

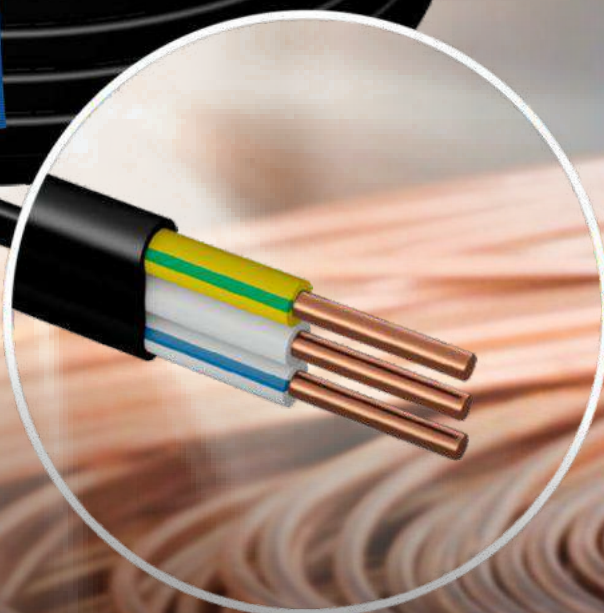
RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



ОРЛОВСКИЙ
КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

www.orelkabel.ru



МАСТЕРтока

Настоящий кабель по разумной цене



#196

02.11.2020

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ ЭЛ № ФС 77-67589

Содержание номера

Клики для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Орловский кабельный завод

История «Росскат»

Кабельный бизнес

Полимеры

Тендерные истории

Российские сети

Научно-технический прогресс

Стандартизация

Инвестпроекты

Цифровая трансформация

Опросы на RusCable.Ru

ЭНЕРГОСМИ.РУ

ElektroPortal.Ru

Новости электротехники

Поезда будущего

РНК СИГРЭ

Маркетплейс ЭлектроПортал

#скачай #читай



/ruscable.ru



/ruscable



/ruscableru



/ruscableru



telegram

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Редакция портала
RusCable.Ru
mail@ruscable.ru

Отдел информационного
сотрудничества
expo@ruscable.ru

Редакция Форума RusCable.Ru
admin@ruscable.ru

Техподдержка клиентов
tech@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала
ruspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Над выпуском работали:



Главный редактор
**Евгения
Гусева**
Исполнительный директор
медиахолдинга «РусКабель»
e.usatova@corp.ruscable.ru



Редактор и автор
**Александр
Дементьев**
Редактор и автор
материалов RusCable.Ru
a.dementyev@corp.ruscable.ru



Маркетинг и дизайн
**Сергей
Кузьминов**
Заместитель директора по маркетингу
и специальным проектам
s.kuzminov@corp.ruscable.ru



Менеджер по рекламе
**Сергей
Мичкин**
Менеджер по работе
с клиентами медиахолдинга
s.michkin@corp.ruscable.ru



Контент-редактор
**Елизавета
Коробкова**
Редактор ЭНЕРГОСМИ.РУ и ведущая
видеопроектов медиахолдинга
info@energосmi.ru



Редактор и дизайн
**Дарья
Орехова**
Руководитель ElektroPortal.Ru
и специалист e-commerce
info@elektroportal.ru



SMM-менеджер
**Мария
Солдатова**
Контент и SMM-менеджер
проектов медиахолдинга



Корректор
**Юлия
Толкачева**
Любит отправлять
отчеты по ошибкам



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ ЭЛ № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства
Дата регистрации
Статус свидетельства
Наименование СМИ
Форма распространения
Территория распространения
Учредители
Адрес редакции

ЭЛ № ФС 77 - 67589
10.11.2016
действующее
RusCable Insider Digest
Электронное периодическое издание
Российская Федерация
Усатова Е.В.
111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru

Реклама в проектах RusCable.Ru
store.ruscable.ru



ИСТОРИЯ УСПЕХА И НЕУДАЧ



**Редактор и автор
Александр
Деметьев**

Редактор и автор
материалов RusCable.Ru
a.dementyev@corp.ruscable.ru

РОССКАТ

Суровые девяностые

Тогда, в девяностых, менялось многое. Государственный строй, экономика, привычный образ жизни, сами люди. Мало кто из переживших этот период вспоминает его с теплотой. Ведь большая часть того, что существовало было разрушено. После развала Советского Союза каждый из его бывших граждан был вынужден столкнуться с новыми реалиями. С ними же столкнулась и промышленность России, ее отрасли. В кабельной промышленности, например, возник острый дефицит качественной медной катанки. Предприятия, выпускающие медную катанку методом непрерывного литья и проката, были ограничены двумя заводами: Алмалыкским горно-металлургическим комбинатом и «Средазкабелем».

По стечению обстоятельств они располагались на территории Узбекистана, который обрел независимость 31 августа 1991 года. На территории России остались производства, которые выпускали медную катанку старым методом нагрева и проката слитков, качество которой было значительно ниже. Существовал лишь «Элкат» (учрежденный компанией «Москабель» и финской NOKIA, который на рубеже 1991 года выпустил первую партию катанки по новой технологии. Однако было очевидно, что всего одно предприятие не сможет удовлетворить потребность в качественной катанке десятков кабельных заводов России.

За свою довольно непродолжительную историю глобальная экономика успела пережить целый ряд больших кризисов. Каждый из них нес свои потери, вызовы и оставлял отпечаток на многих представителях бизнеса. Некоторые кризисы вели к трансформации сложившихся устоев, к резкому прогрессу игроков, способных к быстрой адаптации. Аналогичная ситуация складывалась и с локальными экономическими кризисами, влияние которых почти не распространяется за пределы одного государства. В России многие из представителей бизнеса уже давно привыкли к определенной периодичности подобных явлений, выработав парадигму: «кризис – это время возможностей». Как показывают последние события – это действительно так. Что-то заканчивается, что-то начинается. Примеров этому целое множество. Но сегодня мы отправимся чуть дальше, в прошлое нашей страны, чтобы рассказать об истории одного из ведущих представителей кабельной промышленности (и не только), которая зародилась в горниле одного из самых суровых периодов, известных нашему народу.



Завод «РОССКАТ» в 1990-х

Решение пришло из Среднего Поволжья. На тот момент в Самаре существовало несколько крупных потребителей медной катанки, которые были обеспокоены перспективой острого дефицита: «Тольяттинский трансформатор», завод имени Тарасова, «Самарская кабельная компания» [до 1993 года «Куйбышевский завод кабелей связи», «Волгакабель» [до 1992 года «Куйбышевкабель»]]. В марте 1991 года было организовано совещание крупнейших отраслевых предприятий Самарской области, инициированное Анатолием Куимчиди – на тот момент генеральным директором «Куйбышевкабеля». На площадке завода собрались представители еще пяти компаний: Анвар Бульхин, генеральный директор «Куйбышевского завода кабелей связи»; Владимир Анисимов, генеральный директор завода имени Тарасова; Юрий Резов, генеральный директор «Тольяттинского трансформатора»; Яков Лекарев, генеральный директор «Волгаэнерготехкомплекта», и Александр Кабанов, генеральный директор «Кабикс консалтинга». Именно на этом совещании Анатолий Куимчиди выдвинул идею о создании локального предприятия по производству медной катанки современных стандартов качества.

Участники подписали протокол о намерениях, установили сроки регистрации компании, ее организационно-правовую форму и название. Уже 21 августа 1991 года было зарегистрировано товарищество с ограниченной ответственностью «РОССКАТ», название которого стало производным от слов «русская катанка».

Первые шаги – первые трудности

Первые этапы проектирования и строительства завода выпали на период распада СССР. Экономика ушла в крутое пике, а участники проекта начали терпеть большие убытки. С целью увеличения инвестиционной привлекательности было решено расширить производственный портфель будущего завода дефицитными видами кабельно-проводниковой продукции. Выбор пал на производство КПП для нефтяной отрасли: стремительно росла потребность в кабелях для погружных электронасосов, а нефтяные компании представляли собой сильных и надежных партнеров. Благодаря этому решению на последующих этапах создания предприятия ТОО было преобразовано в акционерное общество, а в состав учредителей были приняты новые участники: «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «Нижегородскнефтегаз», «Куйбышевнефть», «Оренбургнефть», «Куйбышевэнерго», «Инкомбанк». Местом для строительства нового завода была выбрана площадка в городе Нефтегорске. Генеральным проектировщиком выступил «Кабикс консалтинг», а само строительство производилось силами фирмы «Соотечественник». В период с июля 1992 года по февраль 1998 года были построены и введены в эксплуатацию два основных цеха площадью 4 тысячи кв. м каждый: цех по производству медной катанки методом непрерывного литья и проката и цех кабелей для погружных электронасосов, а также ряд сооружений инженерного обеспечения производства и другие вспомогательные объекты. Вопрос привлечения высококлассного персонала был решен Куимчиди, который до 1988 года в течение шести лет работал главным инженером завода «Андижанкабель» (Узбекистан). После развала СССР он привлек знакомых специалистов к работе на новом предприятии, обеспечив переезд советских граждан и их семей на территорию России.

С самого начала проект создания «РОССКАТ» подразумевал эксплуатацию высокотехнологичного оборудования с ориентацией на мировых лидеров. Основными поставщиками станков для цеха по производству катанки стала американская компания Southwire, в то время как кабельное оборудование закупалось у Rosendahl Nextrom, Caballe, Niehoff, Troester. Изначальная проектная мощность завода была рассчитана на ежегодный выпуск 78 800 тонн медной катанки и 13 000 км кабелей для погружных электронасосов.

