

RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики



www.alur.ru

Покупая продукцию
кабельного завода «АЛЮР»,
вы обеспечиваете свою
безопасность на долгие годы

#216

05/04/2021

RusCable Insider Digest.
Электронное периодическое издание.
Свид-во СМИ Эл № ФС 77-67589

Содержание номера

Кликни для быстрого перехода к необходимой рубрике.

Обложка - АЛЮР 25 лет

Содержание номера

Поздравление АЛЮР

Обязательно к прочтению

Кабельный бизнес

Павел Моряков / МКМ

Hengtong в России

Электросетевой комплекс

АЭК / Классификатор

АЭК / Максим Третьяков

Научно-технический прогресс

Инвестиционные проекты

РНК СИГРЭ

ЭНЕРГОСМИ.РУ

Кабель.FM - подкасты

ElektroPortal.Ru

Новости и новинки

Что внутри у автомата?

Акция Марпосадкабель



#скачай #читай



RusCable Insider

Еженедельный дайджест рынка кабеля, электротехники и электроэнергетики

Редакция портала
RusCable.Ru
mail@ruscable.ru

Отдел информационного
сотрудничества
expo@ruscable.ru

Редакция Форума RusCable.Ru
admin@ruscable.ru

Техподдержка клиентов
tech@ruscable.ru

Новостная служба
newstoday@ruscable.ru

Сервис СКЛАД
sklad@ruscable.ru

Отдел рекламы
reklama@ruscable.ru

Сервис ТЕНДЕРЫ
tenders@ruscable.ru

Пресс-служба портала
puspress@corp.ruscable.ru

Прием заявок на КПП
zakaz@ruscable.ru

Над выпуском работали:



Маркетинг и дизайн
Сергей Кузьминов
Заместитель директора по маркетингу и специальным проектам
s.kuzminov@corp.ruscable.ru



Менеджер по рекламе
Сергей Мичкин
Менеджер по работе с клиентами медиахолдинга
s.michkin@corp.ruscable.ru



Контент-редактор
Елизавета Коробкова
Редактор ЭНЕРГОСМИ.РУ и ведущая видеопроектов медиахолдинга
info@energосmi.ru



Редактор и дизайн
Дарья Орехова
Руководитель ElektroPortal.Ru и специалист e-commerce
info@elektroportal.ru



SMM-менеджер
Мария Солдатова
Контент и SMM-менеджер проектов медиахолдинга



Корректор
Юлия Толкачева
Любит отправлять отчеты по ошибкам



RusCable Insider Digest

Официальное зарегистрированное СМИ Эл № ФС 77 - 67589

Номер свидетельства
Дата регистрации
Статус свидетельства
Наименование СМИ
Форма распространения
Территория распространения
Учредители
Адрес редакции

Эл № ФС 77 - 67589
10.11.2016
действующее
RusCable Insider Digest
Электронное периодическое издание
Российская Федерация
Усатова Е.В.
111123, Москва г., проезд Электродный, д. 8А, оф.18



Официальный сайт журнала
insider.ruscable.ru

Реклама в проектах RusCable.Ru
store.ruscable.ru



www.alur.ru

5 апреля одному из крупнейших производителей кабельной продукции в России кабельному заводу «АЛЮР» исполнилось 25 лет.

«Мы находимся в постоянном поиске перспектив для развития»

Алексей Бобров, генеральный директор кабельного завода «АЛЮР»



За четверть века из небольшого предприятия с одной экструзионной линией «АЛЮР» превратился в завод с производством более 100 тысяч километров кабеля и провода в год, где трудится порядка 500 сотрудников. На данный момент линейка продукции завода насчитывает более 12 тысяч маркоразмеров: это и кабели силовые для стационарной прокладки на напряжение до 1 кВ, и кабели силовые гибкие, и кабели из сплава алюминия, и кабели контрольные, и провода для электрических установок и др. Номенклатурный ряд кабельных изделий постоянно расширяется. Сотрудничество завода с отечественными производителями кабеленесущих систем привело к разработкам новых видов огнестойких кабельных линий: «ДКС-АР Лайн», «IEK Alur FR», «Eltros OKLine». Предприятие постоянно растет и развивается в плане перспективных технологий.

Инвестиции в безопасность

В последние годы постоянно увеличивался объем инвестиций завода в различные проекты по модернизации основного производства, а три проекта получили государственную поддержку. Все это, конечно же, отражается на качестве изготавливаемой продукции. На заводе проводятся совместные с дистрибьюторами и поставщиками материалов организационно-технические мероприятия на плановой основе в собственной испытательной лаборатории, которая оснащена современным оборудованием, в том числе позволяющим проводить комплекс испытаний на огнестойкость кабельного изделия при групповой прокладке и дымообразование при горении и трении, что очень актуально в условиях засилья контрафактной продукции. Руководство организации видит свою основную цель в выпуске высококачественной и безопасной продукции.

Редакция RusCable.Ru поздравляет коллектив завода с юбилеем и желает процветания и стабильности, здоровья коллегам и упорства в труде на благо предприятия. Пусть все цели будут достижимы и приносят хорошую прибыль! С праздником!



**Видеопоздравление
от партнеров «АЛЮР»**


Обязательно к прочтению

Малые госзакупки до 3 млн рублей станут доступны на электронных торговых площадках России



1 апреля 2021



ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН, ГОСЗАКУПКИ

Закупки малого объема до 3 млн рублей смогут проводиться через «электронные магазины» на восьми электронных торговых площадках России. Соответствующие изменения в закон № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» вступают в силу с 1 апреля. Такая процедура позволит осуществлять «малые» закупки с повышенным предельным размером цены контракта в электронной форме и в короткий срок. Оператор электронной площадки в течение часа после размещения заказчиком извещения отберет не более пяти подходящих заявок из числа всех предварительных предложений участников закупки, размещенных на электронной площадке. Заказчик в течение одного последующего рабочего дня выберет из указанных заявок победителя и заключит с ним контракт в электронной форме.


Кабельный бизнес

ТД «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» – успех на экспорт



30 марта 2021



ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ, ЭКСПОРТ

В 2021 году по итогам Всероссийской премии «Экспортер года» Торговый дом «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» занял 1-е место в номинации «Трейдера года». Пандемия внесла свои коррективы в некоторые процессы компании, но главное – она дала толчок к развитию и росту в ряде направлений деятельности. Ежегодно предприятие наращивает объемы экспорта, постоянно модернизирует производство и быстро подстраивается под актуальные запросы рынка. Каждый этап технологии выпуска готовой продукции автоматизирован и имеет строгий контроль: от момента подбора сырья до передачи готовой продукции на склад, а собственная развитая измерительная и испытательная база обеспечивает проведение всех видов испытаний в процессе разработки и производства кабельных изделий.



Rosendahl SK-400-C. Распознавать цвет легко и просто?



29 марта 2021



Rosendahl, РОЗЕНДАЛЬ

Компания Rosendahl создала инновационную сенсорную систему распознавания цвета SK-400-C – она способна обнаружить даже самую малую цветовую вариацию, невидимую человеческому глазу. SK-400-C измеряет основную и полосовую окраску, а также ширину полосы в точном соответствии с заданными параметрами. Основные компоненты системы – оценочный блок на базе ПК и камеры наблюдения с охватом 360°. Устройство состоит из четырех камер в защитном корпусе, контролирующих качество цвета по всей длине кабеля. Все данные о качестве цвета заносятся в отдельный протокол, доступный оператору в любое время. Система быстрого распознавания цвета гарантирует идеальную окраску продукции даже на высоких производственных скоростях. Кроме того, количество отходов и брака значительно снижается как при запуске линии, так и во время производства или при смене цвета.



Компания LS Cable & System поставляет обмоточные провода для электромобилей компаний Hyundai и Kia



1 апреля 2021



LS Cable & System

Компания LS Cable & System станет единственным поставщиком эмалированных обмоточных проводов для приводных электродвигателей электромобилей Hyundai IONIQ 5 и Kia EV6. Это первая в Корее компания, освоившая массовое производство обмоточных проводов, которые могут использоваться при напряжении 800 В. Предполагаемый объем продаж этих проводов составит более 200 миллионов южнокорейских вон (примерно 177 миллионов долларов США) в течение шестилетнего периода.



