для каждого компонента новых беспроводных инфраструктур 5G: Apex® PVC, Flexalloy® PVC и Halguard®. Компания Teknor Apex предлагает буферные покрытия для волокон в сердечнике высокоскоростных оптических кабелей передачи данных; оболочки для многоволоконных сердечников оптических кабелей; оболочки для пучков 600 В кабелей управления; наружные оболочки для всей конструкции композитного кабеля.

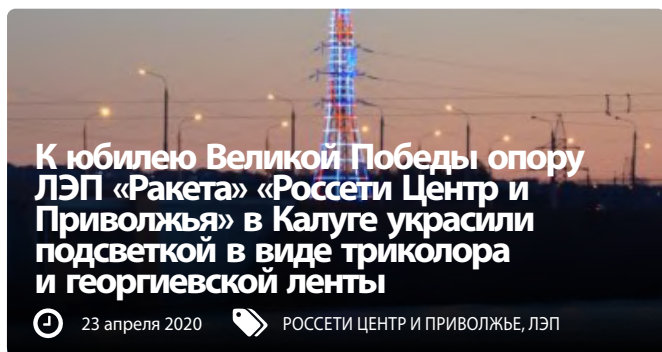


Российские сети

Системный оператор на онлайн-брифинге рассказал о старте пилотного проекта для решения задачи интеграции распределенной генерации в ЕЭС

21 апреля 2020 СО ЕЭС, АЭК, ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

АО «СО ЕЭС» и группа компаний «НТЦ ЕЭС» провели онлайн-брифинг, на котором отраслевым журналистам и аналитикам была представлена подробная информация о пилотном проекте по созданию в составе ЕЭС России активных энергетических комплексов (АЭК), призванных решить проблему интеграции в ЕЭС России растущего объема распределенной генерации. Физически АЭК – это микроэнергосистема, состоящая из собственной генерации, своей сетевой инфраструктуры и своего промышленного потребителя. Все это вместе объединено включающей в себя цифровые решения структурой – программно-аппаратным комплексом Управляемое интеллектуальное соединение (УИС), с помощью которого осуществляется регулирование производства и потребления электроэнергии внутри комплекса, а также технологическое взаимодействие с сетью общего пользования.

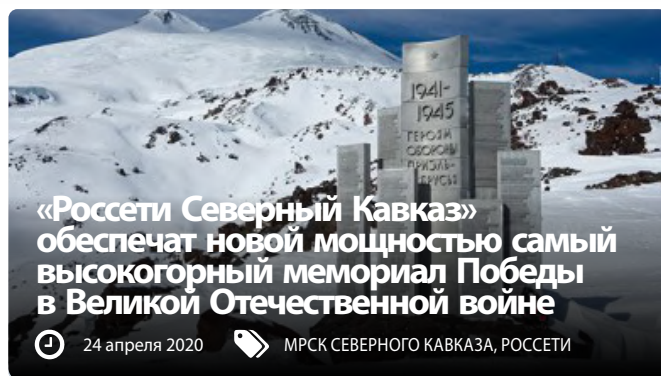


К юбилею Великой Победы опору ЛЭП «Ракета» «Россети Центр и Приволжье» в Калуге украсили подсветкой в виде триколора и георгиевской ленты

23 апреля 2020 РОССЕТИ ЦЕНТР И ПРИВОЛЖЬЕ, ЛЭП

В Калуге на стилизованной под ракету опоре ЛЭП, которая установлена на главном въезде в город у дамбы Яченского водохранилища, в преддверии майских праздников появилась новая иллюминация. Такой подарок землякам сделали ветеранам Великой Отечественной войны, отдавшим свои жизни за мир и свободу своих детей и внуков: «Вся страна боролась за победу – и на фронте, и в тылу. В тяжелые годы войны отрасль внесла свой вклад в промышленное и военное могущество страны, обеспечивая электроэнергией предприятия, производившие военную технику, боеприпасы, поэтому имена энергетиков навсегда вписаны в историю Великой Победы».

В темное время суток энергообъект становится светящимся благодаря светодиодам. Всего их установлено более трех тысяч. К празднику подсветку стилизовали в виде российского триколора и георгиевской ленты – символа памяти и воинской славы. Глава «Россети Центр» – управляющей организации «Россети Центр и Приволжье» Игорь Маковский подчеркнул, что эта акция – дань памяти, внимания и уважения к ветеранам Великой Отечественной войны, отдавшим свои жизни за мир и свободу своих детей и внуков: «Вся страна боролась за победу – и на фронте, и в тылу. В тяжелые годы войны отрасль внесла свой вклад в промышленное и военное могущество страны, обеспечивая электроэнергией предприятия, производившие военную технику, боеприпасы, поэтому имена энергетиков навсегда вписаны в историю Великой Победы».



«Россети Северный Кавказ» обеспечат новой мощностью самый высокогорный мемориал Победы в Великой Отечественной войне

24 апреля 2020 МРСК СЕВЕРНОГО КАВКАЗА, РОССЕТИ

«Россети Северный Кавказ» в зоне деятельности филиала «Каббалкэнерго» выполнили работы по подключению к своим сетям самого высокогорного в мире музея и мемориала Победы в войне 1941–1945 гг. Мощность технологического присоединения Музея обороны Приэльбрусья (филиал Национального музея Кабардино-Балкарской Республики) увеличена до 25 кВт. Объект расположен на горе Эльбрус, на высоте 3 500 м над уровнем моря. В 1942–1943 годах в Приэльбрусье проходил самый высокогорный фронт Второй мировой войны. Горные перевалы Приэльбрусья являлись ближайшими путями в Закавказье, операция по захвату которых была утверждена лично Гитлером и носила кодовое название «Эдельвейс».



Научно-технический прогресс

Революционные батареи создадут с помощью микроволн

23 апреля 2020 АККУМУЛЯТОРЫ, ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ

Американские ученые предлагают использовать отходы полиэтилентерефалата (одного из наиболее перерабатываемых полимеров, ПЭТ-пластика) в компоненты аккумуляторных батарей. Для превращения пластика в анод авторы работы намерены использовать микроволны. Новую технологию, над которой авторы исследования работают совместно с учеными Технологического института Индианы и Университета Тафтса, опробовали в литий-ионных и натриево-ионных батарейных элементах. Анод из полиэтилентерефалата показал себя работоспособной технологией в обоих случаях.



Как получить электроэнергию из водорослей: предложено в ЛЭТИ

22 апреля 2020 ТЕХНОЛОГИИ, ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ

Ученые Санкт-Петербургского государственного электротехнического университета «ЛЭТИ» разработали макет биотопливного элемента для получения электроэнергии на основе синезеленых водорослей.

Разработчики создали модель биотопливного элемента для фотогенерации электричества на основе цианобактерий и провели ее испытания. В результате научных работ сделан вывод: штамм Synechococcus наиболее эффективен среди сравниваемых штаммов. В настоящее время учеными ЛЭТИ ведется активная работа по повышению эффективности биотопливного элемента.

Поставлены задачи: усовершенствовать конструкцию ячейки, расширить выбор используемых материалов для изготовления анода и найти еще более эффективные штаммы.

Кабельное оборудование

MAGUIRE + SYNCRO™

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЭКСТРУЗИЕЙ ПОЗВОЛЯЕТ МАКСИМАЛЬНО ПОВЫСИТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ПРИ СОБЛЮЖДЕНИИ ЖЕСТКИХ ДОПУСКОВ НА ОТКЛОНЕНИЯ

Как сообщает компания Maguire Europe, представленная ею инновационная система управления процессом экструзии при производстве кабелей и проводов дает возможность точно контролировать расход материала в граммах на метр, увеличивать однородность конечного продукта и сокращать эксплуатационные издержки. Система Maguire + Syncro™ может быть использована на линиях экструзии или совместной экструзии (соэкструзии) как на новом, так и на модернизированном экструзионном оборудовании. Используя данные с расположенного после экструдера цифрового датчика и тахометра, система синхронизирует частоту вращения шнека экструдера (число оборотов в минуту) и скорость тягового устройства для того, чтобы обеспечить соблюдение жестких допусков на минимальные отклонения толщины покрытия и однородность конечного продукта. При совместной экструзии регулирование этих параметров обеспечивает точность размеров при наложении нескольких изоляционных слоев или нанесении идентификационных полос.