Зарождение будущего лидера рынка нефте- погружных кабелей

Конечно, не все шло так гладко, как хотелось. После распада СССР предприятие ждало кризиса 1995 года, дефолт 1998 года. Некоторые из акционеров уходили, приходили новые инвесторы. Процесс строительства то замедлялся, то ускорялся и постоянно ощущалась нехватка финансирования. Немногочисленная команда завода постепенно разрасталась, голые коробки цехов приобретали коммуникации, инфраструктуру.

В 1995 году был заложен фундамент и смонтирована первая экструзионная линия по наложению изоляции Rosendahl. Монтаж и пусконаладка производились под патронажем австрийских специалистов, которые обучали персонал завода работе на новом оборудовании. Затем в 1996 году на заводе были смонтированы две бронемашин для наложения бронеленты на нефтепогружные кабели. И, наконец, летом 1996 года, к моменту полной готовности кабельного цеха к работе, «РОССКАТ» получил первый заказ от нефтяной компании на 100 км КПП. Уже в июле произошло большое событие: учредители, акционеры и все сотрудники предприятия собрались для того, чтобы отпраздновать выпуск первого барабана с кабелем.

Медные ИСТОКИ

Что касается основной идеи создания предприятия – выпуска медной катанки, то в этой области дела обстояли сложнее, чем казалось в начале. Еще в 1994 году было закуплено и изготовлено оборудование Southwire для выпуска медной катанки. Доставка, разгрузка и перевозка оборудования на площадку завода происходили в течение 1995 года. Только в этот период начался набор рабочих и их последующее обучение перед пуском линии. Группа из семи человек была отправлена на стажировку в Америку. Время шло, процесс затягивался, не в последнюю очередь в связи с нехваткой финансовых средств. Все изменилось летом 1997 года, когда мажоритарную часть акций завода выкупил «Инкомбанк». Еще в 1993 году банк предоставил долгосрочный инвестиционный валютный кредит в 15 млн долларов для оплаты оборудования Southwire. А для финансирования завершения строительства комплекса в 1997 году помог привлечь инвестиционный кредит в Международном инвестиционном банке. Торжественный запуск линии состоялся в феврале 1998 года при участии первых лиц местных органов власти, представителей многочисленных компаний, участвовавших в разработке, строительстве и финансировании завода. Производство собственной катанки началось.

В первые годы «РОССКАТа» его сотрудниками числились порядка 100 человек. Под конец 1998 года их было уже более 800. Несмотря на резкий спад в количестве выпущенного кабеля – 842 км в 1997 году и всего 261 км в 1998 году – каждый последующий год эта цифра росла. В 2007 году предприятие вышло на стабильные 13 000 км нефтепогружного кабеля ежегодно. Подобная ситуация сложилась и с катанкой: от 3 200 тонн в 1998 году к 60 000 тонн в 2007-м.



Цех по производству медной катанки «РОССКАТа»

Акционерные войны

С началом нового века у предприятия началось освоение новых типов кабельной продукции. С годами «РОССКАТ» занял прочное место не только среди ключевых предприятий Самарской области, но и среди заводов кабельной промышленности. Отчасти резкому прогрессу способствовало слияние большей части акций в руках в нефтяной компании «ЮКОС». На тот момент состав акционеров регулярно изменялся, довольно часто акции оказывались в руках непрофильных компаний. «Куйбышевнефть», в 1994 году переименованная в «Самаранефтегаз» и уже в 1995 году ставшая дочкой «ЮКОСа», держала 14% акций. «Инкомбанк», выкупивший часть акций у первоначальных инвесторов в 1997 году, долгое время держал мажоритарную позицию в правлении с 24% акций. В 2000 году «Цветметсервис» приобрел у «Роснефти» 22% акций. «ОНАКО» (бывшая «Оренбургнефть») и «Нижневартовскнефтегаз» продали порядка 33% акций нефтяной компании «ТНК», которые «ЮКОС» напрямую выкупил в 2002 году. Акции миноритарных акционеров также постепенно переходили под контроль нефтяного гиганта.

К этому периоду «Инкомбанк» терпел постоянные поражения в своей основной деятельности и в управлении приобретенными активами. Еще в 1998 году у банка была отозвана лицензия, а 1 февраля 2000 года он был признан банкротом. Тем не менее, благодаря величине активов процедура его ликвидации заняла несколько лет и закончилась только в декабре 2004 года. В этот период акции «Инкомбанка» в «РОССКАТе» были выкуплены «ЮКОСом», который тем самым увеличил свой пакет до 70%. В это же время нефтяники вели судебную войну с «Цветметсервисом», ограничивая права акционера и пытаясь добиться абсолютного контроля над структурой. В 2003 году, при посредничестве РСПП, стороны отозвали все судебные иски, а нефтяная компания выкупила спорный пакет. Спустя небольшой период времени дочка «ЮКОСа» «Самаранефтегаз» владела 98% акций завода.





Еще одной победой стал запуск третьего цеха, по иронии взявшего имя Цех № 2 – ориентированного на изготовление собственной проволоки. В цехе были установлены волочильные машины и печи отжига, а в дальнейшем парк оборудования был оснащен передовыми машинами Niehoff. Это событие стало последним звеном в создании полной производственной цепочки на предприятии

Производственные успехи "РОССКАТА"

Но пока акционеры предприятия воевали между собой, сам завод продолжал развиваться. С 2000 года в нефтяной отрасли начался резкий рост добычи нефти с использованием углубления существующих скважин до 2300–3300 метров. На такой глубине при высоких температурах простая полиэтиленовая изоляция плавилась, поэтому специалисты «РОССКАТА» активно исследовали новые возможности в поиске новых изоляционных материалов. При совместной работе с Институтом атомных реакторов города Дмитровграда началось совершенствование уникальной технологии.

В результате появилась разработка единственной в мире технологии радиационного модифицирования полиэтилена с помощью гамма-частиц в инертном газе. Благодаря ее использованию, завод начал выпуск высокотемпературного кабеля с индексом 140–160 градусов, который блестяще зарекомендовал себя при контрольных испытаниях. Правда, для проведения операции радиационного модифицирования заводу приходилось отправлять полуфабрикат на предприятия в Новокуйбышевске и Дмитровграде. Но в 2008 году на «РОССКАТЕ» был введен в эксплуатацию собственный участок радиационно-модифицированной продукции, что только упрочило позиции завода на отраслевом рынке.

Падение «ЮКОСа», новые владельцы

Однако успехам в производственном плане продолжали сопутствовать финансовые турбулентности. Начавшееся в 2003 году «дело ЮКОСа» шло к своему завершению. В 2005 году к заключению были приговорены Ходорковский и Лебедев, начался арест активов компании. В 2006 году управляющий «Самаранефтегаз» Павел Анисимов и главный бухгалтер компании были приговорены к лишению свободы за неуплату налогов. А в 2007 году «ЮКОС» был ликвидирован, началась распродажа активов. Но 98% акций «РОССКАТА» были проданы «Самаранефтегазу» еще за год до этого – в 2006-м.



АвтоВАЗбанк

В этот период на сцену истории вышел «АвтоВАЗбанк» [Банк АВБ]. Через аффилированные структуры банк получил практически 100-процентный контроль над новым непрофильным активом. По многочисленным данным, инициатором этой сделки являлся Николай Таран. Впоследствии он занимал должности председателя правления и генерального директора завода. С 2007 по 2015 год ключевыми бенефициарами Банка АВБ выступали топ-менеджеры организации: Елена Казымова, Николай Таран и Вера Прокопенко, которым напрямую и через четыре общества с ограниченной ответственностью — «ПромТехСтейт», «Июль», «Авераж» и «РТК» — принадлежало по 31% акций. Сам Николай Таран занимал должность управляющего Самарским филиалом Банка АВБ с 2002 по 2005 год, должность вице-президента, члена Исполнительного Совета с 2005 по 2007 и далее должности заместителя и председателя Совета директоров. Постепенно Николай Таран с партнерами выстроили вокруг АВБ многопрофильный холдинг, в который, помимо производства и банкинга, входили также строительные и девелоперские компании. При этом в холдинге каждому из бенефициаров отводилась своя роль. Так, Елена Казымова курировала банковский бизнес, а Николай Таран — производственный и строительный. Бизнесменом были построены офисные центры «Вертикаль», «Капитал» и жилой квартал в Самаре.

Но, несмотря на постоянный рост развития предприятия, в его кулуарах продолжали происходить события, закладывающие основу будущего конфликта. В том же 2011 году ФНС России потребовала от «РОССКАТа» доплатить в бюджет 114 млн рублей налогов за 2007 год. По информации налоговой службы, цепочка сделок по перепродаже предприятием медных катодов была создана искусственно с целью увеличить затраты конечного покупателя и тем самым уменьшить его налоговую базу. Вместе с этим, подобное доначисление на 136 млн рублей было затребовано за 2007 год от «Волгамеди», также подконтрольной Тарану.