Система Lubriscore идентифицирует экологически безопасные смазки

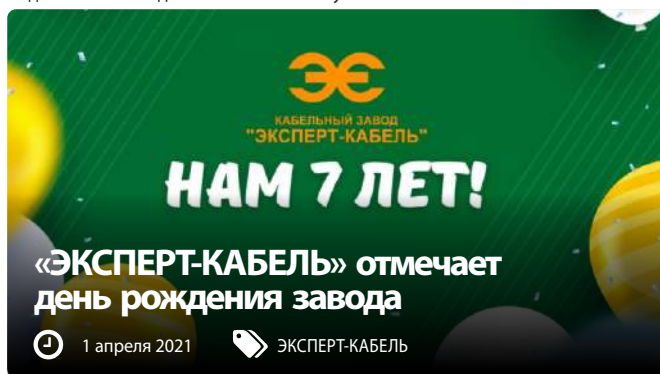


29 марта 2021



Condat

Компания Condat, специализирующаяся в области смазок промышленного назначения на протяжении уже более 160 лет, адаптирует свои продукты к потребностям каждого рынка. Для того чтобы обеспечить своим потребителям более удобную возможность считывания и полную прозрачность в своих продуктах, в 2020 году компания Condat создала Lubriscore® – систему самооценки, которая измеряет и анализирует свойства продукта на основе критериев жизненного цикла: сырьевые материалы и структура, производство, транспорт, использование и окончание срока службы. Рейтинг включает влияние на людей и окружающую среду и учитывает знания на момент оценки и изменения в нормативных требованиях. В качестве бонуса в случае соответствия требованиям прилагается специальный ярлык или сертифицированный знак Ecolabel. Рейтинг Lubriscore подходит для широкого ассортимента смазок, выпускаемых компанией Condat, включая смазочно-охлаждающие жидкости, мыльные смазки для волочения, смазочные масла для процессов холодного формования, масла для гидравлических систем, смазки для пресс-форм, закалочные и охлаждающие жидкости и смазки для технического обслуживания.



«ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» отмечает день рождения завода



1 апреля 2021



ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ

1 апреля заводу «ЭКСПЕРТ-КАБЕЛЬ» исполнилось семь лет. За эти годы пройден непростой путь: от основания предприятия и его развития до позиции регионального лидера экспортных поставок кабельно-проводниковой продукции. В настоящее время перед командой завода стоят масштабные задачи по совершенствованию действующего предприятия, внедрению автоматизированных систем управления процессами, а также расширению ассортимента выпускаемой продукции. В этом году планируется внедрение новой инвестиционной программы и ввод в эксплуатацию 3-этажного здания.

Лица отрасли

Оборонка. Нефтянка. Судостроение. Геофизика.



«Москабельмет» рассказал о планах развития на ближайшие пять лет



Экспертный совет: Павел Морьяков - ГК «Москабельмет» - цифровая промышленность, как живет завод в Москве.

Генеральный директор ГК «Москабельмет» Павел Морьяков в своем интервью для Московской торгово-промышленной палаты рассказал о планах развития предприятия и кабельного рынка на ближайшие пять лет. Павел Валерьевич рассказал о том, как ему удалось вывести компанию из убыточного состояния и добиться постоянства в прибыли.



«Сначала ты приходишь и смотришь, что у тебя с себестоимостью, потом ты начинаешь накачивать продажи, а потом ты уже начинаешь уходить в проектные решения. Последовательность такая, никакого секрета нет, об этом написано во всех книгах и учебниках. Это регулярный менеджмент, и все», – говорит Павел Морьяков.

На сегодняшний день группа компаний «Москабельмет» состоит из головной компании «Москабельмет», завода «Элкат» (производство катанки), «Москабель-Обмоточные провода» (производство обмоточных проводов для трансформаторов), «Завод Москабель», «Москабель-Фуджикура» (производство оптического кабеля), Ворытинского энергоремонтного завода (находится в Калужской области), Скандинавского Центра здоровья (медицинское отделение) и сервисных компаний, которые обеспечивают функционирование площадки и обслуживание оборудования. Говоря об инновационных продуктах, Павел Морьяков упомянул MAGNETAG, который позволяет получать всю информацию о кабеле без его вскрытия. Сейчас уже можно говорить о начале активных продаж этой разработки. По плану, в 2021 году будет произведено 500–600 километров этого кабеля. Также появился новый кабель в гофроброне для нефтяной промышленности, который будет презентован в апреле на выставке «НЕФТЕГАЗ-2021».

И еще сейчас осуществляется запуск продукта с этиленпропилен-оптикой – это оптический кабель для мониторинга. И не стоит забывать о том, что «Москабель-Обмоточные провода» является полностью инновационным производством.

«Мы – единственные в России, кто делает обмоточные провода для трансформаторов и единственные в России, кто делает провода для электроэнергетики», – с гордостью подчеркивает Павел Валерьевич.

В интервью была затронута и тема цифрового производства, которое запущено на заводе «Москабель». Павел Морьяков рассказал об искусственном интеллекте, который трудится на заводе, его уровне развития и успехах в чтении писем и подборе марок кабеля.

Говоря о более далеких планах, руководитель «Москабельмет» поведал о ведущейся в Ногинске подготовке новой площадки для запуска направления производства, на которое на московской территории предприятия не хватает свободных мощностей.

По плану, в 2022 году «Москабельмет» начнет производить судовой, геофизический и бортовой кабель. «Мы выбрали стратегию, в соответствии с которой будем углубляться в определенные ниши. Мы видим, какое развитие пойдет в России в ближайшие пять-шесть лет: это оборонка, закладка судов, в любом случае подойдет геофизика, потому что у нас недра заканчиваются, строительство ГПЗ и НПЗ, та же нефтянка, оборонка и плюс стройка. Поэтому мы под эти ниши и закладываем производство определенного кабеля», – говорит Павел Морьяков.

Лица отрасли

Hengtong в России



Джон Сюй, директор подводных и высоковольтных кабельных систем на международном рынке Hengtong Group, дал интервью portalу RusCable.Ru на международной выставке Cabex 2021. На этот раз компания не смогла принять полноценное участие в выставке и застроить стенд по причине связанных с пандемией визовых сложностей для китайских сотрудников.

О подводном кабеле, оптоволоке, суперпроектах и планах в России. Джон Сюй из Hengtong Group дал интервью portalу RusCable.Ru

Компания Hengtong существует на рынке более 30 лет и имеет очень много направлений. Основной бизнес, благодаря которому компания известна и успешна, – это оптическое волокно и кабель, производство оптических преформ и оптических кабель-материалов. Подводные кабели – это одно из основных направлений Hengtong, которое востребовано в России. На данный момент в портфеле компании уже есть реализованные проекты на юге и востоке страны. Например, проекты поставки для компании «Роснефть» и подводные оптические кабели для «Ростелекома».

Джон заострил внимание на том, что кабельная отрасль – это очень технологичный и подвижный рынок. Поэтому компания Hengtong занимается возобновляемой энергетикой, и за последние пять лет было очень много проектов с поставкой кабеля на офшорные ветроэлектростанции, где применяется подводный кабель. А сейчас весь мир столкнулся с проблемой, что возобновляемая энергетика развивается не так, как хотелось бы, и компания ввела инновации в развитие этой энергетики и помогает заказчикам и клиентам решать многие вопросы. В России же возобновляемая энергетика не так популярна, но Джон считает, что у страны есть большой потенциал в этой сфере. И Hengtong готов поделиться опытом с российскими заказчиками и предложить им свои разработки.

По наблюдениям Джона, многие заказчики сталкиваются с проблемами при проектировании, прокладке и обслуживании кабельных линий, и в этих вопросах компания оказывает поддержку и способна выполнить все стадии проекта. Недавно был завершен проект в Португалии, где Hengtong занимался его разработкой, поставкой и обслуживанием кабельной линии. Это был первый в мире проект на напряжение 66 кВ, соединяющий платформу с берегом. Под него были разработаны специальные подводные кабельные муфты, также инновации коснулись и прокладки кабеля, так как в том регионе было сложное дно.

В течение семи лет компания Hengtong занимает первое место по конкурентоспособности в кабельной промышленности в Китае. Но, по словам Джона, для компании награда не является самым главным. Гораздо важнее то, что компания остается клиентоориентированной, и клиенты видят это и выбирают Hengtong.