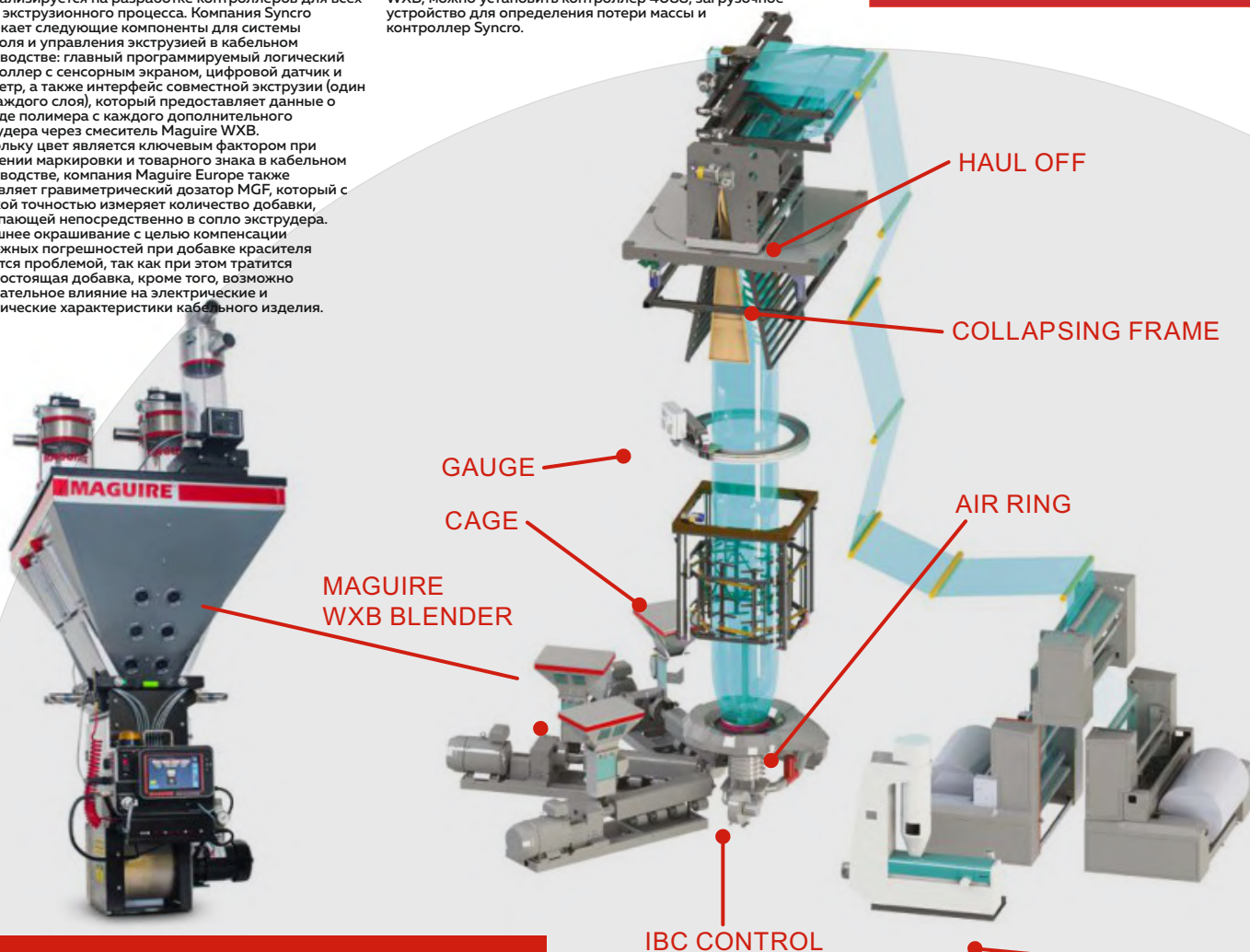
Как отмечает г-н Пол Эдмондсон (Paul Edmondson), управляющий директор компании Maguire Europe, с учетом высоких скоростей при экструдировании покрытий на провода и кабели любые погрешности и отклонения от заданных параметров покрытий могут быстро перерасти в очень значительное увеличение процента брака, привести к длительным простоям и росту дорогостоящих отходов полимерного компаунда и токопроводящей жилы или оптического волокна. Система Maguire + Syncro™ представляет собой продукт, созданный партнерством, которое было организовано между компанией Maguire Europe и итальянской компанией Syncro srl в 2016 году. При этом компания Maguire Europe заняла инвестиционную позицию по отношению к компании Syncro srl, которая специализируется на разработке контроллеров для всех типов экструзионного процесса. Компания Syncro выпускает следующие компоненты для системы контроля и управления экструзией в кабельном производстве: главный программируемый логический контроллер с сенсорным экраном, цифровой датчик и тахометр, а также интерфейс совместной экструзии (один для каждого слоя), который предоставляет данные о расходе полимера с каждого дополнительного экструдера через смеситель Maguire WXB. Поскольку цвет является ключевым фактором при нанесении маркировки и товарного знака в кабельном производстве, компания Maguire Europe также предоставляет гравиметрический дозатор MGF, который с высокой точностью измеряет количество добавки, поступающей непосредственно в сопло экструдера. Излишнее окрашивание с целью компенсации возможных погрешностей при добавке красителя является проблемой, так как при этом тратится дорогостоящая добавка, кроме того, возможно отрицательное влияние на электрические и механические характеристики кабельного изделия.

Дозатор MGF предотвращает это путем автоматической корректировки нормы дозирования и поддержания уровня введения добавки в пределах $\pm 0.2\%$. Компания Maguire Europe также поставляет различные вакуум-загрузчики для сырьевого материала – от компактных загрузчиков – «мини-центров» до общезаводских систем. Полностью готовые к эксплуатации системы «под ключ» включают контроллер Syncro и оборудование для загрузки, смешивания и окрашивания от компании Maguire, которое поставляется непосредственно компанией Syncro или может быть заказано через представителей компании Maguire. На уже существующих технологических линиях, включающих стандартный смеситель Maguire GIW вместо установки WXB, можно установить контроллер 4088, загрузочное устройство для определения потери массы и контроллер Syncro.



Система Maguire + Syncro™ состоит из трех базовых компонентов:

- Экструзионный смеситель Maguire WXB Weigh Extrusion Blender, который включает бункер-весы для определения прироста массы и смесительную камеру с определением потери массы.
- Контроллер Maguire 4088, который регулирует загрузку, смешивание и дозирование сырьевого материала, поступающего в экструзионную машину.
- Контроллер Syncro, который использует данные расхода материала с контроллера 4088 и расположенных далее на технологической линии цифровых датчиков для согласования скорости линии и тягового устройства отвода изделия из экструдера. Система Maguire + Syncro имеет следующие режимы управления и контроля экструзии: граммы на метр (или унции на фут) экструдированного продукта и килограммы (или фунты) в час.





КАК ВЫБРАТЬ СТРАТЕГИЮ И МИНИМИЗИРОВАТЬ ПОТЕРИ В КРИЗИС?