При этом все бизнесы трио были тесно переплетены друг с другом. Банк АВБ был крупным кредитором других проектов альянса. Приобретение акций «РОССКАТа» Банком АВБ случилось не на пустом месте. Николай Таран поддерживал отношения с его бессменным руководителем Анатолием Куимчиди еще задолго до этих событий. По данным портала samgu.ru, до Банка АВБ Николай Таран возглавлял филиал Тольяттихимбанка, в котором обслуживалась и кредитовалась компания «РОССКАТ». Впоследствии завод перешел на обслуживание в Банк АВБ, а в 2005 году Николай Таран занял позицию председателя Совета директоров «РОССКАТа». Фактически предприятие приобреталось на средства облигационного займа в размере 1,2 млрд рублей, который разместила компания «РОССКАТ-Капитал», созданная Тараном, получившая 100% акций завода. Теперь 75% компании принадлежало бенефициарам АВБ — Николаю Тарану (35%), Елене Казымовой (20%) и Вере Прокопенко (20%). Оставшийся пакет был оформлен на топ-менеджеров завода Анатолия Куимчиди (20%) и Игоря Исайкина (5%).



**Таран
Николай
Васильевич**

Завод продолжает трудиться

В тот период в развитие завода было инвестировано более 1,5 млрд рублей, как собственных средств, так и заемных. Это дало дополнительные возможности для дальнейшего развития производства. К 2010 году был построен и запущен современнейший цех № 4 по производству силовых кабелей. Постепенное дооснащение и модернизация предприятия позволили «РОССКАТу» иметь полный производственный цикл: от переработки меди в катанку до изготовления на ее основе силовых кабелей, в том числе марок ВВГ и ВВГнг, силового кабеля марки ВБШв, медной проволоки, проводов контактных, обмоточных проводов, кабеля гибкого. Компания продолжала развивать свои научные разработки и осваивать новые технологии. В частности, использование изоляции из кремнийорганической резины с температурным индексом 230 градусов. Была установлена и линия непрерывной вулканизации. Ассортимент постоянно увеличивался, от мелких сечений — к средним и крупным. Завод получил все лицензии и сертификаты на производство кабеля с огнестойкой изоляцией для атомных электростанций. На 2011 год на заводе реализуется проект строительства печей огневого рафинирования, административно-бытового корпуса, пристройки к цеху № 1. Начинается развитие проекта производства собственных катодов. Технологический парк предприятия постоянно расширяется. Запущена еще одна бронемашина в цехе нефтегрузных кабелей; в цехе № 2 — машина грубого волочения М 85 фирмы «Niehoff». Сданы в эксплуатацию три бумагообмоточные машины: одна ОГ-8 и две ОГ-4. На начало нового десятилетия на «РОССКАТ» приходится около 14% российского рынка медной катанки, до 30% — кабеля для нефтегрузных электронасосов.



Год за годом, успех за успехом

На 2012 год предприятием выпущено более 120 000 километров кабеля и свыше 500 000 тонн медной катанки. В 2013 году был освоен промышленный выпуск нефтепогружного кабеля в оцинкованной оболочке, выдерживающего температуру до 230 градусов. Введен в эксплуатацию комплекс огневого рафинирования. Запускается производство кабеля марки КГЭШ, предназначенного для присоединения шахтных передвижных машин и механизмов при подземных горных работах.

В 2014 году «РОССКАТ» вошел в четверку ведущих переработчиков меди и в группу А по объему переработки металлов свыше 25 000 тонн в год, освоил новые виды кабельной продукции (ППСРВМ, МГ). Сотрудниками завода, общее число которых превысило 1 300 человек (всего в холдинге более 2 500 человек), также была разработана линия по нанесению адгезива. Начинается проектирование и строительство складского и бытового корпусов, а также строительство тепличного хозяйства. В состав холдинга входит производитель эмалированных проводов ЗАО «Завод «Микропровод», выкупленный у завода «Севкабель». На предприятии выпускаются провода сечением от микрона до легированных проводов для скоростных железных дорог. Дополнительно «РОССКАТ» открывает дочернее предприятие в Нефтеюганске, которое оказывает сервисные услуги нефтяным компаниям.

Но вновь, несмотря на производственные успехи завода, его финансовая структура и ключевые акционеры терпели поражения. Банк АБВ оказался на грани банкротства. По решению ЦБ РФ, в 2015 году начался процесс санации структуры «Промсвязьбанком», который к 2017 году получил в собственность 97% акций и полный контроль над банком и его активами.

В 2016 году «РОССКАТ» становится АО

В 2016 году «РОССКАТ» становится АО. Предприятие имеет полный производственный цикл от переработки лома меди в катанку, включая собственное производство анодной и катодной меди. В этот период получает сертификат соответствия СДС «Военный Регистр», что дает возможность поставок для нужд оборонного и военно-промышленного комплекса РФ. Также завод становится участником новой инициативы участников рынка, поддержав создание проекта «Кабель без опасности».

Одним из крупнейших событий в 2017 году стало объединение «РОССКАТа» с заводом «Севкабель». Основной причиной для создания «вертикально интегрированного консорциума» стала финансовая несостоятельность прежнего акционера старейшего кабельного завода России. Начинается разработка управления по единым корпоративным стандартам, внедрение «Умного цеха» на производстве, с использованием «Искусственного Интеллекта» и современных IT-инструментов.



Первые «ласточки»

В 2017 году «РОССКАТ» стал участником скандального процесса по «Картельному сговору». По крупнейшим заводам прошла волна обысков, обоснованных расследованием уголовного дела. Начало ему положила ФАС, которая установила, что, якобы, семь предприятий кабельной промышленности договорились о разделе рынка нефтепогружного кабеля и одновременном увеличении цен для его закупщиков. В итоге в 2014–2015 годах для крупнейших нефтяных компаний цена кабеля увеличилась на 20–30%. Проверка в отношении заводов была инициирована заявлением «Роснефти» в 2015 году. В ее рамках были проведены выездные проверки на пяти предприятиях, в ходе которых был изъят протокол собрания пяти неназванных юрист. Из протокола следовало, что в условиях «желаемого» экономического эффекта, обусловленного невозможностью максимизации прибыли за счет увеличения объемов производства, производители договорились об отказе от конкуренции. Условия соглашения предусматривали установление и поддержание определенной цены на нефтепогружной кабель, раздел рынка его реализации по объему продаж, ассортименту продукции и составу продавцов. В этот же период начинается процесс санации банка «Промсвязьбанк», терпящего убытки вслед за АБВ. В ходе этого процесса Банк АБВ оказывается под управлением Фонда консолидации банковского сектора ЦБ РФ. Он создает структуру банка «Траст» для управления «плохими активами», который в 2019 году окончательно поглощает Банк АБВ.

Грянул гром

В 2018 году на предприятии состоялся запуск производства L-образной медной шины, а также бескислородных медной катанки и медных шин, выпускаемых на основе электротехнической меди, полученной при переплавке катодов в вакууме или в среде инертных газов. Благодаря участию в федеральной программе по развитию производительности труда в регионах, разработанной Минэкономразвития, «РОССКАТ» расширил и модернизировал свое производство. 7 ноября на предприятии состоялось открытие нового цеха по производству медных токопроводящих сплавов мощностью до 12 000 тонн продукции в год. В конце года предприятие провело эмиссию дополнительных акций, которые впоследствии были выкуплены банком «Траст».

Но этот год стал и началом крупнейших проблем в истории завода. В 2018 году стало известно о выдвигании нового требования от ФНС России – налоговики потребовали от «РОССКАТа» доплатить в бюджет почти 2 млрд рублей, в связи с использованием специальным схем по неуплате НДС. Данные доначисления вышли по итогам проверки предприятия за период с 2013 по 2015 год.

Как отмечалось ранее, до этого «РОССКАТ» не раз вступал в конфликты с налоговыми органами, однако доначисления таких масштабов не получал никогда. Несмотря на это, обжалованием этих претензий на заводе занимались только в 2019 году. Непонятно, чем именно была вызвана такая задержка. Возможно, что на это повлиял процесс вхождения в капитал компании нового инвестора.

Этот год стал наивысшей точкой развития завода. В компании трудится более 1 300 человек, разрабатывая и производя высококачественную кабельную продукцию с изоляцией из полиэтилена высокой плотности, блок-сополимера пропилена или этилена для нефтяной промышленности. «РОССКАТ» занимает лидирующую позицию в качестве поставщика нефтепогружных кабелей, но также производит широкий ряд других номенклатур продукции: кабель силовой марки ВВГ, ВВГнг(А), ВВГнг(А)-LS, ВВГ-ХЛ, ВБШв, ВБШвнг(А), ВБШвнг(А)-LS, ВБШв-ХЛ напряжением до 6кВ; кабель гибкий марки КГ, КГ-ХЛ, напряжением 660 кВ; шахтный кабель КГЭШ; провод для радиоустановок РПШ напряжением 380/660 кВ; провод для подвижного состава ППСРВМ напряжением 380, 660 кВ; провод установочный ПУГВ и многие другие. Предприятие имеет высокотехнологичное производство медной катанки, проволоки, медных шин, обмоточных проводов, контактных проводов. Успешно развивается экспорт, а финансовые показатели регулярно растут – совокупная выручка холдинга за 2018 год оценивалась свыше 30 млрд рублей.

Что дальше?

«Непрофильный актив»

В 2019 году «РОССКАТ» перешел на баланс банка непрофильных активов «Траст»

Налоговые тяжбы

Какие схемы могли использоваться заводом и какие нарушения вменялись ему налоговиками?