«Наверное, один из секретов нашего успеха и причина, почему мы занимаем первое место в рейтинге, – это большие инвестиции. Компания вкладывает в возобновляемые источники энергии и разработки в кабельной сфере, а еще в оборудование, регулярно обновляя его. Сейчас в Китае у нас самое современное оборудование и мы обладаем всеми передовыми технологиями производства», – говорит Джон Сюй.

Затронули и тему глобализации. Hengtong сотрудничает с партнерами по всему миру и видит важность в развитии за пределами Китая. Руководство компании говорит: «Если ты не имеешь сейчас четкого понятия глобализации и работы за рубежом, то завтра ты будешь частью глобализации твоих конкурентов».

Говоря о России, Джон видит перспективы в нефтегазовом рынке. Поэтому Hengtong рассматривает все проекты и готов к сотрудничеству.

«Российский рынок сложный, но для нас это вызов, а значит и возможности для развития компании. Это сложно для всех, и если мы здесь работаем, это доказывает нашу сильную позицию», – сказал Джон.

У Hengtong пока что нет своего производства в России, но этот вопрос рассматривается.



29 лет
ПО «Энергокомплект» исполнилось 29 лет
1 апреля 2021 | ЭНЕРГОКОМПЛЕКТ МФ, ПО ЭНЕРГОКОМПЛЕКТ



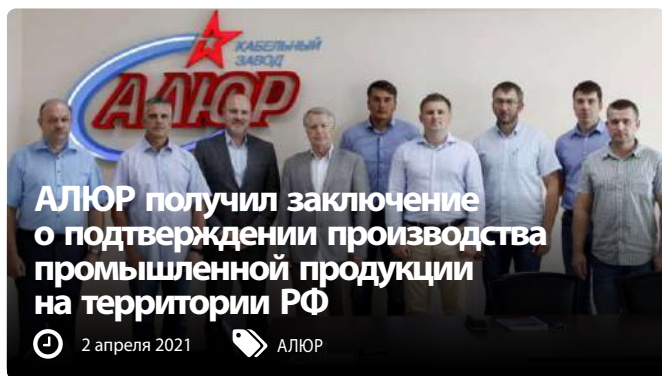
«Москабельмет» выступил на форуме «ГОСЗАКАЗ»
2 апреля 2021 | МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ, ГОСЗАКАЗ

26 марта, в заключительный день работы Всероссийского форума-выставки «ГОСЗАКАЗ», «Москабельмет» в лице Павла Морякова принял участие в круглом столе «Механизмы поддержки промышленных компаний в проектах диверсификации». Заседание было посвящено таким важным вопросам, как роль промышленных компаний в проектах диверсификации предприятий оборонно-промышленного комплекса, условия успешного взаимодействия бизнес-сообщества и предприятий ОПК, импортозамещение в проектах диверсификации и другим. Руководитель ГК «Москабельмет» отметил, что следует развивать направление собственных технологий и программного обеспечения и что цифровизация поможет улучшить процессы работы с предприятиями ОПК.



Вступление СУПР в консорциум АНО «ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»
2 апреля 2021 | МОСКАБЕЛЬМЕТ, МОСКАБЕЛЬ, ГОСЗАКАЗ

Компания СУПР вступила в консорциум АНО «Телекоммуникационные технологии» (АНО ТТ), образованный госкорпорацией «Ростех», ПАО «Ростелеком» и группой компаний «Элемент». Цель АНО ТТ – формирование условий для реализации государственной стратегии в области импортозамещения и развития отечественного производства радиоэлектронной продукции для телекоммуникационной индустрии. Взаимная работа с АНО ТТ даст клиентам и партнерам СУПР новые продукты под торговой маркой SUPRLAN, также ускорит движение по вектору ТОРП (телекоммуникационного оборудования российского происхождения) и, как следствие, расширит ассортимент продукции из реестров 878 и 719. Другими словами, благодаря такому расширению появляется возможность удовлетворять квоты товаров российского происхождения в рамках закупок по ФЗ 44 и ФЗ 223 продукции под торговой маркой SUPRLAN.



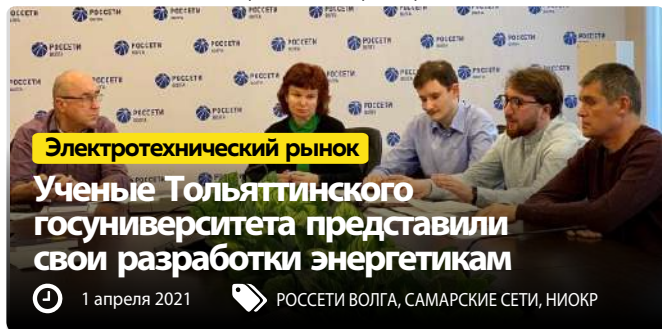
АЛЮР получил заключение о подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ
2 апреля 2021 | АЛЮР

Согласно постановлению правительства России № 616, устанавливающему с 1 мая 2020 г. запрет на допуск иностранных промышленных товаров, работ и услуг в целях осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд, Министерством промышленности и торговли Российской Федерации разработан реестр отечественной промышленной продукции, который формируется и ведется с использованием государственной информационной системы промышленности (ГИСП). Вся продукция ООО «Кабельный завод «АЛЮР» включена в реестр в соответствии с Заключением о подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ №24286-05 от 29.03.2021 г. Данный статус дает возможность получения льгот на рынке государственных закупок не только компанией, но также партнерами по товаропроизводящей цепочке и является существенным конкурентным преимуществом.



Новый процесс наложения алюминиевой оболочки на силовые кабели высокого напряжения
2 апреля 2021 | АЛЮР

Китайская компания Dalian Konform Technical Company Ltd. недавно разработала процесс «SSLB500» для компании Shenyang Furukawa Cable с использованием четырех исходных стержней для наложения методом прессования алюминиевой оболочки на силовые кабели высокого напряжения. Пара колес, каждое из которых имеет два паза, вращаются синхронно и направляют четыре стержня исходного материала через соответствующие каналы в сварочную камеру, где они свариваются вместе при высокой температуре под давлением и выходят через кольцеобразные прессовые матрицы, образуя слой защитной оболочки на внешней поверхности кабеля. Этот процесс рассчитан на рабочий диапазон диаметров от 60 мм до 180 мм и толщину стенок от 2 мм до 8 мм. Массовое производство силовых кабелей на напряжение 66 кВ сечением 400 мм², напряжение 110 кВ сечением 1000 мм² и напряжение 220 кВ сечением 2500 мм² демонстрирует удовлетворительный результат с точки зрения стабильности формования, эффективности производства, качества алюминиевой оболочки для силовых кабелей высокого напряжения и энергопотребления.



Электротехнический рынок
Ученые Тольяттинского госуниверситета представили свои разработки энергетикам
1 апреля 2021 | РОССЕТИ ВОЛГА, САМАРСКИЕ СЕТИ, НИОКР

В филиале ПАО «Россети Волга» – «Самарские распределительные сети» состоялось производственное совещание с представителями Тольяттинского государственного университета. Ключевой темой обсуждения стало формирование предложений по разработке и реализации совместных пилотных проектов, в том числе НИОКР, на объектах компании. Энергетикам было представлено два проекта по методам предиктивного анализа из числа актуальных пилотных проектов. Разработки предназначены для воздушных линий электропередачи и силовых трансформаторов. Презентации вызвали живой интерес у всех участников совещания. Энергетики рекомендовали ученым доработать проекты по нескольким пунктам и направить их в «Россети Волга» для дальнейшего рассмотрения.

ЕДИННЫЙ КАБЕЛЬНЫЙ КАТАЛОГ- КЛАССИФИКАТОР

Ассоциация «Электрокабель» представила уже готовый IT-продукт на выставке Cabex 2021

Борьба с контрафактом должна быть системной. Такое решение приняла Ассоциация «Электрокабель», сказал, выступая на конференции «Кабельная промышленность для отечественных отраслей экономики», заместитель генерального директора Ассоциации «Электрокабель» Алексей Каукиайнен. В докладе «Новые методы борьбы с фальсифицированной кабельной продукцией» на ключевой отраслевой выставке Cabex он подчеркнул, что новым и эффективным инструментом в формировании системного подхода является создание единого и для потребителя и для производителя классификатора кабельно-проводниковой продукции.