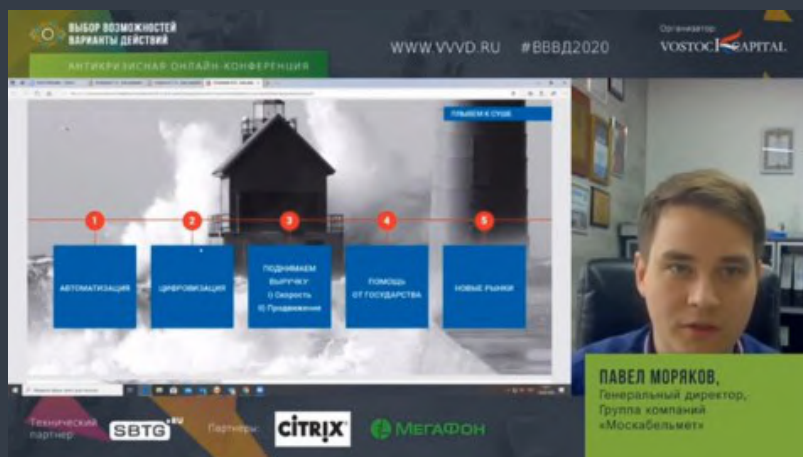
ПАВЕЛ МОРЯКОВ / МОСКАБЕЛЬМЕТ

Генеральный директор ГК «Москабельмет» принял участие в антикризисной онлайн-конференции VVVD-2020 «Выбор возможностей – Варианты действий». В качестве спикера-эксперта он поделился своим видением того, как работать в условиях неопределенности.

Темой выступления Павел Моряков выбрал вопрос о том, как разработать правильную стратегию и как ее реализовать в условиях глобальных потрясений и сложностей.

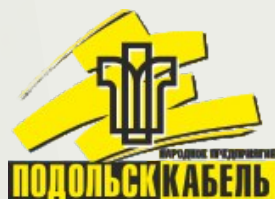
Что такое стресс-тест, почему именно сейчас важно заниматься автоматизацией процессов и продолжать продвижение, а также что общего у кризиса с происшествием на «Титанике» и какие уроки можно извлечь из нашумевшей истории? Ответы на эти и другие вопросы прозвучали в эфире, состоявшемся 24 апреля.

В качестве важных правил, которых необходимо придерживаться, руководитель одного из крупнейших кабельных предприятий России назвал следующие. Во-первых, стараться не паниковать, так как паника ведет к необдуманному действию. Во-вторых, действовать максимально быстро, принимая решения не через неделю или две, а завтра или прямо сейчас. Какие еще правила важно соблюдать в этой и любой другой кризисной ситуации? Об этом можно узнать, посмотрев короткую, но содержательную запись эфира на нашем канале в ютуб.



СМОТРИТЕ ВИДЕОВЕРСИЮ
15 МИНУТ ПОЛЕЗНОГО КОНТЕНТА





ИСТОРИЯ СТРАНЫ – ИСТОРИЯ ОТРАСЛИ

Специальный проект журнала RusCable Insider и НП «Подольсккабель» об истории развития предприятия на фоне исторических событий. От создания завода в 1941 году до настоящего времени. От военного времени до кризиса COVID-19...

Insider RusCable

П Р И К А З
Народного комиссара **ЭЛЕКТРОПРОМЫШЛЕННОСТИ СССР**
№ 132 а "9" июля 1941 г.

В соответствии с распоряжением СНК СССР от июля 1941 года приказываю:

1. Принять в состав Главкабеля Подольский завод "ВИЛИТ" из МОСОВПРОМСОВЕТА с наличным штатом рабочих и служащих.
2. Подольский завод подчинить заводу "Электропровод" на правах самостоятельного хозяйственного предприятия.
3. Директору завода "ЭЛЕКТРОПРОВОД" т. В. В. [имя] немедленно развернуть работы на базе Подольского завода по выпуску проводов с винилитовой изоляцией.
4. Утвердить приемочную комиссию, по Подольскому заводу в составе:
1) БОРИСОВ Е. Н. – Зам. Директора з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД" /Председатель/
2) БЕЛОВ – ст. бухгалтер з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
3) РАДАЛЬСОН – главн. энергетик з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
4) ХОХЛОВ – инж. механик з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
5) ОСНОВАТ И. П. – зам. гл. технолога з-да "ЭЛЕКТРОПРОВОД"
5. Срок приемки завода – 8 дней. – Приемку вести по балансу на 1 июля 1941 года в соответствии с постановлением Совнаркома СССР № 667 от мая 1940

Народного комиссара
ЭЛЕКТРОПРОМЫШЛЕННОСТИ СССР:

А. ТОВСТОПАЯНОВ.

ПРОДОЛЖЕНИЕ ИСТОРИИ
В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ
RUSCABLE INSIDER



ИСТОРИЯ СТРАНЫ - ИСТОРИЯ ОТРАСЛИ

НП «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ»

1940-е - 1950-е

Шел восемнадцатый день Великой Отечественной войны. Советские войска с боями оставили Псков и Житомир. Германские армии рвались к Смоленску и Киеву. Наряду с большими потерями военной техники проблемы со связью в войсках стали одной из основных трудностей, которые предстояло преодолеть Красной Армии и советской промышленности. В связи с приближением немецких войск к крупным промышленным центрам в европейской части страны, к эвакуации начали готовиться заводы «Укркабель» и «Севкабель».

На фоне острой нехватки проводов для нужд армии Народный комиссариат электропромышленности 9 июля 1941 года приказом № 132 принял недавно образованный подольский завод «Винилит» в состав объединения «Главкабель» и подчинил его на правах самостоятельного хозяйственного цеха московскому заводу «Электропровод». Новый завод получил название «Винилпровод».

До войны на месте «Винилпровода» располагалась артель «Технохимжирработник». Это был небольшой кооператив, выпускавший бытовую химию и планировавший увеличить прибыль за счет освоения производства винила для граммофонных пластинок. Артель начала строить цех для размещения оборудования, но в итоге в нем установили четыре шприц-пресса и две перемоточные машины с завода «Москабель», и в августе 1941 года на фронт были отправлены первые партии проводов. В октябре 1941 года завод был эвакуирован в Уфу, но уже в декабре первый директор завода Николай Васильевич Горелкин вернулся в Подольск для организации возобновления производства. В июле 1942 года «Винилпровод» вышел на плановые показатели выпуска продукции, которые с тех пор неизменно увеличивались.

Чтобы поддерживать темпы производства, руководство завода в тяжелые военные годы решало множество проблем, связанных не непосредственно с производством, а с социальной поддержкой работников: велась работа по заготовке дров, организовано подсобное хозяйство, обеспечивавшее людей свежим картофелем, что для голодного военного времени было очень важно. С переходом страны к мирной жизни потребность в кабеле увеличилась в разы. Восстанавливающаяся промышленность требовала новых видов кабеля с различными характеристиками.

В 1947 году главным инженером завода стал Валентин Афанасьевич Любешкин. Перед ним была поставлена задача организовать производство проводов сечением от 0,35 до 90 мм², а также освоить выпуск проводов марки БПВЛ.

Под грядущее расширение ассортимента выпускаемой продукции начинается грандиозное строительство новых производственных корпусов.

В 1948 году завод в сжатые сроки запускает волочильный цех, где самостоятельно осваивает процессы производства медной проволоки разных размеров и более не испытывает зависимости от поставок проволоки со стороны. В конце сороковых годов «Винилпровод» дважды менял официальное название: в 1947 году он был переименован в ГСЗ № 683, а через год стал Почтовым ящиком № 60.

ГОРЕЛКИН Николай Васильевич, директор завода в 1941–1942 гг.

На долю Николая Васильевича Горелкина выпала нелегкая задача запуска производства на вновь созданном заводе. Задача, осложненная тем, что бывший выпускник энергетического института, давно работавший на дипломатическом поприще, вынужденно вернулся в промышленность с должности чрезвычайного и полномочного посла СССР в Италии. Тем не менее, завод в кратчайшие сроки освоил выпуск кабелей, а в октябре 1941 организованно свернул производство и отправился в эвакуацию.

До своего возвращения на работу в Наркомат иностранных дел Николай Васильевич успел развернуть в Подольске новые производственные мощности и подготовить завод к возобновлению производства. В 1944–1952 гг. Н.В. Горелкин был чрезвычайным и полномочным посланником СССР в Уругвае.