Кризис 2020 года

После ухода команды Николая Тарана и бывшей команды, вся ноша финансовых обязательств оказалась на плечах банка «Траст»

Ликвидация?

Полную историю читайте на портале RusCable.Ru в специальном материале

Продолжить чтение



Кабельный бизнес

Компания Rosendahl с гордостью представляет новый сдвоенный приемник RODS1250H

29 октября 2020 Rosendahl, РОЗЕНДАЛЬ

Компания Rosendahl рада представить свою последнюю разработку – новый полуавтоматический сдвоенный приемник RODS1250H. Данное устройство идеально подойдет для модернизации уже существующих высокоскоростных линий изолирования. Новый приемник RODS1250H обладает высокопрочной рамой, устройством зажима для плавного протягивания продукции и регулируемым по высоте роликом для обеспечения равномерной раскладки – все это обеспечивает идеальное качество намотки продукции широкого диапазона. Сдвоенный приемник RODS1250H предназначен для работы с продукцией диаметром до 15 мм, а также с плоскими кабелями. Его рабочая скорость достигает 1500 м/мин при использовании катушек весом до 2500 кг. Кроме того, он способен производить смену между катушками на полной скорости без каких-либо ограничений.



Специалистов завода «Энергокабель» поощрили наградами

29 октября 2020 ЭНЕРГОКАБЕЛЬ, ДЕНЬ КАБЕЛЬЩИКА

В конце октября завод «Энергокабель» традиционно отпраздновал День работника кабельной промышленности. Поздравляя коллектив, руководство предприятия особо отметило отличившихся сотрудников, наградив их за многолетний добросовестный труд и профессиональные заслуги.

Сотрудники в этом году получили серебряные нагрудные знаки АО «Завод «Энергокабель» – в честь достижения десятилетнего стажа работы, почётные грамоты и денежные премии. Вклад каждого из них в общее дело оценен, в трудовых книжках сделаны записи о поощрении. Помимо наград завода «Энергокабель», вручались знаки отличия Некоммерческого партнерства производителей кабельной продукции «Ассоциация «Электрокабель».



Предприятия Москвы нарастили экспорт кабельной продукции до \$40 млн

27 октября 2020 ЭКСПОРТ

Столичные предприятия кабельной промышленности за январь – август 2020 года увеличили экспорт своей продукции до \$39,66 млн, что на 2,6% больше показателя аналогичного периода прошлого года. Эксперты центра поддержки экспорта «Моспром» проанализировали концентрацию производства кабельной продукции в мире. Исследование показало: «несмотря на то, что на рынке действуют ключевые игроки (Китай, США, Мексика, Франция и Германия), другие игроки могут выйти в краткосрочной перспективе». Среди таких стран находится Россия, которая сейчас занимает 13 место из 74 в мировом рейтинге по производству и 30 место по экспорту. Однако уровень развития данной отрасли позволяет спрогнозировать, что в краткосрочной перспективе отечественные компании смогут войти в десятку мировых производителей продукции, убеждены эксперты.



Бесперебойная работа электротехники в доме – кабель премиум-класса VOLTEX

27 октября 2020 ОРЛОВСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

Специалисты «Квартирного вопроса» и «Дачного ответа» на НТВ, как всегда, удивили и обрадовали участников передачи дизайном и интерьером их новых комнат, а безопасность и бесперебойную работу электротехники в доме обеспечили с помощью кабеля VOLTEX марки ВВГ. VOLTEX – надежный выбор профессионалов ремонта!



Завод «Москабель» – в московском метро

27 октября 2020 МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ

22 октября состоялся запуск особенного подвижного состава – «Московская промышленность – фронту». Он посвящен подвигу работников московских предприятий и их трудовым будням в военное время, рассказывает о бесценном вкладе промышленников в дело Победы в Великой Отечественной войне, а также об изобретениях и рекордах, установленных в эти тяжелые годы. Так, например, пассажиры поезда узнают, что завод «Москабель» героически работал в условиях частичной эвакуации оборудования и в кратчайшие сроки освоил выпуск военно-полевых телефонных проводов, которых до этого никогда не производил. Завод – один из 50 участников проекта, отобранных для него среди 700 крупных промышленных предприятий Москвы.

В течение полугода поезд будет курсировать на самой протяженной линии московского метро – Арбатско-Покровской.



Полимеры «МЕТАКЛЭЙ» приняло участие в первенстве #LEAN100

29 октября 2020 МЕТАКЛЭЙ

АО «МЕТАКЛЭЙ» приняло участие в открытом командно-показательном мероприятии Первенство #Lean100, организованном Центром развития Производственной Системы Химкомплекса, созданным ФГУП «НТЦ «Химвест» Минпромторга России совместно с Международным центром поддержки и развития предприятий промышленности (МЦПП) и проектом #LeanNext, в рамках Международной выставки «ХИМИЯ 2020».

В конкурсе участвовали 3 сборные команды, состоящие из разнопрофильных отечественных организаций. Представители «МЕТАКЛЭЙ» (мастер по бережливому производству Г. Нехаев, начальник цеха Е. Марченко, мастер смены Р. Новиков) вошли в состав сборной команды с компанией СПБ ГУП «Горэлектротранс» и заняли 2-е место.

ТЕНДЕРНЫЕ ИСТОРИИ

У ВАС ВСЕГО 4 ДНЯ

Серия материалов «Тендерные истории» продолжается. Здесь мы рассматриваем успешные и наиболее поучительные кейсы конкурсных закупок на кабельном рынке России – учиться нужно на лучших примерах.

ТОТ САМЫЙ ТЕНДЕР

№ п/п	марка	длина, м	кол-во барабанов	общая длина, м
1	кабель АПвПуг-10кВ 1х240/50	1 013	1	1 013
2	кабель АПвПуг-10кВ 1х240/50	1 044	1	1 044
3	кабель АПвПуг-10кВ 1х240/50	1 111	1	1 111
4	кабель АПвПуг-10кВ 1х240/50	1 050	4	4 200
5	кабель АПвПуг-10кВ 1х240/50	1 168	1	1 168
ИТОГО				8 536

Снова в поле нашего зрения попала тендерная политика Объединенной энергетической компании (ОЭК). 30 сентября 2020 года на сайте Госзакупок появился новый лот от ОЭК на поставку кабеля АПвПуг-10кВ 1х240/50 по адресу: Московская область, Одинцовский район, р.п. Большие Вяземы, ул. Ямская, владение 9. Этот адрес уже фигурировал в другом открытом аукционе, который проводился в августе 2020 года. Правда, на этот раз объем закупки увеличился, а срок поставки, наоборот, уменьшился: теперь компания, выигравшая тендер, должна поставить кабель на объект за 4 календарных дня с момента заключения договора. В техническом задании указано, что кабель должен быть изготовлен строго по ГОСТу без отклонений по длине (8 536 м). В Приложении с точностью до метра указано, сколько кабеля должно быть на каждом барабане. Максимальная стоимость закупки составила 4 563 260,24 рубля.

Объединенная энергетическая компания является одной из ключевых электросетевых компаний Москвы и несет ответственность за работу электрических сетей, которые реконструирует, поэтому требования к закупаемому кабелю самые высокие: товар должен быть новым, ранее не использованным, с годом выпуска не ранее 2019-го года, концы кабеля должны быть защищены от проникновения влаги термоусаживаемыми оконцевателями. И объект поставки очень серьезный – кабель требуется сверхсрочно, поэтому продавец обязан уведомить ОЭК о готовности товара к передаче за 2 рабочих дня до планируемого дня передачи кабеля. При этом оплата товара будет произведена в течение 30 календарных дней (в случае, если лицо, с которым заключается договор, не является субъектом малого и среднего предпринимательства) и 15 рабочих дней (в случае, если лицо, с которым заключается договор, является субъектом малого и среднего предпринимательства).



Через 2 недели после открытия заявки на кабель появился первый претендент на исполнение, «Альянс-Кабель». Мы писали уже о способностях этой компании работать быстро и точно, ставили в пример другим участникам кабельного рынка и надеялись, что они тоже научатся так работать. Но в итоге к моменту рассмотрения заявок, которое должно было состояться 21 октября 2020 года, прозорливый «Альянс-Кабель» так и остался единственным претендентом на столь крупный заказ.

Комиссия ОЭК на заочном заседании с рассмотрением единственной заявки на участие в аукционе в электронной форме признала этот аукцион несостоявшимся из-за того, что, по сути, в аукционе никто не участвовал. Однако, как мы неоднократно уже отмечали, «Альянс-Кабель» имеет хорошую репутацию, и, по всей видимости, ОЭК довольна работой компании, поэтому комиссия приняла мудрое решение о соответствии единственной заявки на участие в тендере требованиям Положения о закупках товаров, работ, услуг для нужд Объединенной энергетической компании. Таким образом, лот стоимостью 4 563 260,24 рубля достался компании «Альянс-Кабель».

Уникальный опыт компании «Альянс-Кабель» при работе с таким серьезным заказчиком, как Объединенная энергетическая компания, должен быть непременно перенят другими участниками рынка, в свою очередь наша редакция будет тщательно отслеживать и сообщать своим читателям об успешных кейсах взаимодействия ведущих трейдеров и крупнейших потребителей (особенно с государственным участием).

Протокол 328/1 рассмотрения единственной заявки на участие в аукционе в электронной форме реестровый номер 323-20 (32009540118)

г. Москва

«21» октября 2020 г.