Существующий рынок КПП характеризуется многообразием и разрозненностью его участников, а также отсутствием стандартов на каталогизацию и описание кабельных продуктов. Собственные каталоги есть у производителей кабельных изделий, у корпоративных заказчиков, проектировщиков, ФОИВов. И у всех каталоги – свои, и делиться ими никто не спешит. Между тем, отсутствие механизмов взаимодействия между отдельными каталогами и верификации данных приводит к путанице на рынке и способствует развитию недобросовестной конкуренции и проникновению фальсификата. Чтобы навести порядок на рынке КПП, поставить заслон не отвечающей требованиям НТД продукции, Ассоциация «Электрокабель» приняла решение создать отраслевой классификатор – единую информационную структуру верифицированных данных КПП, интегрированную с государственными информационными системами и системами корпоративных заказчиков.

Необходимость создания единого каталога-классификатора

Главная задача:

Создать для участников рынка единую информационную структуру верифицированных данных по КПП, интегрированную с государственными информационными системами и системами корпоративных заказчиков

Система обеспечит:

- Присутствие производителей в каталогах корпоративных заказчиков
- Применение единообразных и достоверных характеристик КПП при проведении госзакупок
- Снижение оборота фальсифицированной и контрафактной продукции
- Формирование информационной базы для развития дополнительных сервисов

Почему АЭК?

Объединяет большинство производителей КПП

Имеет признание ФОИВ и крупных заказчиков

Имеет опыт осуществления проектов и инициатив на электротехническом рынке

Такая система обеспечит присутствие продукции всех заводов-изготовителей в каталогах корпоративных заказчиков, позволит ввести правильные характеристики, чтобы не было несопоставимых пар и значений и можно было бы сверить эти характеристики с нормативно-технической документацией, обеспечить проверку этих данных, что станет мощным противодействием появлению на рынке фальсификата. АЭК как крупнейшее отраслевое объединение, способное заинтересовать подготовкой классификатора большое количество заводов и оплатить создание такой системы, взяло на себя вопросы организации информационной структуры КПП.

Ассоциация «Электрокабель» намерена стать не только организатором, но и центральным звеном информационной структуры, взяв на себя создание программной среды и пользовательского интерфейса, формирование организационной структуры, которая будет работать с производителями в части внесения и верификации данных, организацию информационного обмена и взаимодействия с внешними участниками, поддержание и администрирование классификатора КПП.

Как пояснил докладчик, информационная среда классификатора состоит из многочисленных информационных связей, которые замыкаются на АЭК. Информация о продукции от заводов и импортеров через систему поступает потребителям информации о КПП, причем эти данные для всех одинаковые.

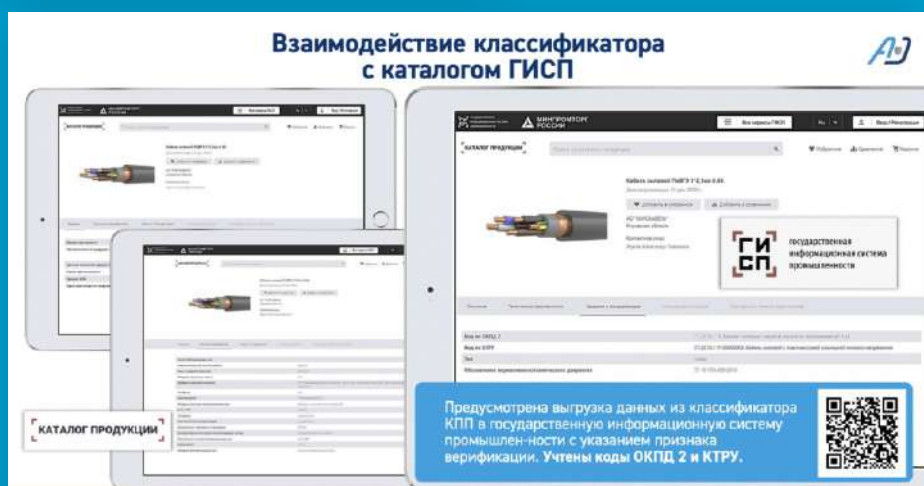
Важным элементом является достоверность данных. Для этого АЭК предлагает производителям пройти верификацию. Это добровольная опция, но информация о том, верифицирована или нет продукция, будет отражена в каталоге.

Верификация может проходить по двум схемам: либо ТУ производителей сверяется с нормативно-технической документацией, либо сравниваются ТУ производителя и ТУ лицензионное. Если лицензионное ТУ уже внесено в систему классификатора, то верификация происходит в полуавтоматическом режиме. В случае, когда в процессе верификации возникают какие-то сложности или отклонения, создается комиссия по урегулированию, проверяются данные и вопрос решается.



В базе данных классификатора содержатся множество полей, фасетов, данные по всем видам КПП, названия групп и подгрупп ресурсов и пр., наполнением которых сегодня занимается составитель классификатора. А. Каукиайнен отметил, что многие кабельные заводы не только проинформированы о создании классификатора, но и принимают активное участие в его формировании, причем на безвозмездной основе. Это прежде всего члены Ассоциации – IT-Enterprise, «Ункомтех», «Люденовокабель», «Паритет».

Разработчики постарались сделать каталог для потребителей и производителей максимально удобным. Он состоит из пяти уровней web-интерфейсов, о каждом из которых докладчик рассказал подробно. Верхний уровень показывает группы КПП и содержит блок поиска, позволяющий найти нужную марку, не проходя все уровни. На верхнем уровне-2 кабельно-проводниковая продукция сгруппирована по подгруппам. Затем следует средний уровень-1, который включает виды продукции по маркоразмерам и фильтры, с помощью которых можно легко выбрать необходимое. Средний уровень-2 отсылает к разным производителям одного и того же вида кабеля, а также дает информацию о верификации продукции. Нижний уровень дает потребителю все характеристики (обязательные и добровольные) по данному виду продукта. Одним из важных факторов является то, что предусмотрена выгрузка данных из классификатора КПП в государственную информационную систему промышленности ГИСП, которую по заказу Министерства промышленности и торговли РФ разрабатывает Фонд развития промышленности.



Уже сейчас четверть объема собранной в ГИСП информации приходится на кабельные изделия (из 807 441 позиций в каталоге 256 338 составляют кабели).

ВМЕСТЕ С ГИСП

Необходимость поступления информации о КПП в ГИСП объясняется тем, что государственная информационная система открывает более широкие возможности производителям для участия в госзакупках и крупным потребителям, которые, безусловно, будут пользоваться данной системой. Более того, со временем предприятия, не представившие информацию о своей продукции в системе ГИСП, не смогут участвовать в госзакупках. На сегодняшний день в системе ГИСП уже зарегистрировано 54 200 пользователей. Из них более 2,5 тыс. – представители власти и институтов развития, более 2 тыс. – представители системообразующих предприятий и организаций, влияющих на развитие промышленности. Но вернемся к классификатору КПП. Что происходит здесь в настоящее время? Три пилотных завода уже ведут загрузку данных в единый классификатор, проводится верификация данных. Во втором квартале 2021 г. планируется завершить формирование всех справочников по каждой группе продукции с обязательными и дополнительными характеристиками, после чего к загрузке своей информации будут приглашены все кабельные заводы, работающие в стране.



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ БУДЕТ ПРЕДСТАВЛЕНА НА ВСЕХ КАНАЛАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ НА КАНАЛЕ ТЕЛЕГРАМ АЭК

T.ME/ELECTROCABLE

АССОЦИАЦИЯ – ЭТО КОМАНДНАЯ РАБОТА

На конференции «Кабельная промышленность для отраслей экономики России», проходившей в рамках выставки Cabex-2021, президент Ассоциации «Электрокабель» Максим Третьяков подвел итоги работы кабельной промышленности России и СНГ за минувший год и дал прогноз на 2021–2022 годы.