ФАРБЕР Леонид Яковлевич, директор завода в 1942–1951

Леонид Яковлевич Фарбер прожил яркую и интересную жизнь, оставив глубокий след в истории кабельной промышленности. Он родился в городе Долинске Одесской области. Закончил профтехшколу второй ступени, что в 20-е годы XX века приравнивалось к среднетехническому образованию. С юных лет его отличали практическая сметка и живой ум. В 1934 году, когда Фарбер учился на 3-м курсе Одесского индустриального института, его, бывшего токаря, начальника отдела рационализации одесского завода «Красный сигнал», назначили начальником строительства, а затем директором экспериментального завода Наркомзема УССР.

Ездить на учебу надо было за 70 километров, что по тем временам даже директору предприятия было не по силам. Мечты о высшем образовании пришлось оставить, и впредь профессионализм Леонида Яковлевича ковался в суровых условиях практического опыта. Возглавив в 1942 году завод «Винилпровод», Фарбер столкнулся с необходимостью увеличения объема производства при скудной материально-технической базе. Сейчас трудно представить, каких усилий ему стоило выполнить эту задачу. Именно при Фарбере на «ПОДОЛЬСКАБЕЛЬ» была заложена основа грядущего строительства полноценного промышленного гиганта на месте бывшей маломощной артели.

В последующие годы Л.Я. Фарбер был директором завода «Камкабель» и первым заместителем директора ВНИИКИ.



ГОРЕЛКИН Николай Васильевич, директор завода в 1941–1942 гг.



«ГРАММПАСТИНОК НЕ СЛУЧИЛОСЬ, НО ФРОНТ ПОЛУЧАЛ КАБЕЛЬ, А ОТ ГОЛОДА РАБОТНИКОВ СПАСАЛА СОБСТВЕННАЯ КАРТОШКА ЗАВОДА»



Альтернативная энергетика

Создана солнечная батарея с рекордным КПД

20 апреля 2020 СОЛНЕЧНАЯ ЭНЕРГЕТИКА, СЭС, ВИЭ

Команда из Национальной лаборатории по изучению возобновляемой энергии (США) добилась того, что их аккумуляторы показали КПД 39,2% при естественном освещении и 47,1% под сконцентрированными солнечными лучами. Новый фотоэлемент состоит из шести слоев, занимающихся собственно выработкой энергии. Каждый слой изготовлен из отдельного материала, состоящего из редкоземельных элементов, которые позволяют улавливать фотоны с самой разной энергией. При этом батарея тоньше человеческого волоса. Недостаток новой солнечной батареи – ее высокая стоимость из-за очень сложной и крайне затратной технологии производства.



Выработка солнечных электростанций под управлением группы компаний «Хевел» превысила 800 млн кВт-ч

20 апреля 2020 СОЛНЕЧНАЯ ЭНЕРГЕТИКА, СЭС, ВИЭ

Группа компаний «Хевел» опубликовала производственные результаты работы солнечных электростанций за январь – март 2020 года. Общая выработка солнечной генерации «Хевел» за I квартал 2020 года составила 120 172 тыс. кВт-ч, что на 143% больше, чем за аналогичный период 2019 года (49 380 тыс. кВт-ч). Общая выработка электроэнергии действующими СЭС за весь период работы составила 801,7 млн кВт-ч, что эквивалентно использованию 240 млн кубометров природного газа для производства электроэнергии. Работа солнечных электростанций группы компаний «Хевел» позволила избежать более 423 тыс. тонн выбросов углекислого газа в атмосферу.



ПАО «Энел Россия» подписало соглашение о сотрудничестве в сфере развития возобновляемых источников энергии с Республикой Татарстан

21 апреля 2020 Enel, ЭНЭЛ, ВИЭ, ВЭС

ПАО «Энел Россия» подписало в удаленном режиме Соглашение о сотрудничестве в сфере развития возобновляемых источников энергии с Министерством промышленности и торговли Республики Татарстан. Правительство Республики Татарстан намерено продолжать оказывать административную поддержку развитию ветроэнергетических проектов в регионе, в том числе по вопросам предоставления земельных участков, подключения к сетям и изучения возможности признания инвестиционных проектов объектами регионального значения для Республики Татарстан. В частности, ПАО «Энел Россия» и правительство Республики Татарстан сосредоточат свои усилия на Камско-Устьинском, Верхнеуслонском, Атинском, Елабужском и Чистопольском районах Республики Татарстан. Общий объем инвестиций ПАО «Энел Россия» в три ветропарка составит порядка 495 миллионов евро, что подчеркивает четкое стремление компании диверсифицировать портфель генерации с помощью технологий с нулевыми выбросами в атмосферу. Данные инвестиции соответствуют цели Группы Enel полностью декарбонизировать свои активы к 2050 году.

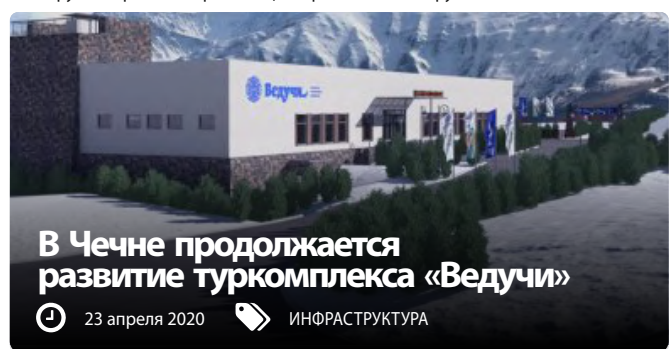


Инвестпроекты

Промышленный технопарк площадью 17 тыс. кв. м создадут в Новой Москве к 2023 году

20 апреля 2020 ИНФРАСТРУКТУРА, ТЕХНОПАРК

Новый промышленный технопарк площадью 17 тыс. кв. м появится на территории Новомосковского административного округа столицы к 2023 году. Новый комплекс построят в поселении Марушкинское. Инвестор, компания «Инвест девелопмент», планирует направить на реализацию проекта 550 млн рублей.



В Чечне продолжается развитие туркомплекса «Ведучи»

23 апреля 2020 ИНФРАСТРУКТУРА

Главгосэкспертиза России рассмотрела проектно-сметную документацию на строительство пяти объектов всепогодного туристско-рекреационного комплекса «Ведучи» в Чеченской Республике: проект сооружения еще одной подвесной канатной дороги, а также систем искусственного снегообразования и трех горнолыжных трасс. По итогам проведения государственной экспертизы выданы положительные заключения. Канатная дорога VL-2 протяженностью 642 метра с пропускной способностью до 2800 человек в час будет построена в районе села Ведучи на юго-западном склоне хребта Хачаройдук. К 2025 году на территории всепогодного туристско-рекреационного комплекса «Ведучи» обустроят 17 горнолыжных трасс общей протяженностью 16,5 км, гостиничный комплекс, сервисные центры, горнолыжную школу и пункты проката.



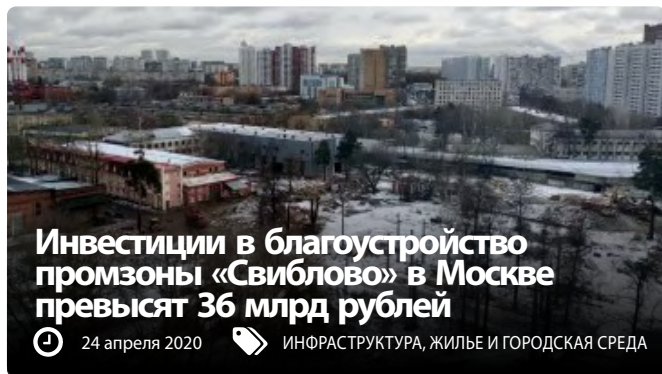
Банк профинансирует на 10,3 млрд рублей строительство жилого квартала в Петербурге

24 апреля 2020 ИНФРАСТРУКТУРА, ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА

Сбербанк профинансирует на 10,3 млрд рублей строительство жилого комплекса «Квартал Ше» в Санкт-Петербурге. Кредитная линия открыта Группе «Эталон» на пять лет. Жилой квартал из шести домов бизнес-класса будет построен в Московском районе на Черниговской улице. Проектом также предусмотрено строительство двух детских садов, наземного и двух подземных паркингов. Общая площадь комплекса составит 136 тыс. кв. метров.