Форма проведения заседания: заочное заседание.

Место подведения итогов голосования: г. Москва, Раушская наб., д. 8

Время начала заседания: 10 часов 00 минут.

Общее количество членов комиссии АО «ОЭК» – 9 (девять).

Состав комиссии по закупкам определен приказом АО «ОЭК» от 06.03.2020 г. № 155 (ред. от 01.10.2020 г.)

В заседании закупочной комиссии приняли участие 6 (шесть) членов закупочной комиссии.

Кворум для проведения заседания имеется.

По первому вопросу повестки дня:

Рассмотрение единственной заявки на участие в аукционе в электронной форме на право заключения договора на поставку кабеля АПвПут-10кВ 1х240/50 для объекта технологического присоединения Жилой дом по адресу: г. Москва, ЗАО, р-н Фили-Давыдовское, кв. 71, корп. 18, (реестровый номер 323-20 (32009540118))

1. Общее количество заявок, поданных на участие в аукционе в электронной форме: 1 (одна).
2. Сведения об участнике размещения заказа, подавшего заявку на участие в аукционе в электронной форме:

Порядковый номер заявки	Дата/время подачи заявки
№ 1	14.10.2020 15:49

Признать аукцион в электронной форме 32009540118 несостоявшимся в соответствии с п. 3.11 документации о закупке и пунктом 24.11 Положения о закупках товаров, работ, услуг для нужд Акционерного общества «Объединенная энергетическая компания» в связи с тем, что по окончании срока подачи заявок на участие в аукционе подана только одна заявка на участие в аукционе.

3. На голосование поставлен вопрос: «О признании единственного участника аукциона и поданную им заявку соответствующими требованиям Положения о закупках товаров, работ, услуг для нужд Акционерного общества «Объединенная энергетическая компания» и документации о закупке.»

Решение, принятое большинством голосов членов комиссии: «Признать единственного участника аукциона и поданную им заявку соответствующими требованиям Положения о закупках товаров, работ, услуг для нужд Акционерного общества «Объединенная энергетическая компания» и документации о закупке.»

4. В соответствии с пунктом 28.3 Положения о закупках товаров, работ, услуг для нужд Акционерного общества «Объединенная энергетическая компания» заключить договор с участником процедуры закупки (реестровый номер 323-20 (32009540118), подавшим единственную заявку на участие в аукционе: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "КОМПАНИЯ АЛЪЯНС-КАБЕЛЬ" (регистрационный номер заявки 1), на условиях, предусмотренных аукционной документацией, по начальной (максимальной) цене договора - 4 563 260 (Четыре миллиона пятьсот шестьдесят три тысячи двести шестьдесят) рублей 24 коп., в т. ч. НДС 20%. Срок исполнения договора, объем закупаемых товаров/работ/услуг согласно заявке участника и документации о закупке».

Да подписания протокола: «21» октября 2020 года.

Заместитель председателя комиссии:	Сорокин В.Б.
Член комиссии:	Воробьев А.А.
Член комиссии:	Ушакова О.П.
Член комиссии:	Степанова Н.М.
Член комиссии:	Шиянов А.С.
Член комиссии:	Сафонов А.В.
Секретарь комиссии:	Потапова Е.А.

Протокол 328/1 рассмотрения единственной заявки на участие в аукционе в электронной форме реестровый номер 323-20 (32009540118)





Россети

Показатель EBITDA РусГидро достиг рекордного значения по итогам 9 месяцев

28 октября 2020 EBITDA, РУСГИДРО

По итогам 9 месяцев 2020 года показатель EBITDA ПАО «РусГидро» по российским стандартам бухгалтерской отчетности увеличился на 23% – до 72,4 млрд рублей и стал самым высоким в истории компании показателем за сопоставимый период. Чистая прибыль ПАО «РусГидро» за 9 месяцев выросла до 42,7 млрд рублей, что на 29% выше аналогичных показателей прошлого года. Высокие результаты обеспечены за счет рекордной выработки электроэнергии объектами генерации РусГидро. ГЭС и ГАЭС РусГидро за 9 месяцев 2020 года по сравнению с аналогичным показателем прошлого года увеличили выработку на 17,2% – до 79,9 млрд кВт·ч.



Все районы электросетей в Москве станут цифровыми к 2023 году

26 октября 2020 РОССЕТИ МОСКОВСКИЙ РЕГИОН, МОЭСК

Работу проводит компания «Россети Московский регион» в рамках реализации концепции «Цифровая трансформация 2030». Первые цифровые РЭС уже созданы в Северо-Западном округе. Сетевые объекты оснащены оборудованием и датчиками, благодаря которым технологические нарушения выявляются автоматически, а диспетчеры получают точную информацию о месте любого инцидента и его масштабах в режиме реального времени, имеют доступ к данным о качестве электроэнергии, работе устройств релейной защиты и т.д. В ходе проекта «Цифровой электромонтер» все 1 400 бригад «Россети Московский регион» оснащены мобильными устройствами со специальным программным обеспечением. Ежедневно в электронном виде выдается более 550 нарядов и 1 000 распоряжений. Диспетчеры могут видеть расположение специалистов на карте и назначать аварийные заявки ближайшим бригадам.



«Россети Ленэнерго» обучают сотрудников управлять беспилотными летательными аппаратами

26 октября 2020 ЛЕНЭНЕРГО

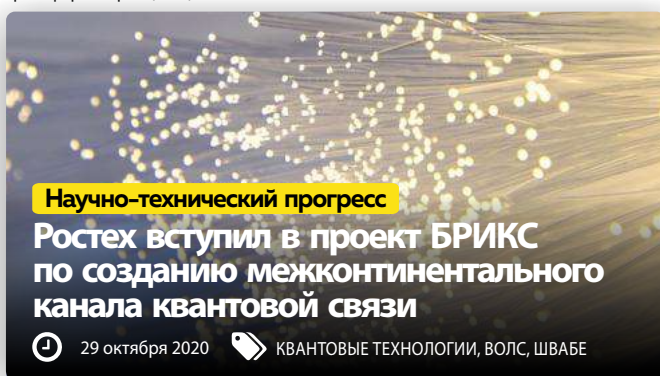
В «Россети Ленэнерго» стартовала новая образовательная программа «Оператор наземных средств управления беспилотным летательным аппаратом (БПЛА)». Проект реализуется на базе Учебного комплекса компании. В настоящее время БПЛА в «Россети Ленэнерго» используются при проведении аварийно-восстановительных работ (для идентификации объектов и установления координат мест повреждения). Еще одно направление их применения – контроль работ по расширению и расчистке просек, а также составление карт растительности. Основное преимущество использования таких аппаратов – получение точного положения проводов воздушных ЛЭП, построение трехмерной модели линий электропередачи в границах охранной зоны по данным аэрофотосъемки.



«Россети» завершили подготовку к зиме во всех регионах присутствия

30 октября 2020 РОССЕТИ, ОЗП

Глава «Россетей» Павел Ливинский доложил Министру энергетики РФ Александру Новаку и Министру строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ Владимиру Якушеву о 100% готовности электросетевого комплекса к зимним максимумам. Несмотря на сложную эпидемиологическую обстановку, все компании Группы «Россети» прошли период подготовки с опережением графиков, в полном объеме выполнили намеченные мероприятия по обеспечению надежного функционирования сетей. На техобслуживание и ремонт в текущем году направлено порядка 70 млрд рублей. Физические объемы работ по основным номенклатурным позициям сохранены либо увеличены, в том числе проведен ремонт 45 191 км ЛЭП 35 кВ и выше (+8% в годовом сравнении) и 613 трансформаторов (+1%).

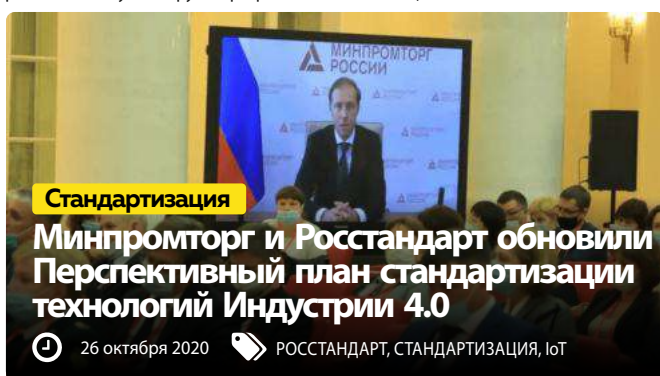


Научно-технический прогресс

Ростех вступил в проект БРИКС по созданию межконтинентального канала квантовой связи

29 октября 2020 КВАНТОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ВОЛС, ШВАБЕ

Холдинг «Швабе» Госкорпорации Ростех присоединился к научно-исследовательскому проекту БРИКС по квантовым коммуникациям. Впервые планируется создать межконтинентальный спутниковый канал квантовой связи с применением новейших элементов макро- и волоконной оптики, который покроет расстояние более 10 тыс. км. ЮАР выступает головным исполнителем проекта, Китай отвечает за направление спутниковой квантовой связи, Индия – за моделирование волоконно-оптических коммуникаций. Специалисты в составе российской научной группы разрабатывают инновационное оптическое волокно.