Он отметил, что в 2020 году производство в кабельной промышленности упало на 7 %. Падение могло быть глубже (для сравнения, выставочная деятельность упала на 87 %), однако благодаря действенной поддержке Министерства промышленности и торговли РФ и Евразийской экономической комиссии отрасль выстояла. При их непосредственном участии в период пандемии, когда были перекрыты границы и возникли большие сложности с транспортировкой сырья и готовой продукции, для кабельщиков ограничения на перевозки были сняты. Значимым явлением стало формирование Минпромторгом РФ перечня системообразующих предприятий, созданного с целью повышения устойчивости российской экономики. В прошлом году в этот перечень вошло 265 кабельных предприятий и альянсов, в том числе 13 предприятий – членов АЭК. Причем это не только крупные компании, но и крепкие предприятия «средней руки». Одним из ключевых показателей, с которым кабельная промышленность сверяет свое состояние, является ВВП страны. В начале пандемии совместно с ведущими макроэкономистами России АЭК провела многолетний регрессивный анализ соотношения выпуска кабельной продукции по весу меди и изменений ВВП и пришла к выводу, что 1 % роста или падения ВВП дает 2 % роста/падения выпуска кабельных изделий по весу меди. Сравнивая показатели ВВП за 2019 и 2020 годы, можно убедиться, что в 2020 году кабельному прому сложно было обеспечить рост выпуска КПП.

Важным показателем для кабельной отрасли является и индекс промышленного производства, который в период пандемии упал на 5,3 %. Почти на 7 % снизились инвестиции в основной капитал (а кабель – это инвестиционный товар). К сожалению, снижение инвестиционного показателя наблюдается с 2016 года, т.е. просматривается некая долгосрочная тенденция, и это не может не беспокоить. Среди позитивных моментов можно отметить тот факт, что в сложный период пандемии устояла строительная отрасль, которая оказывает сильное влияние на кабельную промышленность.



Ассоциация «Электрокабель» – организация международная, поэтому всегда проводится сравнительный анализ с кабельной промышленностью Белоруссии, Украины, Казахстана, чьи заводы входят в АЭК. Белорусские коллеги, несмотря на пандемию и местный майдан, сохранили выпуск кабельных изделий на уровне 2019 года. Снизилось производство КПП на Украине. Активно наращивает объемы выпуска кабеля Казахстан. У нас есть разногласия с Казахстаном по ряду вопросов, прежде всего касающиеся изменения тарифных барьеров. «Мы выносили эту повестку на рассмотрение Евразийской комиссии. Не ошибусь, если спрогнозирую дальнейшее обострение конкуренции с казахскими кабельными предприятиями, но эта конкуренция должна идти за счет более эффективной работы, а не за счет повышения административного ресурса, фальсификации или неуплаты налогов», – сказал М. Третьяков.

Важным показателем состояния кабельной промышленности является динамика внешнеторговых операций. Просматривая динамику с 2014 года, АЭК обратила внимание на то, что при падении экспорта на 9 % Россия на 1 % увеличила импорт кабельных изделий. М. Третьяков отметил: отечественная кабельная отрасль самодостаточна. Существуют считанные позиции кабельно-проводниковой номенклатуры, которую есть смысл импортировать в Россию. Одна из таких позиций – подводный силовой кабель, который понадобился при строительстве Крымского энергомоста. Россия – сухопутная страна, постоянной нужды в этих изделиях нет. Поэтому пришлось импортировать. Но при необходимости российские кабельщики способны наладить выпуск и такого кабеля. Это – четкий сигнал ко всем заинтересованным сторонам: отечественные кабельные предприятия технологически и технически способны производить любую кабельную продукцию, которая потребуется народному хозяйству страны. Говоря об импорте, М. Третьяков дал краткий рейтинг основных российских импортеров.

Основным импортером КПП в Россию является Китай. Причем импортируется не какой-то высокотехнологичный кабель, а обыденная продукция, которую отечественные заводы могут производить сами. Ключевым показателем спроса на китайский кабель является низкая цена. Второе место по импорту занимает Беларусь. Президент АЭК тут же оговорился, что этот импорт чисто номинальный. «Поскольку мы живем в едином рынке, нам нужно пересмотреть некоторые положения и исключить белорусские, а также казахские товары из категории импортируемых», – подчеркнул он.

За Белоруссией следует Германия, затем с большим отрывом – Южная Корея, за нею – США, Япония.

По понятным причинам практически обнулился импорт украинского кабеля, хотя в предыдущие годы он был весьма значительным.

Говоря об экспорте, М. Третьяков прежде всего отметил рынки Белоруссии и Казахстана. Он еще раз подчеркнул: вряд ли поставки российского кабеля в эти государства можно назвать экспортом, но это два важных для членов АЭК рынка, и Россия хотела бы развивать с заводами братских республик корректную конкуренцию. Есть экспорт в Германию и Финляндию.

Анализируя состояние производства кабеля по номенклатуре, М. Третьяков отметил не очень понятный рост неизолированного провода для высоковольтных линий электропередачи. «Когда в экономике спад, странно, что некоторые номенклатурные группы растут», – прокомментировал докладчик. – Надо будет анализировать, почему так происходит. Возможно, это отскок от очень низкой базы – в 2019 году было падение производства неизолированных проводов фактически в два раза по отношению к 2018 году».

Немного подрос экспорт кабелей энергетического назначения до 1 кВ. В то же время стабильно высоким остается импорт энергетического кабеля свыше 1 кВ. Судя по приведенным данным, в этом сегменте мы больше импортируем, чем экспортируем. Возникает закономерный вопрос: как может расти импорт, когда в стране взят агрессивный курс на импортозамещение?

Скорее всего, растет стоимость кабеля, а не его физические

Это связано с ростом цен на основные металлы: к середине прошлого года они выросли почти в два раза. В результате кабель механически стал стоить вдвое дороже.

Стабильно большая доля импорта (360–370 млн долл. в год) вот уже четыре года сохраняется в товарной группе «кабели энергетического/инвестиционного назначения не более 1 кВ». Это повод поразмыслить, почему так происходит.

В группе «Кабели комплектующих для машин, оборудования и приборов» в 2020 году по сравнению с 2019 годом сократился выпуск всех видов кабеля, за исключением кабеля стационарной прокладки, который растет с 2015 года.

В этой группе отдельного внимания требуют кабели для погружных нефтенасосов. В 2020 году производство данных КИ снизилось на 12 % по сравнению с предыдущим годом, что связано со сделкой ОПЕК+, участники которой взяли на себя обязательства по сокращению нефтедобычи. Автоматически снизился спрос на кабели для погружных нефтенасосов. Ассоциация «Электрокабель» считает, что в ближайшие годы рассчитывать на рост спроса в этом сегменте вряд ли приходится.

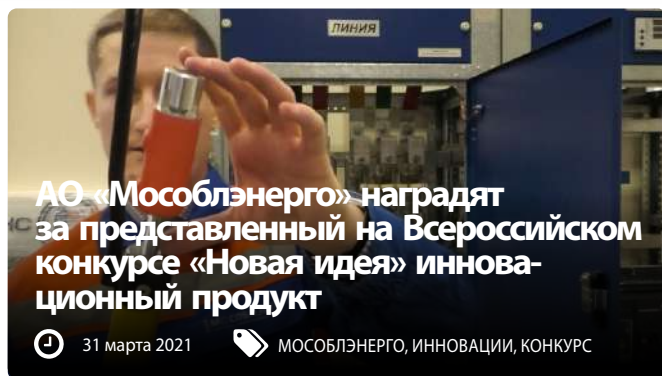
Традиционно экспорт превышает импорт в номенклатуре кабелей комплектующих для машин, оборудования и приборов. Однако по сравнению с 2019 годом объем экспорта снизился.

Резюмируя динамику внешнеторговой деятельности, М. Третьяков подчеркнул: «Любой «импортный столбик» в моей презентации – это наш неосвоенный рынок. Нам надо изучить ситуацию, сделать свое и предложить российскому потребителю».

По проводам и кабелям для транспорта в 2020 году везде отмечено падение. Более того, по словам М. Третьякова, это – самая «упущенная группа» со стороны российских кабельных предприятий. Уровень импорта здесь огромен. Диспропорция между импортом – экспортом колоссальная. Ассоциация «Электрокабель» совместно с Минпроторгом должна проработать этот вопрос и предложить меры по изменению ситуации. Пандемия очень сильно повлияла на кабели связи. Новые формы доставки информации, цифровизация экономики, переход предприятий на стандарты 4.0 потребовали новых качественных сетей интернета. Как следствие – вырос спрос на волоконно-оптический кабель. И он будет прирастать.