Правительство России одобрило выделение 2,9 млрд рублей для строительства, ремонта и модернизации социальных объектов Дальнего Востока

На заседании правительства Российской Федерации, которое прошло 23 апреля, рассмотрели и одобрили выделение дополнительных средств дальневосточным регионам по Планам социального развития центров экономического роста. На новые объекты Забайкальского и Хабаровского краев, Амурской, Еврейской и Магаданской областей выделено 2,9 млрд рублей. На Дальнем Востоке определено 58 центров экономического роста. Это муниципалитеты, которые охватывают 6,6 млн населения макрорегиона, что составляет 81% от численности всех дальневосточников.



Инвестиции в благоустройство промзоны «Свиблово» в Москве превысят 36 млрд рублей

24 апреля 2020 ИНФРАСТРУКТУРА, ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА

Планируемый объем инвестиций в благоустройство производственной зоны «Свиблово» на северо-востоке столицы превысит 36,1 млрд рублей. По программе редевелопмента на ней разместятся объекты общественно-жилого и производственного назначения общей площадью более 548 тыс. кв. м. Проект позволит увеличить эффективность использования городских территорий и обеспечить новыми рабочими местами жителей столицы.



Электротехника

Уникальный ИБП: Legrand запускает в продажу новый продукт

22 апреля 2020 Legrand

Компания Legrand выпустила новую серию однофазных источников бесперебойного питания Keor PDU 800 ВА резервного типа. Keor PDU – уникальное решение на рынке ИБП форм фактора мини Rack с 8-ю розетками IEC или немецкого стандарта.

Новый ИБП Legrand предназначен для резервирования активного оборудования, имеет высокий КПД (до 99%) и обеспечивает до 15 минут автономной работы оборудования при 70% нагрузке. Мониторинг состояния работы Keor PDU и подключенного к нему оборудования осуществляется с помощью USB-порта, а предотвращать аварийные ситуации помогают активные полоски LED индикации, которые показывают состояние и режим работы ИБП.



Расширение ассортимента силовых автоматических выключателей ВА44 IEK® – модели на номинальный ток до 630 А

22 апреля 2020 IEK GROUP

IEK GROUP расширяет ассортимент силовых автоматических выключателей ВА44 IEK®. Новые модели в этой линейке рассчитаны на номинальный ток от 250 до 630 А. Силовые автоматические выключатели ВА44 IEK® предназначены для проведения тока в нормальном режиме и отключения при коротких замыканиях, перегрузке, недопустимых снижениях напряжения, для оперативных включений и отключений участков электрических цепей. Имеют литой корпус, оснащены термомагнитным расцепителем на токи от 25 до 630 А.

«Слет профессиональных проектировщиков» – сразу в трех столицах!

Представители ведущих проектных организаций Узбекистана и Казахстана встретились на «Слете профессиональных проектировщиков» в Ташкенте, Нур-Султане и в финансовой столице Казахстана Алматы. Слет организовал партнер IEK GROUP в Казахстане – ТОО «ТД ИЭККАЗ». На слете был представлен основной ассортимент торговой марки IEK: модульное, силовое и коммутационное оборудование, кабеленесущие системы, арматура для СИП, пластиковые модульные корпуса и светотехника, а также оборудование промышленной автоматизации ONI® и продукция для телекоммуникаций ИТК®.



«ЗЭТО» – резидент российской промышленной зоны в Египте

23 апреля 2020 ЗЭТО

Завод электротехнического оборудования ЗАО «ЗЭТО» в прошлом году подписал соглашение о намерениях стать резидентом российской промышленной зоны (РПЗ) в Экономической зоне Суэцкого канала Арабской Республики Египет.

– Египет – один из наиболее перспективных рынков сбыта нашей продукции в африканском регионе, – отмечает коммерческий директор ЗАО «ЗЭТО» Евгения Бойкова. – Тем более, мы обладаем историческим опытом сотрудничества со странами Ближнего Востока и Африки. В 1960–1970 годах заводом «ЗЭТО» была произведена уникальная высоковольтная аппаратура для Асуанского гидрокомплекса в Египте, которая успешно эксплуатируется до настоящего времени.

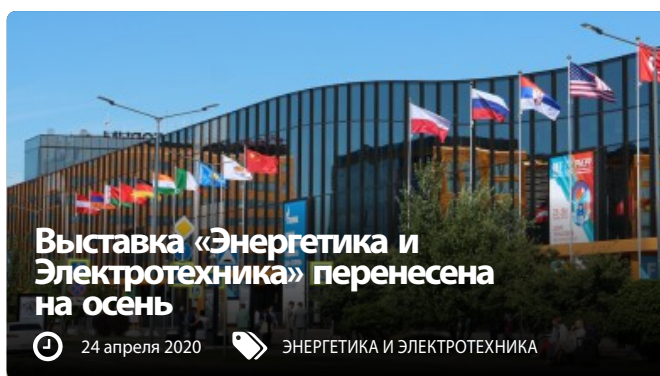


Мероприятия

Конференция ЦИПР в этом году пройдет в Нижнем Новгороде 23–25 сентября

24 апреля 2020 ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ЦИПР

Пятая юбилейная конференция «Цифровая индустрия промышленной России» (ЦИПР) пройдет в Нижнем Новгороде с 23 по 25 сентября 2020 года. Ее основной темой станет синергия всех высокотехнологичных областей, которые развиваются сегодня в России. По мнению организаторов конференции, выстраивая планы и определяя вектор развития технологий в России, необходимо сохранять фокус на человеке. Участники конференции обсудят баланс человека и технологий. Другой важной темой конференции ЦИПР-2020 станет синхронизация развития высокотехнологичных областей в России. На конференции будет обозначен цифровой горизонт и шаги, необходимые для его достижения в каждой из технологий.



Выставка «Энергетика и Электротехника» перенесена на осень

24 апреля 2020 ЭНЕРГЕТИКА И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА

Выставка «Энергетика и Электротехника» состоится 6–9 октября 2020 года в Санкт-Петербурге в КВЦ «Экспофорум» (павильон Н). В этом году выставка впервые будет работать на одной площадке с выставкой по судостроению Offshore Marintec Russia и Газовым форумом. В рамках деловой программы выставки состоятся презентации Schneider Electric, АО «ДКС» (ДКС), ЗАО «Алгоритм», ООО «СКБ ЭП». Как и в прошлом году, планируется совместно с порталом RusCable.Ru провести Конференцию для кабельщиков в рамках деловой программы.

Мероприятия

ВЫСТАВКА – ЭТО ЭМОЦИИ

Кабельщиков ждет насыщенная осень!

Сразу несколько специализированных выставок объединятся и пройдут в одно время на одной площадке – ЭКСПОФОРУМ в Санкт-Петербурге этой осенью. С 6 по 9 октября в Санкт-Петербурге проведут Петербургский международный газовый форум (ПМГФ), с выставкой и конференцией по судостроению и разработке высокотехнологичного оборудования для освоения Арктики и континентального шельфа OMR 2020, выставки «Рос-Газ-Экспо» и «Энергетика и электротехника».



ЭкспоФорум-Интернэшнл
+7 (812) 240 40 40
expoforum.rurief@expoforum.ru
Санкт-Петербург, Петербургское шоссе 64/1

6-9 ОКТЯБРЯ 2020**ENERGETIKA-RESTEC.RU**

ПЕРЕЕЗД НА ПОЛЬЗУ

Энергетики должны были встретиться в апреле, но, как большинство конгрессных мероприятий «ЭиЭ» переехала на осень. Как отразится такое соседство на обеих проектах? Мы полагаем, что в нынешних условиях такой вариант имеет массу плюсов. Главный – расширение профессиональной ориентированности посетителей.