Стандартизация

Минпромторг и Росстандарт обновили Перспективный план стандартизации технологий Индустрии 4.0

26 октября 2020 РОССТАНДАРТ, СТАНДАРТИЗАЦИЯ, IoT

Актуализированный документ предусматривает разработку в срок до 2025 года более 120 стандартов в областях интернета вещей, промышленного интернета вещей, больших данных, искусственного интеллекта, кибер-физических систем, умного производства, дополненной реальности, а также электронной проектно-конструкторской и эксплуатационной документации. Кроме традиционных областей план дополнен новыми направлениями, среди которых стандарты в области дополненной реальности, а также электронной проектно-конструкторской и эксплуатационной документации. Разработка стандартов, предусмотренных планом, нацелена на повышение конкурентоспособности российских компаний и выпускаемой продукции за счет ускоренного внедрения передовых производственных технологий на территории России.



Цифровая трансформация

Эксперты договорились о создании комплекса стандартов по информационному моделированию

28 октября 2020 ВМ, МИНСТРОЙ, ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Стартовала разработка комплекса стандартов «Единая система информационного моделирования». Решение о необходимости создания такого комплекса стандартов приняли эксперты профильного подкомитета ПК 5 «Управление жизненным циклом объектов капитального строительства» технического комитета ТК 465 «Строительство». Единая система информационного моделирования предполагает создание групп ГОСТов под серийным номером 10: основополагающие стандарты; классификация и идентификация элементов информационных моделей и объектов; требования к информационному моделированию объектов; требования к информационному моделированию территорий; требования к единому информационному пространству; требования к оценке качества информационных моделей; требования по применению информационных моделей для обеспечения безопасности объектов.



Инвестпроекты

В Ростовской области за два года планируется построить восемь ветряных электростанций

28 октября 2020 УК ВЕТРОЭНЕРГЕТИКА, ВЭС, ВИЭ

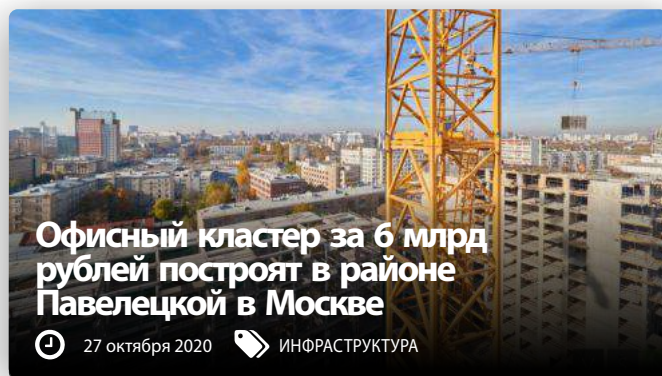
Второй этап строительства ветропарка «Казачья ВЭС» суммарной мощностью 100 МВт, четвертой ВЭС в Ростовской области, планируется завершить в 2021 году, всего в регионе к 2023 году будет построено восемь ветроэлектростанций. На строительство восьми ВЭС до 2023 года запланировано более 60 млрд рублей инвестиций, суммарная мощность ветропарков превысит 700 МВт. Ростовская область вышла на первое место в РФ по установленной мощности ветрогенерации. Региональные власти рассчитывают, что к 2022 году около 20% всей потребляемой в регионе электроэнергии будет получено от возобновляемых источников.



«Эко-культура» направит на строительство тепличного комплекса под Тулой 25 млрд рублей

28 октября 2020 ИНФРАСТРУКТУРА

Холдинг «Эко-культура» направит 25 млрд рублей на строительство тепличного комплекса «Тульский» в Щекинском районе Тульской области. Реализация инвестпроекта пройдет в три этапа, в настоящее время завершён первый этап. При строительстве использованы отечественные металлоконструкции, профили и комплектующие, сделанные в том числе и на тульских предприятиях. Сейчас на предприятии работает 411 человек, после выхода тепличного комплекса на полную производственную мощность будет создано около 1,2 тыс. рабочих мест.



Офисный кластер за 6 млрд рублей построят в районе Павелецкой в Москве

27 октября 2020 ИНФРАСТРУКТУРА

Девелоперская компания Coldy инвестирует 6 млрд рублей в строительство офисного кластера в районе Павелецкой в Москве. Начало строительных работ запланировано на первый квартал 2021 года, окончание – на четвертый квартал 2022. Общая площадь офисного кластера Taller Loft составит 42 тыс. кв. м. В комплексе спроектировано 12 этажей, с обратной стороны зданий будет расположен закрытый парк площадью 700 кв. м. Концепцией предусмотрено создание бесконтактной среды с технологией распознавания лиц и доступом по биометрии.



Мероприятия

«Российская неделя высоких технологий-2020»: цифровая экономика – новая реальность современного мира

27 октября 2020 РНВТ, СВЯЗЬ-, 2020, НАВИТЕХ-2020

Со 2 по 6 ноября 2020 г. в ЦВК «Экспоцентр» на Красной Пресне пройдет «Российская неделя высоких технологий» (РНВТ). Формат РНВТ-2020 объединяет масштабную деловую программу и выставочную экспозицию, которая демонстрирует мировые тенденции и новейшие разработки в области сетей связи, центров обработки данных, программного обеспечения, доступа в интернет, облачных технологий, мобильных решений, искусственного интеллекта и других актуальных направлений. Свое участие в выставках РНВТ подтвердили 150 компаний из 9 стран: Беларуси, Германии, Казахстана, Китая, Польши, России, США, Финляндии, Швейцарии.

КАК ЧАСТО КЛИЕНТЫ ПРОСЯТ «ЗАНИЖЕНКУ»?



Какой процент заявок на кабель, поступающих в вашу компанию, имеет запрос на кабель с явными отклонениями от требований ГОСТа?

ЭЛЕКТРО- ТАЧКА НА ПРОКАЧКУ



Елизавета Коробкова
Редактор ЭНЕРГОСМИ.РУ
Любит быстрые машины,
но пока не имеет прав



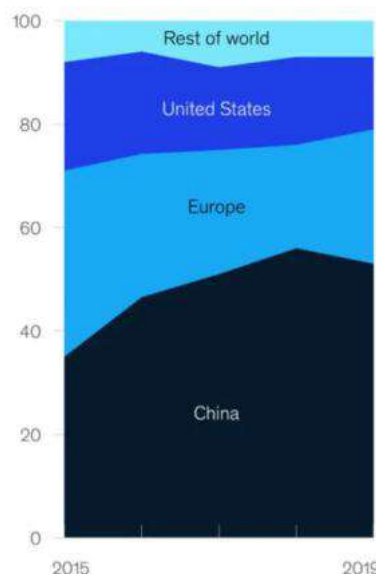
Взгляд в будущее: перспективы рынка электромобилей

На президентских дебатах в четверг бывший вице-президент Джо Байден пообещал перевести экономику США «подальше от нефтяной промышленности». Эта цель не может быть достигнута без электрификации автомобильного транспорта, на долю которого в 2019 году пришлось почти 70% потребления нефти в Америке. Рыночные силы и политика «зеленого» правительства ускоряют этот сдвиг в Соединенных Штатах и во всем мире.

Массовый переход на электричество

Электрификация транспорта в настоящее время является одной из главных тенденций XXI века, и рынки реагируют на нее: рост стоимости акций китайского производителя электромобилей NIO и Tesla с начала года составил 700%. Рост на 415% с января показывает, что интерес инвесторов к электромобилям растет. Глобальные продажи EV выросли на драматические 65% с 2017 по 2018 год, в общей сложности на 2,1 миллиона автомобилей, причем показатели продаж оставались стабильными до 2019 года. Однако последующая вспышка пандемии коронавируса привела к 25-процентному сокращению закупок EV в первом квартале 2020 года.

Global electric-light-vehicle sales by region, % share



Electric-vehicle growth, %

	2017–18	2018–19
China	40	6
Europe	80	-12
United States	34	44
Rest of world	79	3

Индекс электромобилей
McKinsey, 2020 год

Спрос на EV стабильно растет

Несмотря на эти неудачи, спрос на EV снова, как ожидается, вырастет, согласно Bloomberg New Energy Finance (BNEF), который рассматривает улучшенные батареи, более легкодоступную инфраструктуру зарядки, новые рынки и ценовой паритет с двигателями внутреннего сгорания (ДВС) в качестве основных драйверов. Исследование показало, что EV достигнет 10% мировых продаж легковых автомобилей к 2025 году, увеличившись до 28% в 2030 году и 58% в 2040 году. Продажи EV в США опередили международную тенденцию, увеличившись на 80% с 2017 по 2018 год. В то время как рост отрасли замедлился в 2019 году в результате поэтапного отказа администрации Трампа от федерального налогового кредита и ослабления стандартов экономии топлива, инвесторы настроены оптимистично. General Motors объявил о намерении инвестировать \$2 млрд в шесть сборочных заводов, предназначенных для производства EV, и с тех пор представил свой совершенно новый электрический Hummer.

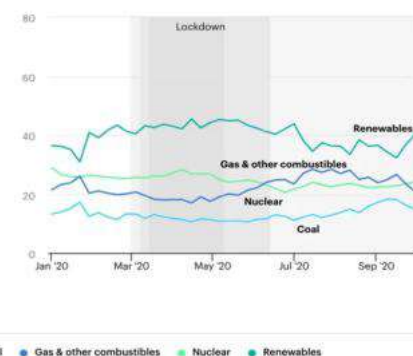


«Эти инвестиции подчеркивают успех наших автомобилей сегодня и наше видение полностью электрического будущего», – сказала председатель правления и генеральный директор Мэри Барра.