«В следующие три года я бы хотел большего вовлечения членов Ассоциации в работу», – сказал президент АЭК. – Иногда оперативная практическая работа – это удел даже не правления, а дирекции. Вот сейчас хотелось бы, чтобы каждый член Ассоциации «Электрокабель» нашел свое место в конкретном практическом проекте, который он будет двигать. Идей масса. Но мы даже технически не способны переварить такой пласт работы без активного вовлечения интеллектуальных ресурсов своих членов. Мы соберем правление Ассоциации 5 апреля с.г., будем обсуждать новую структуру комиссий и комитетов, а также новые идеи и предложения. Хотелось бы вовлечь рядовых членов Ассоциации в ежедневную оперативную работу. Потому что Ассоциация – это не шоу одного человека, это коллективная командная игра».

ЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ



АО «Мособлэнерго» награждают за представленный на Всероссийском конкурсе «Новая идея» инновационный продукт

31 марта 2021 МОСОбЛЭНЕРГО, ИННОВАЦИИ, КОНКУРС

АО «Мособлэнерго» награждает на VII Всероссийском конкурсе «Новая идея» за победу в номинации «Уникальный инновационный продукт». Победители и участники конкурса получают благодарственные письма и памятные знаки Министерства энергетики Российской Федерации на торжественной церемонии. Событие запланировано на вторую половину мая 2021 года.

АО «Мособлэнерго» представило на конкурсе производственную разработку – диэлектрическую изолирующую штангу для установки заземления. Презентацию в режиме онлайн проводил главный специалист отдела технической инспекции службы надежности, производственного контроля и охраны труда компании Николай Чернов.



Научно-технический прогресс

Впервые в мире термоядерную плазму протестировали в токамаке нового поколения

31 марта 2021 НАУКА, РАЗРАБОТКИ, ИННОВАЦИИ

Российские ученые впервые в мире изучили, как удерживается энергия термоядерной плазмы в сферическом токамаке нового поколения. Оказалось, что токамак Глобус-М2 эффективно использует магнитное поле и многократно превосходит установки предыдущего поколения. От этого параметра зависят показатели выработки энергии и экономическая производительность термоядерного реактора. Такие установки позволяют снизить стоимость термоядерного реактора-токамака (такого, как ИТЭР, который сейчас строят во Франции) и скорее внедрить технологии управляемого термоядерного синтеза в энергетику, подарив человечеству еще один альтернативный источник энергии.

Исследования плазмы на Глобус-М2 проводятся при температуре выше 10 миллионов градусов, и в этих условиях получена рекордная для компактных сферических токамаков плотность плазмы. По сравнению с установкой предыдущего поколения — токамаком Глобус-М, — температура плазмы возросла вчетверо, а эффективность удержания — втрое. Как результат — десятикратное увеличение так называемого тройного произведения — основного критерия эффективности термоядерного реактора.



Кабели как сейсмические датчики для подводных землетрясений

31 марта 2021 ВОЛС, НАУКА

Метод использования существующих подводных телекоммуникационных кабелей, образующих сеть из более 1 млн км оптических кабелей, для обнаружения землетрясений был продемонстрирован международной группой исследователей. Ученые из Калифорнийского технологического института (California Institute of Technology), компании Google LLC и Университета Аквилы (University of L'Aquila – Италия) использовали этот метод на подводной линии оптических кабелей Curie Cable протяженностью 10000 км, соединяющей г. Лос-Анджелес, США, и г. Вальпараисо, Чили. Во время девятидневного периода испытаний исследователи зафиксировали вдоль кабельной трассы около 20 землетрясений, от умеренных до сильных, включая землетрясение магнитудой 7,7.



Инвестпроекты

Росавиация оценивает стоимость нового аэродромного комплекса в Иркутске в 53 млрд рублей

31 марта 2021 ИНФРАСТРУКТУРА

Стоимость строительства нового аэродромного комплекса, включающего в том числе летное поле и взлетно-посадочные полосы, в Иркутске оценивается в 53 млрд рублей. Мероприятия по строительству нового аэропортового комплекса прошли ранжирование, в Росавиации ожидают сформированный перечень проектов, предлагаемых к реализации в 2025–2030 годах. Предложения со стороны Минтранса РФ и Росавиации подготовлены, ведомства ожидают «параметры нового бюджетного цикла». Новый аэродром, скорее всего, будут строить за пределами Иркутска, поэтому существенные инвестиции также понадобятся для прокладки коммуникаций, строительства дорог и ЛЭП.



В России построят новый город

29 марта 2021 ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА, САХАЛИН

Агентство стратегического развития «Центр» в партнерстве с Институтом генплана Москвы разработает модель нового города в Сахалинской области. Город планируется построить на территории Корсаковского городского округа, рядом с одним из крупнейших в регионе портов Корсаков. Эксперты уточняют границы нового города, сформируют общие принципы и подходы к его развитию, выявят его потенциал, создадут функционально-пространственную модель и сформируют портреты будущих жителей. Затем будет объявлен международный конкурс на проектирование.

РНК СИГРЭ

Приглашаем к работе в новых рабочих группах Исследовательских комитетов СИГРЭ C4 и D1

Количество членов WGs от одной страны ограничено и составляет один эксперт от страны, имеющий опыт работы, плюс один эксперт – представитель молодежной аудитории специалистов.

Приглашаем принять участие в IV Международной молодежной научно-технической конференции IEEE «Релейная защита и автоматика»

Научно-исследовательский университет «МЭИ» и Молодежная секция РНК СИГРЭ приглашают студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей принять участие в IV Международной молодежной научно-технической конференции IEEE «Релейная защита и автоматика», которая пройдет 21–22 октября 2021 года в Москве.

Докладчиками могут быть только студенты, аспиранты, молодые ученые и преподаватели в возрасте до 35 лет, при этом соавтором доклада может быть научный руководитель или консультант. Все доклады, представленные очно на конференции, будут опубликованы в IEEE Xplore.

Опередить время

Батарея изобретена на 120 лет раньше своего времени



На рубеже XX века Томас Эдисон изобрел батарею с необычной способностью производить водород. Теперь, 120 лет спустя, аккумулятор вступает в свои права. Эдисон оснастил свой автомобиль аккумулятором нового типа, который, как он надеялся, вскоре будет питать автомобили по всей стране: никель-железный аккумулятор. Основываясь на работе шведского изобретателя Эрнста Вальдемара Юнгнера, который первым запатентовал никель-железную батарею в 1899 году, Эдисон стремился усовершенствовать батарею для использования в автомобилях. Эдисон утверждал, что железно-никелевый аккумулятор невероятно устойчив и может заряжаться в два раза быстрее свинцово-кислотных аккумуляторов. У него даже была сделка с Ford Motors на производство этого якобы более эффективного электромобиля.

Но с железо-никелевым аккумулятором нужно было кое-что исправить. Он был больше, чем более широко используемые свинцово-кислотные батареи, и дороже. Кроме того, когда он заряжался, он выделял водород, что считалось неприятностью и могло быть опасно.

К сожалению, к тому времени, когда у Эдисона появился более совершенный прототип, электромобили постепенно уступили место автомобилям, работающим на ископаемом топливе, которые могли преодолевать большие расстояния без необходимости дозаправки или перезарядки. Сделка Эдисона с Ford Motors отошла на второй план, хотя его аккумулятор продолжал использоваться в определенных нишах, таких как железнодорожная сигнализация, где его громоздкий размер не был помехой.

Но более века спустя инженеры заново открыли для себя никель-железную батарею, как необработанный алмаз. Сейчас он исследуется как ответ на устойчивую проблему возобновляемых источников энергии: сглаживание неустойчивого характера чистых источников энергии, таких как ветер и солнце. А водород, который когда-то считался вызывающим беспокойство побочным продуктом, может оказаться одним из самых полезных свойств этих батарей.

В середине 2010-х годов исследовательская группа из Делфтского технологического университета в Нидерландах обнаружила применение никель-железной батареи на основе полученного водорода. Когда электричество проходит через аккумулятор во время зарядки, он подвергается химической реакции, в результате которой выделяются водород и кислород. Команда обнаружила, что эта реакция напоминает реакцию выделения водорода из воды, известную как электролиз.

«Мне показалось, что химия осталась прежней», — говорит Фокко Малдер, руководитель исследовательской группы Делфтского университета. Эта реакция расщепления воды является одним из способов получения водорода для использования в качестве топлива — и совершенно чистого топлива, при условии, что энергия, используемая для запуска реакции, поступает из возобновляемого источника.