Объединение нескольких отраслей российского бизнеса – производства, дилерства и потребителей на одной площадке позволит в короткие сроки обменяться опытом и принять решения о том, как в новых условиях обеспечивать конечного потребителя и развиваться. Выставка – это полные дни, которые и гость и участник выделяют исключительно для переговоров, поиска новых бизнес-партнеров и упрочения существующих деловых контактов. Помимо решения важных коммерческих задач – формирование клиентской базы, вывод на рынок новой продукции, укрепление имиджа компании, повышение узнаваемости бренда, только на выставке можно использовать эмоциональную составляющую личного общения. Выставка – это живая эмоция, это решение, которое можно принять всего за несколько секунд личного общения. Выставка – это энергетический обмен и глобальный мозговой штурм – мощная командная работа над решением общих задач и индивидуальных целей.

ENERGETIKA-RESTEC.RU

ЭНЕРГЕТИКА И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА

Выставка «Энергетика и электротехника» на протяжении многих лет была и остается одной из лучших площадок в России для демонстрации новинок энергетического оснащения промышленных предприятий и конструктивного диалога специалистов всех отраслей экономики с производителями и поставщиками энергетического, электротехнического и светотехнического оборудования и технологий. Для этого традиционно на площадке работают Зона презентаций и Центр деловых контактов.

УЖЕ БОЛЕЕ 150 КОМПАНИЙ

На 20 апреля 2020 года более 150 компаний подтвердили свое участие в выставке. Среди экспонентов: Газпром энергохолдинг, Газпром теплоэнерго, Электронмаш, ПРИСТ, ПЗСТ, Электроинтер, Ден Рус, МЭТЗ им. В.И. Козлова, ННПО им. М.В. Фрунзе, FIAMM, EKRA, Schneider Electric, Тайко Электроникс Рус, Группа АПАТОР, ЗЭТО, Прософт-системы, ПИК-энерго и многие другие. Ввиду сложившейся эпидемиологической ситуации, на сегодня работа по формированию выставочной экспозиции и деловой программы ведется дистанционно.

КАБЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2020

Медиахолдинг «РусКабель», как и было запланировано ранее, организует и проведет семинар для кабельщиков. По вопросам участия обращайтесь в редакцию портала mail@ruscable.ru, 8 495 229 33 36.

НАПРАВЛЕНИЯ ВЫСТАВКИ

Приглашаем производителей и поставщиков оборудования и технологий по следующим направлениям:

**ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА / ГЕНЕРАЦИЯ /
ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ /
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ / ТРАНСПОРТИРОВКА /
ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ /
ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ /
КАБЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ / ТЕПЛОСНАБЖЕНИЕ
АСУТП / ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ /
СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА ИЗМЕРЕНИЯ И КОНТРОЛЯ /
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ /
БЕЗОПАСНОСТЬ ЭНЕРГООБЪЕКТОВ /
ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ**

УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ

**+7 (812) 320 6363 #403
ENERGO@RESTEC.RU**

ЭкспоФорум-Интернэшнл

+7 (812) 240 40 40

expoforum.rurief@expoforum.ru

Санкт-Петербург, Петербургское шоссе 64/1



OMR-RUSSIA.RU



OMR 2020

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО СУДОСТРОЕНИЮ И РАЗРАБОТКЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ АРКТИКИ И КОНТИНЕНТАЛЬНОГО ШЕЛЬФА

OMR 2020 – это единственная в России международная специализированная выставка по судостроению для шельфа и развитию инфраструктуры морской добычи нефти и газа. Это уникальный проект на стыке судостроения и ТЭК.

Гости выставки – судостроительные и нефтегазовые компании, разработчики и поставщики оборудования для освоения Арктики и шельфа. Сочетание энергетической и судостроительной выставок дает полное представление о технических решениях освоения морских углеводородных ресурсов.

Демонстрация разработок в сфере проектирования судов различного назначения, оборудование и материалы для строительства морских платформ и технологических комплексов для разведки и добычи нефти и газа на шельфе, развития транспортной инфраструктуры Арктики – вот что будет представлено на площадке.

OMR 2020 готовит обширную выставочную экспозицию и насыщенную деловую и конкурсную программы. Основной темой конференции станет «Севморпуть – инфраструктурные и промышленные аспекты развития Арктики». Поставлены вопросы, связанные с состоянием и перспективами развития морского нефтегазопромыслового флота, техническими средствами для освоения нефтегазовых ресурсов континентального шельфа, созданием и развитием Северного морского транспортного коридора, комплексным развитием энергетической инфраструктуры Арктической зоны, а также социально-экономические и кадровые вопросы для обеспечения освоения континентального шельфа.

ВПЕРВЫЕ ДЛЯ ПОСЕТИТЕЛЕЙ И ДЕЛЕГАТОВ OMR 2020 БУДУТ ОРГАНИЗОВАНЫ ТЕХНИЧЕСКИЕ СЕМИНАРЫ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТАХ СЗФО:

ДАНИИ (исследования гидродинамики морского транспорта и ледовых качеств судов в опытном ледовом бассейне), ООО «Транснефть – Порт Приморск» (перевалка нефти на суда), Морской учебно-тренажерный центр ГУМРФ Макарова (тренировка по борьбе за живучесть судна), АО «Балтийский Завод» (посещение атомного ледокола типа «Арктика»).

OMR 2020 ПОДДЕРЖИВАЮТ ЛИДЕРЫ ОТРАСЛИ: ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» – ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР, АРКТИЧЕСКИЙ И АНТАРКТИЧЕСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ (ДАНИИ) – ПАРТНЕР МЕРОПРИЯТИЯ.

УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКЕ

**+7 (812) 3206363 #402, 404
RAO2@RESTEC RU**

Elektr⚡Portal

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ



НОВОСТИ, АНОНСЫ, СОБЫТИЯ, ОБЪЯВЛЕНИЯ, ВИДЕО, КАТАЛОГ, МАРКЕТПЛЕЙС И БОЛЬШОЕ ОТРАСЛЕВОЕ СООБЩЕСТВО! ЛЕГКО ПОКУПАЙТЕ И ПРОДАВАЙТЕ ТОВАРЫ В СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОМ МАРКЕТПЛЕЙСЕ. УДОБНЫЙ ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ И ПОМОЩЬ В ПРОДВИЖЕНИИ И ПРОДАЖЕ ТОВАРОВ. НАХОДИТЕ ЗАКАЗЧИКОВ, ПОСТАВЩИКОВ, КЛИЕНТОВ И ПАРТНЕРОВ. БЕСПЛАТНЫЙ СЕРВИС ОБЪЯВЛЕНИЙ: ПРОДАВАЙТЕ, ПОКУПАЙТЕ, МЕНЯЙТЕ, АРЕНДУЙТЕ, ИЩИТЕ СОТРУДНИКОВ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ. БОЛЕЕ 100 КАТЕГОРИЙ! ОБЩАЙТЕСЬ, ВЫКЛАДЫВАЙТЕ СВОИ ПРОЕКТЫ В ПОРТФОЛИО!

НАЧНИ ПРОДАЖИ В МАРКЕТПЛЕЙСЕ ЭЛЕКТРОПОРТАЛ.РУ

50+
категорий
товаров



Elektr⚡Portal
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ

ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ, АНОНСЫ И СОБЫТИЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИКИ

НАУКА И ТЕХНОЛОГИИ

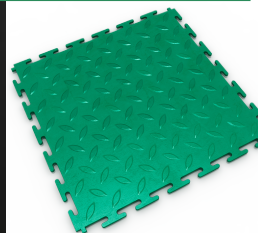
НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

ЭНЕРГЕТИКА И РОССЕТИ

СВЕТОТЕХНИКА

ТОВАР ИЗ МАРКЕТПЛЕЙСА



★★★★★

VOLTA

МОДУЛЬНОЕ
НАПОЛЬНОЕ
ПОКРЫТИЕ VOLTA
МЕТАЛЛ (1М2)

976 ₽

ТОВАР ИЗ ОБЪЯВЛЕНИЙ



МОЗАИЧНО-
ШЛИФОВАЛЬНАЯ
МАШИНКА СО-199

38 000 ₽

ПРОДАЕТ
ВИКТОР АНДРЕЕВИЧ
Г. ТУАПСЕ

**Выгодные
предложения**
Скидки до 90%



ЭЛЕКТРОПОРТАЛ.РУ - ПРОЕКТ МЕДИАХОЛДИНГА «РУСКАБЕЛЬ»
СТАРЕЙШИЙ ОТРАСЛЕВОЙ ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТ / ПЕРЕЗАПУЩЕН В 2020