На долю Китая приходится самая большая доля мировых продаж EV, и он планирует еще больше расширяться по мере сокращения импорта энергоносителей, решения проблемы плохого качества городского воздуха и привлечения инвесторов в свою отечественную автомобильную промышленность. Спрос на электромобили в Китае достиг 125 000 единиц в сентябре, что является поразительным скачком в середине пандемии – на 99,6% по сравнению с предыдущим годом.

Тесла была первым иностранным автопроизводителем, которому разрешили открыть завод в Китае без китайского мажоритарного партнера. Открыв свою гигафабрику в Шанхае, компания стала крупнейшим продавцом EV в стране, многократно снизив цены, чтобы претендовать на государственные субсидии. Tesla недавно превзошла ожидания Уолл-Стрит, принесла в третьем квартале прибыль в размере \$8,77 млрд.

Электроэнергетика
Европейского союза, 2020



Кандидат в президенты Джо Байден сделал чистые нулевые выбросы к 2050 году частью своей предвыборной платформы, с ежегодными инвестициями в размере 500 миллиардов долларов для достижения этой цели, часть из которых будет поддерживать производство EV и зарядную инфраструктуру. Тем не менее, некоторые по-прежнему скептически относятся к EV и их потенциалу на американском рынке. Успех в краткосрочной перспективе будет зависеть от налоговых льгот, колебаний цен на нефть, результатов президентских выборов и скорости восстановления мировой экономики.





Вид сверху на новые электромобили Model 3, припаркованные на Гигафабрике Tesla Inc., 7 декабря 2019 года в Шанхае, Китай

Китайский концерн

Производитель электрокаров NIO – дочерняя компания коммунистической государственной корпорации JAC Motors – широко рассматривается как потенциальный соперник Tesla. Его акции взлетели почти на 1000% от мартовской стоимости и сейчас колеблются примерно на уровне 26 долларов за акцию. NIO и другие китайские производители получают государственные субсидии с обещаниями финансовой поддержки до 2022 года. Эти меры в сочетании с государственными инвестициями в зарядную инфраструктуру в размере 1,4 миллиарда долларов демонстрируют твердую приверженность делу. Некоторые западники по-прежнему скептически относятся к успехам NIO и его долгосрочной ценности, ссылаясь на озабоченность по поводу прозрачности Китая и достоверности опубликованных данных.



Европейский рынок EV

Европа также наблюдала значительный рост в индустрии EV. Общий объем продаж в 2019 году вырос на 44%, причем в подавляющем большинстве европейских стран этот показатель увеличился на двузначный процент. Примерно половину роста рынка в масштабах всего континента можно объяснить ростом спроса в Германии и Нидерландах, за которыми следуют Франция и Норвегия. Как и везде, субсидии на закупку и совершенствование технологии аккумуляторных батарей повышают привлекательность EV, но введение нового стандарта выбросов ЕС – не более 95 г углекислого газа на км для легковых автомобилей к 2021 году – вероятно, способствовало дополнительному росту продаж.

Когда европейские города выйдут из изоляции, они, несомненно, будут наблюдать и учитывать поведенческие изменения, вызванные месяцами заключения и беспокойством, связанным с коронавирусом. В 2019 году Франция установила углеродно-нейтральный целевой год – 2050-й, а Великобритания последовала этому примеру. В мае Эммануэль Макрон объявил о пакете помощи в размере 8,8 миллиарда долларов для автомобильной промышленности страны, предложив самые щедрые стимулы для покупок в любой стране, предоставив покупателям до 12 000 евро (13 150 долларов). Теперь, когда Tesla приступила к строительству своей берлинской Гигафабрики, которое должно быть завершено к июлю 2021 года, становится ясно, что европейская индустрия электромобилей находится на подъеме. BNEF прогнозирует, что к 2040 году продажи EV вырастут почти до 60% мирового автомобильного рынка – сравните это с 2010 годом, когда годовые продажи были близки к нулю. С потребительским сознанием на подъеме и рыночные силы набирают обороты, EV быстро становятся будущим автомобильной промышленности и любимцем для инвесторов, которые признают этот потенциал роста.

Elektr⚡Portal

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ

Энергия
космоса

Собака-по
Чернобылю
гуляка

Приключения
мальчика-гения

Новости
РНК СИГРЭ

ТУ-ДУ!

НЕОБЫЧНЫЕ ПОЕЗДА
ИЗ ЯПОНИИ И ГЕРМАНИИ
НА НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ



ГЛАВНОЕ ЗА НЕДЕЛЮ
С 26 ПО 1 НОЯБРЯ 2020

Приключения мальчика-гения

12-летний подросток из США самостоятельно собрал термоядерный реактор дома

Джексон Освальт из города Мемфис в США попал в Книгу рекордов Гиннесса – он «самый молодой человек, собравший термоядерный реактор». В издании отмечается, что он полностью собрал устройство у себя в комнате, на этот момент ему было 12 лет. Джексон начал заниматься ядерным синтезом в 12 лет, впервые он прочитал исследования об этом в интернете. Он узнал о Тейлоре Уилсоне, физике-ядерщике-самоучке, который также достиг ядерного синтеза в юном возрасте. Это вдохновило его на попытку построить реактор самостоятельно, но Джексон пояснил, что он был единственным человеком, который принимал какое-либо участие в его проектировании или производстве. Юный американец проектировал и собирал устройство сам, но под наблюдением мамы – та следила за каждым этапом создания реактора. Сейчас Освальт проводит эксперименты реже, но обещает построить «что-то еще более впечатляющее».

По ядерной долине мы пойдем с тобой гулять...

Робот-собака Spot от Boston Dynamics обследовал локации захоронения радиоактивных отходов в Чернобыле

Знаменитый робот-собака Spot от американской Boston Dynamics проинспектировал зону отчуждения в Чернобыле. Исследователи Бристольского университета совместно со специалистами Государственного специализированного предприятия «Центральное предприятие по обращению с радиоактивными отходами» (ГСП «ЦППРВ») использовали робота для оценки уровня радиоактивного загрязнения на некоторых участках. В частности, Spot проводил радиометрические и геофизические работы на территории пункта локализации радиоактивных отходов «Рыжий лес», а также в местах захоронения радиоактивных отходов «Подлесный» и «Буряковка». Во время работ использовалось и другое высокотехнологическое оборудование – беспилотные летательные аппараты, наземные роботизированные системы, а также сканеры для оценки распределения радиоактивных материалов на площади и в пространстве (гамма-спектрометр, лидар, фотограмметрия, гиперспектральный и нейтронный датчики). Полученные 3D-изображения и данные будут использованы для обновления карт распределения радиационного загрязнения на соответствующих участках.

Лунная призма, дай мне силу!

Создан квадрокоптер, который может заряжаться энергией из космоса

Ракетно-космическая корпорация (РКК) «Энергия» (входит в «Роскосмос») запатентовала квадрокоптер, который может заряжаться как с земли, так и из космоса. Электромагнитное излучение от системы генерации лазерного излучения, размещенной на наземной, воздушной или космической станции управления, системой формирования и наведения формируется в лазерный пучок с заданными параметрами и с помощью системы поиска, слежения и наведения направляется на корпус квадрокоптера. Изобретение относится к тем беспилотникам, которым не нужны высокие скорости полета, но которым нужна скорость для того, чтобы планировать. Это можно применить для организации научных исследований или доставки грузов, а также фото и видеонаблюдения.



Надо брать!

Новинка – модульная шинная система «RAM bus»!

«RAM bus» – это совершенно новый продукт от ДКС, который подойдет ко всем типам оболочек – как производства ДКС, так и других производителей. В частности, он может применяться совместно с системами «RAM тсс» и «RAM power».

В систему входят такие продукты, как:

– Система шинодержателей для главных сборных шин на ток до 6300 А.

Это шинная система для напольных корпусов для распределения основной нагрузки по панелям НКУ. «RAM bus» – модульная система, которая может использоваться совместно с медными и алюминиевыми шинами любой ширины и толщины.

– Ступенчатая система на ток до 630 А.

Система подходит для установок как в навесных корпусах (на монтажные панели), так и в кабельных каналах распределительных шкафов. Ступенчатая система дает возможность быстрой установки и позволяет быстро подключить большое количество устройств. Универсальный шинодержатель с передвигаемыми проставками позволяет крепить шины любой ширины.

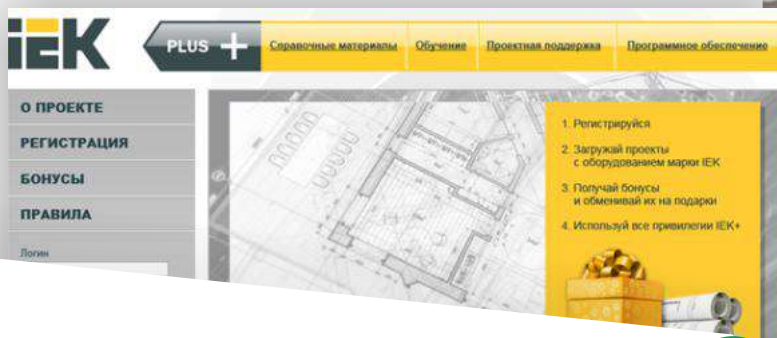
– Поддерживающая система для опусков шин.