Хотя Малдер и его команда знали, что электроды никель-железной батареи способны расщеплять воду, они были удивлены, увидев, что электроды стали накапливать больше энергии, чем до производства водорода. Другими словами, он стал лучше, когда его тоже использовали в качестве электролизера. Они также были удивлены, увидев, насколько хорошо электроды выдерживают электролиз, который может привести к чрезмерным нагрузкам и ухудшению качества более традиционных батарей.

«И, конечно же, мы были довольны тем, что во время всего этого энергоэффективность оказалась хорошей», — говорит Малдер, достигнув уровня 80–90 %.



Читайте полностью на ЭНЕРГОСМИ.РУ

Перейти на сайт

Услышать кабельную отрасль

Кабель.FM — это «голос» кабельного бизнеса, энергетики и электротехники. Теперь узнать главные новости, услышать интересных гостей и быть на связи можно и в аудиоформате. Слушайте там, где удобно и так, как вы привыкли. Подкасты и контент Кабель.FM выходят на всех популярных платформах: Google Podcast, Яндекс.Музыка, Вконтакте, Spotify и не только. Проводите время в приятной компании Кабель.FM в дороге, на тренировке, в машине, в офисе и, конечно, на производстве и складе!

Новый эпизод!

RusCable Review

Аудиоверсия еженедельного шоу о кабельном бизнесе, энергетике и электротехнике



**Анна Мария
Де Ла Пас**

Ведущая подкаста
на Kabel.FM

► **Слушайте на Кабель.FM уже сейчас!**



Подкаст «На проводе»

Все разговоры записываются, а все ли они прослушиваются? В подкасте «На проводе» мы испытываем отраслевые компании на умение общаться и вести переговоры по телефону. Обсуждаем новые темы и анализируем ошибки вместе с экспертом программы.



Аудиоверсия RusCable Review

Еженедельное шоу RusCable Review в аудиоформате. Главные новости кабельного бизнеса, энергетики и электротехники в легком формате с комментариями и эффектами от бесценной ведущей Елизаветы Коробковой. Делаем новости интересными!



Аудиоверсия RusCable Live

Каждую пятницу в дневном прямом эфире RusCable Live обсуждаем ключевые новости рынка и общаемся с интересными собеседниками из отрасли. А не дадут заскучать постоянные рубрики «Инспекция по соцсетям» и «Ретроспектива» и интерактив со зрителями из чата эфира.



ИНТЕРЕСНО И НЕСКУЧНО ОБ ЭЛЕКТРОТЕХНИКЕ, БИЗНЕСЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

Elektr⚡Portal

ЦЕНТРАЛЫ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ПОРТАЛ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ
ЖУРНАЛ ОТ 05/04/21

УСТРОЙСТВА
ДВА В ОДНОМ

КООПЕРАЦИЯ
ДКС И КЭАЗ

СПОСОБЫ
ПРОВЕРКИ
«КОНТАКТОР»

ЗЭТА ИДЕТ
В УЗБЕКИСТАН

Технический разбор

Что внутри автоматического выключателя?





Видно выход

Совмещенный прибор аварийного освещения ДПА 3000 IEK® – световой указатель и аварийный светильник в одном корпусе

IEK GROUP расширяет ассортимент линейки IEK Lighting PRO и представляет совмещенный прибор аварийного освещения ДПА 3000 IEK®, который выполняет функции светового указателя и аварийного светильника. ДПА 3000 IEK® обеспечивает аварийное эвакуационное и антипаническое освещение (нормативный уровень 0,5 люкс). Применяется в общественных, административных помещениях с низким уровнем запыленности и содержания влаги (ТРЦ, офисы, гостиницы и т.д.).



Кооперация ДКС и КЭАЗ

«Мы объединяем свои силы, чтобы разрабатывать современные и надежные решения»

В феврале 2021 года компаниями ДКС и Курским электроаппаратным заводом было заключено соглашение о стратегическом сотрудничестве сроком на пять лет. Оно предполагает совместную работу над новыми комплексными решениями для построения низковольтных комплектных устройств на основе «RAM power» и «RAM mss». К слову, уже в 2021 году партнеры планируют презентовать новую серию НКУ на токи до 6300 А. Более подробно о предстоящих разработках и совместной деятельности двух российских компаний рассказали генеральный директор ДКС Дмитрий Колпашиников, председатель Стратегического комитета группы компаний КЭАЗ Андрей Канунников.



Светить при ЧП

Новинка линейки IEK Lighting PRO – аварийный светильник ДПА 060 IEK®

Аварийный светильник ДПА 060 IEK® предназначен для подсветки путей эвакуации в аварийной ситуации. Благодаря минималистичному дизайну светильник малозаметен на поверхности потолка, когда включено рабочее освещение. При возникновении аварийной ситуации светильник создает нормируемую освещенность. Светильник непостоянного действия. В базовой комплектации установлена линза для общего освещения (сменная), в комплекте — линза коридорного типа.



Узнайте все об инженерных коммуникациях

Компания ДКС подготовила новую промостраницу, посвященную монтажным изделиям для инженерных коммуникаций: хомутам, скобам, кронштейнам: <https://clamps.dkc.ru/>. На странице вы найдете информацию обо всех видах изделий, входящих в состав системы, и их особенностях, полиграфические материалы и сертификаты, подтверждающие высокое качество продукции, а также список дистрибьюторов ДКС, через которых можно приобрести продукцию. В ассортименте ДКС представлена продукция, рассчитанная на различный уровень нагрузки, а также в различных исполнениях: это позволяет подобрать под любую задачу наиболее подходящее изделие.



Иннопром в Узбекистане

ЗЭТО усилит позиции в Узбекистане

ЗАО «ЗЭТО» представит российские инновационные решения для энергетики Узбекистана в рамках Международной промышленной выставки «ИННОПРОМ. БОЛЬШАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ НЕДЕЛЯ В УЗБЕКИСТАНЕ». Она пройдет в конгрессно-выставочном комплексе НВК «Узэкспоцентр» с 5 по 7 апреля 2021 г. Завод будет представлен в кластере «Инновации в энергетике» – коллективном стенде российских промышленных и инвестиционных проектов. Ознакомиться с продукцией ЗАО «ЗЭТО» участники выставки смогут на стенде № 1А павильон 1, где будет представлен макет компактного модуля открытого распределительного устройства – КМ ОРУ110 кВ, там же можно получить консультацию специалиста, рекламно-информационную литературу и технические каталоги.

Контроль над АКБ

Блок аварийного питания БАП 120 IEK® – вы можете регулировать время работы от АКБ

Новинка в линейке IEK Lighting PRO – блок аварийного питания БАП 120 IEK®. Предназначен для бесперебойной работы светодиодных светильников при отключении рабочей сети или снижении напряжения до порогового значения. Встраивается в схему питания светодиодного светильника (между драйвером и LED-модулями). БАП 120 IEK® совместим со светильниками различных торговых марок, имеющими выносной драйвер или доступ к нему без нарушения герметичности. Блок можно встроить в светильник, разместить отдельно в выносном боксе или расположить рядом со светильником.



Доверяй, но проверяй

Как убедиться в подлинности приобретаемой электротехнической продукции производства АО «Контактор»

Как убедиться в подлинности приобретаемой электротехнической продукции производства АО «Контактор»? Для этого необходимо запросить у представителя компании копию свидетельства, подтверждающего официальные права дистрибьютора завода, и номер сертификата, представленный в документе, ввести в поле формы на странице <https://www.kontaktor.ru/support-center/check-certificate/> и нажать кнопку «Проверить». Проверка должна подтвердить статус официального действующего дистрибьютора АО «Контактор» (бренд Группы Legrand), вы сможете убедиться в качестве и надежности приобретаемой продукции, а завод «Контактор» гарантирует официальную поддержку сервисного центра.

КАК УБЕДИТЬСЯ В НАДЕЖНОСТИ
ПОСТАВЩИКА ЗА ДВА ПРОСТЫХ
ШАГА

Технический материал

ЧТО ВНУТРИ АВТОМАТА?