Яндекс Метрика

СУММАРНАЯ ГОДОВАЯ АУДИТОРИЯ
ПРОЕКТОВ МЕДИАХОЛДИНГА

2.8 МЛН. ПОСЕТИТЕЛЕЙ

ЭНЕРГОСМИ

RusCable.Ru
Энергетика. Электротехника. Связь.
Первое отраслевое электронное СМИ № ФС77-70160

Elektr⚡Portal
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ

Insider RusCable

Review RusCable

ЧИТАЙТЕ ЕЖЕНЕМЕСЯЧНЫЙ ДАЙДЖЕСТ АССОЦИАЦИИ НА ПОРТАЛЕ RUSCABLE.RU

СКАЧАТЬ PDF

ПОДПИСАТЬСЯ

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ДАЙДЖЕСТ АССОЦИАЦИИ «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ»



**АССОЦИАЦИЯ
ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ**

ВЫПУСК 4 / 2020 / МАРТ-АПРЕЛЬ

**ОПЕРАТИВНЫЙ
ШТАБ АЭК ОТКРЫТ
ДЛЯ ВСЕХ**

**ПИСЬМА В
ПРАВИТЕЛЬСТВО**

**ОТРАСЛЕВАЯ
ИНФОРМАЦИЯ**

**БОРЬБА С
КАБЕЛЬНЫМ
КОНТРАФАКТОМ**

**ОПЕРАТИВНАЯ
ИНФОРМАЦИЯ
ИЗ TELEGRAM**

КАБЕЛЬЩИКИ VS COVID-19

ОПЕРАТИВНЫЙ ДАЙДЖЕСТ
НОВОСТЕЙ АССОЦИАЦИИ
Сделано в RusCable.Ru

КАБЕЛЬЩИКИ ТОЖЕ МСП*

МАЛЫЕ И СРЕДНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ



РУБ

СТИ

о-министру России
периев отношения
с субъектами МСП
трументарно
поддержки
роикабеля»

дителей кабельной
оргии финансовых
и анализа объемов
кабеля, что в силу
удовольствия, а также
вине на текущий
моме № 209-ФЗ от
иптелей. При этом
е в употреблении
и самых простых

на, выданного по
6 марта 2020 года о
вукциях субъектов
ельности, просим
на производителей
о бизнеса:

вск.
осмывать 4 млрд.

18.04.20

DONATION ALERTS

ЛИКБЕЗ

ИЗНАНКА

КАК ЛЕГКО ПОДДЕРЖАТЬ RUSCABLE.RU

В наших трансляциях RusCable Live! появился специальный инструмент - DonationAlert. Это простой и легкий способ поддержать редакцию RusCable.Ru и наши проекты в прямом эфире, а еще сделать себе нативную и эффективную рекламу прямо в трансляциях RusCable Live! За первые несколько стримов мы получили несколько пожертвований от самых сообразительных зрителей, а теперь мы решили рассказать немного подробнее о системе и о том, как нас поддержать

КАК ЭТО РАБОТАЕТ И ВЫГЛЯДИТ?

Во время прямой трансляции вы можете перейти по ссылке в описании трансляции или по ссылке из чата, написать свое сообщение, ввести сумму своей поддержки RusCable.Ru и вместе с вашим сообщением на экране прямой трансляции появится сумма поддержки и ваше сообщение!



John Doe - 350 RUB

Спасибо за стрим!

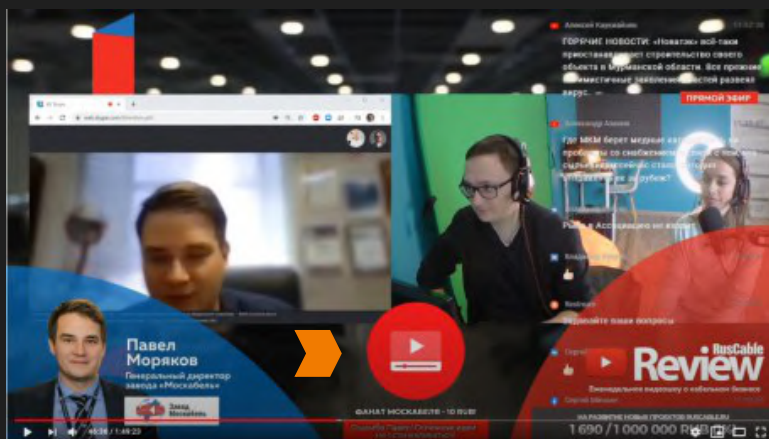
СКОЛЬКО НЕ ЖАЛКО

У нас нет специальных лимитов, поэтому вы можете поддержать наши проекты даже символической суммой в 10 рублей! Нам важнее ваше внимание!



СКРИНЫ ИЗ ТРАНСЛЯЦИЙ

Сообщение выделяется специальным звуком и появляется на экране, где видно ваше имя, сумму и сообщение! А еще текст сообщения зачитывает роботизированный голос!



БОЛЬШОЙ ВЫБОР СПОСОБОВ ПОДДЕРЖКИ

Система поддерживает электронные платёжные системы VK Pay, WebMoney, Qiwi, Яндекс.Деньги, PayPal и Bitcoin. Также можно использовать банковскую карту и баланс мобильного телефона

WebMoney

Яндекс Деньги



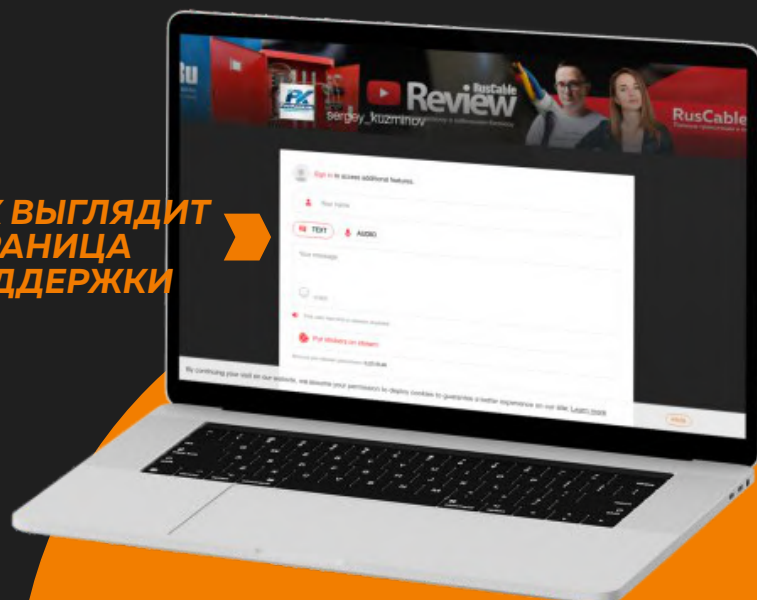
QIWI

PayPal



Bitcoin

ТАК ВЫГЛЯДИТ СТРАНИЦА ПОДДЕРЖКИ



КТО, КОГДА И КАК НАС УЖЕ ПОДДЕРЖАЛ

Морячок отправил 10 RUB

2 дня назад

Cable show must go on!

Фанат Москвабеля отправил 10 RUB

4 дня назад

Спасибо Павел! Отличные идеи - не останавливаться!

Алон Маск отправил 100 RUB

4 дня назад

Very Good, Ruscable!

Андреев Алексей подписался на канал YouTube!

9 дней назад

и Пропустить

Алон Маск отправил 100 RUB

10 дней назад

Thank!

Ирина отправила 300 RUB

10 дней назад

Молодцы! Побольше интересных гостей!