Универсальная система предназначена для крепления опусков шин от автоматических выключателей в воздушном корпусе. Ее можно применять для крепления силовых шин во вводных секциях любой ширины.

Доставка тестов на COVID

В Великобритании дроны начали доставлять тесты на коронавирус и медицинские маски между больницами

Беспилотники Национальной службы здравоохранения (NHS) начали использовать дроны для доставки образцов коронавируса, тестов крови и средств индивидуальной защиты между больницами в Англии. В будущем власти хотят создать сеть воздушных коридоров для беспилотных летательных аппаратов, которыми будут управлять с помощью GPS. Дроны с дистанционным управлением пилотируются бывшими военными инструкторами по быстрым реактивным самолетам или вертолетам. Беспилотник рассчитан на полет на высоте 90 метров над землей и выдерживает суровые погодные условия. Одновременно с этим компания Solent Transport, Саутгемптонский университет и Windracers приступили к реализации проекта по доставке медикаментов в больницу острова Святой Марии с помощью беспилотного летательного аппарата. Они проводят по одному испытательному тесту в день.



Как проектировщику полететь в отпуск?

Клуб проектировщиков IEK+ дарит подарки

Восемь лет назад IEK GROUP запустила программу лояльности для проектировщиков IEK+. Платформа IEK+ помогает проектным организациям оптимизировать свою работу, получить персональное сопровождение проектов, доступ к системе дистанционного обучения.

Для проектировщиков и проектных организаций, разрабатывающих проекты с использованием оборудования IEK®, ITC® и ONI®, действует бонусная система, которая позволяет участвовать в акциях, набирать бонусные баллы и получать призы. В 2020 году, например, проектировщики борются за победу в акции «Черногорские каникулы», по итогам которой десять победителей отправятся в путешествие по этой удивительной гостеприимной стране зимой – весной 2021 года. Кроме того, в самом разгаре акция «Казанский уикенд». Ее победители получат возможность отдохнуть в столице Татарстана и побывать с экскурсией на предприятии LEDEL, где создаются ультрасовременные светодиодные светильники.



Shinkansen

В Японии запустили

Япония запустила новый скоростной поезд «Синкансэн». Инженеры отметили, что он не только быстрее и плавнее аналогов, но и обеспечивает безопасность пассажиров даже во время землетрясения.

Новый скоростной поезд Shinkansen начнет коммерческое обслуживание 1 июля, связав Токио с Осакой. Он может развивать скорость до 360 км/час — новый рекорд, установленный во время тестового пробега в 2019 году, что делает его одним из самых быстрых поездов в мире. Рабочая скорость, однако, будет ограничена 285 км/ч.

Это первая новая модель скоростного поезда, добавленная в линию Центральной Японской железной дорогой (JR Central) за 13 лет. Изначально его запуск был приурочен к Олимпийским играм в Токио в 2020 году, но теперь его перенесли на 2021 год.

Внешне новая модель поезда не сильно отличается от моделей N700 или N700A. Однако инженеры отмечают, что они придали его носу чуть более угловатую форму, добавили ширину по бокам, а также представили более гладкие фары.



Сравнение двух более ранних моделей N700 и N700A

Весь новый функционал позволит легче справляться с балансом во время потенциальных землетрясений. Инженеры уверены, что поездка на новом транспортном средстве будет намного тише и плавнее, благодаря новой активной системе подвески, которая помогает поглощать движения поезда. В дополнение к повышенному комфорту, дизайнеры сделали большой акцент на безопасность. Поезд оснащен усовершенствованной системой автоматического управления и торможения, которая позволяет ему быстрее останавливаться в случае чрезвычайной ситуации. Поезд также оснащен литий-ионной аккумуляторной самоходной системой — это первая в мире подобная функция. Она позволяет поезду самостоятельно передвигаться на небольшое расстояние во время отключения электричества, а также позволяет перемещаться в более безопасное место на низкой скорости, если поезд застрял в зоне повышенного риска — например, на мосту или в туннеле.



Coradia iLint

Поезд на водородных топливных элементах совершает регулярные рейсы Куксхафен - Букстехуде

Coradia iLint может развивать скорость до 140 километров в час, а на одной заправке проехать до тысячи километров.

Считается, что транспорт на водородных топливных элементах наносит меньше вреда окружающей среде. Водородные топливные элементы могут производить электрическую энергию для электродвигателя на борту транспортного средства. Вместе с тем, противники использования водорода как топлива указывают на то, что смесь водорода с воздухом взрывоопасна, а для сжижения водорода требуется большое количество энергии.

Поезда на водородных топливных элементах планируется использовать на довольно коротких неэлектрифицированных участках железных дорог. У Alstom заключен контракт на поставку до конца 2021 года 14 поездов на водородных топливных элементах Coradia iLint для железных дорог Нижней Саксонии.



Глава компании Alstom Анри Пунар-Лафарг (справа) во время тестового рейса Coradia iLint

На базе НИУ «МЭИ» прошла III Международная молодежная научно-техническая конференция IEEE «Релейная защита и автоматика»

22-23 октября 2020 года на базе НИУ «МЭИ» при поддержке Молодежной секции РНК СИГРЭ в онлайн-формате прошла III Международная молодежная научно-техническая конференция IEEE «Релейная защита и автоматика».

В конференции приняли участие более 70 молодых ученых, студентов и аспирантов со всей России, было представлено 26 секционных докладов по основным темам конференции:

- Концептуальные вопросы построения и развития систем релейной защиты, противоаварийной и режимной автоматики (РЗА) и систем автоматизации объектов электроэнергетики, учитывающие перспективы инновационного развития электроэнергетики и создания интеллектуальных сетей.
- Вопросы развития и методы повышения эффективности функционирования системы РЗА.
- Повышение точности моделирования процессов и характеристик сетевых элементов.
- Концептуальные вопросы разработки и применения «цифровой подстанции», включая оценку показателей надежности.
- Вопросы применения и развития технологии векторного измерения параметров электроэнергетического режима для задач мониторинга, управления и защиты (WAMPACS).

Приглашаем к работе в новых рабочих группах комитета СИГРЭ А1

ТК РНК СИГРЭ информирует о создании в рамках исследовательского комитета (SC):

A1 – новой рабочей группы (WG) **TOR-WG A1.71** Survey on damper-winding concepts and its operational experience on hydro generators and motor- generators.

A1 – новой рабочей группы (WG) **TOR-WG A1.72** Survey on Generator and Motor multi-turn coils with dedicated turn insulation versus coils without dedicated turn insulation.

МАРКЕТПЛЕЙС

PRINCIPAL ELEKTRIK



Tense, анализатор параметров сети, 31 гармоник по току и напряжению, 2 выхода, Modbus RTU RS-485

7 000 РУБЛЕЙ

Вам нужно снять параметры электроэнергии, подсчитать количество электричества, которое вы потребляете или вырабатываете, а также оценить качество электроснабжения Ваших мощностей? Все это возможно с помощью анализатора качества электроэнергии производства компании TENSE.



НОВОСТИ, АНОНСЫ, ВИДЕО, КАТАЛОГ
ОТРАСЛЕВОЕ С...
ПОКУПАЙТЕ И...
СПЕЦИАЛИ...
УДОБНЫЙ...
ПРОДВИ...
НАХО...
КЛИ...
С...
ИМЕН...
ОДАЖЕ...
ЧИКОВ, ПОСТА...
ОТНЕРОВ. БЕСПЛА...
ИЕНИИ: ПРОДАВАЙТЕ,
НЯЙТЕ, АРЕНДУЙТЕ, ИЩИТЕ
И РАБОТОДАТЕЛЕЙ. БОЛЕЕ 100
БЩАЙТЕСЬ, ВЫКЛАДЫВАЙТЕ
Ы В ПОРТФОЛИО!

ДОСТУПНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ РЕКЛАМА

РАЗМЕЩЕНИЕ
НОВОСТЕЙ, СТАТЕЙ,
ВИДЕО И ИНТЕРВЬЮ

12000 РУБ/ГОД

БАННЕР
НА НЕДЕЛЮ 300x300 px
фиксированное
размещение

от 3000 РУБ/НЕД

РЕКЛАМА 4500+ e-mail
адресов в рассылке
В E-MAIL-РАССЫЛКЕ

от 1500 РУБ

РАЗМЕЩЕНИЕ
НА МАРКЕТПЛЕЙСЕ

12000 РУБ/ГОД

+ 1 месяц размещений
бесплатно для всех
новых клиентов

ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ,
АНОНСЫ И СОБЫТИЯ
ЭЛЕКТРОТЕХНИКИ

НАУКА И ТЕХНОЛОГИИ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

ЭНЕРГЕТИКА И РОССЕТИ

СВЕТОТЕХНИКА

ЭЛЕКТРОПОРТАЛ.РУ - ПРОЕКТ МЕДИАХОЛДИНГА «РУСКАБЕЛЬ»
СТАРЕЙШИЙ ОТРАСЛЕВОЙ ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТ / ПЕРЕЗАПУЩЕН В 2020

«ЭНЕРГО»СМИ

RusCable.Ru
Энергетика. Электротехника. Связь.
Первое отраслевое электронное СМИ № ФС77-70160

Elektr⚡Portal
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ



Дарья Орехова
Специалист e-commerce
и руководитель проекта
ElektroPortal.Ru

По вопросам размещения
рекламы пишите
info@elektroportal.ru

или закажите сами в
нашем магазине услуг

store.ruscable.ru