Главными функциями автоматических выключателей являются коммутационная и защитная. Во всех современных электрощитах есть автомат, который представляет собой электротехническое коммутационное устройство, предназначенное для защиты кабелей от токов, превышающих пороговое значение. Благодаря такой защите удастся предотвратить повреждение жил кабелей при возникновении короткого замыкания (КЗ). Главной задачей автомата является защита кабельной линии от последствий, возникающих в результате протекания токов КЗ.

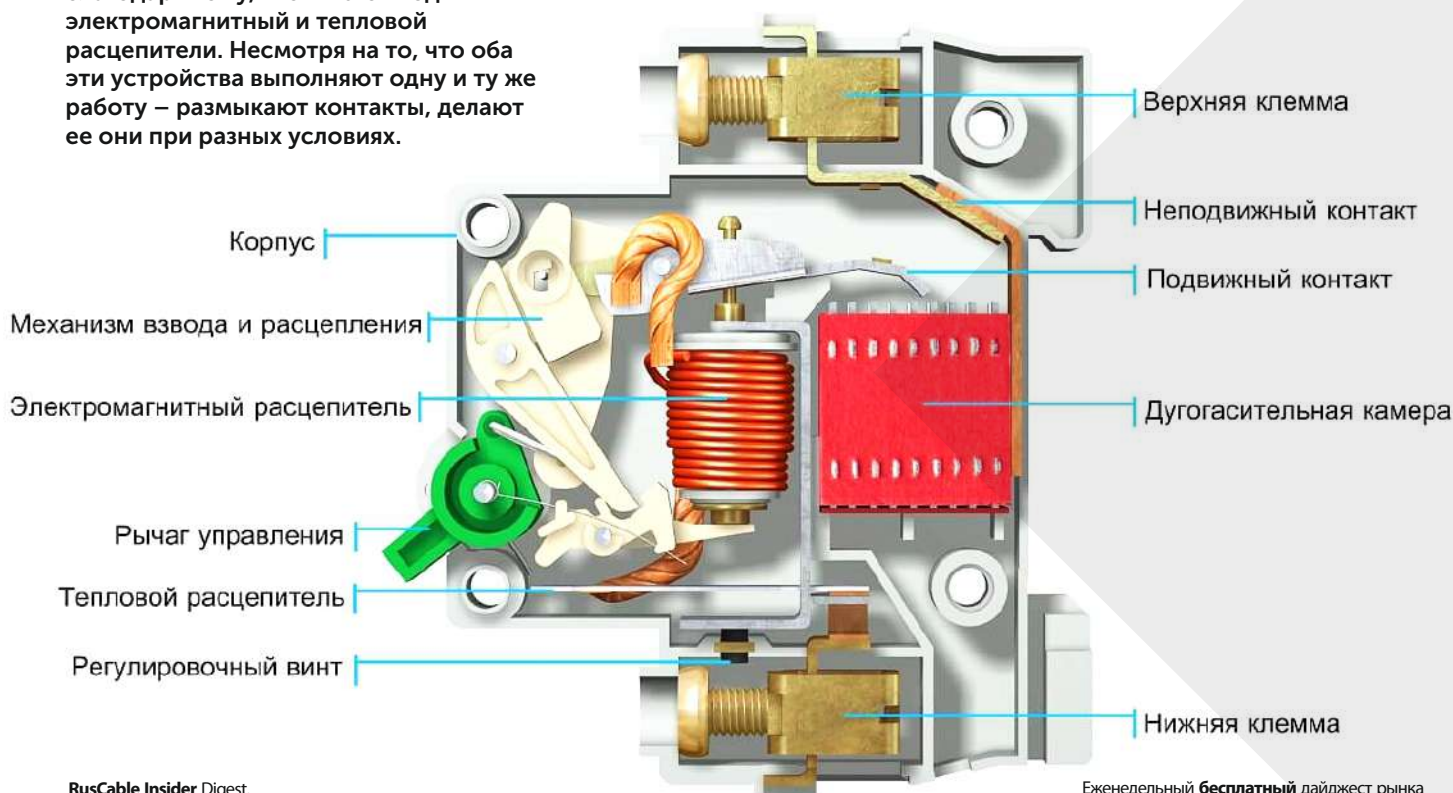
Главные характеристики автоматического выключателя

Номинальный ток

Коммутационное напряжение

Время-токовая характеристика

Автомат обеспечивает два вида защиты благодаря тому, что в него входят электромагнитный и тепловой расцепители. Несмотря на то, что оба эти устройства выполняют одну и ту же работу – размыкают контакты, делают ее они при разных условиях.



Устройство автоматического выключателя

Корпус Клеммы Рычаги

Дугогасительные камеры

Тепловой разъединитель

Электромагнитный разъединитель

Электромагнитную защиту обеспечивает катушка, выполненная из медного провода. Наматывается он на каркас, внутри которого установлен сердечник. Количество витков в катушке может быть разным – от единиц до нескольких десятков. Здесь есть такая зависимость: витков будет больше в случае, если номинальный ток меньше. Если токовая нагрузка характеризуется длительным превышением, тогда включается тепловая защита. Ее обеспечивает биметаллическая пластина, изгибающаяся в процессе нагревания. Когда она достигает своего предельного положения, то толкает рычаг, размыкающий контакты. Когда цепь размыкается под действием нагрузки, то возникает дуга. Именно для ее гашения и используется дугогасительная камера. В нее входит несколько пластин, изготовленных из металла. Сзади автомата находится крепление под DIN-рейку. Устанавливается автомат на нее с помощью защелки. Сам корпус автоматического выключателя включает в себя две части, которые соединены между собой при помощи четырех заклепок.

Как работает автоматический выключатель?

Обычный режим

Аварийный режим

Различают два режима работы автомата: обычный и аварийный. При обычном режиме рычаг управления взведен вверх. При таком его положении подается ток. Если ток начнет превышать допустимое значение, то автомат перейдет в режим аварийной работы. Биметаллическая пластина нагреется и изогнется, в результате чего толкнет рычаг, и цепь разомкнется. Но такая пластина нагревается не моментально. Время ее нагрева зависит от того, какую величину имеет проходящий через нее ток. Чем он будет выше, тем быстрее она нагреется, а это значит, что время срабатывания механизма защиты будет меньше.

Автомат может быть снова включен в работу сразу после остывания пластины. Стоит понимать, что температура пластины зависит также и от температуры окружающей среды. Чем теплее будет в квартире, тем быстрее нагреется пластина, поэтому при высокой температуре внутри помещения пластина может изогнуться при меньших значениях тока. Причиной перегрузки в электросети может стать подключение в линию мощных электрических приборов, которые в совокупности характеризуются мощностью, превышающей расчетную для защиты цепи.

В случае КЗ значение тока в цепи возрастает молниеносно. В таком случае срабатывает электромагнитная защита в виде специального расцепителя. Благодаря ему электропроводка и сам автомат защищены от возгорания. Срабатывание электромагнитного расцепителя является мгновенным (время срабатывания не превышает 0,02 с).

Виды автоматических выключателей

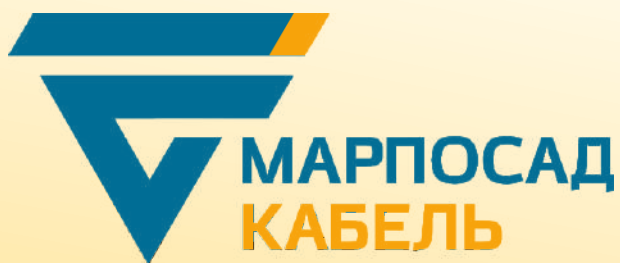
В литом корпусе

Воздушные

Модульные

Автоматы в литом корпусе могут эксплуатироваться при большом диапазоне рабочих токов: от 16 до 1000 А. Воздушные автоматы используются в основном в промышленной сфере, где цепи характеризуются очень большими токами. Бытовыми и широко распространенными устройствами являются модульные автоматические выключатели, которые используются в домах и квартирах. Они имеют стандартные размеры и характеристики.





Сделано совместно с RusCable.Ru
elektroportal.ru/mp

Программа лояльности АО «Марпосадкабель»

Марпосадкабель приносит **удачу!**

Зарегистрируй договор, накладную, счет-фактуру, промокоды от RusCable.Ru и другие документы и получи гарантированный подарок от АО «Марпосадкабель»!

Испытай удачу и получи шанс осуществить свою мечту!

promo@mpkabel.ru