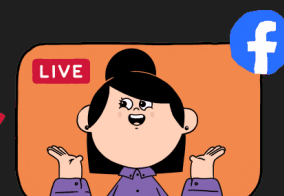
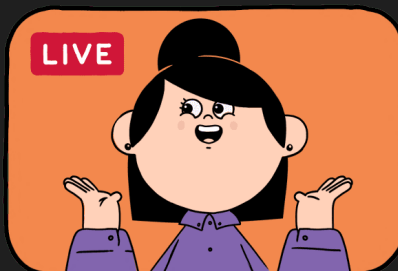
Alex отправил 500 RUB

10 дней назад

Отличное дело делаете, спасибо Вам!

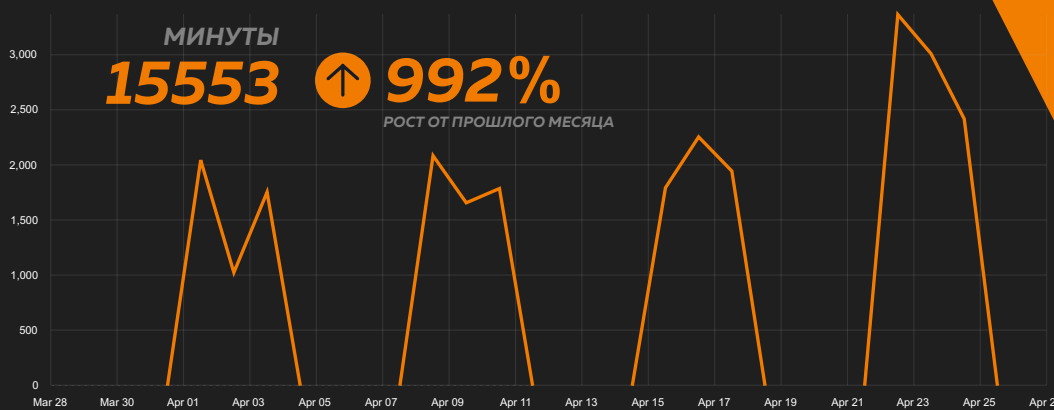
ВМЕСТЕ С СЕРВИСОМ [RESTREAM.IO](https://restream.io)

Наши трансляции RusCable Live можно смотреть, обсуждать и комментировать сразу в нескольких местах. Мы одновременно транслируем сразу в три источника: YouTube, Вконтакте и Facebook. В Instagram, к сожалению, пока не получается, но мы скоро что-нибудь придумаем, чтобы там тоже быть с Вами на связи!



Наши трансляции в среднем набирают уже более тысячи просмотров в первую неделю после выхода. А одновременно в онлайн выходит до 60 зрителей! Мы стараемся делать яркое, полезное и интересное шоу для вас и будем рады любой критике и идеям!

29 МАРТА – 26 АПРЕЛЯ 2020



Поддержка – это хорошо!
Но мы хотим зарабатывать
вместе с вами! Поэтому
приглашаем рекламодателей
стать партнерами наших
трансляций. У нас много
хороших идей и интересных
форматов для продвижения!
Писать можно вот сюда!

mail@ruscable.ru

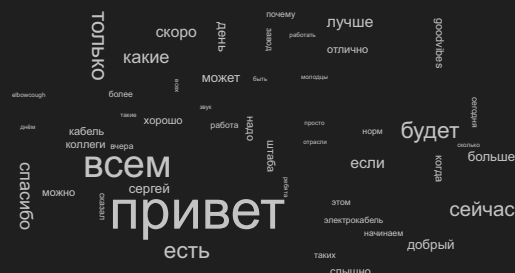
**Сергей
Кузьминов**

рассказал
все как есть

POPULAR PHRASES

СООБЩЕНИЯ В ЧАТЕ

ПОПУЛЯРНЫЕ СООБЩЕНИЯ В ЧАТЕ

TRENDING EMOJIS

ПОПУЛЯРНЫЕ СМАЙЛИКИ



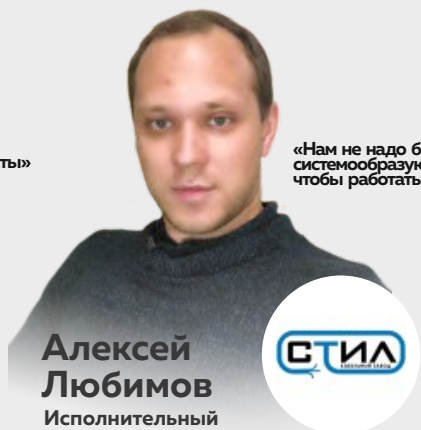
ГЕРОИ И ГОСТИ ЭФИРОВ



«В кризис не нужно
бездумно резать «кости»»

**Павел
Моряков**

Генеральный директор
«Москабельмет»



«Нам не надо быть в перечне
системообразующих компаний,
чтобы работать»»

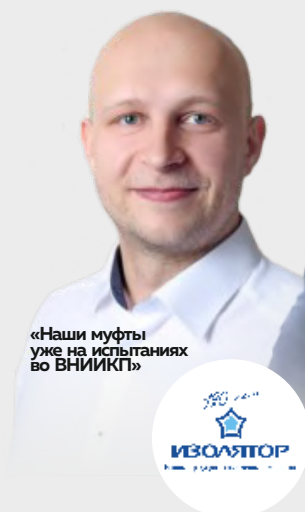
**Алексей
Любимов**

Исполнительный
директор КЗ «СТИЛ»



RusCable Live
#Москабель #СТИЛ
#Авито #АЭК #FB

1 251 просмотр / Прямой эфир: 22 апр. 2020 г



«Наши муфты
уже на испытаниях
во ВНИИКТ»»

**Дмитрий
Лопатин**

Технический директор
«Изолятор АКС»



«Мы не занимаемся
б/у оборудованием.
Мы поставляем решения
для клиентов»»

**Вячеслав
Забалуев**

Глава представительства
Rosendahl Nextrom Russia



«Экспортные поставки
в Казахстан практически
остановились»
«Мы запустили свое
производство масок»»

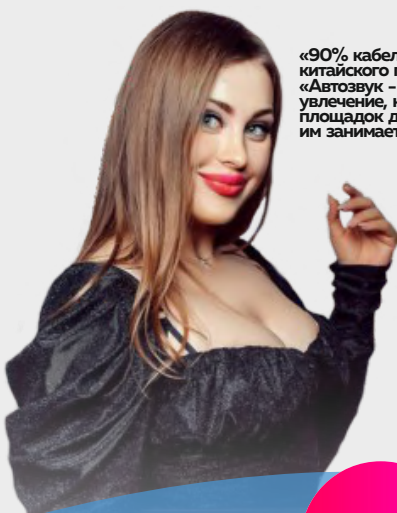
**Сергей
Хромов**

Коммерческий директор
КЗ «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ»



RusCable Live
#Изолятор АКС #Rosendahl
#Эксперт-Кабель

1 213 просмотров / Прямой эфир: 23 апр. 2020 г



«90% кабеля в автозвуке
китайского производства»
«Автозвук – это здоровое
увлечение, но у нас нет
площадок для тех, кто
им занимается»»

**Алла
Сухова**

Специалист по автозвуку
и аудиокабелям StoreAudio.Ru



«Кабельщикам надо объединиться
и разделить номенклатуру между
собой, создав большой торговый дом»
«Продажи премиум-кабеля Voltex
не изменились, а значит богатых
людей кризис пока не затронул»»

**Анатолий
Устинов**

Руководитель ГК «Орловский
кабельный завод» и «ПластКрафт»



RusCable Live #OK3
#Voltex #PlastCraft
#StoreAudio.ru

110 просмотров / Прямой эфир: 24 апр. 2020 г



Детали эфирного
шоу можно увидеть
на YouTube-канале «Медиахолдинг РусКабель»
на 25.04.2020 года

Специальный эфир об экспортерах в Орловской области

Система
господдержки

Награждение
победителей

Церемония

ЭКСПОРТЕР
ГОДА

2019
ОРЕЛ

Специальный
эфир 29/04/2020

**НАЧАЛО
В 16:00**

Сергей
Кузьминов

Елизавета
Коробкова

RusCable Live

Прямые трансляции и подкасты

На правах рекламы / 18+